



الصناعة والاقتصاد

ASSINAA WAL' IKTISSA

مجلة اقتصادية شهرية تصدر عن الشركة المتحدة لمشاريع التسويق والإعلام والأبحاث ش.م.ل.

الصناعة والاقتصاد
ASSINAA WAL' IKTISSA

ملف المصارف

مصرف لبنان
القروض المدعومة.. حقائق وأرقام

أنور جبال:
رئيس المصرف الإداري
والتقنيي ش.م.ل. لبنان
مخوفاً

السيدع حسن عساف:
مستركز جهود BBAC
على الاستكمال
المشاريع القائمة

الدكتور ميشال خديج:
المختبرات القومية
البيئية
الأبحاث

فرنسيات احتل موقعا
مقعداً ضمن القطاع
المصرفي اللبناني والعربي

ص (35)

الصناعة والاقتصاد
ASSINAA WAL' IKTISSA

ملف خاص: البناء والآلات

ص (122)



جوائز مسابقة
ستارباك - لبنان باك



جمعية الصناعيين تقيم حفل استقبال
بمناسبة انتخاب مجلس إدارة جديد



ملتقى النفط والغاز - ثروة لبنان الوطنية:
تحديات واستراتيجيات تنتظر قرارات سياسية

مصرف لبنان
القروض المدعومة.. حقائق وأرقام



محتويات العدد

102	رسالة الإمارات	3	الافتتاحية
106	رسالة سوريا	4	الحدث
108	رسالة العراق	6	نشاطات صناعية
110	الاقتصاد العربي	14	صناعات لبنانية
116	الاقتصاد الدولي	18	من شهر الى شهر
122	ملف البناء	35	ملف المصارف
198	فرص عمل	65	صنع في لبنان
200	مؤتمرات ومعارض		

مجلة اقتصادية تصدر شهرياً عن الشركة المتحدة
لمشاريع التسويق والاعلام والابحاث ش.م.ل.

Published By United Marketing, Information And
Research Projects S.A.L.
"UMIP"



رئيس مجلس الإدارة / المدير العام
رئيس التحرير المسؤول
فارس سعد

Chairman Of The Board / G. Manager
Responsible Editor-In-Chief

Fares Saad

نائب رئيس التحرير / المدير التنفيذي
وسام سعد

Deputy Editor / Executive Director

Wissam Saad

مدير التحرير
نظام مارديني

Editorial Manager

Nizam Mardini

سكرتير تحرير
هنا حجاج

Editorial Secretary

Hanaa Hajj

مدير العلاقات العامة
طارق معنا

P.R & Marketing Manager

Tarek Maana

المدير الفني
علي خزام

Art Director

Ali khouzam

المستشار القانوني
المحامي نبيل شمس

Legal Advisor

Mr. Nabil Chamas

المكتب الرئيسي

الإدارة والتحرير - لبنان - بيروت كليمنصو - شارع الامير عمر - بناية تسبحجي

هاتف: 370452-370604 - 370318 1 00961 - فاكس: 370602 1 00961

ص.ب: 1102 - 2070 - 13/8385 - شوران- بيروت-لبنان

Info@Sinaaiktisad.Com - www.Sinaaiktisad.Com

Head Office:

Admin & Editor - Lebanon-Beirut-Clemenceau - Amir Omar Str.-Tasbahji Bldg.

Tel: 00961 1 370452-370318-370604 - Fax: 00961 1 370602

P.O.Box: 13/5838-2070-1102 - Chourane- Beirut-Lebanon

مكاتب في الخارج

الإمارات العربية المتحدة: هاتف: 00971 6 5512838

موبايل: 00971 50 8483010

الإشتراك السنوي Annual Subscription	سعر النسخة Copy Price	
150.000 ل.ل	6.000 ل.ل	داخل لبنان Inside Lebanon
\$ 150	\$ 6	خارج لبنان Outside Lebanon

يشمل البريد - Shipping Included

الإعلانات والإشتراكات

• زيتب وهبي إعلانات ملحق صنع في لبنان
• جومانة نادر، دلال النجار الإشتراكات

دانا المعلومات

• ميا مَدْرَس • منال طائب

المراسلون ومندوبو المناطق

• عبد الله حداد جبل لبنان
• عباس عبد الحسين البقاع
• كوستي عاقلة الشمال
• حسن دقيق بيروت - الضاحية الجنوبية

HERMES TRADING S.A.L. is the official distributor
and solution partner for the following companies



legrand[®]



Schneider
Electric



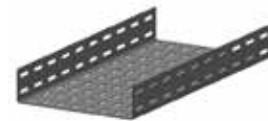
Biartes
PARIS



tekpan
INDUSTRIAL ENCLOSURES & CABINETS



socomec
Innovative Power Solutions



OB PROFILS



Schneider
Electric



Plastic Pipes & Fittings Factory
Yusif Khalid Al-Adasani Ent.



GINDRE

الصناعة السورية

استأثرت الصناعة السورية في مرحلة ما بعد الأزمة باهتمام أوساط سورية في الداخل والخارج، وهو أمر متوقع ومبرر ما دام الجميع يبحثون في إعادة العصر الذهبي للصناعة السورية، بعد توافق السوريين على مستقبلهم، الذي لا بد أن يحدد النهج الاقتصادي للبلاد.

كان الاستياء من التحولات الاقتصادية للحكومات المتعاقبة منذ بداية الألفية الثانية، نتيجة طبيعية لسياسة اقتصاد السوق التي أرادها مهندسو الاقتصاد السوري علاجاً لمرحلة الركود في بداية الألفية الجديدة، وقد تأثرت قطاعات الإنتاج الحقيقي سلباً بالسياسات الانفتاحية المتسارعة، فحوصرت الصناعة السورية في عقر دارها. وهي عانت انفتاحاً متسرعاً قبل تمكنها من استيعاب متطلبات المشاركة في الاقتصاد الدولي المعولم، وتطوير هياكلها الإنتاجية والإدارية والتسويقية، فغدت الأسواق السورية مرتعاً للسلع الآتية من كل حذب وصوب، وخاصة السلع التركية والخليجية والصينية. وسعى مهندسو الاقتصاد آنذاك إلى الاندماج في التجمعات الإقليمية والدولية، رغم تواضع قدرة الصناعة السورية بقطاعيها العام والخاص على مجاراة هذا الانفتاح، فتراجعت نسبة مساهمة الصناعة التحويلية في الناتج المحلي الإجمالي من 11% في عام 2002 إلى 7% في عام 2010. وعانى الصناعيون منافسة غير عادلة من السلع المدعومة الواردة من منطقة التجارة الحرة العربية، وأحجمت المصارف الخاصة والحكومية عن تحفيز الصناعيين، إذ كان التشجيع منصباً على المشاريع العقارية والسياحية، وتمويل صفقات كبار التجار.

وشكّلت معاهدة التبادل التجاري الحر مع تركيا عام 2009 هلعاً نفسياً لكل صناعات القطاع الخاص في سوريا. حظوظ المنافسة كانت ضئيلة. تركيا تدعم صناعاتها وسوريا لا. مع أن الاتفاقية ألغت الرسوم الجمركية على الصناعات التركية المنشأ التي تدخل السوق السورية، لكن ضريبة تراوحت بين 40 إلى 43 في المئة، غايتها بناء مساكن للفقراء في تركيا، بقيت تلازم الصادرات الغذائية السورية إلى السوق التركية، رغم أنف المعاهدة. كل البضائع التركية كانت تدخل السوق السورية من دون أي رسوم جمركية.

بعد 2009، عام العسل السوري التركي، تضررت نحو 2000 ورشة للصناعات النسيجية والألبسة الجاهزة في سوريا، يعمل في كل واحدة منها نحو 20 عاملاً، وخرج ما بين 25 ألفاً إلى 30 ألف عامل من سوق العمل. صادرات الصناعة السورية وازلت على تراجعها بنسبة بلغت نحو 95 في المئة خلال الفترة الممتدة بين الربع الأول من عام 2011 والربع الأول من عام 2013.

وللدلالة، فإن حركة الطلب في السوق السورية في الثمانينيات، كانت أكبر بكثير من حركة العرض. الاقتصاد كان موجهاً، ورغم أزمة توافر القطع الأجنبي، لكن الصناعة السورية كانت تعيش عصرها الذهبي. أرباحها كانت تتعدى 125 في المئة. بين عامي 2011 و2012 دلت تقديرات هيئة الاستثمار السورية أن حجم استثمارات السوريين في الخارج قاربت 140 مليار دولار. أرقام مؤسسة الشفافية العالمية وهيئة النقد الأوروبية جاءت أقل بنحو 40 مليار دولار عن رقم الهيئة. يدرك المراقبون أن سوريا واجهت أزمتها الداخلية المركبة بهياكل اقتصادية منهكة، وقطاع عام صناعي وخدمي ضعيف ومتخلف، بعد محاولات حثيثة لخصخصته، فتوقف العديد من المصانع والمعامل والورش الخاصة، وفرض حصاراً اقتصادياً أدى إلى فقدان مستلزمات إنتاج الصناعات السورية، من غذاء ودواء.

لتحقيق نهج اقتصادي جديد، تقوده الدولة بمشاركة القطاع الخاص المنتج والرساميل الوطنية، تحتاج سوريا إلى التركيز على النقاط الآتية:

- 1- دعم وتحديث صناعتنا الوطنية، وتقديم ما يلزم من تسهيلات كي تصبح هذه الصناعة فعلاً لا قولاً قاطرة التنمية في البلاد.
- 2- ضمان الأمن الغذائي في البلاد من طريق الدعم الدائم لقطاع الزراعة... ومنح التسهيلات لمشاركة القطاع الخاص في إقامة المشاريع الصناعية - الزراعية في المحافظات الشرقية.
- 3- الحفاظ على ملكية الدولة وإدارتها للمرافق الحيوية والاستراتيجية.

ملتقى النفط والغاز - ثروة لبنان الوطنية: تحديات واستراتيجيات تنتظر قرارات سياسية



نظم منتدى الحوار الوطني برئاسة فؤاد مخزومي برعاية رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان وبالتعاون مع المعهد العالي للأعمال ECOLE SUPERIEURE DES AFFAIRES، وتجمع الشركات والممثلات الاقتصادية الفرنسية في لبنان (Mouvement des entreprises et representation economique francaise au liban، اعمال مؤتمر «ملتقى النفط والغاز- ثروة لبنان الوطنية» في مقر المعهد العالي للأعمال ESA.

حضر اعمال «ملتقى النفط والغاز، ثروة لبنان الوطنية» ممثلو رئيس مجلس النواب النائب ياسين جابر ومجلس الوزراء الوزير آلان حكيم، وحشد من الشخصيات الدبلوماسية والاقتصادية والعلمية والمتخصصة والخبراء.

نظاريان

وخلال ملتقى النفط والغاز مثل رئيس الجمهورية وزير الطاقة والمياه أرتور نظاريان، حيث أعلن في الافتتاح أن «على الحكومة الحالية أن تحافظ على المستوى العالي من المصادقية التي بات يتمتع بها لبنان في مجال التنقيب عن النفط، وأن تبادر فوراً إلى إقرار مرسومين أساسيين مرتبطين ارتباطاً جوهرياً بدورة التراخيص الأولى، وهما يحددان البلوكات البحرية ودفتر الشروط ونموذج اتفاقية الاستكشاف والإنتاج، حتى تتمكن الشركات من تقديم مزاداتها للحصول على رخص بترولية في المياه البحرية، لذلك مددت مهلة تقديم عروض المزايمة من قبل الشركات المؤهلة للإشتراك في دورة التراخيص الأولى من العاشر من نيسان 2014 إلى الرابع عشر من آب 2014». ولفت إلى أن «الاحتمال الأكبر بوجود الغاز الطبيعي في مياها البحرية يحتم علينا العمل على تطوير البنى التحتية

● نظاريان:

وجود الغاز الطبيعي في مياها يحتم علينا العمل على تطوير البنى التحتية

لإنتاج الغاز

● مخزومي:

ثروة النفط والغاز تساهم في التنمية الاقتصادية وتعزيز صناعة الطاقة

الضرورية لإنتاج الغاز ومعالجته ونقله، بالإضافة إلى العمل على تأمين أسواق طويلة الأمد للغاز اللبناني، الأمر الذي يشكل دافعاً أساسياً إلى استكمال دورة التراخيص الأولى من دون أي تأخير حتى لا يكون لبنان بلداً متأخراً عن استغلال موارده البترولية بالنسبة إلى الدول المحيطة به والتي سجلت اكتشافات غازية».

مخزومي

وكما شرح مخزومي أسباب انعقاد الملتقى: «ينظم منتدى الحوار الوطني مؤتمراً حول النفط والغاز في المعهد

المعهد العالي للأعمال (ESA)، لتأكيد أهمية إطلاق مبادرات في هذا المجال، يكون هدفها الرئيس استنهاض القطاع الخاص والمجتمع المدني، فضلاً عن مؤسسات الدولة ذات الصلة ومختلف القطاعات المعنية، لتكثيف الجهود توصولاً إلى أفضل السبل الممكنة لإنجاح هذا القطاع بقدرات أبنائه، والعبور بشباب لبنان المتدرب والمؤهل من البطالة ومخاطرها الشديدة إلى العمل والنجاح والتنمية الخلاقة».

ورأى «أن من شأن ثروة النفط والغاز «إذا ما أحسن استثمارها، أن تساهم في التنمية الاقتصادية وتعزيز صناعة الطاقة عموماً، في بلد لا يكاد يتعدى إجمال ناتجه المحلي السنوي 40 مليار دولار أميركي، ومن المتوقع أن توفر الصناعة النفطية ما لا يقل عن 10 آلاف فرصة عمل من الاختصاصات المختلفة وعلى رأسها اختصاصات البترول والغاز، كذلك من الفوائد المؤكدة أنها ستؤدي إلى «تصفير» الدين العام، فهذا الدين، يلزمننا 35 عاماً لسداه وفوائده، بعد أن وصل حتى الآن إلى 62.4 مليار دولار، بنمو أكثر من 10.3 في المئة للمديونية العامة، في مقابل انعدام النمو الاقتصادي وتراجعه إلى ما دون واحد في المئة، لكن بوجود الغاز والنفط، يلزمننا ثلاثة أعوام، إذا افترضنا أن سداد



فؤاد مخزومي: جيل الشباب هو المستقبل

على هامش المنتدى خص المهندس فؤاد مخزومي «الصناعة والاقتصاد» بلقاء مختصر شرح فيه وجهة نظره حول قضية النفط والغاز موضوع الملتقى. إذ شرح قائلاً: «تكمّن المشكلة في المسؤولين السياسيين الذين يتصرفون وكأنه ليس لديهم مرجعيات يعودون إليها، المؤتمر يقول يجب أن يكون هناك اقتصاد جامع ليستفيد منه الجميع. نحن وكما هو معلوم أن 53% من شعبنا تحت عمر 30 سنة لا يشارك في الحياة العامة ويتقدم بطلبات هجرة وليس لديه أي نية للعيش في لبنان، إذا لم نجعلهم هم اللوبي ومراكز النقل وهم من يتبنون هذا الموضوع، فكل الكلام الذي نطرحه في المؤتمر لا يؤدي الى مكان. فعلى الرغم من كل ما نقوله عن عمليات تطور وقوانين، ولكننا لم نر هيكليّة القوانين بل ولا حتى خريطة طريق، فعندما ننظر الى العالم ونرى أمثالا مثل نورويه لماذا سنخترع البارود. ومن المفترض أن نعطي الجيل الجديد محفزا للعمل عليه، وهذا هدفنا من هذا الموضوع لتأسيس نوع من اللوبي الشبابي، ليقوم الجامعيون بدراسة الموضوع وتبنيها وعلى أساسها ينطلقون.

وعن طلب بعض المحاضرين برفع أيدي السياسيين عن المشاريع المقبلة، أوضح مخزومي: «المشكلة في الدراسات التي قدمت وكلها فنية، ولترسو النتيجة يجب أن يكون عندنا هيكليّة قانونية لليوم لم نرها، فالنية موجودة ولكننا لم نرها، فإذا اردت أن استقدم شركة ستسأل ما هو الإطار القانوني الذي سنعمل عليه؟ هل يا ترى الطريقة التي سندير بها هذه المؤسسة مستقبلاً هي الطريقة الصحيحة؟ هناك أسئلة المفروض بالشباب ان يطرحوها لنتمكن من الوقوف معهم ومساعدتهم في بناء مستقبله». وعن الكادرات البشرية المتخصصة التي تحضرها مؤسسة مخزومي قال: «صدرت المؤسسة 110 آلاف شهادة تقنية يجب أن نتعاون مع بعضنا البعض، لدينا مصانعنا في عكار التي اغلقتها الحكومة الماضية، وبالنتيجة إذا كنا نريد أن يكون لدينا مراكز للتطوير والتدريب، من المفترض أن تكون موجودة في معظم المحافظات، أي مركز في الشمال ومركز في الجنوب، ومصانعنا موجودة عندما يكون الوضع السياسي والأمني يسمح بإعادة العمل».

قمير، ورئيس مجلس إدارة مجموعة «أنابيب المستقبل» والخبير في مجال أنابيب النفط عماد مخزومي. وفي محور «صناعة النفط والغاز: كيفية خلق فرص العمل ومواضيع ذات صلة» حاضر كل من: الخبير الاقتصادي كمال حمدان، المحاضر في علم الاقتصاد الدكتور باتريك غوجون، الإختصاصي في الهندسة الكيميائية في الجامعة الأميركية في بيروت الدكتور محمد أحمد. وتحدث كل من بيفاني ومنسى في موضوع التأثير النقدي والمالي من النفط والغاز في لبنان.

النفط والغاز»، تحدث النائب ياسين جابر، وعضو هيئة إدارة قطاع النفط غابي دعبول الخبير في شؤون الطاقة داني قباني، المحامية في مجموعة «Arntzen de besche» التي تتولى المسائل القانونية المرتبطة بشؤون النفط تونج غورملي، ومدير مجموعة قوتلي المتخصصة في قوانين النفط والغاز ريان قوتلي. وفي موضوع «البنية التحتية والخدمات اللوجيستية» انتدى الخبير في شؤون البترول الجيولوجية فؤاد جواد، المدير العام للموارد المالية والكهربائية فادي

الدين العام يعتمد كلياً على مدخول الثروة الجديدة».

محاضرات تقنية

وتخلل المؤتمر مداخلات منها عن «الأثار الجيو - استراتيجية للنفط والغاز في لبنان» حيث حاضر رئيس منتدى «الحوار الوطني» المهندس فؤاد مخزومي والخبير الإقتصادي الدكتور غازي وزني. وكان للخبير الاقتصادي رودي بارودي كلمة عرض فيها الفورة النفطية التي تعرفها منطقة البحر الأبيض المتوسط، فالمنطقة تعيش في مرحلة رئيسية وتاريخية من عمليات التنقيب عن النفط والغاز.

وأكد رئيس مجلس ادارة شركة «فروننت بايدج» للعلاقات العامة كميل منسى أن «التحدي الذي نواجهه هو أن نأخذ في الاعتبار المعادلة الجديدة من غير أن نسرع من اليوم في إنفاق أو تبذير واردات لم نحصل عليها بعد».

وتحدث خلال محاور الملتقى رئيس هيئة إدارة قطاع النفط ناصر حطيط عن «رؤية تطوير قطاع البترول في لبنان».

وفي محور «نظرة الى تطور صناعة النفط والغاز في حوض المتوسط»، تحدث مدير المركز العربي للدراسات النفطية في باريس الدكتور نيكولا سركيس، والدكتور في العلوم الطبيعية علي حيدر، الخبير في مجال النفط والغاز الدكتور وسام شباط، وعميد كلية الهندسة في جامعة القديس يوسف الدكتور فادي جعارة.

أما في محور «تطور قطاع النفط والغاز في لبنان: نظرة إقتصادية»، فحاضر المدير العام لوزارة المال آلان بيفاني، المستشار السابق لشؤون الطاقة لرئيس مجلس الوزراء وسام زهبي، الخبير الاقتصادي مروان اسكندر، والرئيس التنفيذي لشركة «إنيرجي أند إنفايرونمنت» القابضة رودي بارودي.

وعن «التحديات القانونية لصناعة

جمعية الصناعيين تقيم حفل استقبال بمناسبة انتخاب مجلس إدارة جديد



حبيب افرام وحسين الحاج حسن وفادي الجميل وإيلي الفرزلي وزياد بكداش وجورج نصرأوي

تميز حفل الاستقبال الذي اقامته جمعية الصناعيين بقاعة الإمارات في فندق "هيلتون - سن الفيل"، بمناسبة انتخاب مجلس إدارته الجديد، وذلك بحضور نوعي للهيئات الرسمية والاقتصادية، بالإضافة إلى حشد كبير من رجال الأعمال من مختلف القطاعات، حيث جاء هذا الحشد تنويحاً لحدث الانتخاب الذي تميز بفوز مجلس الإدارة الجديد وبفارق كبير وغير مسبوق بخلاف انتخابات الإدارة السابقة.

حضر حفل الاستقبال عدداً نائب رئيس مجلس النواب السابق إيلي الفرزلي ووزير الصناعة حسين الحاج حسن، وحشد النواب والوزراء ومن وزراء الصناعة السابقين.



فارس سعد وجهاد تنير ونقولا شماس وفادي شحرور واحمد موسوي ومحمد لمع وأميين أيوب



فادي الجميل يستقبل الوزير حسين الحاج حسن



مروان صيداني وفارس سعد ونزيه صيداني



محمد شقير ونعمت افرام والوزير حسين الحاج حسن وفادي الجميل وجاك صراف



الوزير يتوسط مجلس ادارة الجمعية



الوزير الحاج حسن وفادي الجميل



نقولا ابي نصر واسامة حلباوي وعمر الحلاب



وليد خنيسر ورفيق صعب والعميد بيار صعب
وايلي الفرزلي وحييب افرام



عزيز اسطفان وبسام الفرن ومحمد شقير



عزيز اسطفان وفرنسوا باسيل وسفيرة سويسرا وغابي تامر



مازن سنو ودميانوس قطار وجويس جمال



عامر صافي ونعمت افرام وفارس سعد



مازن سنو وبسام محفوظ وجويس جمال ولورانس تفكنجيان



الزميل فارس سعد ومدير وزارة العمل السابق فارس سعد
وشارل ميلر وجاك صراف وسعيد حمادة



من اليمين وزير الصناعة السابق داداياه وأسامة الحلباوي
والوزير الحاج حسن وفادي الجميل ومحمد شقير



فادي الجميل مستقبلاً إيلي الفرزلي



الوزير الحاج حسن وفادي الجميل وزياد بكداش
وجورج نصراوي



فادي الجميل ورئيس إيدال نبيل عيتاني الوزير الحاج حسن دميانوس قطار وزياد بكداش



فادي الجميل مستقبلاً اللائحة المنافسة
ويبدو رامز بونادر وانظوان صادر



طوني نهر ووائل غيث ونبيل الغصيني



عامر صافي والسفير غضنفر ركن ابادي وفادي الجميل



يوسف جحا والسفير الايراني غضنفر ركن أبادي
واحمد الموسوي وادمون جريصاتي



طلعت لحام وفادي الجميل والوزير نقولا نحاس



روجيه نسناس وفادي الجميل وزياد بكداش



رؤوف ابو زكي وفادي الجميل وجورج نصراوي



طوني شرفان والوزير صابونجيان وفرنسوا باسيل وجوزف طريبه



فادي الجميل ونيقوب المحررين الياس عون



بيار الاشقر والوزير فريخ صابونجيان

محلات أحمد محمد بكري للصناعة والتجارة ش.م.م - **بيماتيك**



خط آلي كامل ثلاثي الإنتاج ٨٠ سم



مقاس الرغيف ١٥ / ٢٣ سم

بطاقة إنتاجية ٨٠٠٠ / ٩٠٠٠ رغيف في الساعة

50 YEARS SERVICE OF BREAD



المكتب : كورنيش المزرعة . قرب دار الأيتام . بيروت . لبنان

العمل : جندرا . الشوف . لبنان

تلفون : ٠٠٩٦١ - ١ - ٦٥٣٦٨١ / ٧٩ فاكس ٠٠٩٦١ - ١ - ٦٥٣٦٨٠

Email: bimatic@bimatic.com.lb - URL: www.bimatic.com.lb



جوائز مسابقة ستارباك - ليبان باك

مقياس تطور الدول... هدفنا الانتاج ولكن بتكلفة منخفضة لنتمكن من المنافسة وزيادة التصدير، كما ان هدفنا هو الانتاج النظيف، و طالب أيضاً بضرورة وجود مناطق صناعية منظمة ومصنفة كما يجب، وبأولوية التجارة المتكافئة». وأكد في هذا الصدد: «نحن نسعى الى تعزيز علاقاتنا التبادلية مع الدول العربية والاجنبية، ولكن المطلوب من هذه الدول ايضا ان تفتح اسواقها امام منتجاتنا من دون أن تلجأ الى استخدام موانع وحواجز مباشرة أو بذرائع متنوعة، فيما هي تخرقها لحماية إنتاجها». وختم معاليه كلمته بتوجيه الشكر الى المركز لتنظيمه هذه المسابقة، مثنياً التعاون مع «اليونيدو» وسائر المنظمات لتطوير القطاع الصناعي في لبنان.

من جهته قال الدكتور فادي الجميل، رئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين ورئيس ليبان باك: «نحن كصناعيين أثبتنا دائماً التزامنا بصناعتنا ووجودنا، وأكدنا تصميمنا وارادتنا القوية لتخطي كل الصعوبات، وكذلك تعاطفنا بمرونة وإيجابية بالملفات العالقة لإيجاد حلول للمعوقات الادارية والمالية والتنظيمية التي تواجه الصناعة. سلاحنا الوحيد هو التركيز على الابداع والتصميم والابتكار والذوق الرفيع، لاحداث الفارق».

وأضاف: «نحن نؤمن ان الصناعة اللبنانية هي ضمانة اكيده لتأمين نهضة مستدامة، وتحقيق النمو المستدام، ودورها أساسي في تعبئة الفراغات في الاقتصاد الوطني، هذه القناعة التي لا تتزعزع هي دوماً أساس التزامنا بالمسؤوليات الصناعية التي نتولاها، و هي مصدر قوتنا لمواجهة التحديات ومصدر آمالنا بغدٍ صناعي أفضل».

وأكد الجميل: «نحن من جهتنا كقطاع خاص وكجمعية صناعيين سنستمر في اداء دورنا كاملاً انطلاقاً من ايماننا ببلدنا وشبابه ومصانعه واقتصاده ودوره المحوري في المنطقه، ونعلن امامكم التزامنا الكامل ببذل كل الجهود لتحقيق المبادرة التي كنت أطلقتها



سهى عطالله



فادي الجميل



الوزير حسين الحاج حسن

الوزير الحاج حسن:
عامل الابداع والابتكار
يعزز من القدرات
التنافسية

فادي الجميل:

نؤمن ان الصناعة اللبنانية
هي ضمانة اكيده لتأمين
نهضة مستدامة،

سهى عطالله:

واجبنا هو توعية الصناعيين
والمزارعين حول أهمية
التغليف

ناجي بولس:

التغليف وسيلة إعلانية

التصدير، كما أن أثره إيجابي في جذب المستهلك».

وأشار الحاج حسن الى «الحاجة للإلتزام بالمعايير والمواصفات المتعلقة بتغليف المنتجات اللبنانية وخاصة الغذائية منها، والتأكد أن مواد التغليف هي صالحة لأن تكون ملاصقة للغذاء».

كما شدد على أن: «الانتاج والصناعة هما

للسنة الخامسة على التوالي نظم LibanPack المركز اللبناني للتغليف مسابقة Lebanon Student StarPack 2014 ، بدعم من جمعية الصناعيين اللبنانيين ، واليونيدو UNIDO منظمة الامم المتحدة للتنمية الصناعية. وقد اشترك بمسابقة ستارباك هذه السنة 500 طالباً من الجامعات الرائدة في لبنان وطلاب من جامعات مصر، الاردن وفلسطين.

وجرى احتفال توزيع الجوائز على الطلاب الفائزين في قصر الاونيسكو ، برعاية وحضور وزير الصناعة الدكتور حسين الحاج حسن. كما حضر حشد من الشخصيات وأعضاء السلك الدبلوماسي ورؤساء الهيئات الإقتصادية والصناعيين وعدد كبير من الاعلاميين وطلاب الجامعات. وتخلل الاحتفال عرض موسيقي مميز لفرقة Nadine Shehade للجاز، Jazz Quartet ..

وألقي وزير الصناعة الدكتور حسين الحاج حسن كلمة قال فيها: «إن دور التغليف والتغليف أساسي وهو قيمة مضافة للمنتجات الصناعية والزراعية.» كما أكد على ضرورة الابداع والابتكار في تغليف المنتجات اللبنانية لكي تتميز عن غيرها في الاسواق العالمية. « فعامل الابداع والابتكار يعزز من القدرات التنافسية للعديد من السلع والمنتجات ، ومهم في تسويقها وروجها، وبالتالي في زيادة فرص



حول «لبننة» الاقتصاد اللبناني، من خلال تفعيل الطاقات اللبنانية وربطها بالانتشار اللبناني حول العالم. كما نوّك اننا سنسعى الى اطلاق «برنامج تحفيز إقتصادي»، من أولوياته دعم الأنشطة الانتاجية المؤلدة لفرص عمل جديدة، ودعم قدرات الشباب في اطلاق الأعمال الصغيرة، والحد من مشكلة البطالة لديهم وبالتالي إيجاد بداية حل جذري لهجرة الادمغة. بحسب البنك الدولي، الاقتصاد اللبناني لا يخلق اليوم سوى نحو 5 آلاف فرصة عمل، في حين ان حاجتنا تزيد على 20 الف فرصة. هذا هو التحدي الحقيقي، للحفاظ على طاقاتنا الشابة والاستفادة منها في وطنها الام.»

وشرحت مديرة لبيان باك سهى عطالله عن التقدم الذي احرزه المركز، الخدمات والاستشارات التي يوفرها، كما الانجازات المحققة. وأبرزت في كلمتها النقاط التالية: « هذه السنة هي سنة مهمة لستارباك كونها تصادف و العيد السادس لمركز لبيانباك الذي تأسس في سنة 2008 كجمعية خاصة لا تبغى الربح بدعم مشترك من اليونيدو وجمعية الصناعيين. وقد استطعنا من سنتين تقريباً» الاعتماد على انفسنا بنجاح، وتحدي كبير، اعني به تحدي الاستقلال المادي وقدرتنا على التمويل الذاتي والاعتماد الاساسي على العائدات من الخدمات اللتي نقدمها والنشاطات التي ننظمها... فواجبنا هو توعية الصناعيين والمزارعين حول أهمية التغليف لبيع منتجاتهم ولزيادة قدرتهم التنافسية.»

وذكرت السيدة عطالله ان لبيانباك عضو فعال في منظمة التغليف العالمية وهو معتمد من قبل المركز البريطاني للصحة العامة وبالتالي فالمركز يقدم دورات تدريبية حول سلامة الغذاء و التغليف معترف بها دولياً... ومع مسابقة ستارباك، وهي الأولى من نوعها في الوطن العربي، يثبت لبيانباك موقعه كمرجعية اقليمية في مجال التغليف، بعد تقديمه لخدمات(حول التغليف) في عدة دول عربية كالأردن، مصر، فلسطين، العراق وصولاً إلى سلطنة عمان والبحرين.»

وقال ناجي بولس مدير عام Memac

Ogilvy ونائب رئيس الجمعية الدولية للإعلان ال IAA لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA region: «أصبح اليوم التغليف جزءاً أساسياً بالنسبة الى المستهلك في المرحلة التي تسبق قرار الشراء مباشرة وبالفعل، أثبتت الدراسات التي أجريت في أوروبا وأميركا ان 65 % من قرارات الشراء يتم داخل السوبرماركت. وبالتالي التغليف يؤدي دوراً مهماً في أخذ القرار فهو أولاً جزء من الماركة التجارية وثانياً، هو وسيلة اعلانية وثالثاً هو يحمل الرسالة الاعلانية ويساهم في إيصالها.»

ضمت المسابقة فئتين: فئة التصميم المرئي للتغليف وفئة التصميم الهيكلي للتغليف.

كما تضمنت المسابقة جائزة قدمتها يونيباك «UNIPAK Creative Design Award»

ضمت المسابقة فئتين: فئة التصميم المرئي للتغليف وفئة التصميم الهيكلي للتغليف.

كما تضمنت المسابقة جائزة قدمتها يونيباك «UNIPAK Creative Design Award»

الفائزون في مسابقة ستارباك 2014 فئة التصميم الهيكلي.
الجائزة الأولى: الطالبة هلا توت من الجامعة اللبنانية فرع طرابلس
الجائزة الثانية: الطالبة ديانا دبيان من الجامعة اللبنانية فرع دير القمر
الجائزة الثالثة: الطالبة نور أبو شقرا من الجامعة اللبنانية الأميركية فرع بيروت LAU
جائزة يونيباك للإبداع: الطالب رودي الخوري من الجامعة اللبنانية الأميركية فرع جبيل LAU فئة التصميم المرئي.
الجائزة الأولى: الطالب نبيل حيدر من جامعة رفيق الحريري
الجائزة الثانية: الطالب جان رزق من جامعة AUST
الجائزة الثالثة: الطالبة لينا حيدرمن الجامعة الدولية اللبنانية LIU
كما تم تكريم الطالبة التي فازت في مسابقة ستارباك الدولية التي تنظمها منظمة التغليف الدولية WPO
الطالبة هيلدا عبد الصمد من الجامعة اللبنانية فرع دير القمر.
وبالإضافة إلى الجوائز المعنوية، قدمت للفائزين هدايا مادية.

صراف: لايجوز تمرير هذه السلسلة بطريقة عشوائية

الاصلاحات في ظل وجود 23 ألف استاذ لا يعملون ويقبضون رواتبهم معلناً رفضه هذه الإصلاحات اذا كانت مرتبطة بمسائل انتخابية، مطالباً بالمباشرة في هذه الاصلاحات انطلاقاً من الأرقام التي قدمها شقير حول الاساتذة التي ستؤثر على الإيرادات المطلوبة، والتي ستعكس ايضاً على ملف التعيينات الذي اطلقه مجلس الوزراء منذ فترة وشمل مراكز المديرية العامة للجمارك والمديرية العامة للاقتصاد وغيرها. ولفت صراف الى انه لا يجوز تمرير هذه السلسلة وغيرها من المطالب بطريقة «عشوائية» في ظل استحقاقات داهمة بدءاً من الاستحقاق الرئاسي، بل يجب ان تكون مدروسة وهادئة بعيداً من التصعيد والاضرابات واقفال المؤسسات.



الضريبة على القيمة المضافة التي أعلن الاتحاد العمالي العام رفضه اي زيادة عليها مع العلم ان بعض المعلومات تؤكد ان الاتحاد العمالي وافق على زيادة هذه النسب من 10 الى 11 في المئة. وأشار الى موضوع الاصلاحات التي وردت في تقرير اللجنة الوزارية الى موقف صدر عن رئيس اتحاد الغرف اللبنانية محمد شقير متسائلاً عن هذه

أكد عميد الصناعيين اللبنانيين جاك صراف ان الهيئات الاقتصادية تواصل اجتماعاتها الداخلية لاتخاذ الموقف المناسب في شأن تقرير اللجنة النيابية حول سلسلة الرتب والرواتب متوقعاً صدور هذا الموقف قبل يوم الاربعاء، موعد الجلسة النيابية التي حددها رئيس المجلس لدراسة التقرير واتخاذ القرار المناسب.

واعتبر صراف ان هذه الاجتماعات تتركز على دراسة موضوع الأرقام في التقرير وكلفة السلسلة المقدرة بـ1800 مليار ليرة والإيرادات المقدرة بـ1748 مليار ليرة لتبني على الشيء مقتضاه آخذين بالاعتبار الاتصالات التوضيحية التي تقوم بها مع بعض اعضاء اللجنة النيابية والتسريبات التي تتم حول رفع

أصحاب المطاحن يرفعون أسعار الطحين

رفع أصحاب المطاحن سعر طن الطحين إلى 650 ألف ليرة، بعد إلغاء المناقصة التي جرت في الوزارة لاستيراد كميات من القمح، ورفض وزارة الزراعة باخرة قمح تبلغ حمولتها 30 ألف طن كانت مخصصة لشهر أيار، يواجه أصحاب المطاحن مشكلة نفاذ القمح المدعوم قبل منتصف حزيران المقبل أو آخره. وقد بدأوا بتسليم الطحين غير المدعوم للأفران وفق السعر الحرّ أي 630 ألف ليرة للطن، بسبب عدم تسلمهم القمح المدعوم من الوزارة عن أشهر آذار ونيسان وأيار. وأوضح رئيس «تجار مال القبان» إرسلان سنو أن «وزير الاقتصاد والتجارة الآن حكيم وعدنا باستكمال الدفع لدعم سعر طن الطحين عن شهر أيار»، متمنياً على وزير المال علي حسن خليل وحكيم «إنهاء هذا الملف سريعاً». ولفت الانتباه إلى أن «أصحاب المطاحن والأفران لا يستطيعون تحمل الخسارة إذا ارتفع سعر طن الطحين، خصوصاً أن هناك متأخرات لم تدفعها الدولة».

79 صناعياً لبنانياً في معرض Beirut Designer's Week



للسنة الثانية يفتتح في بيروت «معرض Beirut Designer's Week للمنتوجات اللبنانية» وتنظّمه شركة GATA Events & Promotions s.a.r.l، بالاشتراك مع Beirut

Waterfront Development SARL وبالتنسيق مع وزارة الاقتصاد والتجارة، واستقطب المعرض 79 صناعياً لبنانياً، معظمهم من الفئة الشابة. فعلى طول شاطئ «مجمع زيتونة باي»، عرض شبابٌ وصبايا لبنانيون منتوجاتهم وابتكاراتهم بين المقاهي والمطاعم، وتتراوح اصنافها بين أزياء ومجوهرات وأثاث وأوان منزلية وتحف، إضافة إلى أبرز صيحات الموضة الجديدة لموسم ربيع - صيف 2014. ويضاف إلى هذه الصناعات المطبوعة بالذوق اللبناني، بعض الأزياء الفولكلورية والتحف والأواني التراثية.

وأوضحت مديرة «شركة غاتا» المنظمة، ساندرا غطاس أن «الهدف من المعرض ليس تجارياً، بل توفير منصة شاملة للمبدعين والمصممين اللبنانيين في القطاعات الصناعيّة كافة، ولا سيّما الشباب منهم، لعرض ابتكاراتهم وتصاميمهم».

Wilco^{PM}

Taste the difference

Fresh - Grain Fed - No Hormones

Halal



Cedars road, Chekka, Lebanon - P.O.Box:4150
T +961 (0)6 540 171-2-3 / F +961 (0)6 540 175
www.wilcopm.com



صناعات لبنانية

تتابع «الصناعة والاقتصاد» تسليط الضوء على صناعات لبنانية تميّزت بجودة انتاجها، وتمكّنت من منافسة السلع العالمية في مختلف الاسواق واكدت قدرة الصناعات اللبنانية على مواجهة الصعاب والتحديات. وستتناول في هذا العدد مؤسسة الجرحى، شركة صيفي واولاده، وشركة يافكو وفياض غروب.

مدير الإعلام والعلاقات العامة في مؤسسة الجرحى الحاج عماد خشمان: المؤسسة تنمي قدرات فنية دفيئة

خشمان: ”إن المؤسسة أنشئت بهدف تقديم الرعاية والإهتمام الى جرحى المقاومة ضد الإحتلال الإسرائيلي للبنان تعتبر نفسها مسؤولة عن توفير مختلف مستلزمات الحياة اليومية الكريمة واللائقة بهم وبعائلاتهم، ومن خلال بيت الجريح الحرفي التراثي توفير مساحة ملائمة لهم لإبراز مواهب ربما كانت دفيئة بسبب انشغالهم السابقة، وظهرت في ما بعد فعملت المؤسسة على تنميتها وتطويرها. الى جانب رغبة البعض منهم باحتراف عمل فني أو حرفي بهدف تحسين الظروف المعيشية والاقتصادية لهم.

لذا أرادت مؤسسة الجرحى أن يكون بيت الجريح ملتقى يحتضن الجرحى والمعوقين من أجل تطوير مهاراتهم وكفاءاتهم العلمية والفنية والمهنية، إلى جانب التأهيل وتأمين المهنة المناسبة لهم حيث يقوم المعهد وبالتعاون مع بعض المنظمات الدولية والوزارات المختصة والجمعيات الأهلية بتأهيل وتدريب الجرحى والمعوقين مهنيًا وحرفيًا، ويشتمل على الأقسام التالية:

1- مشغل فني - حرفي وبأقسام متعدّدة.

2- قاعة عرض وبيع منتجات الجرحى

المشاركات

كما تشارك مؤسسة الجرحى في لبنان من خلال معهد بيت الجريح الحرفي التراثي في فعاليات معرض أرضي السنوي، بالإضافة الى المشاركات في العديد من المعارض التي تنظّمها البلديات واتحاداتها وجمعيات المعوقين داخل لبنان وخارجه.



تعتبر مؤسسة الجرحى من المؤسسات الفاعلة في لبنان على الصعيد الإجتماعي والإنساني، خصوصاً من ناحية التنمية البشرية والعملية، إذ تساهم بتطوير القدرات الجسدية والعلمية والحرفية للجرحى والمعوقين الذين ترعاهم المؤسسة، حيث تم إنشاء محترف (بيت الجريح الحرفي التراثي) وهو عبارة عن مشغل تدريبي فني وحرفي وتقني.



وللإطلاع على نشاط (بيت الجريح الحرفي التراثي) التقت «الصناعة والاقتصاد» الحاج عماد خشمان «مدير الإعلام والعلاقات العامة» في مؤسسة الجرحى، حيث أوضح أهداف الجمعية: «تهدف الجمعية من انشاء هذه المحترفات توفير الظروف الطبيعية الملائمة لإبراز مواهب الجرحى الفنية والحرفية، كما وتعطيهم المساحة المطلوبة لممارسة هواياتهم من خلال انتاج الأشغال اليدوية والحرفية والرسومات الجميلة، التي تبرز الإبداع والفن الراقي الهادف. وقد انشأت هذه المحترفات في كل من منطقة بيروت والبقاع والجنوب».

وشرح الحاج خشمان نشاط المعهد قائلاً: «يعمل معهد بيت الجريح على تنظيم دورات تدريبية مهنية وحرفية بهدف مساعدة الجريح على العمل المنتج وتطوير المهارات والقدرات في مجالات الكمبيوتر والمحاسبة واللغات والحفر على الخشب والزجاج والخزفيات والقش والخيزران».

الأقسام

وعن أسباب إنشاء المؤسسة للبيت الجريح أوضح الحاج

شركة صيفي واولاده .. اسم عريق ذو خبرة في عالم البناء والمشاريع والمقاولات



التي ما زالت تعمل بشكل عشوائي ولا تلتزم بالحد الأدنى من المعايير والمقاييس والمواصفات المعتمدة في الصناعات كافة. واعرب المهندس موريس عن تفاؤله بمستقبل الصناعة في لبنان رغم كل التحديات التي تعصف بالصناعة عامةً وصناعتنا بشكل خاص واهمها غلاء المحروقات وفتاتورة الكهرباء التي تعتبر الأعلى مقارنة بباقي الدول المحيطة بنا. يضاف إلى ذلك غياب اهتمام الحكومات المتعاقبة في هذا القطاع، واعتماد الصناعي دائماً على المبادرة الفردية لتلبية حاجاته.

منذ خمسين عاماً بدأت شركة «صيفي واولاده» القائمة في منطقة راشيا ضهر الاحمر، عملها في صناعة الصخر الوطني والاجنبي، والرخام الوطني والتعهدات والمقاولات، والمشاريع الكبيرة والصغيرة، وذلك بهدف تغطية كل احتياجات المناطق اللبنانية.

وخلال تقدمها أكتسبت هذه المؤسسة خبرة كبيرة في صناعة نشر الحجر وكل الاعمال المتعلقة به، وهو الأمر الذي اعطى الشركة حافزاً لتطوير المصنع عبر ادخال معدات ومناشير حديثة لكي تستكمل حاجة السوق اللبنانية، خصوصاً بعد النهضة والفورة العمرانية التي شهدتها البلاد خلال السنوات الأخيرة.

وفي لقاء «الصناعة والاقتصاد» مع آل الصيفي المهندس موريس والياس وفادي، أوضحوا لنا عن مشاريعهم المستقبلية التي تنوي المؤسسة القيام بها، وأهم هذه المشاريع نقل المصنع من داخل بلدة ضهر الاحمر إلى المنطقة الجبلية بعيداً عن الاماكن السكنية، وعلى مساحة اكبر، وتركيب آلات جديدة فلاتر للمياه اسوةً بالمصانع الحديثة في اوربا وباقي الدول التي تحافظ على البيئة العامة وعلى المياه الجوفية من التلوث. وفي ضوء هذا التوجه يكون المصنع قد خطى خطوات متقدمة عن باقي المصانع



شركة يافكو و فياض غروب

جوزيف فياض: شعارنا الصدق في المعاملة والمحافظة على الجودة

والليزر تعنى فقط بكل أنواع الرخام والغرانيت والاونيكس وبلاط الصخر الطبيعي، ليحدثوا ثوره في عالم البناء لما أنتجته أيديهم صاحبة الخبره الكبيره

والعريقه من أعمال فنية فاقت بجماليتها اللوحات الزيتية. وفي لقاء لمجلة «الصناعة والاقتصاد» مع السيد/ جوزف فياض رئيس مجلس الإدارة المدير العام تطرق الى عدة أمور تعاني منها الصناعة بشكل عام وصناعتنا بشكل خاص.

أولاً: بعض العتب على الإدارات الرسمية في الوزارات المعنية لتشريعهم لبعض التجار التي تستورد Stock من البلاط الذي يباع على الطرقات وفي البور التي لا تستوفي أدنى الشروط والمعايير والمقاييس المعتمده والتي لا تخضع لأي ضرائب تدفع للدولة من طاقه كهربائية، ومن صندوق وطني للضمان الاجتماعي وغيره من الضرائب الماليه المتوجبه على كل صناعي تجاه الدولة.

ثانياً: قلة اليد العاملة المتخصصة في هذه الصناعة وأرتفاع أجرها.

ثالثاً: التعرفه المرتفعه والأعلى بين دول الجوار لفاتورة الكهرباء والمحروقات.

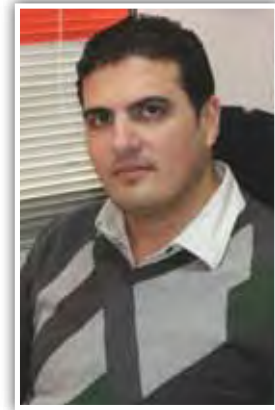
ولكن رغم كل هذه المشاكل والعوائق التي تعصف بهذه البلاد يبقى إيماننا بوطننا كبير ورهاننا على إزهاره أكبر.

في لقاء مع مجلة «الصناعة والاقتصاد» أوضح جوزيف فياض مدير عام الشركة عن مراحل تطور الشركة وعن إنشاء المصنع الجديد.

بعد أن توفي المؤسس عمل أبناءه جوزيف وطوني وفياض على نقل المصنع الى بلدة تعنايل وأدخل إليه المناشير الحديثه والجلايات المتطورة ليصبح المصنع الأكبر في البقاع من حيث أنتاج جميع أنواع الحجر المبوب والمدقوق والشعائر وأدراج وكل ما يتعلق بأعمال الحجر.

وفي خلال الفوره العقارية التي شهدتها البلاد أبان توقف الحرب الأهليه، وإعادة أعمار بيروت وسوليدير ومحتلف المناطق التي شهدت الحرب، وتزايد الطلب على مشثقات البناء والأعمار، قاموا الأخوه آل فياض بإستحداث مبنى جديد مجهز بخطوط أنتاج متطورة والآلات حديثه تعمل على الكمبيوتر





بقلم وسام سعد

العقوبات الغربية على روسيا .. نتائج وتداعيات الأزمة الأوكرانية

إضافة إلى منع تصدير التكنولوجيا التي يمكن استخدامها في الصناعات العسكرية، وصولاً إلى إبطاء الاستثمارات المتدفقة على روسيا، واستهداف المصارف الروسية وتعاملاتها، و«استبعاد» روسيا من مجموعة الثماني للدول الصناعية الكبرى .. الخ.

وفي الوقت الذي «تماهت» فيه الدول الأوروبية، مع سياسة العقوبات الأميركية، فإنها أحجمت عن اتخاذ الإجراءات الأميركية نفسها، كذلك تركت مجموعة الدول الصناعية السبع الكبرى في اجتماعها الأخير الباب مفتوحاً أمام كل دولة من دولها لتنفيذ الإجراءات العقابية التي تراها مناسبة. وردت روسيا على هذه العقوبات، بإعلان وزير خارجيتها سيرجي لافروف رفضه العقوبات الأميركية - الأوروبية من حيث المبدأ لأنها «تتعارض مع التفكير السليم»، وشدد نائبه سيرجي ريباكوف، على أنه: «لا يحق لأحد أن يتحدث مع روسيا بلغة العقوبات، فالإملاءات وتوجيه الإنذارات سترتد على أصحابها». مذكراً بأن هذا التوجه، يشكل عودة إلى الحرب الباردة . في الوقت الذي قطع فيه الرئيس الروسي فلاديمير بوتين الاتصالات الهاتفية «شبه اليومية» مع نظيره الأميركي باراك أوباما.

نشير في هذا السياق إلى تصريح مساعد وزير الخزانة الأميركية السابق بول روبرتس، الذي استخف بالعقوبات الأميركية قائلاً: «إنها ليست سوى دعاية لا مبرر لها والرئيس أوباما اعترف بنفسه بأنه ليس لها أي تأثير»، محذراً في الوقت نفسه من تداعياتها، ومن أنها تشجع موسكو على اتخاذ إجراءات جوابية.

إذ تمثل شبكة العلاقات الدولية القائمة، مجالاً ضاعطاً على الدول جميعها، وفي هذا الإطار تبرز الردود الروسية الممكنة، ومن ضمنها توقف روسيا عن استخدام الدولار الأميركي

ينظر تاريخياً، وخاصة ما بعد فترة الحرب العالمية الثانية، أواخر أربعينات ومطلع خمسينات القرن الماضي، إلى العقوبات الاقتصادية والسياسية، التي تتخذها دولة أو مجموعة دول بحق دولة أخرى، على أنها محاولة لتغيير نهج هذه الدولة، أو ثنيها عن خطوات اتخذتها وصولاً إلى محاولة تغيير السلطة فيها.

وتتأثر هذه العقوبات المتخذة في طبيعة الدولة المعاقبة، وقدرتها الوطنية، كذلك شبكة علاقاتها الدولية أيضاً ولذلك تختلف طبيعة هذه الإجراءات وتأثيراتها من دولة إلى أخرى. في الوقت الذي تزداد فيه العلاقات، تشابكاً بين روسيا والغرب عموماً، والولايات المتحدة خصوصاً يتراجع ما اصطلح على تسميته الحرب الباردة مطلع خمسينات القرن الماضي، وحتى سنوات مضت، وخاصة بعد تفكك الاتحاد السوفييتي، وانهيار المنظومة الاشتراكية في دول شرق أوروبا وتبعاتها.

وفي هذا السياق، ينظر باهتمام إلى العقوبات التي اتخذتها الولايات المتحدة والدول الأوروبية مؤخراً بحق روسيا على خلفية الأزمة الأوكرانية، التي تشير إلى العديد من المسائل المهمة، بدءاً من طبيعة هذه العقوبات، مروراً بمدى تأثيرها، وانتهاء بحجم التوافق بين الدول المشاركة في اتخاذ هذه الإجراءات العقابية.

كما ينظر إليها وسط تساؤلات العديد من المسؤولين الروس والغربيين، عما إذا كانت هذه العقوبات، تمثل عودة لمرحلة الحرب الباردة، وسياسة الستار الحديدي، التي فرضها الغرب ضد الاتحاد السوفييتي.

وقد شملت العقوبات الأميركية العديد من المسؤولين الروس، و17 شركة روسية ترتبط بالكرملين، وتضمنت تجميد الأصول المالية وعدم منح تأشيرات دخول إلى الأراضي الأميركية،

وبعد انهيار الاتحاد السوفييتي، ضعف اقتصاد أوكرانيا، وحاليا تعيش تحت وطأة خطة إنعاش مازالت تترنح تحت سؤال مهم: من المنقذ الحقيقي؟ هل هو روسيا أم الغرب بما فيه الاتحاد الأوروبي؟

وفيما يلي خمسة أسباب للاهتمام الكبير من قبل الاقتصاديات الكبرى بما يحدث في أوكرانيا:

1. أوكرانيا هي رابطة مهم بين روسيا وبقية أوروبا: لا تتحكم باقتصادها مثلما كانت من قبل، ولكنها من دون شك تتحكم في جغرافيتها. فروسيا تزود أوروبا بربع حاجاتها من الغاز، ونصفها يتم ضخه بواسطة الأنابيب التي تعبر أوكرانيا. ولو قررت موسكو قطع الإمدادات مثلما فعلت سابقا فإن أسعار الطاقة سترتفع.

2. العقوبات على روسيا:

في ضوء احتمال توقيع عقوبات من قبل أكبر 10 اقتصادات في العالم على روسيا، تتزايد المخاوف. وأعلن وزير الخارجية الأميركي (كيري)، أن بلاده «ترغب بكل تأكيد» في درس عقوبات على موسكو، كما أن الرئيس باراك أوباما «يدرس حاليا كل الخيارات».

3. احتمال تأثر التجارة العالمية والأوروبية:

كما أنه من الممكن لمن هم أبعد من القارة الأوروبية أن يتضرروا، في حال تأثرت حركة تجارة الحبوب وإمداداتها حيث إن أوكرانيا واحدة من أكبر مصدري الذرة والقمح في العالم وبالتالي سيكون هناك احتمال كبير لارتفاع أسعارها.

4. الحكومة الأوكرانية غارقة في الديون:

كان يمكن للأزمة ألا تكون بهذه الحدة لو كانت الحكومة الأوكرانية أكثر راحة في ما يتعلق باستقرارها الاقتصادي. وتعاني الحكومة من أزمة ديون تقدر بأكثر من 13 مليار دولار هذا العام، زيادة على 16 مليارات ينبغي دفعها قبل نهاية 2015. ويقول المحلل الاقتصادي لوبومير ميتوف إن أوكرانيا تحتاج للأموال الآن حتى تتجنب انهيارا كاملا. ويزداد الأمر سوءا مع إعلان روسيا تجميد مبلغ 15 مليار دولار بعد إطاحة مسؤولين حلفاء لموسكو. وتتعلق آمال أوكرانيا الآن بإنقاذ من قبل صندوق النقد الدولي الذي أعلنت مديرتة كريستين لاغارد أن الصندوق يناقش مع كبار مساهميه كيفية توفير 35 مليار دولار لكيف إذا عبرت عن حاجتها لذلك. ولكن حتى تتقدم المفاوضات لا بديل من عودة الاستقرار إلى البلاد.

5. أوكرانيا ليست الوحيدة التي تعاني من ضمن الأسواق الناشئة:

تأتي الأزمة الأوكرانية في وقت صعب تمر به عدة أسواق ناشئة، ما دعا عدة دول من ضمنها الولايات المتحدة إلى أخذ الحيطة. ويمكن للأزمة الأوكرانية أن تدفع المستثمرين إلى إعادة النظر في خططهم مع وجود مخاوف من بطء النمو في مثل هذه الأسواق.

كعملة احتياطية وكوسيلة لتسوية المدفوعات الدولية. كذلك إزعاج الأميركيين، الذين تمر 40 بالمئة من إمدادات قواتهم، وقوات حلف الناتو في أفغانستان عبر الأراضي الروسية. فضلا عن اهتمام الأميركيين أولاً بقضاياهم الوطنية «برنامج الرعاية الصحية، البرامج الاجتماعية، القضايا الاقتصادية الوطنية والخاصة.. الخ» إضافة إلى التباينات والتعارضات في الكونغرس الأميركي، بين الديمقراطيين والجمهوريين، باعتبار هذه القضايا تمثل أولوية للمواطن الأميركي، مقارنة بالمسائل الدولية، على أهميتها وتبعاتها. أما الأوروبيون، فإن موضوع استيراد الغاز الطبيعي الروسي، يمثل هاجسا كبيرا وأساسيا لهم، ويذكرهم بأزمة كانون الثاني عام 2006 وأزمة كانون الثاني عام 2009. فضلا عن الحجم الكبير للعلاقات الاقتصادية الأوروبية - الروسية وحجم التبادل التجاري بين الجانبين، وغيرها من تعقيدات الوشائج المختلفة القائمة بينهما.

في الوقت الذي يدرك فيه المسؤولون الأميركيون والأوروبيون تنوع العلاقات الروسية - الدولية وخاصة موقع روسيا المهم في العديد من الروابط والتكتلات القارية والدولية (منظمة شنغهاي للتعاون، مجموعة بريكس الدولية.. الخ) ودورها المتصاعد دولياً أيضاً.

مرحلة جديدة في العلاقات الدولية القائمة، تمثل الأزمة الأوكرانية «لافتتها»، والتوازنات الدولية وأدوار الدول الرئيسية العالمية جوهرها الحقيقي. وتؤشر إلى أن أفول الأحادية القطبية، وبدء مرحلة التعددية القطبية، تعيق إمكانية العودة إلى الحرب الباردة، إلا أنها تظهر في الوقت نفسه، حجم التباينات والتعارضات الدولية، على اختلافها، الراهنة والمستقبلية القريبة أيضاً.

يرى الغرب أن التعاطي الروسي مع الأزمة الأوكرانية، هو تعامل سلبي، يفترض عدم السماح به أو تكراره، في الوقت الذي تؤكد فيه موسكو، أن أمنها القومي، وحقوق الأقليات الروسية في الفضاء السوفييتي السابق خط أحمر.

فهل تعكس هذه التباينات والمواقف المتعارضة لدول كبرى وعظمى نفسها على هذه العقوبات وتداعياتها؟ وهل يستعمل «الدب الروسي» إمكاناته لإفشالها؟ هذا ما ستظهره الأسابيع القليلة المقبلة، ومن ضمنها تطورات الأزمة الأوكرانية وتبعاتها أيضاً.



في الوقت الذي يعاين فيه العالم تطورات الأزمة الأوكرانية، يدرس المستثمرون والزعماء سيناريوهات تداعيات عدم الاستقرار هناك على الاقتصاد العالمي.

لا انفكك في أوكرانيا بين الاضطراب السياسي وموقعها الاستراتيجي الاقتصادي، ولا سيما أنها قنطرة رئيسة بين روسيا والأسواق الأوروبية كما أنها أحد أكبر مصدري الحبوب.

تجمع رجال الأعمال اللبنانيين يدعو إلى تنمية العلاقات التجارية مع افريقيا



سفير المغرب



ممثلة سفير تونس



فؤاد زمكحل



سفير جنوب أفريقيا



سفير ساحل العاج



فؤاد زمكحل مع السفراء



جوزف طربيه وفريج صابونجيان ونايلة معوض



سجعان قزي وآلان حكيم



توفيق دبوسي وانطوان سعادة وإيلي عون



رفله دبانة وكميل عساف والقاضي زرق الله فريفر



ادمون جريصاتي وفادي الجميل وأسعد ميرزا وسعد الأزهرى

على حساب الشركات الخاصة، مطالباً بإصلاحات هيكلية وإعادة هيكلة داخلية شاملة». ولفت إلى استقلالية القطاع الخاص عن التوترات السياسية المحيطة، مؤكداً استعداد الشركات اللبنانية باستمرار لإيجاد فرص وشركة إنتاجية جديدة للنمو مهما اشتدت الأزمات. ثم تحدّث السفراء الحاضرون عن فرص الاستثمار في بلادهم مع ذكر المناخات الاقتصادية في ظل توفر

البنّاء ولمساعدة أصحاب المشاريع وللاستثمارات في مناطقنا على التطور والنمو». وتطرق زمكحل إلى الأوضاع السياسية والاجتماعية الراهنة، مؤكداً احترام الاستحقاقات الدستورية، إذ أن «أي بلد يميل إلى فراغ دستوري هو بلد يسعى إلى تدمير ذاته والى حث بقية المستثمرين والرياديين على الهروب منه». أما في ما يتعلق بأزمة سلسلة الرتب والرواتب، فرفض أن يكون تمويلها

نظم تجمع رجال الأعمال اللبنانيين برئاسة فؤاد زمكحل لقاءً حوارياً مع عدد من سفراء دول أفريقيا، بحضور وزير الخارجية والمغتربين جبران باسيل، وزير الاقتصاد والتجارة أنان حكيم، وزير العمل سجعان قزي، وعدد من الوزراء والمعنيين. ودعا التجمع إلى تنمية العلاقات والتبادل التجاري مع الدول الأفريقية ودرس العديد من فرص الاستثمار والشركة المتبادلة، مشدداً على أن تعزيز الموقع الاقتصادي والتجاري هو هدف محدد «لانشاء التآزر



سفير تركيا وسفير السودان وسفير مصر



أمين نجار وسامي سعادة وعبدالله مطرجي



سفير المغرب ومروان اسكندر وغسان حجار



نبيل الجميل وسرج داغر وخليل داغر



كميل القاضي والقاضي رزق الله فريفر وفادي شلفون



الفناصل جان عبود وساييد الشالوحي وجورج بستاني وأحمد المخدّر



فادي داغوق وفيفصل دحبورة وروجيه كنعان وابلي عون



روجيه نسناس ونقولا صحنواوي ورائد شرف الدين وسفيرة الاتحاد الاوروبي وفريخ صابونجيان وجوزف طريبه وشادي كرم



تانيا قسيس وفؤاد زمكحل



كمال سماحة وبيار كنعان ونجيب شقير وبيتر بايتس



بسام خويص وجورج عال وجورج غريب



فادي شلفون والاب برميو سيون وخليل داغر وسامي عيد



علي برو وسفير جنوب افريقيا ووجيه البرزي



سالم بيضون وجوزف جعجع وانطون حبيب



كلود روفان وهنري كاشثوريس ورياض عبجي

وهذه البلدان.

ختاماً، ألقى قزي كلمة مقتضبة قال فيها: «ثمة جمهوريتان، جمهورية معطلة وجمهوريةكم الفاعلة والناشطة»، مشيداً بالعلاقة التاريخية مع القارة الأفريقية.

وتطوير العلاقات الاقتصادية وخصوصاً التجارية منها بين لبنان وهذه البلدان، ودعوا رجال الأعمال الى زيارة بلادهم وبناء علاقات مع نظرائهم بما يعود بالفائدة على الاقتصاد الوطني بين لبنان

المواد الطبيعية والحوافز التي تعطونها حكوماتهم للمستثمرين الأجانب لديها. وشرحوا أهمية ودور الجاليات اللبنانية الموجودة فيها والتي لديها قوة اقتصادية لا يستهان بها، مما يشجّع على تعزيز

فرعون يطلق الموسم السياحي البحري

مليون زائر، وقد أصبح في العام 2013 حوالي المليون و300 ألف زائر، وهذا يعكس ما يشهده القطاع من تداعيات مؤثرة».

ورأى أن «وجود الحكومة والتوافق الأمني والتهدئة السياسية عوامل ستؤدي إلى عودة الاقتصاد والسياحة»، مشدداً على ضرورة تأمين «الأمن وإحياء المهرجانات، ومنها مهرجانات بعلبك الدولية التي ستعود الى بعلبك وفي ظل المحادثات التي أجريتها في دبي وابو ظبي والمشاركة في معرض السفر والسياحة العربي، شعرنا أن الجميع من الاخوة الخليجيين يرغبون في العودة إلى لبنان».

من جهته أكد نقيب المجمععات السياحية البحرية جان بيروتي أن «لبنان لا يمكن أن يشهد أي نمو خارج الدورة الاقتصادية، التي لا يمكن أن تنشط من دون السياحة». وناشد «أهل التشريع أن تكون مقاربتهم لموضوع الأملاك البحرية مقارنة اقتصادية إنمائية مستقبلية، إذ لا يمكن أن ندفع بدلات من سنة إلى الوراثة مع الفوائد في زمن شهدنا فيه مواسم سياحية معدومة».



السياحة والأشغال العامة والمال، تطرّق إلى مسألة الأملاك البحرية، مشيراً إلى أنها «أصبحت معروفة في شكل أفضل في مجلس النواب بفضل الحوار الذي جرى في الأسابيع الماضية». ولم ينس فرعون الإشارة إلى الأزمة التي مرّت بها السياحة خلال السنوات الثلاث الماضية، وتراجع عدد السياح، موضحاً أن «عددهم في العام 2010 كان أكثر من

أطلق وزير السياحة ميشال فرعون الموسم السياحي البحري في «مجمع بل ازور» في جونية، ومشاركته في احتفال تخريج دفعة من أفواج الإنقاذ البحري، أكد فرعون أن «الثقة بلبنان سوف تتعزز وسيعود السياح الخليجيون إلى ربوعه». وأشاد بالقطاع السياحي الذي يؤمن أكثر من 25 ألف فرصة عمل ويتقيد بالقوانين ويخضع لرقابة وزارات

السفينة «عايدة» تعود الى مرفأ طرابلس

متن هذه السفينة، وتستمر الدورة عدة أشهر. وقال مدير مرفأ طرابلس الدكتور أحمد تامر: «زيارة السفينة عايدة إلى مرفأ طرابلس كانت متوقعة منذ أسابيع ولكننا طلبنا تأجيل موعد وصولهم بسبب الأوضاع الأمنية في المدينة لأن الباخرة تضم 260 شخصاً، منهم 80 فرداً هم أعضاء الطاقم البحري والباقون طلاب من جنسيات عربية وأفريقية».

ورأى أمين المال في «غرفة التجارة والصناعة والزراعة» توفيق دبوسي أن موقع مرفأ طرابلس يؤهله للقيام بدور اقتصادي وحياتي مهم... والباخرة عايدة من أوائل البواخر والسفن التي تأتي إلى طرابلس عبر مرفئها... وأنا على يقين عند ذلك أن طرابلس ستصبح المدينة الاقتصادية الأولى في لبنان».

وأشار القبطان حسام مجد الدين طه إلى أن السفينة عايدة

عادت الحياة الى مرفأ طرابلس، هكذا عبّرت المشاركون في الإحتفال الشعبي الذي نظّمته الأكاديمية البحرية العربية ومكتب التمثيل الإقليمي لاتحاد الموانئ العربية والجامعة اللبنانية الفرنسية للعلوم التطبيقية في طرابلس ومصلحة استثمار المرفأ، لمناسبة رسو السفينة «عايدة» التابعة للأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري في جمهورية مصر العربية عند رصيف المرفأ ودعماً لإحياء السياحة المرفئية، وعودة الحياة إلى مرفأ طرابلس.

شارك في الاحتفال رئيس الأكاديمية العربية الدكتور إسماعيل عبد الغفار، وحشد من الشخصيات وجمهور من طرابلس والشمال. وتحولت الاحتفالية إلى مهرجان استعداد فيه مرفأ طرابلس تألقه وجمال العديد من الحضور في أرجاء السفينة «عايدة»، واطلعوا على ما تقدمه من علوم بحرية للطلاب العرب الذين يخضعون لدورات تدريبية بحرية على

..وافتح معرض تعاونيات المأكولات الحرفية

كما افتتح وزير السياحة ميشال فرعون معرض تعاونيات المأكولات الحرفية التراثية اللبنانية الذي يقام للسنة الثالثة على التوالي في «أسواق بيروت»، بحضور شخصيات سياسية ومصرفية وتجارية وإعلامية بهدف تشجيع التعاونيات التي تمثل مختلف المناطق اللبنانية والهادفة الى تشجيع المزارع والحرفي اللبناني على البقاء في أرضه من خلال تصريف محصوله، وفق الشروط العالمية، الى المستهلك اللبناني والى الدول الأوروبية من خلال جمعية Fair Trade اللبنانية العالمية.

والقى فرعون، بعد جولة قام بها على مختلف العارضين استمع منهم فيها الى حاجاتهم وسبل تعاونهم مع وزارة السياحة لتشجيعهم على مواصلة المبادرة التي يقومون بها، كلمة هنأ فيها القيمين على المعرض، وكاشفا عن أن «وزارة السياحة أعدت برامج سياحية تشجع السياحة المناطقية بكلفة متدنية، ما يتيح للسائح والمقيم أن يزور المناطق اللبنانية ويتعرف الى عاداتها ومعالمها ويتذوق مأكولاتها».

اما رئيس الجمعية سمير عبد الملك فألقى كلمة شكر فيها فرعون على رعايته للمعرض «من ضمن النشاط الذي يقوم به والذي يهدف الى عودة البلد الى ما كان عليه، ويسعدنا أن نكون جزءاً من هذا النشاط، خصوصاً أن جمعيتنا تهدف الى تشجيع أبناء القرى على التثبث بأرضهم والحد من الهجرة».

موجز اقتصادي



■ عرض وزير الاقتصاد والتجارة الآن حكيم مع رئيس «لجنة الاتفاقيات التجارية في اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة» ناجي مززر، في أوضاع الاتفاقيات التجارية. وأوضح مززر أن «اللقاء تطرّق إلى دور اللجنة في متابعة ملف الاتفاقيات التجارية مع الخارج، ولا سيما على صعيد منظمة التجارة العالمية واتفاقية اغادير». وتابع حكيم مع وفد من «جمعية تجار اقليم الخروب» برئاسة أحمد محيي الدين علاء الدين الاوضاع التجارية في المنطقة. وأوضح علاء الدين أنه سلّم حكيم «برنامج الملتقى الاقتصادي الأول في اقليم الخروب الذي سيعقد في 10 و11 أيلول المقبل، برعاية حكيم».

■ أصدر مدير عام «الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي»



محمد كركي مذكرة إعلامية تتعلق بالإعفاء من زيادات التأخير، والمخالفات، وإجازة تقسيط الديون المتوجبة لمصلحة الصندوق. ودعت إدارة الصندوق أصحاب العلاقة للمبادرة إلى تسوية أوضاعهم خلال فترة العمل بأحكام القانون رقم 269 والتي تنتهي في 2015/4/21 والاستفادة من التسهيلات الممنوحة لهم بموجب القانون.

■ تابع وزير العمل سجعان قزي، مع المجلس الجديد



لـ«جمعية تجار بيروت» برئاسة نقولا شماس قضايا مشتركة، اضافة الى مسألة الحوار بين أطراف الانتاج. وأكد شماس تقديره لدور وزير العمل في احياء اللجان التابعة للوزارة، ومن بينها لجنة

المؤشر ولجنة الحوار المستدام. وبحث قزي مع وفد من «نقابة أصحاب الشاحنات» برئاسة شفيق القسيس في بعض المطالب والقضايا العائدة للنقابة. من جهة ثانية، طلبت وزارة العمل من مكاتب استقدام العاملات في الخدمة المنزلية إيداع مصلحة القوى العاملة شهادة تسجيل في مديرية الواردات، وصورة عن آخر تصريح سنوي تقدم به مكتب الاستقدام من مديرية الواردات في وزارة المال، وذلك مع بداية كل عام، وضمن مهلة لا تتعدى نهاية شهر كانون الثاني.



هي حكومية مصرية ولها مهمتان رئيسيتان، تموين مناطق المنارات البحرية والملاحية وإمدادها بالوقود والمؤن وتدريب طلبة الأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري على أعمال القيادة والهندسة البحرية».

تقرير رئيساً لـ «إسكامي» في ولاية جديدة

.. ومن طرابلس:
إطلاق المنطقة
الاقتصادية الحرة



خلص الاجتماع بين رئيس «اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة في لبنان» رئيس «غرفة بيروت وجبل لبنان» محمد شقير و«تجمع رجال أعمال في طرابلس والشمال»، خلال زيارة له الى طرابلس، إلى مجموعة من البنود، سيتم تنفيذها سريعاً، أبرزها إطلاق العمل بالمنطقة الاقتصادية الحرة في مرفأ طرابلس، ووضع تصور متطور للاستفادة من المساحات والأبنية في معرض رشيد كرامي الدولي لتحريك الاقتصاد. وشارك في اللقاء القائم بأعمال رئاسة «غرفة طرابلس والشمال» توفيق دبوسي، رئيس بلدية طرابلس نادر الغزال، رئيس مجلس ادارة «معرض رشيد كرامي الدولي» حسام قبيطر، مدير مرفأ طرابلس أحمد تامر، رئيس «جمعية تجار طرابلس» فواز الحلوة.

وركز شقير على «ضرورة تطوير الشراكة بين الفعاليات الاقتصادية في طرابلس والسلطة المحلية، أي البلدية، لتفعيل التعاون في ما بينهما لتنشيط الحركة التجارية، وتحفيز الاستثمار».

أمّا رئيس التجمع عمر الحلاب فشدّد على «ضرورة التعاون والتكاتف لتحقيق الإنماء، لنستطيع التغلب على صعوباتنا، وتزدهر مؤسساتنا، ونقضي على الفقر ونحارب الفساد، ونستقطب الزوار».



أعيد انتخاب رئيس «اتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة اللبنانية» رئيس «غرفة بيروت وجبل لبنان» محمد شقير رئيساً لـ «جمعية غرف التجارة للبحر المتوسط» (إسكامي)، لولاية جديدة، وذلك بإجماع الغرف المتوسطة، خلال انعقاد هيئة مكتب «إسكامي» ولجنتها التنفيذية في مدينة طنجة في المغرب.

وخلال الاجتماع تحدث شقير فشدّد على الدور الاساسي الذي تلعبه غرف التجارة و«إسكامي» في دفع عملية النمو في المتوسط، وقال «في هذا المعنى فان «إسكامي» تمثل مصالح القطاع الخاص في المتوسط».

وشدد على ضرورة بذل مزيد من الجهد لتفعيل التعاون بين دول المنطقة،

للنهوض باقتصاد المتوسط، وقال «للاتحاد من اجل المتوسط دور رئيس في هذا الاطار، خصوصاً ان «إسكامي» تشكل زراع الاتحاد الاقتصادي من اجل التخطيط للتنمية».

وتم الاتفاق خلال اجتماع «إسكامي» على عقد اجتماع هيئة المكتب والجمعية العمومية لـ «إسكامي» في بيروت في 14 و15 تشرين الاول المقبل، وكذلك تنظيم مؤتمر السياحة المتوسطي في 13 تشرين الاول المقبل في بيروت، على ان يجمع مؤسسات سياحية متوسطة كبرى مع نظيراتها اللبنانية لخلق شركات عمل في ما بينها.

وعلى هامش الاجتماعات زار شقير المنطقة الاقتصادية الحرة في طنجة يرافقه مدير عام المنطقة مهدي التازي الريفي الذي اطلعه على المصانع والاعمال في المنطقة.



رجال الأعمال يطالبون بإصلاحات هيكلية لإنقاذ الاقتصاد



طالب وفد من «تجمع رجال الأعمال اللبنانيين» برئاسة الدكتور فؤاد زمكحل أثناء لقائهم مع وزير التنمية الإدارية نبيل دو فريج باصلاحات هيكلية لإنقاذ الاقتصاد الوطني، وذلك من خلال مشاريع بدأها التجمع بالفعل ومنها: مشروع قانون ضمان الشيخوخة، الذي اقترحه تجمع رجال الأعمال اللبنانيين في أيلول 2011، ومشروع قانون الأسهم التفضيلية (تموز 2012)، ومشروع قانون

شركات الأسهم المبسطة (أيار 2013) ومشروع قانون بشأن الضمانات العينية على الأموال المنقولة (أذار 2014) وغيرها من المشاريع. ورأى زمكحل انه «يجب أن يبدأ جزء كبير من حل مشكلة سلسلة الرتب والرواتب بإصلاحات جذرية يجب أن ترتبط بأي زيادة».

من جهته أكد دوفريج ان وزارته «تعنى بالاصلاح الاداري الذي يطمح اليه جميع اللبنانيين، واليوم بات الاصلاح الاداري محط انظار كل الفئات السياسية وغير سياسية وخصوصا الهيئات الاقتصادية»، مشيراً الى ان مشروع سلسلة الرتب والرواتب انجز في اللجنة النيابية الخاصة.

أزمة مياه البقاع

تناول وزير الطاقة والمياه أرتيور نظريان ووزير الصناعة الدكتور حسين الحاج حسن والنائب إميل رحمة، أزمة المياه التي تعاني منها محافظة البقاع، بحث مع وفد من رؤساء بلديات منطقة شرقي بعلبك، وبعلمك وشمال بعلبك، بحضور مدير عام مؤسسة مياه البقاع مارون مسلم، في موضوع المياه في ظل الشح هذا العام.

قال نظريان بعد اللقاء إن البحث تناول موضوع تشغيل شبكتي مياه الشفة والصرف الصحي. ونأمل أن يتولى الوزير القيام بالمراسلات اللازمة إلى مجلس الوزراء وإلى مجلس الإنماء والإعمار من أجل التمديد لعقد تشغيل شبكة مياه الشفة والصرف الصحي في هذه المنطقة لما لهذا الموضوع من أهمية قصوى نظراً للمشاكل العديدة التي تعترض تشغيل الشبكتين، وأهمها أن التيار الكهربائي هو بين حالتين، إما حالة وجوده وإما التقنين أو حالة عدم التغذية، وفي الحالتين فإن الأبار الموجودة في المنطقة وعددها واحد وعشرون بئراً تغذي المنطقة وهي لا تعمل، فإذا وجد التيار الكهربائي فهو في حالة فولتاج دون المعدل المطلوب وبالتالي فالأبار لا تعمل، وإذا كان التيار مقطوعاً فلا وجود للمياه».

موجز اقتصادي



■ أكد وزير الصناعة حسين الحاج حسن «الحرص على حماية الإنتاج الغذائي الوطني، وتحسينه من أي عوامل تؤدي إلى تعريض سلامته وجودته لأي مخاطر تنعكس سلباً على صحة المواطن،

وعلى سمعة الصناعة اللبنانية، وعلى تعزيز قدرتها التنافسية في الأسواق المحلية والخارجية». وشدد في اجتماع مشترك مع ممثلين عن «جمعية الصناعيين» و«نقابة الصناعات الغذائية» ومصنعي العبوات والبراميل والأكياس البلاستيكية، على «أهمية وضع مؤسسة المقاييس والمواصفات اللبنانية (ليبنور) مواصفات الزامية خاصة بإنتاج البراميل البلاستيكية على اختلاف حجمها، لتأمين المستوعب المستوفي الشروط الصحية ومعايير السلامة، بما يثبت أنها مخصصة لاحتواء المواد الغذائية».



■ جال المدير العام لمصلحة الليطاني، المهندس عادل حوماني على رأس وفد من مجلس الإدارة ومهندسي المصلحة في موقع سد الخردلي للكشف على المنطقة التي سيقام عليها السد،

ثم تفقد مع الوفد موقع سد كفرصير في زوطر الغربية. وأوضح حوماني أن «سد الخردلي ستلزم دراسته في الأول من تموز المقبل، أما سد كفرصير فستلزم دراسته في الأول من تشرين الأول المقبل، بناء على توجيهات رئيس مجلس النواب نبيه بري ووزير الطاقة والمياه أرتور نظريان».



■ أصدر وزير الزراعة أكرم شهيبي قراراً منع فيه إحدى الشركات المتخصصة بالتعقيم البخاري الحراري لبعض أنواع الثمار المستوردة عن العمل. وأفاد بيان صادر عن الوزارة بأن الكشف الفني

بيّن عدم التزام هذه الشركة «بالشروط الفنية المطلوبة، وعدم قيامها بتصحيح أوضاعها اثر الإنذار الذي وجه إليها سابقاً». من جهة ثانية بحث شهيبي مع وفد من «نقابة مصدري الخضار والفاكهة» برئاسة صالح خليل حماية سلامة المنتجات الزراعية اللبنانية والشروط المفروضة لاستهلاكها وتصديرها، خصوصاً لجهة خلوها من ترسبات المبيدات. وأكد شهيبي أن «الهم الأساسي للوزارة هو صحة المواطن المستهلك للمنتجات الزراعية».

منتدى بيروت الرابع للفرانشايز (BIFEX)



شارل عريبد



جبران باسيل



حسين الحاج حسن



ألان حكيم



ميشال فرعون

- **فرعون: لتسويق لبنان كبلد ومقصد سياحي**
- **باسيل: نحن أمام خيارين: النهج السائد والتحديث**
- **الحاج حسن: لإقامة شراكة بين القطاعين العام والخاص**
- **حكيم: ندعو الى تحفيز الإستثمار والإنتاج**
- **عريبد: أصبح المنتدى حدثاً اقتصادياً منتظراً**

الاقتصاد الوطني ما يسمح لأقطاب بعض القطاعات في مناقشة هذه المواضيع معهم، بعد موافقة الوزير المختص».

عريبد

وخلال المنتدى ألقى شارل عريبد كلمة قال فيها: «حققنا معاً قفزات نوعية في السنوات الماضية، وأصبح منتدانا

سياحي». وبعد النقاشات الطويلة مع رئيس وبعض أعضاء الجمعية في زمن فقدان الثقة والفرص الضائعة قبل تأليف الحكومة، أقر سرعة وإمكانية تطبيق بعض هذه الأفكار في ظل أجواء جديدة رافقت تأليف الحكومة، على الرغم من قصر عمرها، ومنها ضرورة إشراك أوسع للدبلوماسيين في دعم القطاع الخاص في منحى يخدم

شكل منتدى بيروت للفرانشايز لتراخيص الامتياز «Bifex» حدثاً ثوياً يطلق من خلاله مشاريع ودراسات اقتصادية، وعقدت الدورة الرابعة منه، وكان رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان قد رعى إفتتاح «منتدى بيروت الرابع للفرانشايز - بيفكس 2014»، الذي نظّمته الجمعية اللبنانية لتراخيص الامتياز (فرانشايز) برئاسة شارل عريبد في فندق فينيسيا، ومثل الرئيس وزير السياحة ميشال فرعون، كما حضر وزير الاقتصاد والتجارة الدكتور آلان حكيم ممثلاً رئيس الحكومة تمام سلام، وزير الصناعة الدكتور حسين الحاج حسن، وسفيرة الاتحاد الأوروبي انجلينا ايخهورست، وحشد من الشخصيات الدبلوماسية والسياسية وفاعليات اقتصادية وامنية وصناعية واجتماعية.

كلمة فرعون ممثل سليمان

«إرادة الحياة التي يملكها البعض قادرة على الانتصار ضمن حدودنا وخارجها»، بهذه الكلمات بدأ وزير السياحة ميشال فرعون كلمته التي ألقاها كونه ممثلاً لرئيس الجمهورية راعي لمنتدى بيروت الرابع للفرانشايز (BIFEX)، وقال: «ينعقد المؤتمر الرابع للجمعية في ظل تواجد حكومة شراكة متوازنة نجحت حتى الآن في الأهداف التي وضعتها». وأضاف: «من عناوين هذا المؤتمر اللافتة «الدبلوماسية الاقتصادية» ومن ضمنه «تسويق لبنان كبلد ومقصد



شارل عريبد وألان حكيم وميشال فرعون ود. حسين الحاج حسن

حدثاً إقتصادياً منتظراً، عملنا جاهدين ليكتسب هذا العام أيضاً أهمية أكبر. فأعطيناه بعداً داخلياً من خلال طرح مواضيع بارزة، تتمثل في اليوم الأول بموضوع «إعادة احياء الحركة الاقتصادية في الشوارع الرئيسية» (Reviving High Streets)، بالتعاون مع وزارة الداخلية والبلديات واتحاد الغرف، وجمعية تجار



شارل عرييد والياس ابو صعب وجبران باسيل وسجعان فزي

بيروت، وفي حضور معالي الوزير نهاد المشنوق. وتهدف هذه المبادرة إلى وضع استراتيجية وطنية لحياء ونهضة الحركة الاقتصادية في الشوارع الرئيسية، مبنية على الشراكة بين السلطات المحلية وجمعيات التجار والمجتمع الأهلي، والقطاعين العام والخاص».

الحاج حسن

وألقى وزير الصناعة الدكتور الحاج حسن كلمة قال فيها: «ان قطاع الفرانشايز يمثل لبنان الابداع والامتياز والتقدم والتطور، لأن الفرانشايز تقدم نموذجاً اقتصادياً متقدماً يستطيع ان يظهر صورة لبنان المتميزة في لبنان وفي العالم».

وأضاف: «يجب العمل على زيادة الصادرات اللبنانية الى الخارج. في لبنان توجد هموم اقتصادية عديدة، ابرزها عجز الميزان التجاري اللبناني. فهو يزيد على 10 مليارات دولار سنويا اي ما يعادل 20 % من الناتج المحلي. وعلى الدولة ان تضع سياسات اقتصادية لمعالجة هذه المسائل. سيظل لبنان بلداً يستورد. ولكن ما المانع من زيادة صادراتنا وتخفيض فاتورة الاستيراد. علينا توسيع نشاط المعارض والمشاركة فيها. على الحكومة ان تضع سياسة اقتصادية تتضمن رؤيتها لمعالجة الازمات، وعندما تقوم شراكة حقيقية بين القطاعين العام والخاص، ينعكس الامر على الشق الاقتصادي».

وقال: «بالنسبة الى المطالب الاجتماعية، نعرف ان معاشات الموظفين والعمال

«طرح في خطاب التسليم والتسلم من ضمن رؤيتي لمشروع «لقاء سفراء لبنان على ارض» وها نحن اليوم نضع الحجر الاول لهذا المشروع في محطة تأسيسية لمسار منهجي ومستمر بدلا من ان تكون خطوة معزولة تنتهي بانتهاء اللقاء».

وتابع: «نحن اليوم امام خيارين، اولهما البناء على

النهج السائد الذي يبقي على دبلوماسيتنا متفرجة، تواكب الاحداث بدل ان تحاول التأثير فيها، وتبقى عاجزة عن تحديث افكارها واعمالها لتتأقلم مع العصر بديلاً عن الميل البيروقراطي الطبيعي والخوف الفطري من التعابير، وثانيهما كسر الجمود والتحديث والاستفادة من الطاقات لترقى الوزارة الى مصاف وزارات الخارجية الفاعلة».

كما طرح مجموعة أفكار عامة تقوم على مجموعة مبادئ اقتصادية اغتريبية وطنية، بالإضافة الى عدد كبير من الاعمال التي يجب ان تصبح روتينية ومنها:

- قيام وزارة الخارجية والمغتربين بملاحقة ومتابعة المواضيع التي تعيق وجود اطار قانوني سليم للاستثمار الاجنبي

- التعرف إلى كل الكوادر البشرية اللبنانية من اصل لبناني العاملة لدى ادارات دول الاعتماد

- قيام الوزارات بابلاغ وزارة الخارجية بالمشاكل والعقبات التي تعترض عملها في الخارج

- ابلاغ وزارة الخارجية ومن خلالها الى المعنيين ببرامج التعاون والمساعدات التي تقوم في الدول المعتمدة

- اقامة ندوات اقتصادية مخصصة للدبلوماسية الاقتصادية يدعى اليها المسؤولون في الوزارات المعنية وخاصة الاقتصاد والمصرف المركزي وايدال».

وتساءل باسيل «اين هي الخارجية اللبنانية من كل هذه المواضيع والملفات والمتطلبات الاقتصادية اليوم؟ اين يجب ان تكون وزارة الخارجية من هذه الامور في ظل الوضع الاقتصادي المأزوم؟»

في القطاعين العام والخاص غير كافية لتأمين معيشة لائقة. وهذا يتطلب حواراً اقتصادياً بدل التصادم الاقتصادي.

حكيم

وقال الوزير آلان حكيم في كلمته: «وجود هذا الجمع المميز في بيروت ما هو إلا تأكيد على الدور الرائد الذي يؤديه لبنان في مجال التجارة والخلق والإبداع بالرغم من كل الظروف الاقتصادية والإجتماعية الصعبة التي يمر بها».

وأضاف: «قلبنانوي الداخل كما لبنانوي الإغتراب عليهم مسؤوليات تجاه وطنهم وإننا ندعو الجميع للمساهمة في إنماء وتقدم بلدنا لبنان بالتكاتف والتعاون والتضامن. فدعونا إلى تحفيز الاستثمار في لبنان والانتاج في لبنان والاستهلاك في لبنان والتسوق في لبنان والسياحة في لبنان والدراسة في لبنان والابتكار في لبنان والانطلاق من لبنان للتسويق ونشر التميز اللبناني إلى المنطقة والعالم».

وانعقدت جلسة عمل الوساطة والتحكيم في الفرانشايز بمشاركة الوزير السابق بهيج طيارة ونقيب المحامين في بيروت جورج جريج.

الدبلوماسية الفاعلة

أطلقت وزارة الخارجية والمغتربين مؤتمراً دبلوماسياً تحت عنوان «الدبلوماسية الفاعلة» بفروعها الاقتصادية والاغتريبية والسياسية، في اليوم منتدى بيروت للفرانشايز (بيفكس 2014).

وألقى الوزير باسيل كلمة جاء فيها:

معرض «جبل» 2014 إبداع شبابي واعد



حسن أبو عودة وشيلا ماروني وكمي سعادة وريما سعد ودانيا قصار وسنتيا كرم ورائيا حلاوي ورايا طيارة



دانيا ونبيل قصار



فرح الديك ولها غانم



ديانا الحلبي



ميس رمال

للإبداع والمواهب الواعدة في مجتمعنا وتأمين الهيكلية اللازمة والعلاقات المحلية والدولية التي تسمح للفنانين والفنانات بتبادل أعمالهم الفنية في الأسواق المحبّذة للفن والداعمة له، كما يتطلع فرنسبنك ومعرض «جبل» إلى مستقبل الشباب بدعائم الأمل وصقل الشخصية وتحفيز الوعي والإلهام.

منهم من قبل لجنة «جبل» الفنية المتخصصة، ثم اختير 35 لهذا المعرض الجديد وجميعهم من المواهب الواعدة». وفي الختام، نوهت القصار على أن: «استمرارية معرض «جبل» هي تأكيد على الدور الفعال لهذا المعرض في اكتشاف المواهب الصاعدة، وتأكيد صارم على تأييد فرنسبنك ودعمه

في إطار دعمه لمواهب الشباب في الفن والإبداع نظم فرنسبنك النسخة العاشرة لمعرض «جبل» وهو عبارة عن معرض الفنانين الشباب للفنون الجميلة في لبنان، في فندق «لو غراي» في بيروت، حضره حشد من الشخصيات المصرفية والفنية والإبداعية والإعلامية. وتخلل المعرض أعمال فنية عديدة، لوحات، منحوتات وصور فوتوغرافية التي تعكس موهبة الجيل الجديد.

وقالت مديرة قسم التسويق والإعلام والإعلان في فرنسبنك دانيا القصار: «لقد غدا «جبل» على مر السنين الموعد المرتقب الجامع لكافة الفنانين المحترفين والهواة ومن مختلف الأجيال الذين لم تسنح لهم الفرصة أن يقدموا أي عرض شخصي لأعمالهم». وتابعت القصار: «بأن «مبادرة معرض «جبل» الراسخة في استراتيجيتنا في فرنسبنك، هي ليست وليدة اليوم، بل هي استمرارية لمبادرات مماثلة قمنا بها في السابق. وكان فرنسبنك قد أطلق أول معرض لـ «جبل» عام 1998 كمبادرة فريدة من نوعها تقوم بها مؤسسة خاصة على هذا الصعيد الوطني والفني. ومنذ العام 1998، شارك في معارض «جبل» أكثر من 300 فنان وفنانة شابة من مختلف المناطق اللبنانية، من بينهم أكثر من خمسين مبدعاً ومبدعة هم اليوم مفخرة للوطن».

وأشارت القصار على: «الإستدامة التي يكرسها «جبل»، التي تبرز حقيقة رغبتنا في التنمية الثقافية للجميع وتتمين الفنانين وتقدير إسهاماتهم الجلية في إثراء المجتمع بفيض الأفكار وتدقق الصور والمعاني والتعبير عن التجربة الإنسانية».

وقالت القصار: «إن 35 فناناً اختيروا من أصل 130 مرشحاً تتراوح أعمارهم بين 25 و35 عاماً ويمثلون تيارات الإبداع المعاصر. قدّم 130 مرشحاً ملفاتهم وتمت الموافقة على 60

إطلاق حملة «الأزرق الكبير»



موجز اقتصادي



■ بحث وزير العمل سجعان قزي في مكتبه في الوزارة، مع المدير العام لمنظمة العمل العربية أحمد لقمان، في العلاقات الثنائية بين لبنان والمنظمة، وسبل التنسيق عشية مؤتمر

العمل الدولي الذي سيبدأ أعماله في جنيف قبل نهاية هذا الشهر. وتحدث قزي خلال اللقاء عن أهمية الحوار الاجتماعي وتأمين العمل للبنانيين.

وطرح لقمان إمكان إقامة مؤتمر اقليمي - دولي في لبنان حول النازحين السوريين واللاجئين الفلسطينيين بمشاركة منظمة العمل الدولية والمنظمة الدولية للهجرة، وبمشاركة خبراء في هذا المجال».



■ التقى وزير الاتصالات بطرس حرب وفدا من شركة «أورانج» للاتصالات الفرنسية (فرانس تلكوم) آتيا من فرنسا، ضم نائب الرئيس التنفيذي للشرق الأوسط وشمال أفريقيا لشؤون العمليات

ميشال مونزاني والمدير العام لـ«فرانس كابل راديو» جيرالد ماتزوتو، في حضور المدير العام للاستثمار والصيانة الرئيس والمدير العام لهيئة «أوجيرو» الدكتور عبد المنعم يوسف، الرئيس والمدير العام لشركة «سوديتيل» باتريك فاراجيان ومستشاري الوزير حرب سيمون حرب وآلان باسيل.



■ شاركت المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات في لبنان (ايدال) ممثلة برئيس مجلس إدارتها نبيل عيتاني في «أعمال الاجتماع العالمي للاستثمار الرابع عشر» الذي نظّمته الشبكة

العالمية لهيئات تشجيع الاستثمارات WAIPA في اسطنبول بين 13 و15 أيار الجاري، في حضور رسميين ومسؤولين عن 120 هيئة تشجيع استثمار حول العالم. وتطرق هذا الاجتماع إلى مواضيع تتعلق بالنشاطات الاستثمارية، وتم الاتفاق

على الترويج للاستثمار في كل من البلدان الأعضاء من خلال عرض المشاريع الاستثمارية على الموقع الإلكتروني للشبكة. وتم التصويت في الجمعية العمومية للشبكة على نقل مقرها من جنيف إلى اسطنبول.

انطلقت حملة «الأزرق الكبير» بسنتها الـ18 لتنظيف الشاطئ وبحره على طول الشاطئ اللبناني من الشمال الى الجنوب، بمشاركة بلديات وممثلين عن هيئات المجتمع المدني والمؤسسات التربوية والكشفية.

وفي صور، اطلقت الحملة بمشاركة الجيش اللبناني وبلدية صور وممثلين عن الوزارات وعدد من بلديات المنطقة، وتلامذة من المدارس، والاندية والجمعيات. وقامت بلدية صور بتوزيع اكياس النايلون والقفازات على التلامذة والمشاركين، كما امنت كل ما يلزم للحملة من جرافات وشاحنات لرفع النفايات من على الشاطئ ونقلها ومعالجتها في عدد من مكبات النفايات في المنطقة.

اما في صيدا، بدأت الحملة عند المسبح الشعبي بعنوان «أنقذوا المتوسط»، بمشاركة فوج الانقاذ الشعبي في «مؤسسة معروف سعد الثقافية الاجتماعية الخيرية».

وتزامن الاحتفال مع تظاهرة لمراكب الصيادين في عمق البحر، رافعين الاعلام اللبنانية ومرددين هتافات وطنية ولافتات تحمل شعارات «نحمي وطننا ببيئة نظيفة».

وفي الشمال، كانت المحطة الاساسية للحملة عند مرفأ صيادي الاسماك في العبد، ليتوزع بعدها المتطوعون فرقا فرقا على امتداد الشاطئ العكاري من العبد وحتى نقطة العريضة الحدودية بطول حوالي الـ14 كيلومتراً. وشارك في الحملة جرافات وشاحنات قدمتها البلديات، عملوا على رفع النفايات من على الشاطئ ونقلها ومعالجتها في عدد من مكبات النفايات في المنطقة بمراقبة الجهات المعنية.



Beirut - Lebanon

Tel: +961 3 549586 - +961 70 549586 - +961 3 212439 - +961 70 212439 - Fax: +961 1 660736

Email: info@libanfour.com - liban_four@hotmail.com - Web: www.libanfour.com

Egypt

Tel: +20 1098919528 - +20 1151516691

Kingdom Saudi Arabia

Tel: +966 508904230

Roto-Flexopress

Société d'Imprimerie et d'Emballage S.A.L.



روتو - فلكسوپرس

شركة الطباعة والتغليف بش.م.ل.



**We do
packaging
You do the rest**

**مواد
تغليفنا
مفتاح شهركم**

وزير الاقتصاد والتجارة يعلن قنوات تواصل لحماية المستهلك

وأكد حكيم خلال المؤتمر على: «أهمية الدور الذي تلعبه مواقع التواصل الاجتماعي اليوم في الوصول الى اكبر شريحة من المواطنين ولا سيما فئة الشباب الذي نعول عليه لبناء مستقبل واعد مرتكز على المبادئ السليمة، تم التصويت على صفحة مديرية المستهلك على الفيسبوك لاختيار افضل عشرة تصاميم، ما ساهم باداء دور توعوي بشكل غير مباشر بنفس الوقت.

قامت لجنة مؤلفة من ذوي الإختصاص لاختيار التصميم الأفضل بين التصاميم المتأهلة. لقد اختارت اللجنة تصميم جوزيف برخيا لوضوحه والرسالة المباشرة التي يمكن ان يوصلها من خلاله الى كافة فئات المجتمع. كما تم تقدير تصاميم كل من شانتال الحداد وبهيج سعد لما في التصميمين من ابتكار وشعارات لافتة».



اعلن وزير الاقتصاد والتجارة الدكتور آلان حكيم ان الوزارة وضعت من خلال مديرية حماية المستهلك العديد من قنوات التواصل بمتناول يد المستهلك ضمن حملة توعية - مسؤولية - تواصل، تهدف الى ضبط الاسواق ضمن الامكانات المتوفرة والى توعية المستهلكين واعلامهم بحقوقهم وواجباتهم وابرز هذه القنوات الخط الساخن 1739، ومواقع التواصل الاجتماعي facebook and twitter والعنوان الالكتروني

www.economy.gov.lb

جاء خلال مؤتمر صحفي عقده الوزير حكيم بحضور مدير عام الاقتصاد مدير حماية المستهلك فؤاد فليلق، ورئيس جمعية حماية المنتجات والعلامات التجارية المحامي نديم عبود لتسليم جائزة حماية المستهلك لافضل تصميم ملصق للخط الساخن.

نشاط حول تدوير النفايات بمناسبة يوم الأرض



يوتوبيا شادي نشابة على أهمية العمل و تعزيز ثقافة فرز النفايات وطالب الوزارات والبلديات المعنية بالعمل على ذلك، كما ذكر بأننا مستعدون لمد اليد ووضع طاقاتنا وخبراتنا ومواردنا تحت تصرف الجهات المعنية في سبيل تحقيق هذا الهدف.

كتابة ثلاث كلمات على الحائط لمرحلة إعادة التدوير، RECYCLE، REDUCE، REUSE. المواد المستعملة هي أغذية المياه المعدنية، تنك المشروبات الغازية، والحشيش الأخضر وذلك نحو الحفاظ على البيئة. خلال هذا النشاط شكر رئيس جمعية

قام تلاميذ Access 9 من ثانوية جورج صراف الرسمية بالتعاون مع جمعية «يوتوبيا» بإنجاز مشروع GYSD (Global Youth 2014) Service Day الذي إختار حملة توعية للتدوير بمناسبة يوم الأرض. تم المشروع في مدينة الميناء مقابل مدرسة مار إلياس، حيث تمت

London Twice a day



Take advantage of our exceptional launching offers*

MEA 203/204	Beirut-London- Beirut	\$399 TTC	Business: \$899 TTC
MEA 203/204	London-Beirut-London	£299 TTC	Business: £699 TTC
MEA 203/204	Cedar Miles Reward ticket	Economy: 10,000 Miles	Business: 25,000 Miles

***Valid for travel between April 17th and June 1st 2014**

Certain conditions apply

TTC: All taxes included

For reservation or more information, contact MEA:
Lebanon 1330 or 01 629 999 - London 44 207 4678000



الحاج حسن افتتح مؤتمر برمجة الأنظمة السورية

هذا القطاع يحتاج إلى برامج تعليمية تجديدية وتحديثية في الجامعات ومعاهد التعليم المهني والتقني لتخريج الكفاءات ومواكبة الحداثة المتسارعة في عالم المعلوماتية والبرمجيات. فنحن في حاجة دائمة إلى تطوير المناهج لربط التعليم بالاقتصاد وحاجات سوق العمل خصوصاً في القطاع الصناعي، وسنعمل على اتخاذ المزيد من الإجراءات الكفيلة بتأمين القدرة التنافسية في هذا القطاع المزدهر على صعيد وضع الأطر القانونية والتشريعية اللازمة وتسجيل براءات الاختراع وحمايتها».

وقال: «في لبنان، الموارد الطبيعية محدودة، لكن القدرات البشرية تشكل أبرز ميزات وثروته، والمطلوب أن نوظفها بالشكل الأمثل، عن طريق توجيه صناعة المعلوماتية والبرمجيات نحو الإنتاج وليس إلى التشغيل فقط، أي تطوير صناعة التحاليل والبرامج وعرضها للبيع. ونحن مستعدون لفتح هذا الملف مع الوزارات والإدارات المعنية والقطاع الخاص وصولاً إلى تبني البحث العلمي وتشجيعه ودعمه ودفعه قدماً إلى الأمام».



الصناعات اللبنانية القادرة على النمو، وفي طبيعتها صناعة المعلوماتية والبرمجيات التي تعتبر إحدى مرتكزات الصناعات المستقبلية القادرة على المنافسة بسبب توافر عناصر الميزات التفاضلية التي تميز لبنان واللبنانيين». ودعا أصحاب هذا القطاع إلى «تقديم رؤيتهم لدور وزارتي الصناعة والتربية والتعليم العالي المساعد، لا سيما أن

رعى وزير الصناعة الدكتور حسين الحاج حسن افتتاح مؤتمر «برمجة الأنظمة السورية» الذي نظّمته مؤسسة «ناشيونال إنسترومانتس»، ويهدف إلى عرض التقنيات الحديثة في مجال الصناعات التكنولوجية والمعلوماتية، المساعدة على تخفيض كلفة الإنتاج، تحسين الإنتاجية، تخطي حواجز التصدير والتجارة، وزيادة الأرباح.

قال الحاج حسن: «إن لبنان يمتلك الكثير من المقدرات البشرية والكثير من الجامعات والقدرات العلمية والثقافية على مستوى الأساتذة الجامعيين والطلاب والقدرات المالية والميزات الجغرافية التي تؤمن فرصاً واسعة لتطوير قطاع المعلوماتية، وإن وزارة الصناعة مستعدة لمناقشة الأفكار والبرامج والمشاريع التي تساعد على تطوير هذا القطاع مع الشركات والمؤسسات التي تعمل على إنتاج وبيع البرامج».

وأكد أن «التحدي الأكبر هو معرفة ماهية الصناعات اللبنانية المستقبلية التي يمكن أن تنمو وتزدهر وتتطور وتنافس»، مؤكداً أن «هناك العديد من

يوتوبيا تنهي عملها في إعادة تأهيل البنى التحتية

في شارع سوريا



يكفي تقصير الدولة من تحقيق الأمن للمدينة لمدة عامين؟ ألا تستحق طرابلس أن تعتبر مدينة منكوبة و يبدأ العمل الجدي لتنميتها؟

في إطار أعمال الترميم وإعادة تأهيل في مناطق النزاع في طرابلس أنهت جمعية يوتوبيا عملها في إعادة تأهيل البنى التحتية في شارع سوريا، كما تستكمل عملها من تركيب خزانات مياه للمتضررين، حيث تعاونت الجمعية مع أهالي المنطقة و البلدية.

في ختام هذا النشاط شكر الرئيس الجمعية شادي نشابة كل من تعاون وساهم مع الجمعية و وعد بأن هذه الخطوة هي بداية وليست نهاية لأن منطقتي باب التبانة وجبل محسن بحاجة إلى الكثير. فذكر المسؤولين أن الخطة الأمنية لوحدها ليست كافية، يجب أن تترجم الوعود بالأعمال التنموية لأن ما تعانيه هذه المناطق من فقر وبطالة لم يعد مقبولاً أبداً، فسأل المسؤولين جميعاً ألا



24-Hour Assistance
لخدمتك على مدار الساعة

1219

آروب
للتأمين



٤ سنة ...



وبعد كلمتنا كلمة.

السجل التجاري ٢٢٦٧٧ | الرقم الضريبي ٩١٤ | الشركة مسجلة بسجل شركات التأمين تحت الرقم ١١٤ تاريخ ١٩٧٤.٧.٢٠ وخاصة لأحكام قانون تنظيم شركات التأمين



آروب للتأمين ش.م.ل. رأس المال ٤٢,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل. مدفوع بكامله | الإنشاء: شارع ميشال المر - مبنى آروب
ص.ب ٥٦٨ - ١١٣ بيروت - لبنان | هاتف ٩١١٧٥٩٩٩٩ | فاكس ٩١١٣٤٤١٢ | www.arope.com | aroop@arope.com

كلمتنا كلمة*

بخصوصة بنك لبنان والمقصر

معرض اليخوت 2014 في المرفأ



افتتحت الشركة الدولية للمعارض «IFP Group» بالتعاون مع هيئة معارض «ميسي دوسلدورف» الألمانية «معرض بيروت الدولي لليخوت 2014»، في الحوض الأول في مرفأ بيروت، برعاية رئيس الجمهورية ميشال سليمان ممثلاً بوزير السياحة ميشال فرعون.

وأكد فرعون بعد الجولة أن «هذه المناسبة التي نشهدها اليوم تؤكد مجدداً على مكانة بيروت على الخريطة العالمية، وتعد تصويماً على الثقة بمواردها وإمكاناتها».

شارك في المعرض أكثر من 200 علامة تجارية في عالم الصناعة البحرية لأكثر من 10 دول هي: إسبانيا، ألمانيا، الإمارات العربية المتحدة، إيطاليا، البرازيل، تركيا، سويسرا، قبرص، لبنان، مصر، اليونان.

لا يقتصر المعرض على عشرات اليخوت والقوارب المتنوعة المركونة على طول الحوض الأول في المرفأ، إنما يطال كل ما يخطر في بال محبي البحر، مقدماً لهم تشكيلة واسعة من معدات وأكسسوارات الرياضات البحرية المختلفة، من ملابس ومعدات للغطس والصيد والتزلج على المياه. كما شاركت شركات ومصانع أوان وأثاث لليخوت ومعدات كهربائية، وفنادق وشركات تأمين، ومؤسسات تسجيل يخوت ومصممين، وشركات الخدمات الفنية وموفري الأنظمة والتقنيات

والأجانب والمغتربين، للعودة إلى ربوعه في ظل الاستقرار الأمني الذي نشهده».

من جهته، شدد رئيس مجلس إدارة «الشركة الدولية للمعارض» ألبير عون على «دور المعرض في تعزيز قطاع السياحة البحرية والملاحة الترفيهية في لبنان»، مشيراً إلى أن «لبنان والمنطقة يشهدان نمواً كبيراً في صناعة اليخوت والقوارب التي تعتبر استثماراً ذكياً وناجحاً، لكونها تحافظ على قيمتها لأمدٍ طويل».

البحرية ومشغلي اليخوت الخاصة. في هذا الإطار، رأى وزير السياحة ميشال فرعون الذي مثل الرؤساء الثلاثة، أنّ «هذه النشاطات من شأنها أن تعيد بيروت إلى الخارطة العالمية»، لافتاً الانتباه إلى أن «بيروت تتمتع بتراث بحري عريق وموقع جغرافي مميز بالقرب من مراكز اليخوت البحرية الرئيسية في العالم، وبنية تحتية حديثة، ما يجعلها اختياراً مثالياً لاستضافة حدث بحجم معرض بيروت لليخوت». وأكد أنّ «لبنان بانتظار سيّاحه العرب





الاصناعية والاقتصاد

ASSINAA WAL' IKTISSA

ملف المصارف

مصرف لبنان

القروض المدعومة.. حقائق وارقام



أنور جمال:

أداء المصرف الإداري
والتنظيمي تشهد تطوراً
ملحوظاً



الشيخ غسان عساف:

ستتركز جهود BBAC
على استكمال
المشاريع القائمة




الدكتور ميشال خديج:

الاضطرابات الاقليمية
انعكست سلباً على
الأرباح



فرنسبنك احتل موقعاً
متقدماً ضمن القطاع
المصرفي اللبناني والعربي



INNOVATE.
START TODAY

FULFILL
YOUR
AMBITIONS



مصرف لبنان
BANQUE DU LIBAN

أفضل مصرف في لبنان بإجماع أهم المراجع الدولية



BEST BANK IN LEBANON - 2014



BEST BANK IN LEBANON - 2013



BANK OF THE YEAR IN LEBANON - 2013



BEST BANK IN LEBANON - 2013
MOST INNOVATIVE BANK IN THE MIDDLE EAST 2013



BEST BANK IN LEBANON - 2013
BEST BANK IN THE MIDDLE EAST - 2013



BEST BANK IN LEBANON - 2013



BEST REGIONAL RETAIL BANK - 2013

نتائج أعمال الفصل الأول من العام ٢٠١٤*

نمو متّزن بجميع بنود الميزانية يراعي بالأولوية التحكم بالمخاطر المصرفية

الموجودات	٢٦,٧ مليار دولار أميركي، بزيادة ١,٦ مليار دولار
الودائع	٢٣,٠ مليار دولار أميركي، بزيادة ١,٢ مليار دولار
الأموال الخاصة للمساهمين	٢,٥ مليار دولار أميركي، بزيادة ٢٠٨ مليون دولار
التسليفات	٦,٥ مليار دولار أميركي، بزيادة ٤٥٢ مليون دولار

الأرباح، أعلى مردود وأقل كلفة تشغيلية:

أرباح الفصل الأول	٨٧,٥ مليون دولار أميركي
أعلى مردود على الأموال الخاصة للمساهمين بين المصارف اللبنانية (ROE common)**	١٥,٠ %
أدنى كلفة بالنسبة للإيرادات بين المصارف اللبنانية (Cost to income ratio)**	٣٩,٨ %

مع الحفاظ على مستويات مرتفعة من الملاءة والسيولة

وتغطية الديون المشكوك بتحصيلها:

نسبة مرتفعة للملاءة (وفق بازل ٣)	١٧ % (المستوى المطلوب ٨%)
نسبة مرتفعة للسيولة الأولية إلى ودائع الزبائن	٦٥ %
تغطية نقدية مرتفعة للديون المشكوك في تحصيلها مع احتساب الضمانات العينية (من دون احتساب المؤنونات العامة الإجمالية)	٧٤ %
	١٣٤ %

* مقارنة مع الفصل الأول من العام ٢٠١٣

** المدرجة

الأزمة السورية أدت إلى اقفال 18 فرعاً لمصارف لبنانية من أصل 26 فرعاً القروض المدعومة من مصرف لبنان.. حقائق وأرقام

5,5 مليارات دولار بالحجم القائم منها حتى نهاية العام 2013. وقد شكّلت حصة قطاع الصناعة منها 59 في المئة. وذهبت نسبة 31 في المئة منها إلى المؤسسات السياحية، فيما حُصص الرصيد أي 10 في المئة للزراعة عملياً. ويمكن القول إن كل القروض الزراعية هي قروض مدعومة. وتشمل هذه الأرقام القروض المدعومة الفوائد والحائزة على ضمانات شركة «كفالات» التي وصلت قيمتها التراكمية إلى حوالي 1200 مليون دولار خلال فترة 2000-2013.

وتتمثل الفئة الثانية بالقروض غير المدعومة الفوائد والحائزة على تخفيض إما من صلب الاحتياطي الإلزامي أو من التزامات الاحتياطي الإلزامي. وتعدى مجموعها 1420 مليون دولار. أما الفئة الثالثة، فتتمثل بالقروض غير المدعومة الفوائد، لكنها تحظى بتسهيلات من مصرف لبنان بحدود 157 مليون دولار.

الشركات الصغيرة والمتوسطة

ومن المعلوم أن القطاع المصرفي اللبناني يعمل على توظيف موارده وفق متطلبات السيولة والملاءة والربحية، مع بعض الحذر حيث إنه يتقيد بقواعد متشددة يتم وضعها والاتفاق عليها فضلاً عما يعممه المصرف المركزي، ومنها التعاميم الاحترازية المتعلقة بتوظيفات المصارف في الأوراق المالية ذات المخاطر المرتفعة وتلك المتعلقة بتسليفاتها العقارية. ورغم الأزمة المالية العالمية، وعدم الاستقرار الأمني في لبنان نجحت سياسة التوظيف المتبعة من قبل المصارف في إبقائها بعيدة من الانعكاسات السلبية، لا بل ساعدت القطاع المصرفي اللبناني في توسيع نشاطه وقاعدة ورائعه بشكل لافت في السنوات الأخيرة.

والجدير ذكره أن نشاط القطاع العقاري اللبناني قد شهد تباطؤاً في العام 2013، في ظل تراث المستثمرين إزاء التوترات



ما هو الدور الذي تقدمه المصارف لتنشيط الإقتصاد اللبناني؟

سؤال يطرح دائماً في الأوساط المالية والاقتصادية في ضوء المتغيرات التي تعيشه المنطقة، وتداعيات هذه المتغيرات على الداخل اللبناني، خصوصاً إن القطاع المصرفي استمر في تطوره لدرجة أنه أصبح مواكباً القطاعات المصرفية العالمية. فهو مركز للإدخار والتسليف والقروض المدعومة وإدارة الأموال ولتقديم الخدمات الشخصية.

والمشاريع الصديقة للبيئة. ويشار إلى أن الـ2200 مليار التي ضحّها المصرف المركزي استنفذتها تقريباً المصارف بسبب الطلب الكبير، وذلك لمصلحة القطاعات التي استهدفتها مبادرة مصرف لبنان، إلا أن هذه الأموال لم تنضب بعد. غير أن المعايير والشروط التي وضعها المركزي لاقتراض هذه الأموال، كانت دقيقة ومحددة لتلبية هدف مبادرته، وهو تحفيز النمو، ولكي تصل هذه الأموال إلى الأشخاص المستهدفين.

ويذكر أن الفائدة التي تفرضها المصارف على هذه القروض المدعومة تبلغ 3,09 في المئة لكل القطاعات وليس فقط الاسكان بل أيضاً الشركات المتوسطة والصغيرة (SME) وغيرها من المؤسسات، بينما تبلغ نسبة الفائدة على القروض الممنوحة إلى القطاع العام 2,015 في المئة بهدف تشجيع هذا القطاع ودعمه.

ويُظهر التدقيق في المعطيات التي ينشرها مصرف لبنان والمصارف وجود ثلاث فئات من القروض المدعومة: أولها القروض المدعومة الفوائد، والبالغة

ما هو الدور الذي تقدمه المصارف لتنشيط الإقتصاد اللبناني؟ سؤال يطرح دائماً في الأوساط المالية والاقتصادية في ضوء المتغيرات التي تعيشه المنطقة، وتداعيات هذه المتغيرات على الداخل اللبناني، خصوصاً إن القطاع المصرفي استمر في تطوره لدرجة أنه أصبح مواكباً القطاعات المصرفية العالمية. فهو مركز للإدخار والتسليف والقروض المدعومة وإدارة الأموال ولتقديم الخدمات الشخصية.

دخلت المصارف اللبنانية في سباق مع الوقت، وتنافس في ما بينها من أجل استقطاب أكبر حصة ممكنة من الأموال المدعومة التي حُصصها مصرف لبنان لقطاعات الاسكان، وقطاعات إنتاجية منتقاة. ولن يطول الوقت قبل أن يُستنفد المبلغ بأكمله، والبالغ 2200 مليار ليرة، التي أطلقها المركزي أوائل العام المنصرم لتفعيل التسليفات إلى القطاعات الاقتصادية الانتاجية، والقطاع السكني والمشاريع الجديدة المتعلقة بالأبحاث والطاقة المتجددة



لضعف النمو في قطاعات أخرى كما حصل في العام 2012. وترافقت هذه الخطوة مع طلب من قبل مصرف لبنان إلى المصارف بمنح المؤسسات في بعض القطاعات بعض التسهيلات وعدم الضغط عليها بمطالبتها في الديون، وتمديد المهل بما يشبه تسهيلات ومنع الحجزات والضغط عليها بالدفع نتيجة تراجع النشاط الاقتصادي، وقد تجاوزت المصارف مع القطاعات المختلفة كل حسب نشاطه في السياحة والتجارة وحتى الصناعة. وعلى صعيد التوزيع القطاعي للقروض المدعومة يتضح الآتي:

أ- لقد استحوذت حصة القروض الصناعية على القسم الأكبر من القروض المدعومة حيث بلغت حوالي 1387,7 مليار ليرة لحوالي 2066 مستفيداً. بمعنى آخر أن القروض الصناعية شكلت وحدها حوالي 48,8 في المئة من إجمالي القروض من حيث العدد، وحوالي 52,4 في المئة من حيث القيمة الاجمالية البالغة حوالي 2647 مليار ليرة. مع الإشارة إلى أن الصناعة حصلت في العام 2011 على 1062 قرصاً بقيمة حوالي 739,7 مليار ليرة، ثم تراجع العدد في العام 2012 إلى حوالي 862 قرصاً قيمتها حوالي 566,9 مليار ليرة. أما في العام 2013 فحصلت الصناعة على حوالي 142 قرصاً قيمتها 81,08 مليار ليرة.

ب- القطاع السياحي جاء في المرتبة الثانية من حيث الاستفادة من القروض المدعومة الفوائد من حيث عدد المقترضين وقيمة القروض. فقد حصل القطاع السياحي، بين العام 2011 وحتى نهاية

في الخلاصة، كان لا بدّ من توضيح صورة القروض المدعومة، ومنها القروض السكنية، لتبيان الاهتمام الذي أولاه القطاع المصرفي، التجاري والمركزي، من جهة، لدعم المؤسسات المنتجة في لبنان، ممّا ساعدها على التوسّع بل وعلى البقاء في ظل الظروف الصعبة المتمادية منذ أكثر من عقد من الزمن، ومن جهة ثانية، لدعم الوضع الاجتماعي للأسر اللبنانية وبخاصة لفئة الشباب من ذوي الدخل المحدود الراغبين في تملك شقة سكنية والاستقرار في البلد، ما حدّ بالتأكيد من موجة الهجرة. وبالعودة إلى توزّع التسليفات المدعومة على المناطق وعلى الأنشطة الاقتصادية، يتجلى بوضوح مدى مساهمة القطاع المصرفي في الإنماء المناطقية وفي دعم تنويع بنية الاقتصاد اللبناني.

الصناعة من القطاعات المستفيدة

تفيد الإحصاءات المتوافرة بأن القروض المدعومة للقطاعات الاقتصادية والمستفيدة من التسهيلات والفوائد المدعومة من المصرف المركزي، بلغت بين العام 2011 وحتى نهاية الفصل الأول من العام 2013، ما مجموعه 1,2647 مليار ليرة لحوالي 4226 مستفيداً أكثرها للقروض الصناعية، ومن بعدها السياحية والزراعية.

بالعودة إلى تفاصيل توزّع القروض المدعومة الفوائد، يتضح أن خطوة مصرف لبنان كانت تستهدف تحقيق نمو اقتصادي بنسبة تصل إلى 1,5 أو 2 في المئة تلافياً

الإقليمية والغموض المحلي. فقد تراجع عدد المبيعات العقارية بنسبة 7,2 في المئة في 2013 ما أسفر عن انخفاض القيمة الإجمالية للمبيعات العقارية بنسبة 2,4 في المئة، بينما تقلصت مساحات رخص البناء الجديدة 10,9 في المئة على أساس سنوي.

فعدد العمليات العقارية تراجع من 183.400 عملية في العام 2012 إلى 169.56 عمليات في 2013 أي بنسبة 7,6 في المئة، فيما تراجع عدد المبيعات العقارية من 74.569 في 2012 إلى 69.198 في 2013، أي بنسبة 7,2 في المئة.

في موازاة ذلك، انخفضت قيمة المبيعات العقارية من 8,9 مليارات دولار في 2012 إلى 8,7 مليارات دولار في 2013، أي بما نسبته 2,4 في المئة، الأمر الذي رافقه ارتفاع متوسط قيمة الصفقة العقارية الواحدة من 120 ألف دولار في 2012 إلى 126 ألفاً في 2013.

القروض السكنية

وفي ما يخصّ القروض السكنية، فقد بلغت قيمتها بأنواعها كافة 8535 مليون دولار في نهاية العام 2013. بعضها مُنح من خلال بروتوكولات السكن التي أبرمتها جمعية مصارف لبنان مع المؤسسة العامة للإسكان وأجهزة رسمية أخرى، وبعضها أُعطي من خلال مصرف الإسكان. وبعض هذه القروض أدرج ضمن آليات استعمال الاحتياطي الإلزامي. وهناك أخيراً القروض التي منحها المصارف خارج الدعم أو الاحتياطي الإلزامي.

يعتبر لبنان الاقتصاد الأكثر تضرراً من جراء احتدام الصراع في سوريا وذلك بسبب زعزعة الاستقرار المالي والاستثماري والتجاري والسياحي

اللبنانية من خلال سوريا، فيما يصدر الاقتصاد اللبناني نسبة تزيد عن 5% من إنتاجه الصناعي إلى سوريا، ولهذا فقد بلغت معدلات التبادل التجاري المشترك بين البلدين نحو 560 مليون دولار عام 2010، كما وصل حجم التبادل التجاري للبنان مع دول الخليج وتركيا عبر الحدود البرية مع سوريا إلى نحو 2.5 مليار دولار خلال العام نفسه، وتعتبر سوريا أيضاً المعبر الأساسي لتدفقات السياح العرب والأجانب القادمة إلى لبنان، حيث بلغ عدد السياح القادمين إلى لبنان من عبر الحدود مع سوريا في عام 2010 نحو 170 ألف سائح، بالإضافة إلى مساهمة الاستثمارات السورية في قطاع السياحة والعقارات في لبنان والتي قدرت بنحو 500 مليون دولار.

متلازمة خطرة:

يعتبر لبنان الاقتصاد الأكثر تضرراً جراء احتدام الصراع في سوريا، وذلك بسبب زعزعة الاستقرار المالي والاستثماري والتجاري والسياحي، حيث يمكن ملاحظة حجم الانهيار الاقتصادي في لبنان من خلال الآتي:

1. يعد القطاع المصرفي أكثر القطاعات تأثراً بالسلب منذ اندلاع الأحداث في سوريا، حيث تراجع قاعدة الأصول والودائع السورية في البنوك اللبنانية إلى 5.4 مليار دولار في عام 2011، ثم إلى 3.7 مليار دولار في عام 2012، بسبب هروب رؤوس الأموال السورية إلى خارج لبنان مع تطبيق المصارف اللبنانية للعقوبات الدولية التي فرضتها الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي على أموال النظام السوري تفادياً للإضرار بأنشطتها الدولية، الأمر الذي أدى إلى تراجع الأرباح الصافية لهذه المصارف إلى نحو 36 مليون دولار في عام 2011، لتتخفص أكثر إلى 17 مليون دولار في عام 2012، كما تراجعت نسب نمو المصارف اللبنانية إلى نحو 8% في عام 2012 مقابل 11.5% في عام 2010، بسبب إغلاق أو تجميد أعمال العديد من فروع هذه المصارف في سوريا، حيث أقلل 18 فرعاً لمصارف لبنانية في سوريا من أصل 26 فرعاً، وهو الأمر المتوقع استمراره في الأجل المنظور.

والتي قدرت في عام 2010 بنحو 8.5 مليون سائح، كما يمكنه جذب تدفقات الاستثمار الأجنبي من الدول الكبرى الداعمة للثورة السورية مثل السعودية وتركيا، وكذلك في ضوء العلاقات السياسية المستمرة بالنظام السوري يمكن البحث في كيفية تأمين وسائل النقل من لبنان إلى المناطق العربية عبر سوريا في ممرات آمنة، بالإضافة إلى استمرار تحويلات اللبنانيين المقيمين في الخارج دون تأثر بالاضطرابات السياسية والتي وصلت لحوالي 7.5 مليار دولار عام 2013 والتي يمكن أن تعمل على تجنّب الاقتصاد اللبناني احتمالات الانهيار الكامل.

ملاذ آمن

وبسبب هذا الارتباط الوثيق بين الاقتصاديين اللبناني والسوري تعد المصارف اللبنانية ملاذاً آمناً لمدخرات كثير من رجال الأعمال السوريين، حيث بلغ حجم الودائع السورية في لبنان أكثر من 18 مليار دولار قبيل عشر سنوات، فيما تضاعف هذا الرقم مع تطور العلاقات المصرفية بين البلدين في السنوات الأخيرة نتيجة تبني الحكومة السورية لسياسة الانفتاح المالي واتباع المصارف اللبنانية لسياسة التوسع الخارجي، الأمر الذي عزز حركة الاستثمار البينية الرابطة بين الاقتصاديين لتبلغ القيمة الإجمالية للأصول الاستثمارية المتداولة حدها الأقصى بنحو 8 مليار دولار في نهاية عام 2010.

كما تعتبر سوريا الشريك التجاري الرئيسي للبنان والممر التجاري البري الوحيد - في ضوء ارتفاع تكاليف النقل البحري والجوي - لها إلى العالم العربي، إذ يعبر ما لا يقل عن 25% من الصادرات

الفصل الأول من 2013، على حوالي 996 قرصاً قيمتها حوالي 976.3 مليار ليرة، بما نسبته حوالي 36.8 في المئة من إجمالي قيمة القروض. اللافت للانتباه أيضاً أن القروض السياحية تراجعت من حوالي 542.8 مليار ليرة في العام 2011 إلى حوالي 374.3 مليار ليرة في العام 2012، وهذا يؤشر إلى تراجع النشاط السياحي وهو مستمر في العام 2013 نتيجة غياب الاستقرار.

ج- بالنسبة إلى القطاع الزراعي فقد بلغت حصته حوالي 1164 قرصاً أو مستفيداً بما قيمته حوالي 283 مليار ليرة منذ العام 2011 وحتى الفصل الأول من العام 2013. وهذا يظهر أن القرض الزراعي مازال الأقل قيمة لعدد كبير من الحيازات الزراعية. ففي حين تشكل حصة الزراعة من حيث عدد المستفيدين حوالي 27.5 في المئة، فهي تشكل فقط حوالي 10.6 في المئة. بمعنى آخر أن متوسط قيمة القرض يختلف بين القطاعات، حيث تقدر قيمة القرض الصناعي حوالي 671 مليون ليرة، مقابل حوالي 980 مليون ليرة لمتوسط القرض للمؤسسات السياحية. أما متوسط القرض الزراعي وهو الأقل فيبلغ حوالي 243 مليون ليرة.

واستحوذت منطقة بيروت وضواحيها على نسبة 79.37 في المئة من إجمالي القروض الممنوحة للقطاع الخاص، تليها منطقة جبل لبنان 9.19 في المئة، ثم منطقة لبنان الجنوبي 3.77 في المئة والشمال 3.72 في المئة والبقاع 2.96 في المئة. وأخيراً غير المقيمين 0.99 في المئة. علماً أن عدد الزبائن في منطقة بيروت يشكلون نسبة 57.81 في المئة من إجمالي عدد الزبائن المدينين في القطاع المصرفي.

تأثيرات الوضع السوري

رغم المحاولات التي تبذل لدعم الاقتصاد اللبناني، إلا أنه يبقى رهناً بالتغيرات السياسية في الداخل السوري، والتي تنعكس على مدى الاستقرار السياسي الذي يتمتع به الداخل اللبناني، إذ أن هدوء الوضع داخل سوريا قد يدعم استقرار الوضع السياسي في لبنان، ومن ثم يمكن للاقتصاد اللبناني أن يجذب بعض التدفقات السياحية التي فقدتها سوريا



بنك بيروت
Bank of Beirut
معك لأبعد حدود

٩٠ فرعاً في لبنان وحول العالم

نذهب بعيداً لنوفّر لكم أفضل الخدمات المصرفية،
نتحدّى المسافات لنكون بجانبكم، حيثما كنتم.
اليوم، بنك بيروت يذهب معكم إلى أبعد حدود
ويفتتح ١٦ فرعاً جديداً في أستراليا.



للمساهمة بتنمية
القطاع الزراعي
ودعم الاقتصاد،
مؤلنا واحد من أكبر
المشاريع الزراعية بجنوب
لبنان على مساحة

1،165،000 م²

في ألف طريقة
منساهم فيها بطموحاتكن.
هيدي وحدة منن.

البنك
اللبناني الفرنسي



01/03 79 13 32

Short N°: 1332

Call Center: 1272

info@eblf.com

www.eblf.com



MY BLF



عالم من المزايا...



IBL BANK S A L

نرى أحلامك قبل أرقامك



يقدم IBL Bank مجموعة واسعة من بطاقات الائتمان الغنيّة بالمزايا لتساعدك على تحقيق مشاريعك.

وتشمل مجموعة البطاقات الواسعة تلك: بطاقة Visa Infinite وهي علامة فارقة عنوانها الرقي، بطاقات ماستركارد Platinum Titanium وRegular، بطاقة Icard ماستر كارد بالليرة اللبنانية، وبطاقة Dentist Visa Platinum، وهي البطاقة الأولى من نوعها في لبنان صُممت خصيصاً لأطباء الأسنان...

مميّزات بطاقات الائتمان اللتي لا تحصى تشمل المكافآت الأفضل حيث يمكنك استبدال نقاطك المتراكمة بأي تذكرة طيران من أي شركة تختارها، بالإضافة الى هدايا قيّمة كثيرة.

للمزيد من المعلومات، الرجاء الاتصال على الرقم ٧٢٧٢٤٤ - ٠٤ | www.ibl.com.lb

مدير عام وعضو مجلس إدارة في مجموعة الاعتماد اللبناني الدكتور ميشال خديج: الإضطرابات الإقليمية إنعكست سلباً على أرباح معظم المصارف اللبنانية

الموجودات خلال العام 2013 إلى حوالي 8.36 مليار د.أ. وقد تراقف ذلك التطور مع نمو سنوي مضطرب في محفظة التسليفات الصافية بنسبة 16.34 % إلى حوالي 2.60 مليار د.أ. وزيادة في ودائع الزبائن بنسبة 3 % إلى 7.16 مليار د.أ. وقد حافظ المصرف عبر السنين على مستوى سيولة أولية مرتفع فاق عتبة الـ 75 % في العام 2013. كما ارتفعت الأموال الخاصة للمجموعة بنسبة 23.79 % في العام 2013 إلى 766.34 مليون د.أ. ، علماً أنّ المصرف قد نجح بإصدار أسهم تفضيلية بقيمة 100 مليون د.أ. خلال الفصل الثالث من العام.

أمّا لجهة الربحية، فقد حققت مجموعة بنك الاعتماد اللبناني زيادة سنوية بنسبة 12.27 % في أرباحها الصافية إلى 68.47 مليون د.أ. في العام 2013. كذلك بلغ العائد على متوسط حقوق الملكية (قبل احتساب الضريبة) 13.91 % مع تسجيل نسبة كفاية رأسمال (محتسبة على أساس معايير بازل 2) وصلت إلى 14.17 % كما في نهاية العام 2013.

أمّا في ما يختص بالخدمات التي تقدّمها المجموعة فهي تشمل باقة متنوّعة من خدمات صيرفة التجزئة وصيرفة الشركات والتمويل التجاري وصيرفة الإستثمار والصيرفة الإسلامية والصيرفة الإلكترونية كالخدمات المصرفية عبر الإنترنت (Online Banking) والخدمات المصرفية عبر الهاتف (Phone Banking) وخدمات الصراف الآلي (ATM) وخدمة الرسائل الخطية القصيرة (SMS Alert Service). ويجدر الذكر في هذا السياق بأنّ مصرف الاعتماد اللبناني يؤدس دوراً ريادياً في مجال الصيرفة الإلكترونية الأمر الذي يترجم من خلال حصته السوقية المرتفعة من عمليات بطاقات الائتمان عند نقاط البيع (Merchant P.O.S.) والتي تقدّر بنحو 49 %. وقد أولى المصرف خلال الفترة الأخيرة إهتماماً خاصاً بالخدمات المصرفية الإلكترونية لمواكبة ركب التطور التكنولوجي الأمر الذي تكلّل مؤخراً عبر إطلاق تطبيق خاصّ به (CL e-bank) على الهواتف الذكية وإطلاق خدمة دفع تسديد الضرائب المتوجّبة لمصلحة وزارة المالية من خلال بطاقات الائتمان «فيزا» و«ماستركارد» في خطوة هي الأولى من نوعها في لبنان. بالإضافة إلى ذلك، فقد أطلق بنك الاعتماد اللبناني خلال الشهر الفائت خدمة جديدة تخوّل المهندسين المنتسبين إلى النقابة دفع رسوم اشتراكاتهم السنوية عبر الإنترنت. أمّا بالنسبة إلى العام 2014، فإنّ المصرف سيسعى للحفاظ على، لا بل تعزيز، موقعه كرائد في مجالات الصيرفة بالتجزئة والصيرفة والتجارة الإلكترونية (E-Banking and E-Commerce) من خلال شبكة فروع والشركات التابعة له. كما يرمي المصرف إلى تعزيز خدمات الصيرفة الإستثمارية من خلال هندسته صناديق إستثمار



تعتمد العديد من المصارف اللبنانية على سياسة الحماية والمصرفية في ظل العواصف الإقليمية التي تعصف بالاقتصاد عامة وتؤثر على الاقتصاد اللبناني بشكل مباشر، إلا أن سياسة حاكمية مصرف لبنان، والسياسات المتبعة في كل المصارف اللبنانية أدت إلى توازن في التعاملات المصرفية، وجعلت من المصارف اللبنانية محط ثقة عالمية.

حول المؤثرات الإقليمية على وضع التداول المصرفي وأحوال المصارف في لبنان، التقت «الصناعة والاقتصاد» الدكتور ميشال خديج مدير عام وعضو مجلس إدارة في مجموعة الاعتماد اللبناني، الذي أوضح العمليات المصرفية ومستويات التداول في ظل التجاذبات الإقليمية والمالية في العالم.

وعن تقييمه لأداء مجموعة الاعتماد اللبناني والخدمات التي يقدمها المصرف والمشاريع التوسعية، قال الدكتور ميشال خديج: «نجحت مجموعة الاعتماد اللبناني بمواصلة أدائها الصلب خلال الأعوام السابقة على الرغم من التوتّرات الأمنية والسياسية التي عصفت بالبلاد منذ إندلاع الربيع العربي. في هذا الإطار، سجّلت المجموعة زيادة بنسبة 5.18 % في إجمالي



د.أ. في السياق نفسه إرتفعت محفظة التسليفات لدى القطاع المصرفي اللبناني بنسبة 7.59% سنوياً إلى 47.04 مليار د.أ. مع نهاية الشهر الأول من العام 2014. وإذ إننا نرى في هذا السياق أنه من الضروري أن يواصل مصرف لبنان تطبيق سياسته الحذرة والحكيمة إضافة إلى الاستمرار في هندسته لمنتجات وخدمات تحفيزية جديدة تهدف إلى تشجيع المصارف اللبنانية على تمويل مختلف القطاعات الاقتصادية، وبذلك تسريع عجلة النمو الاقتصادي وتعزيز ثقة المستثمرين.

وعن قدرة المصارف اللبنانية على التوفيق بين العقوبات الغربية على دول المنطقة كسوريا وإيران وبين واقع الحركة المالية والاقتصادية كونها متأثرة بها قال د. خديج: «إنّ لبنان، وبحكم موقعه الجغرافي علاقات وثيقة مع سوريا وذلك على مختلف الأصعدة، ولاسيما المصرفية منها، بحيث كان للمصارف اللبنانية تعامل وطيد تاريخياً مع العملاء السوريين بالإضافة إلى دأب هذه المصارف على فتح مصارف تابعة لها على الأراضي السورية في أوائل العقد المنصرم تزامناً مع ورشة إنفتاح القطاع المصرفي السوري على المشاركة الأجنبية. من جهة أخرى، فإنّ القيمين على القطاع المصرفي اللبناني كانوا دائمياً الحرص على التزام هذا القطاع بالقوانين والمعايير الدولية وذلك بهدف تجنّب تعريضه لأيّة مخاطر محتملة نظراً إلى أهميّة هذا القطاع ودوره المحوري في الإقتصاد الوطني. بناءً على ذلك، فقد التزمت المصارف اللبنانية بلائحة العقوبات المفروضة على كل من سوريا وإيران. في هذا الإطار إتخذت المصارف اللبنانية إجراءات لمنع مرور أي عمليات مالية مشبوهة وذلك في ضوء التزامها الصارم بلوائح قانون مكافحة غسل الأموال».

وعمليات تسنيد بالإضافة إلى زيادة حصته السوقية في خدمات صيرفة الشركات.

أمّا على صعيد التوسّع الخارجي، فإنّ المصرف يعمل جاهداً على رصد فرص استثمار واعدة في بلدان ذات معدل تصريف متدنٍ ونسب نمو إقتصادية مشجّعة حيث تتواجد جالية لبنانية كبيرة وذلك بهدف تعزيز وتوطيد العلاقات الإقتصادية بين لبنان والبلدان المعنية. في هذا السياق، لا بدّ من الإشارة إلى أنّ بنك الإعتدال اللبناني قد نجح في تصدير خبرته الواسعة في مجال الصيرفة ولا سيّما مع إنتشار شبكة فروعها إلى الخارج عبر فروعها في ليماسول - قبرص وفرع في مملكة البحرين ومكتب تمثيلي في مونتريال - كندا ومصرف تابع له في دكار في جمهورية السنغال، وفرع في كل من بغداد وإربيل. كما أنّ المصرف الآن في صدد الإستحصال على رخصة لفتح فرع في محافظة البصرة في بغداد.

وأوضح خديج إنعكاسات الأوضاع السلبية على الإقتصاد ولا سيما القطاع المصرفي والإجراءات التي يتّخذها المصرفي: «لا زال لبنان يعاني من تداعيات الأزمة السورية والتي إنعكست سلباً على معظم القطاعات الإقتصادية وعلى الإستقرار الأمني والسياسي في البلاد منذ العام 2011. في التفاصيل، إنخفضت وتيرة النمو الإقتصادي إلى حوالي 2% خلال العامين 2012 و2013، الأمر الذي إنعكس سلباً على المالية العامة وأدى إلى إرتفاع في نسبة الدين العام من الناتج المحلي الإجمالي إلى 139.53% في العام 2012 ومن ثمّ إلى 143.15% في العام 2013. كما أنّ الإضطرابات التي خلفها الربيع العربي قد قلّصت التدفّقات النقدية إلى البلاد منذ العام 2011 الأمر الذي نتج عنه عجز في ميزان المدفوعات بلغ 2 مليار د.أ. في العام 2011 و 1.54 مليار د.أ. في العام 2012 و 1.13 مليار د.أ. في العام 2013 مقارنةً بفائض فاق عتبة ال 3.3 مليار د.أ. في العام 2010. ويجدر الذكر، في هذا الإطار، أنّه من المتوقّع أنّ ينعكس الوضع الحكومي الأخير إيجاباً على الإقتصاد اللبناني من خلال تأثيره المباشر على ثقة المستثمرين والمستهلكين وعلى قطاع السياحة وعلى التدفّقات النقدية إلى البلاد.

ويجدر الذكر، في هذا الإطار أنّ الإضطرابات الإقليمية قد إنعكست سلباً على أرباح معظم المصارف اللبنانية العاملة في البلدان التي شهدت غلياناً في الآونة الأخيرة وخاصة سوريا. ومع ذلك، ونظراً للمرونة القوية للقطاع المصرفي اللبناني، وبعض التحفيزات التي أطلقها مصرف لبنان، تمكّنت المصارف اللبنانية من الحفاظ على مستويات ربحية جيّدة ومن التآلم مع الركود الإقتصادي من خلال منتجات مصرفية تتماشى مع حاجات السوق ونسب السيولة العالية في القطاع. يجدر الذكر في هذا الإطار، أنّ المصارف المدرجة أسهمها على بورصة بيروت قد نجحت بتحقيق أرباح عالية بلغت حوالي 968.80 مليون د.أ. في العام 2013، وإن بوتيرة نمو سلبية.

بالإضافة إلى ذلك، حقّق القطاع المصرفي إرتفاعاً سنوياً ملحوظ بنسبة 7.39% في إجمالي موجوداته إلى 164.43 مليار د.أ. مع نهاية شهر كانون الثاني من العام 2014. كما زادت محفظة الودائع لدى القطاع بنسبة 7.64% سنوياً إلى 137.89 مليار

شهادة التميّز
لبنك الإعتماّد اللبناني
من المصرف الأميركي
العالمي J.P. Morgan



منح البنك الأميركي العالمي J.P. Morgan بنك الإعتماّد اللبناني جائزة التميّز
Elite Quality Recognition Award for Outstanding Achievement للعام
2013. لتنفيذه ما يتجاوز 10,000 عمليّة مصرفيّة دوليّة بنوعيّة ممتازة وبدقّة
عالية مع البنك المذكور.

إمتميازات غير محدودة لنخبة مميزة



الإهتمام بالفعل

BBAC
بنك بيروت والبلاد العربية

مجموعة من الامتميازات الحصرية ذات الطابع العالمي تقدمها لك بطاقة Visa Infinite من BBAC لتكتمل بها نمط حياتك المرموق. لقد أصبح بإمكانك اليوم التمتع بمزيد من الرفاهية مع خدمة المساعد الشخصي العالمية المتوافرة ٧/٢٤، خدمة مساعدة الزبائن العالمية على مدار الساعة، الدخول إلى صالات الشخصيات المهمة في كافة مطارات العالم، بوليصة تأمين سفر لرحلات متعددة، بالإضافة إلى مجموعة عروض استثنائية تتاح لك على صعيد الرحلات، المطاعم، مراكز التسوق، أماكن الترفيه وأكثر.

المدير العام ورئيس مجلس إدارة بنك BBAC الشيخ غسان عساف: ستركز جهود BBAC على استكمال المشاريع القائمة



تقوم المصارف اللبنانية بإجراءات وقائية لمواجهة التحديات الاقتصادية التي تمر على المنطقة العربية، وفي العالم، من خلال تطبيقات مصرفية تناسب متطلبات البيئة والمجتمع والسياسات الاقتصادية اللبنانية، وعمدت العديد من المصارف اتباع خطط عملية تساهم في تنمية الحركة المصرفية وتساهم بشكل فاعل في تثبيت التوازن الاقتصادي في المنطقة بعيداً من العواصف الأمنية والاقتصادية، ومواجهة التحديات السياسية المحلية والإقليمية، إضافة إلى تطبيق القانون الأميركي (فاتكا) ومتطلبات بازل 3، والانكماش الإقتصادي السائد.

الإنكماش في لبنان منذ عام 2011 مع بدء الحرب في سورية، إذ سجلت نسبة النمو الفعلي للناج المحلي حوالي 1.5% في كل من السنين 2011 و 2012 و 2013، ونأمل عودة الإزدهار إلى البلد مع إنحسار تأزم الأوضاع السياسية والأمنية في الجوار وفي لبنان في أقرب وقت ممكن».

وعن انعكاس الضغوطات على النشاط المصرفي عامة قال الشيخ عساف: «إن الأولوية الأولى للنمو الإقتصادي هي الإستقرار السياسي والأمني والمطلوب أن يساهم الجميع في هذا الإتجاه، إن الأحداث الأمنية هي وراء التراجع في نمو الودائع وتدهور نظرة مؤسسات التصنيف العالمية إلى مستقبل الإقتصاد اللبناني».

إضافة إلى ذلك، وللإفادة من حركة رساميل الدول الإقليمية، مطلوب من القطاع المصرفي أن يحافظ على مكانته بالنسبة للإقتصاد اللبناني، متمسكاً بالنموذج المحافظ والقوانين والأنظمة الدولية، ومبتعداً عن المضاربة، ومطلوب أيضاً التحكم والسيطرة على نسبة العجز إلى الناتج المحلي بهدف تقليص الدين العام وتحسين التصنيف السيادي للبنان.

أما من جهة الضغوطات الدولية والأميركية، فإن المصارف اللبنانية ملتزمة بتحويلها بالعملة الأجنبية أن تحترم القوانين والأنظمة الدولية، وهذا ما تفعله: إن الأحداث السياسية والأمنية التي تشهدها المنطقة، وبنوع خاص سورية، أوجبت إتخاذ أقصى درجات الحذر في العمل المصرفي من قبل مصرفنا وجميع المصارف العاملة في

عن التحديات التي يواجهها القطاع المصرفي في لبنان تحدث الشيخ غسان عساف المدير العام ورئيس مجلس الإدارة بنك BBAC إلى «الصناعة والاقتصاد» موضحاً: «كما في السابق، سيواجه القطاع المصرفي اللبناني تحديات العام 2014 السياسية المحلية والإقليمية بسياسة محافظة في الداخل وفي الدول التي يتواجد فيها والتي تشهد اضطرابات سياسية وأمنية، ومن أهم عناصر هذه السياسة الإبقاء على نسبة سيولة عالية وتجنب الإستثمارات ذات المخاطر العالية، ومن الممكن أن بعض التدني في نسبة نمو الربحية سيشكل السعر الواجب دفعه لتخطي هذه المرحلة الدقيقة، وتتماشى هكذا سياسة مع متطلبات بازل 3 التي تشدد على تسجيل المصارف نسبة دُنْيَة (Minimum Ratio) في الملاءة والسيولة، ومن المعروف أن مستوى هاتين النسبتين في القطاع المصرفي اللبناني يتماشى الآن، مع متطلبات بازل 3 الحاضرة والمتوقعة لفترة ثلاث سنوات».

في ما يتعلق بتطبيق القانون الأميركي (فاتكا)، يقوم القطاع المصرفي اللبناني بجميع الإجراءات اللازمة ليصبح جاهزاً في الموعد المطلوب لتطبيقه، من أهم هذه الإجراءات تيويم ملفات العملاء لمعرفة من منهم يُطبّق عليه هذا القانون ومكننة هذه المعلومات، وفي آخر آذار 2015، ستقدم المصارف للأجهزة الأميركية أول تقرير بأرصدة زبائنهم المعنيين - والمعروفين من قبلها- كما هي في 2014/12/31.

على صعيد الإنكماش الإقتصادي السائد في البلد، لقد بدأ هذا



الخوري ونحن بصدد التوسع في مناطق داخلية اخرى. كما سيعمل على التطور والإنتشار في الخارج ولا سيما في العراق، إضافة إلى تدعيم عمل فرع قبرص ومكتب التمثيل في ابوظبي، و نأمل أن تسمح الظروف السياسية والأمنية بنجاح هذه المبادرات. كذلك يواظب المصرف على تطوير خدماته المصرفية الإلكترونية المتوافرة عبر الأنترنت لكل من الافراد والشركات بمواصفات عالمية وأيضاً عبر أجهزة الصرف الآلي لديه. كما نستعد لإطلاق الخدمة المصرفية عبر الهاتف الخليوي Mobile Banking كوسيلة

جديدة وفعالة تتيح لزبائننا الاطلاع على عملياتهم المصرفية وتنفيذ مجموعة واسعة من المعاملات عبر هواتفهم الخليوية مهما كانت شبكة الاتصالات التي يستخدمون وفي أي وقت ومكان في العالم وذلك بمرونة عالية وبسرعة وأمان. ولكن لعل أبرز منتجاتنا المرتقبة هي خدمة الدفع عبر الهاتف الخليوي Mobile Payment التي تخول الزبون تنفيذ عمليات مصرفية لم تكن ممكنة من قبل».

وعن انتشار فروع المصرف في بعض الدول ومنها أربيل قال الشيخ عساف: «باشر مصرفنا عمله في العراق نهاية العام 2008 من خلال افتتاح فرع في اربيل يتبع لادارتنا العامة في بيروت كسائر فروعنا الأخرى واستتبع بافتتاح فرع آخر في بغداد نهاية العام 2010 . لقد كان لفرعنا في اربيل دور رائد وفاعل في المساهمة بتنشيط الاقتصاد ونقل خبراتنا المصرفية والتفاعل مع القطاع المصرفي المحلي بتشجيع ودعم من السلطات الرسمية في الإقليم التي تسعى إلى أعمارها وتنشيط جميع القطاعات الاقتصادية المنتجة فيه من خلال توفير المناخات الملائمة للاستثمارات الوافدة وقد ساهم هذا الأمر في تشجيعنا على أداء دور هام بمنح تسليفات لهذه القطاعات وتقديم الخدمات المصرفية الأخرى التي وضعت مصرفنا في طليعة المصارف الأجنبية من خلال استحوادنا على أكبر نسبة من حجم السوق المحلية. ونتطلع نحو التوسع في بغداد واقليم كردستان والانتشار في أسواق أخرى في العراق نظراً إلى وجود مجالات عمل مختلفة وإمكانات استثمارية واعدة».

يتميز مصرفنا في اربيل بالتعامل مع قاعدة كبيرة ومتنوعة من الزبائن، بدءاً بالأفراد وصولاً إلى الشركات المحلية اللبنانية والأجنبية التي تتوزع أنشطتها على القطاعات الاقتصادية كافة، كالقطاع التجاري والصناعي والخدماتي والعقاري والصحي وغيرها. ويقوم فرعنا في اربيل بتقديم جميع الخدمات المصرفية التي تقدمها فروعنا في لبنان، أبرزها منح القروض والتسهيلات المصرفية للمؤسسات الكبرى والمتوسطة، فتح الاعتمادات المستندية وإصدار بطاقات الدفع والائتمان إضافة لمروحة واسعة من الخدمات الأخرى».

لبنان، وقد نتج عن ذلك تدقيق أكبر في العمليات المصرفية وفي معرفة العملاء بهدف زيادة المعلومات عن أوضاعهم خاصة في ما يتعلق بمصادر الأموال واستعمالاتها. في الوقت نفسه، تسعى السلطات النقدية وجمعية المصارف لتدعيم علاقاتها في الخارج مع المؤسسات المالية العالمية والدول العظمى، وتقديم جميع المعلومات والمستندات لهم وللإعلام لشرح واقع القطاع المصرفي اللبناني الملتمزم بعملياته بالقوانين والأنظمة الدولية.

وشرح الإنجازات التي قام بها

مصرف BBAC: «نهاية عام 2013، سجل مجموع ودائع BBAC المجمعة 6792 مليار ليرة لبنانية، أي نسبة نمو سنوية توازي 5% مقابل 12% لعام 2012، وسجل مجموع التسليفات المجمعة 2032 مليار ليرة لبنانية، أي نسبة نمو سنوية توازي 15%، مقابل 11% لعام 2012. أما في ما يتعلق بالأرباح المجمعة الصافية، فلقد سجلت حوالي 43 مليون دولار أميركي أو 64 مليار ليرة لبنانية، وبالتالي لا نمو في الأرباح بالنسبة لعام 2012، وهذه هي الحال أيضاً لمعدل نسبة نمو الأرباح الصافية لمجموعة مصارف فئة «ألفا» اللبنانية».

أما في ما يخص مسؤولية BBAC تجاه المجتمع، فيقوم المصرف بدعم مبادرات عديدة في مناطق مختلفة في لبنان من برامج تنمية الشباب وتعزيز أنشطة التعليم بالإضافة إلى مشاريع إنسانية وبيئية ورياضية وثقافية وسياحية مختلفة، وذلك انطلاقاً من شعاره «الإهتمام بالفعل». ولعل المشروع المميز الذي اضطلع به BBAC هو مبادرة «عيش لبنان» التي تم توقيع مذكرة بشأنها بين المصرف وبرنامج الأمم المتحدة الإنمائي (UNDP) بهدف تمكين المواطنين المحرومين على اختلاف طوائفهم ومناطقهم ومساعدتهم في تحقيق أهدافهم. وبفضل مقاربتها الاجتماعية الاستراتيجية، ساعدت مبادرة «عيش لبنان» المجتمعات الريفية والمحرومة من خلال تنفيذ مشاريع تنموية ملحة تتعلق بالصحة والتنمية الاقتصادية والشباب والبيئة».

مع مبادرة «عيش لبنان» حقق BBAC في العام 2013 علامة فارقة في مساره نحو الإهتمام وحصد الجائزة الاقتصادية الاجتماعية عن فئة «التنمية الريفية» في حفل برعاية البنك المركزي اللبناني. نأمل أن تكون الشراكة بين الـ UNDP والـ BBAC قدوة لتقوم شركات أكثر من القطاع الخاص بالمساهمة في التنمية المحلية كشراكة في المسؤولية الاجتماعية، كما أنها تفيد في الحفاظ على الاقتصاد الوطني وتحريكه».

خلال عام 2014 ستركز جهود BBAC على استكمال المشاريع القائمة، منها النمو في القروض الإسكانية والقروض الإستهلاكية والقروض التجارية. كما انه يمضي في توسعه الجغرافي في الداخل من خلال فتح فروع جديدة منها في منطقتي الحازمية و بشارة

رئيس مجلس الإدارة والمدير العام «جمال ترست بنك»: أنور جمال: أداء المصرف الإداري والتنظيمي شهد تطوراً ملحوظاً

يعتبر القطاع المصرفي في لبنان من أكثر القطاعات ثباتاً في ظل الأزمة الاقتصادية المتنامية بسبب الوضع الإقليمي العام والوضع الأمني الذي أثر بشكل مباشر على العديد من القطاعات الاقتصادية. ويعود هذا التوازن والثبات إلى السياسة الاقتصادية التي ينتهجها المصرف المركزي والمصارف اللبنانية، خصوصاً في مسألة التعاملات والخدمات التي يقدمونها.

تمويل القروض السكنية والحرفية سواء الممولة مباشرة منه أو بشكل غير مباشر من خلال مصرف لبنان (تخفيضات الاحتياطي الإلزامي) بالإضافة إلى القروض الممنوحة من مصرف لبنان إلى المصارف لإعادة تسليفها من قبل الأخيرة على القطاعات الإنتاجية.

أما المنتجات المصرفية التي يقدمها مصرفنا لعملائه فهي أيضاً «تنسجم مع شعاره المعتمد منحتك لفتحك (WE SPEAK YOUR LANGUAGE) وهي مضمونة وموجهة بشكل رئيسي إلى أصحاب المدخرات الصغيرة والمتوسطة ولقد باشرها عام 2010 بـ Depositor Plus وتم تعزيز هذا البرنامج مطلع العام 2013 تحت اسم Depositor Premium.

وفي مطلع العام الحالي أطلق المصرف مجموعة من البطاقات المميزة منها بطاقة My Gift وهي متوفرة لكل الأعمار ولجميع المناسبات. أيضاً تم إصدار بطاقة MasterCard World التي تؤمن للزبائن راحة البال لما تتمتع به من حماية وطمأنينة أثناء السفر والتسوق. وأيضاً تم إطلاق منتج جديد صديق للبيئة (Green Loan) وهو مدعوم من مصرف لبنان.

بناء على المعطيات اعلاه نال مصرفنا جائزة Best New Banking Product Lebanon (2013) من مؤسسة & Global Banking Finance Review – London

كما نال جائزة أفضل مصرف في تمويل فنتي: (المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم) Best SME Bank Lebanon 2014

والمؤسسات المتنامية الصغرى Best Microfinance Bank Lebanon 2014 من International Financial Magazine

أما خطة عمل المصرف المستقبلية فمجلس الإدارة هو الذي يضعها بناء على دراسات معمقة



في الوقائع التالية:

- تشكيل مجلس إدارة فاعل يضم خبرات مصرفية وقانونية ومالية واقتصادية.
- تشكيل لجان متخصصة منبثقة من مجلس الإدارة.
- تعزيز الإدارة العليا التنفيذية بعناصر تملك خبرات مصرفية واسعة.
- تعزيز الجهاز البشري وتأهيله وتدريبه على جميع المستويات الإدارية.
- اعتماد برامج معلوماتية متطورة.

أما الخدمات المصرفية التي يقدمها مصرفنا فهي أساساً منسجمة مع أهدافه التي تركز على تمويل كافة القطاعات الاقتصادية وبالأخص المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم (SME's) والتي بقناعتنا ادت وتؤدي دوراً تنموياً خاصة في المناطق البعيدة عن العاصمة والمدن الكبرى.

كما ان المصرف وإنسجاماً مع إيمانه بالدور الاجتماعي المناط بالمصارف يساهم في

في لقاء «الصناعة والاقتصاد» مع أنور جمال رئيس مجلس إدارة «جمال ترست بنك» تحدث عن الوضع المصرفي عامة، وعن وضع مصرفهم بشكل خاص، وعن الخدمات التي يقدمها المصرف وعن الخطة التوسعية الخارجية قال: «تظهر البيانات المالية للمصرف في السنوات الخمس الماضية تحقيق نسب نمو فاقت تلك المحققة في القطاع المصرفي اللبناني وفي المصارف المشابهة (Peer Group).

فعلى صعيد الودائع فإنها نمت بنسب تراوحت بين 15% و 20% وهي زيادة فعلية تركزت في زيادة حجم ودائع الأفراد التي شكلت على الدوام أكثر من 95% من المصادر المالية للمصرف.

أما على صعيد التسليفات فلقد نمت بوتيرة تصاعدية خلال الفترة المذكورة وتراوحت بين 15% و 45% وهذا الإرتفاع يفسر توجه المصرف إلى التوسع في تمويل كل القطاعات الاقتصادية وتحديدًا المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم (SME's).

أما على صعيد الأموال الخاصة فقد حققت نسب نمو مقبولة وذلك من خلال رسلة الأرباح المحققة علماً أن المصرف ومنذ تأسيسه لم يوزع أرباحاً على المساهمين وهذا ما أمن نسب ملاءة تخطت في بعض الأحيان النسب المفروضة من مصرف لبنان، كما أمن من ناحية أخرى أموالاً خاصة حرة لتغطية كلفة خطة التوسع المرسومة والمتمثلة بإنشاء فروع جديدة أو المساهمة في القطاع المصرفي غير المقيم.

أما على صعيد الربحية فأيضاً حقق المصرف أرباحاً مقبولة من خلال نسبة المردود إلى الأموال الخاصة (R.O.E).

بالمقابل فإن أداء المصرف على المستوى الإداري والتنظيمي شهد تطوراً ملحوظاً تمثل

تأخذ في الاعتبار الظروف المحلية والإقليمية. انطلاقاً من هذه المبادئ يمكنني إيجاز خطة عمل المصرف لعام 2014 على النحو التالي.

- توسيع شبكة فروعنا الحالية (24 فرع) وذلك من خلال فتح فرعين جديدين الأول في منطقة الاشرافية والثاني سيكون اما في المتن الشمالي او في مدينة زحلة.

- تطوير أعمال فروع المصرف الحالية من طريق تقديم خدمات مصرفية جديدة.

- تأمين الخدمات المصرفية لزيائننا المتواجدين في بعض دول افريقيا والذين يشكلون دعامة اساسية للاقتصاد الوطني.

- تأمين تواجد خارجي لمصرفنا في احدى دول غرب أفريقيا من خلال المساهمة في احد المصارف القائمة او المساهمة بتأسيس مصرف جديد.

- تأمين تواجد لنا في العراق (لخدمة زيائننا الذين لديهم أعمال واسعة هناك).

- تأمين تواجد لنا في احدى دول أوروبا (ليكون نافذة لمصرفنا على الأسواق العالمية).

وعن تطورات المنطقة وانعكاساتها السلبية على الاقتصاد عامة والقطاع المصرفي خاصة، والاجراءات التي يتخذها المصرف لبيعه قطاعه عن العواصف، قال السيد جمال: "تمر المنطقة منذ خمس سنوات في ظروف غير مستقرة سياسياً وأمنياً وإقتصادياً وهذا الوضع أثر سلباً على القطاعات الإقتصادية كافة في لبنان بالنظر للعلاقات التي تربطه مع دول المنطقة.

فقطاع السياحة تراجع بشكل ملحوظ خاصة في الموسم الأخير، كذلك تراجع المعاملات العقارية وفق الإحصاءات المتوفرة. كما أن حركة تصدير المنتجات الزراعية والصناعية تراجعت وهذا انعكس سلباً على الميزان التجاري (Balance of Trade).

ايضاً فان التحويلات الواردة الى لبنان انخفضت نتيجة تراجع ايرادات اللبنانيين المقيمين في الخارج.

أما المشكلة الرئيسية التي يواجهها لبنان من جراء هذا الوضع غير المستقر فهو تدفق اللاجئين السوريين الى لبنان باعداد كبيرة مما يستدعي من الدولة اللبنانية اعداد خطة طوارئ لاستيعاب مشاكل هؤلاء.

وبما أن القطاع المصرفي يعتبر العمود الفقري للاقتصاد اللبناني فان زيول هذه الأحداث ستؤثر في تطور هذا القطاع ونموه بشكل مباشر وغير مباشر.

بالرغم من ذلك نجح هذا القطاع في التقليل

من الخسائر المحتملة بفضل المناعة التي يتمتع بها والمتمثلة بالسياسات المحافظة التي تنتهجها إدارات المصارف والسياسات الحكيمة لمصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف.

أما الإحصاءات الصادرة عن المصارف أو عن جمعية مصارف لبنان فتشير إلى استمرار المصارف في منح تسهيلات مصرفية للقطاعات كافة، كما ان تلك الاحصاءات تشير الى تحقيق المصارف نسب نمو مقبولة على صعيد الودائع والتسليفات والربحية.

وقد عمد مصرف لبنان الى خلق حوافز تشجيعية للمصارف من طريق منحها قروضاً مباشرة لغاية 1,7 مليار دولار اميركي بفوائد مخفضة وذلك لاستعمال هذه القروض في المجالات الانمائية والاجتماعية وذلك بهدف تأمين نسب نمو مقبولة خلال العامين 2013 و 2014.

باعترادي ان الاجراءات المتخذة من المصارف وبتوجيهات من مصرف لبنان حصنت القطاع المصرفي وخفضت من الاثار السلبية للاحداث الجارية في المنطقة.

وهنا اشير الى بعض الاجراءات التي اتخذتها المصارف واثبتت فاعليتها في استيعاب الاثار السلبية للاحداث الجارية:

- تكوين مؤنونات اجمالية (Collective Provision) لتغطية اي خسائر محتملة على المصارف اللبنانية المتواجدة في كل من سوريا ، مصر، تركيا، السودان وقبرص.

- اجراء اختبارات ضغط (Stress Testing) بناء على تعليمات مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف.

- تقليص التواجد في الدول المضطربة الى الحدود الدنيا لتخفيف النفقات العامة على المستويات كافة.

وعن قدرة المصارف اللبنانية على التوفيق بين العقوبات الغربية على دول المنطقة كسوريا وايران وبين واقع الحركة المالية والاقتصادية للدول التي تتعرض لهذه العقوبات خاصة وان الدول المعاقبة لها فعل اقتصادي حيوي مع لبنان اوضح قائلاً: "بما ان القطاع المصرفي اللبناني لديه تواجد اقليمي ودولي فانه اصبح جزءاً من القطاع المصرفي العالمي وهذا يحتم عليه ما يلي:

- الالتزام بالمعايير الدولية الصادرة عن مؤسسات مثل صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ولجنة بازل.

- التقيد بالعقوبات الدولية التي قد تفرض على

بعض الدول والمؤسسات والافراد.

إنطلاقاً من ذلك فان مصرفنا كما المصارف اللبنانية الاخرى تلتزم إتزاماً كاملاً بكل القرارات الدولية ذات الصلة بالتدابير والاجراءات المقرر تطبيقها في التعامل مع بعض الدول والمؤسسات والافراد.

هذا الامر يؤكد على ما يلي :

1- صلابة ومتانة الجهاز المصرفي اللبناني وقدرته على مواجهة الازمات الطارئة كما تظهره الوقائع التالية:

- استيعاب تداعيات الازمة المالية العالمية عام 2008

- استيعاب تداعيات الازمة التي حصلت في قبرص

- استيعاب تداعيات ازمة البنك اللبناني الكندي وعدم تحويلها الى ازمة قطاع مصرفي (Systemic Risk)

- استيعاب تداعيات الاحداث التي حصلت في سوريا ومصر والسودان وتركيا وقدره المصارف اللبنانية المتواجدة هناك على امتصاص الخسائر المحتملة على محفظة القروض والتوظيفات

2- صوابية السياسات النقدية والرقابية المتخذة من قبل مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف من خلال الوقائع التالية.

- فاعلية التعاميم الصادرة عنهما والتي جنبت القطاع المصرفي الازمات المستجدة وهذا بشهادة المراجع الدولية التي اشادت بتلك السياسات في مناسبات عديدة.

- سياسة التعاون والتنسيق مع المراجع الدولية وبالاخص المصارف المركزية في العالم

- توقيع مذكرات تفاهم مع السلطات الرقابية في الخارج لتبادل المعلومات والخبرات ضمن المحافظة على السرية المصرفية في لبنان.

- مواكبة مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف للسياسات المتشددة التي باشر بتطبيقها البنك الاحتياطي الفدرالي الاميركي في ما خص :

❖ مكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب

❖ اتفاقية بازل 3

❖ إختبارات الضغط (Stress Testing) على المصارف الاميركية وغير الاميركية.

انطلاقاً من ذلك فإن القطاع المصرفي اللبناني تجنب العقوبات الدولية المفروضة على بعض دول المنطقة من خلال احترامه للقرارات الدولية وهو خيار امن السلامة والاستقرار مقابل التضحية بارباح فائتة.



بيت ✓
مسكن ✓
منزل ✓



جَمال ترست بنك

منحكى لغتك

1558 | jtbbank.com



اختير أسرع
البنوك نمواً
في لبنان من

Find us on:





بيت بيحافظ عالبيئة وعالجية كمان!

هل تفكر بإضفاء التحسينات وإدخال تعديلات صديقة للبيئة لمنزلك، فتحد من استهلاك الطاقة وتخفض فواتيرك المكلفة؟

فرنسبنك يقدم لك اليوم قرضه الرائد "Eco-Home Loan" أو قرض المنزل الصديق للبيئة الذي يمنحك الفرصة لتحوّل منزلك الى مكان صديق للبيئة، ويساعدك على تمويل كافة تكاليف عزل جدران وأسقف منزلك، وتركيب ألزجاج المزدوج، وسخانات المياه عبر الطاقة الشمسية، بالإضافة الى العديد من المشاريع الأخرى ذات الصلة، بنسبة فائدة مخفضة ومدعومة من مصرف لبنان.

خّص نفقاتك المنزلية وقصّ فواتيرك المكلفة عن طريق استخدامك للطاقة بشكل أكثر كفاءة!

للمزيد من المعلومات، يرجى زيارة موقعنا الالكتروني www.fransabank.com أو أي فرع لفرنسبنك.

فرنسبنك
الغد يبدأ الآن

القرض الصديق للبيئة

www.fransabank.com - مركز خدمة الزبائن ١٥٥٢



«فرنسبنك» احتل موقعا متقدما ضمن القطاع المصرفي اللبناني والعربي

وعن توسع فرنسبنك في العراق، يتحدث رئيس مجموعة فرنسبنك عدنان القصار عن «استقطاب العراق للاستثمارات والمشاريع الاستراتيجية كونه محط اهتمام العديد من الدول نظراً لإمكاناته وثرواته الوطنية الكبيرة»، معرباً عن تفاؤله «بأن يشهد الاقتصاد العراقي خلال السنوات القليلة المقبلة ازدهاراً ملحوظاً، ليصبح واحداً من أسرع اقتصادات العالم نمواً، بالرغم مما قد يواجهه من تحديات، حاله كحال كافة الاقتصادات الجديدة». ويؤكد القصار: «إننا لمرآهون على مضي العراق في نفخ غبار الحرب عنه، لينهض بنفسه واقتصاده وقطاعه المصرفي، ويفرض نبضه على إيقاع الحياة كسابق عهده»، معلناً أن «على جدول أعمال فرنسبنك خططا في المستقبل القريب لافتتاح فروع جديدة في العراق، ولا سيما في إقليم كردستان الذي يرجى منه الخير الوفير، ويتوقع له المستقبل المرموق.»

فرنسبنك: مصرف شامل

يتطلع فرنسبنك، منذ سنوات عديدة، إلى بناء إستراتيجيات ترمي إلى تلبية الإحتياجات التنموية لزبائنه سواء في لبنان أو في الدول التي يتواجد فيها، وذلك من خلال تقديمه مروحة واسعة من الخدمات والمنتجات المصرفية والمالية المبتكرة التي تواكب التطورات الإقتصادية من جهة وتتلائم مع متطلبات الأفراد والمؤسسات في هذه الدول من جهة أخرى. وفي عصر يقع على كاهل القطاع المصرفي والمالي مسؤولية تحديث مستوى أداء الأعمال،



يحتل فرنسبنك موقعا متقدما ضمن القطاع المصرفي اللبناني والعربي، مستفيداً في ذلك من كبر حجم مركزه المالي وسعيه الدؤوب لتعزيزه من أجل الحفاظ على حصة أساسية من السوق المصرفية المحلية والعربية. ويمتلك فرنسبنك كافة مقومات المركز المالي القوي والسليم، بحيث يبني مكانته بين المصارف على مؤشرات ونسب مالية تعكس صلابته القوة المالية والأمان المالي. وترتكز استراتيجية مجموعة فرنسبنك على التطور والنمو بكافة مكوناتها من الناحيتين الكمية والنوعية، وذلك من خلال زيادة دورها التنموي في اقتصاد لبنان وفي اقتصادات الدول التي تتواجد فيها أي فرنسا، الجزائر، سوريا، روسيا البيضاء، السودان، ليبيا، قبرص والإمارات، عبر إدخال خدمات ومنتجات وأدوات مالية جديدة تلائم إحتياجات هذه الأسواق بصورة عامة وعملائها على وجه الخصوص.

توسع فرنسبنك إقليمياً: العراق

في الربع الأول من 2014، انفتح فرنسبنك على بلد هو في طور استعادته مناخاته المستقرة أمنياً وسياسياً واقتصادياً، ألا وهو العراق، حيث افتتح المصرف فرعيه الجديدين في بغداد وإربيل. وتجمع عوامل عدة لتستقطب الاستثمار الخارجي اللبناني نحو العراق، حيث كان قد انفتح فرنسبنك على أسواقها منذ أكثر من عقد من الزمن عبر مقره الرئيسي في بيروت، وهو يتوج اليوم هذا الانفتاح بإعلان وجوده الرسمي هناك، ويضع خدماته ومنتجاته المصرفية في خدمة القطاع المالي والاقتصاد العراقي. وأضحى لفرنسبنك حضوره القوي واللائف هناك، لما يتمتع به من قدرات تنافسية، وحيث يرى فرصاً جديدة لتوظيف خبراته وإضافة علامات فارقة في سلسلة إنجازاته المصرفية وسياسته التوسعية وتطلعه الدائم إلى تعزيز انتشاره الإقليمي. وعلى خلفية تجربته في السوق اللبنانية، فإن لدى فرنسبنك المقدرة على

التكيف مع الأوضاع المتغيرة، مما يكسبه القوة للعمل في دولة كالعراق تمر بمراحل انتقالية وتتنبس الصعداء اقتصادياً. هذا وتعتبر إربيل عاصمة العراق الصيفية وعاصمة إقليم كردستان العراق، وعاصمة السياحة العربية للعام 2014، وقد أضحى اليوم وجهة استثمارية واعدة، وقاعدة تجارية وإقتصادية متينة، وبوابة إلى السوق العراقية الرائدة، وهي من أكثر المناطق إنفتاحاً.

حماية فريد لكل عملية
الإلكترونية، تفاديا لأي
عملية قرصنة.

الاستثمار الأخضر: آفاق بيئية

وكجزء من إستراتيجيته
الرامية إلى دعم
الاستثمار في مجال
الطاقة الخضراء
والتوجه نحو الاقتصاد
الأخضر، باشر
المصرف في العام 2014
بوضع خطة للاستثمار
في هذا المجال، ووقع
مع مؤسسة التمويل

الدولية IFC خطي ائتمان تحت عنوان تمويل الطاقة المستدامة.
40 مليون دولار خصصت لدعم مشروعات الطاقة المتجددة في
لبنان، وتحسين الإنتاج ، والحد من التلوث البيئي، وتقليص
كلفة الطاقة على الشركات، مما يساهم حتما في تعزيز النمو
الاقتصادي. وقد استفاد من هذا الاستثمار فرنسبنك وشركته
التابعة للتمويل الإيجاري Lebanese Leasing Company حرصا
من المجموعة على تلبية كافة حاجات الاستثمار في مختلف
القطاعات. إن تقديم خدمات تمويل الطاقة المستدامة في أنشطة
مجموعة فرنسبنك سيسمح للمجموعة بتوسيع حصتها في السوق
من خلال منتجات مصرفية جديدة واستهداف قطاعات جديدة
وتحسين منظومة إدارة المخاطر في محفظة أنشطة المجموعة
بالإضافة إلى تعزيز الصورة الاجتماعية والبيئية. وبهذا يكون
فرنسبنك أول مصرف في لبنان والشرق الأوسط يوقع مع ال
IFC اتفاقية تمويل الطاقة المستدامة، وسيستعمل هذا القرض
لتوسيع نطاق عمليات تمويل الشركات الكبرى والمتوسطة الحجم
والصغيرة المهتمة بالاستثمار في التكنولوجيا الخضراء Green
Technology وشراء معدات للطاقة المتجددة.

أخيرا إن عراقية فرنسبنك والقيم المؤسسية التي تجسد
ثقافته خولته أن
يثبت مكانته كمؤسسة
مالية رائدة، جديرة
بالثقة. أما الخدمة
المميزة التي يقدمها
لعملائه وأسلوب
التعامل معهم وتخطي
توقعاتهم والثقة
والأمان والجودة
والدقة والإتقان فكلها
معايير إضافية تميز
فرنسبنك عن سواه من
المصارف.



ومواكبة التكنولوجيا
والإتصالات الذي
يستلزم بدوره إدارات
تنظيمية كفوءة وفق
مؤشرات عالمية،
أبدى فرنسبنك حرصاً
شديداً في الآونة
الأخيرة على توفير
بيئة مال وأعمال
وإستثمار متطورة
وذات مقاييس عالمية
وذلك في مجالات
التكنولوجيات
المتقدمة واستخدام
الطاقة المتجددة.

منتجات فرنسبنك الإلكترونية

يبقى فرنسبنك الأقرب إلى زبائنه، متبعا استراتيجية تنفيذ
التكنولوجيات الجديدة على كافة المستويات، وعبر قنوات
الخدمات المصرفية بما في ذلك الصرافات الآلية، والصرافة
عبر الانترنت والخلوي. وكان فرنسبنك سباقا في إطلاق خدمة
SIMBA App التي تحول الهاتف الخلوي إلى محفظة الكترونية.
وقد أثبتت الخدمة فعاليتها كطريقة دفع بديلة وعصرية، تقدمت
بالعملاء إلى مستوى أرقى في العمليات المصرفية.

وعلى خط مواز، وفي خطوة إلى الأمام نحو إرساء الحكومة
الإلكترونية في لبنان، وللحد من عناء المعاملات البيروقراطية
في المجالين الإداري والمالي، كان لفرنسبنك دوره في
إطلاق اثنين من حلول الدفع الإلكترونية عبر شركة Net
Commerce، معلنا عن خدمة الدفع الضريبي في أيلول 2013
بالتعاون مع وزارة المالية، وخدمة الدفع عبر الموقع الإلكتروني
الخاص بنقابة المهندسين في شباط 2014 بالتعاون مع نقابة
المهندسين في بيروت. وقد اعلنت مؤخرا وزارة الاتصالات عن
إمكانية دفع فواتير أوجيرو عبر بطاقات الائتمان.

ويُعتبر الدفع الإلكتروني عاملا أساسيا في تنمية وتطوير
التجارة الإلكترونية.

وفي هذا السياق، يقدم
فرنسبنك حلول دفع
تتلائم مع أعلى معايير
التكنولوجيا والأمان،
مطلقا ميزة الشريحة
الذكوية أو chip على
بطاقاته ليؤمن أعلى
معايير الدقة، وذلك من
خلال وجوب إدخال رقم
سري خلال كل عملية
تتم في نقاط البيع،
ومن خلال إنتاج رمز



مؤسسة التمويل الدولية وكندا تقرض «فرنسبنك» للاستثمار في مجال الطاقة المستدامة



البيئية والاقتصادية في البلدان النامية. كما ستقدم مؤسسة التمويل الدولية خدماتها الإستشارية لتعزيز قدرات مجموعة فرنسبنك وشركة اللينغ اللبنانية ومساعدتهم في تطوير خدمات تمويل الطاقة المستدامة التي تحتاجها الشركات الصغيرة والمتوسطة. وتأتي هذه المبادرة، التي تمولها كل من مؤسسة التمويل الدولية والحكومة الكندية، في إطار برنامج تمويل الطاقة المستدامة الذي يهدف إلى دعم قدرات البنوك والمؤسسات المالية لتمويل مبادرات القطاع الخاص وتشجيع استخدام تطبيقات الطاقة المستدامة.

وصرح عدنان القصار، رئيس مجلس إدارة مجموعة فرنسبنك: «إن تقديم خدمات تمويل الطاقة المستدامة في أنشطتنا يمثل جزءاً من إستراتيجيتنا الرامية إلى التوجه نحو الطاقة الخضراء». وأكد أن هذه الخطوة ستسمح للمجموعة بتوسيع حصتها في السوق من خلال منتجات مصرفية جديدة واستهداف قطاعات جديدة في السوق وتحسين منظومة إدارة المخاطر في محفظة أنشطة المجموعة بالإضافة إلى تعزيز الصورة الاجتماعية والبيئية.

وصرح ك. افتاب أحمد، مدير قطاع الإستثمار ومؤسسات التمويل في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وشمال أفريقيا بمؤسسة التمويل الدولية: «إن تغير المناخ وتراجع مصادر الطاقة يمثلان تحدياً عالمياً أمام التنمية الاقتصادية. وأضاف: «أن تعزيز شراكتنا مع مجموعة فرنسبنك، سيتيح لشركات القطاع الخاص الفرصة لتطبيق تقنيات الطاقة المتجددة، والاستثمار في مستقبل لبنان، والحد من أضرار تغير المناخ».



نظمت مجموعة فرنسبنك بالتعاون مع مؤسسة التمويل الدولية (IFC)، عضو مجموعة البنك الدولي، للإعلان عن تقديمها مجموعة من القروض إلى فرنسبنك بهدف توفير التمويل الذي تحتاجه الشركات اللبنانية من أجل تعزيز كفاءة استخدام الطاقة وتوفير تكلفتها ومواجهه تغير المناخ. يتم تقديم هذه القروض بدعم من الحكومة الكندية. وبهذا الخصوص نظم الطرفان مؤتمراً صحفياً في مقر المصرف في بيروت للإعلان عن تفاصيل المشروع الذي يعتبر أول إستثمارات مؤسسة التمويل الدولية في مجال تمويل الطاقة المستدامة في لبنان، إذ تقدم المؤسسة قروضاً بقيمة 13 مليون دولار إلى كل من مجموعة فرنسبنك وذراعها التاجيري شركة اللينغ اللبنانية. وتتضمن هذه القروض 4.5 مليون دولار يوفرها برنامج (تغير المناخ IFC - كندا)، أحد برامج الشراكة بين مؤسسة التمويل الدولية والحكومة الكندية.

وسيساعد هذا الإستثمار مجموعة فرنسبنك على توفير التمويل اللازم للشركات الصغيرة والمتوسطة التي ترغب في شراء معدات لتحسين كفاءة استخدام الطاقة، كما سيساعد شركة اللينغ اللبنانية على توفير هذه المعدات للشركات. الأمر الذي سيؤدي إلى تعزيز إستثمارات القطاع الخاص في مجال الطاقة النظيفة وزيادة التنافسية عن طريق تقليل تكاليف الطاقة الباهظة وتحسين الإنتاجية. جدير بالذكر أن مساندة الحكومة الكندية المستمرة لبرنامج (تغير المناخ IFC - كندا) قد ساهمت في توفير هذا الإستثمار. وقد قدمت كندا إجمالي إستثمارات بقيمة 276.6 مليون دولار لمواجهة تغير المناخ وتعزيز الفوائد

«جمعية المصارف» تلتقي علي حسن خليل

تحديد موقف واضح وتفصيلي من الأمور التي تناولتها، على أن يتم ذلك في أسرع وقت، وان تعقد جلسة تشريعية لإقرار السلسلة».

من جهة ثانية، بحث خليل مع مدير إدارة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في «البنك الدولي» فريد بلحاج في مسائل مشتركة بين البنك ولبنان، خصوصاً المواضيع المتعلقة بالتنمية الاقتصادية والاجتماعية. وتطرق بلحاج إلى «بعض المشاريع التي يمولها البنك على مستوى النمو الاقتصادي، وموضوع الصندوق الائتماني المتعلق بالجهات المانحة لأنه سيكون آلية لدعم لبنان في هذا الوقت الصعب، ولا سيما في ظل الأزمة السورية وما يؤثر جراءها على الاقتصاد والمجتمع اللبناني».



القاعدة الموضوعية دائماً، وهي تأمين التوازن وحفظ الاستقرار للوضع النقدي في البلاد». أضاف: «نحن في انتظار أن تنهي اللجنة النيابية عملها لنستطيع

أشار فرنسوا باسيل رئيس جمعية المصارف إلى أن «المصارف يهّمها زيادة رواتب موظفي الإدارة وفقاً لأصول واضحة وصريحة، وأن يكون هناك توازن لتغطية هذه الزيادات التي تحصل من إيرادات إضافية للخزينة». وذلك أثناء لقاء جمعه بوزير المال علي حسن خليل، ولفت باسيل الانتباه إلى أن «خليل ليس لديه صورة واضحة عن أعمال اللجنة النيابية»، أمل أن «يتم كل شيء على خير في المجلس النيابي لمصلحة البلد والعاملين في القطاع العام والقطاعات الفاعلة في البلد».

ومن جهته أكد الوزير علي حسن خليل «أولوية الالتفات إلى مصلحة الدولة، وفي الوقت نفسه الحرص على إقرار السلسلة صحيحاً لوضع شاذ، من ضمن

عدنان القصار ينال جائزة «الأعمال من أجل السلام» لهذا العام

الأعمال من أجل السلام السيد بيرل. ساكسيغارد. وقد كتب إلى القصار قائلاً: «نهنتكم على ما استحققتموه من تقدير استثنائي من قبل اللجنة المكلفة باختيار المرشحين لنيل جائزة الأعمال من أجل السلام، معربين عن فخرنا حقاً بأن تكونوا ضمن المجموعة الحصرية للمكرمين لجائزة الأعمال من أجل السلام».



تسلّم رئيس مجلس إدارة مصرف «فرنسبنك» والهيئات الاقتصادية» عدنان القصار جائزة «الأعمال من أجل السلام Business for Peace»، وذلك خلال احتفال أقيم في العاصمة النرويجية أوسلو، بحضور أكثر من ألفي شخص يتقدّمهم محافظ مدينة أوسلو شيان بيرنجر روزلند، رئيس مجلس إدارة «مؤسسة الأعمال من

وخلال تسلّمه الجائزة، ألقى القصار كلمة أكد فيها أن «هذه الجائزة التي أعتز بها هي من أجل بلدي لبنان، إذ إن ما قمت به هو ضمن إطار واجباتي لهذا البلد الذي يستحق كل التضحيات في سبيله، وقد عملت على هذا الأمر طوال حياتي العملية».

وكان القصار قد عقد قبيل الاحتفال مؤتمراً صحافياً في مبنى أوسلو للأعمال تحدث خلاله عن ضرورة توسيع الإدراك في مجال تكريس مبادئ مفهوم المسؤولية الاجتماعية للقطاع الخاص الدولي.

أجل السلام» بيرل ساكسيغارد، المدير التنفيذي للميثاق العالمي للأمم المتحدة جورج كيل، وأعضاء لجنة التحكيم المستقلة للمؤسسة الحائزين على جائزة نوبل في مجال السلام والاقتصاد.

وجاء اختيار عدنان القصار من بين 120 مرشحاً من أكثر من 50 دولة، «لكونه رجل أعمال استطاع، من خلال أعماله والتزاماته الخاصة، أن ينشر مفاهيم المسؤولية الاجتماعية والممارسات الأخلاقية للأعمال بطريقة رائعة، وأن يصبح مثالا يحتذى به في العالم»، حسبما وصفه رئيس مؤسسة

حوّل موبايلك لبطاقة دفع وادفع فاتورة السوبرماركت بالموبايل



Tap2Pay طريقة جديدة للدفع بكل سرعة وسهولة!

اليوم، ومع Tap2Pay NFC Mobile Payment، أصبح بإمكانك وصل بطاقتك الائتمانية ببطاقة الـ SIM في هاتفك الخلوي والدفع بسرعة وسهولة وأمان من خلال تكنولوجيا متطورة. إنها أفضل وسيلة لابتلاع مشترياتك اليومية أو الدفع في الأماكن التي تنفق فيها مبالغ صغيرة كمطاعم الوجبات السريعة، والسوبرماركت، وصالات السينما، والصيدليات، وغيرها!

Tap2Pay هي خدمة مبتكرة للدفع بالموبايل؛ وهي:

سريعة وسهلة: يكفي تمرير موبايلك أمام آلة الدفع عن بُعد لتسدّد مشترياتك في لبنان والخارج.

آمنة وموثوقة: أينما ذهبت لا يفارق موبايلك يدك، كما تتمّ حماية جميع دفعاتك بواسطة رمز سريّ.

متطورة وثوريّة: يتم تحويل تفاصيل الدفع الخاصة بك لاسلكيًا بواسطة الأنتينا الموجود على هاتفك الخلوي.

عصريّة وعمليّة: لم تعد بحاجة إلى حمل النقود والأوراق المالية لتسدّد الدفعات الصغيرة بسرعة.

بكل بساطة مرّر موبايلك على آلة الدفع وأكمل نهارك!

1570
بنك عوده



Tap2Pay
NFC MOBILE PAYMENT

حلول مصرفية حتى مشروعك يتحقق



1274
قرض الأعمال
نحن هنا لأجلكم

كيف لمشروع أن يكون جيداً ما لم يبصر النور؟ في بنك سوسيته جنرال في لبنان، نؤمن بأن أحلامك تستحق أن تصبح واقعاً. أياً تكن مهنتك، في التجارة، المهن الحرة، التصميم، المطاعم، الصناعة وغيرها من المهن، نقدم لك حلولاً مالية تساعدك على البدء بمشروعك أو توسيع نطاق أعمالك. ما عليك فعله هو أن تتقدم بمشروعك ونحن نساعدك على تحقيقه.

باسيل يكرم نقيب محامي باريس

قدراته، بتمويل سعودي مشكور، ما يشكل دليلاً إضافياً على عمق الصداقة اللبنانية - الفرنسية ومتانتها». ومن جهته أكد النقيب جريج أنه بالرغم من الظروف التي يمر بها لبنان، حافظ دائماً على صورته. ونحن نعبر عن ثقتنا بالقدرات اللبنانية في كل القطاعات، ولا سيما المحامين والقضاة، إضافة الى القطاع المصرفي الذي يحافظ على الاستقرار المالي. آملاً استمرار القطاع المصرفي في المحافظة على استقراره وعلى تمويل القطاع الخاص عبر القروض التي يقدمها.

بعد ذلك ردّ النقيب الفرنسي بيار أوليفيه سور بكلمة موجزة شدد فيها على عمق العلاقات اللبنانية - الفرنسية عموماً وبين نقابتي المحامين والقطاعين المصرفيين في البلدين بوجه خاص، مشيداً بدور جمعية مصارف لبنان وشاكراً رئيسها الدكتور فرنسوا باسيل على هذه الدعوة التكريمية وعلى جهوده المبذولة في خدمة الشأن العام.



سبيل مساندة لبنان. كما ننوّه ونشيد هنا بأخر المبادرات الفرنسية تجاه لبنان والمتمثلة بالاستعداد لتأمين احتياجات الجيش اللبناني وتعزيز

كرم رئيس جمعية مصارف لبنان الدكتور فرنسوا باسيل نقيب محامي باريس بيار أوليفيه سور وعددًا من المحامين الفرنسيين المشاركين في الندوة المتخصصة في بيت المحامي حول «المقترحات الإصلاحية لقانون أصول المحاكمات الجزائية»، والتي نظمتها نقابة المحامين في بيروت بالتعاون مع نقابة المحامين في باريس.

أكد باسيل في كلمة له «أن لبنان هو من أوائل البلدان التي اعتمدت القانون الوضعي أساساً للتشريع في هذه المنطقة، وأن علاقة لبنان بفرنسا عميقة الجذور هي الأخرى، وهي تتطور في مجالات عدة، أهمها في الحقل الثقافي والاقتصادي والاجتماعي، إضافة بطبيعة الحال الى العلاقات السياسية الوثيقة والمميّزة التي تقوم على الصداقة والمودة والتي يعززها الحرص على القيم والمصالح المشتركة». مشيراً الى «مؤتمرات باريس الثلاثة التي سعت فيها فرنسا الى حشد الطاقات العربية والدولية في

تعاون بين «بيبلوس» و«محامي طرابلس»



الجديدة تؤكد اهتمامنا بنقابة المحامين ومن تمثل وبمنطقة عزيزة نأمل أن تعرف الطمأنينة والازدهار على الدوام».

أطلق في «نقابة المحامين في طرابلس» بطاقة «ماستر كارد»، بموجب توقيع بروتوكول تعاون بين النقابة و«بنك خوري، رئيس مجلس إدارة ومدير عام مجموعة «بنك بيبيلوس» فرنسوا باسيل، والمدير العام المساعد جيلبير زوين وحشد من النقباء السابقين والمحامين والمدراء الإقليميين والمحليين للبنك. وفيما اشار أمين صندوق النقابة المحامي عمر المراد الى «جهد مجلس النقابة وإصراره على صياغة هذا البروتوكول»، اعتبر خوري أن «هذه السلعة الجديدة المتطورة والمتجددة تتميز عن باقي الخدمات المصرفية، إذ توفر لحاملها حماية من هواجس عدة أصبحت قيد المراقبة الفعلية للدول الراقية خاصة ما يتعلق منها بحركة تبييض الأموال».

أما باسيل فلفت الانتباه الى أوضاع القطاعات السيئة، وقال: «إن مصرفنا سيواصل اعتماد أهم المعايير العالمية في الحوكمة والإدارة الرشيدة». وقال زوين: «إن البطاقة

بطاقة جديدة من البنك اللبناني الفرنسي تساعد في تحرك المسافرين إلى الوجهة التي يختارها

طرح البنك اللبناني الفرنسي عرضاً جديداً مع اقتراب فصل الصيف، من خلال بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO-FRANÇAISE، إذ أن العرض هو لمضاعفة أميال الترحيب، حيث يمكن للمسافر إلى الوجهة يختارها! خلال فترة هذا العرض، يمكنك تحويل رصيده من أي بطاقة مصرفية يحملها إلى بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO – FRANÇAISE الجديدة.



FRANÇAISE في العام 2013 وهي ثمرة شراكة استراتيجية مع الناقل الجوي AIR FRANCE KLM. تقدم لك هذه البطاقة فوائد عديدة من بينها:

- كسب لغاية 1,5 ميل فوراً مقابل كل دولار يدفعه بواسطة البطاقة في لبنان أو الخارج، يضاف إلى حساب Flying Blue، إلى جانب الأميال التي يجمعها من خلال السفر مع AIR FRANCE وKLM وكل شركاء Flying Blue من شركات طيران وغيرها كالفنادق وشركات تأجير السيارات وغيرها.

- أميال Flying Blue لا تنتهي صلاحيتها الزمنية كالمطاعم تستعمل هذه البطاقة.
- الولوج غير المحدود إلى صالات الشرف في المطارات حول العالم ومطار بيروت الدولي، بمجرد إبراز رمز «E-Pass» الخاص والذي يمكنه الحصول عليه على الرابط

<https://www.loungeaccess.com/visasignature/>.

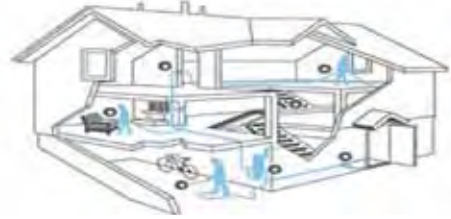
- شبكة تضم أكثر من 1.000 وجهة سفر مع شركات طيران SkyTeam الـ19

طرح البنك اللبناني الفرنسي عرضاً جديداً مع اقتراب فصل الصيف، من خلال بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO-FRANÇAISE، إذ أن العرض هو لمضاعفة أميال الترحيب، حيث يمكن للمسافر إلى الوجهة يختارها! خلال فترة هذا العرض، يمكنك تحويل رصيده من أي بطاقة مصرفية يحملها إلى بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO – FRANÇAISE الجديدة.

في إطار هذا العرض، قالت السيدة ميرنا وهبة، مديرة الصيرفة الإلكترونية في البنك اللبناني الفرنسي: «تشكل هذه البطاقة إنجازاً مهماً في تاريخ بطاقات البنك اللبناني الفرنسي وقد تم اختيارها من قبل شركة فيزا كأفضل برنامج مشترك (co-branded) للعام 2013 لما أضفته من قيمة على زبائننا إضافة إلى أنها عززت تجربة السفر لديهم. وقد قمنا بطرح هذه البطاقة في السوق لجعل السفر أسهل على اللبنانيين وتشجيعهم على ذلك».

أطلقت بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO – FRANÇAISE الجديدة.

BEAM
CENTRAL VACUUM SYSTEMS
by
Electrolux



Lebanon-Beirut
Tel/Fax :+961(1)895358
:+961(3)500671
Email: Info@beamleb.com
PO.BOX 15 Bauchrieh
www.beam.com

بنك لبنان والمهجر يعلن انضمام LeMall إلى بطاقة تجار بيروت للتسوق



نقطة واحدة مع كل دولار يتم صرفه أينما كان في العالم. هذا ويستمتع من يحصل على البطاقة على تذكرتي سينما VIP كهدية ترحيبية. وأثنى الياس عرقتنجي في كلمته بجهود جمعية تجار بيروت المتواصلة لدعم الإقتصاد اللبناني. وشدد على أهمية هذه البطاقة والنجاح الباهر الذي حققته في أقل من سنة، حيث استطاعت أن تستقطب حوالي الـ 3000 عميل. ورحب عرقتنجي بالشريك الجديد، وأعرب عن فخره وسعادته لانضمام شركة Acres القائمة على مشاريع مجموعة LeMall لإثراء هذا البرنامج. وأشار السيد شماس إن حضور مربع مميز متمثلاً بمجموعة AZADEA

البطاقات الرائدة في مجال البطاقات المصرفية، والتي تم إطلاقها في تشرين الأول 2013 بالتعاون مع جمعية تجار بيروت. تحمل البطاقة منافع عديدة وحصرية لحاملها، بحيث تمكنه الإستفادة من حسومات لدى أكثر من 500 تاجر في بيروت ومناطق أخرى، مقدّمة» بذلك أكبر شبكة عروضات في لبنان. واليوم، ومع انضمام شركة LeMall بفروعها الثلاث ضبية، سنّ الفيل، وصيدا، تأخذ البطاقة موقعاً سباقاً وتوفّر لحامل بطاقة تجار بيروت للتسوق مزايا غنيّة وعديدة. يحصل حامل هذه البطاقة على ثلاث نقاط مع كل دولار أميركي يتمّ استعماله داخل LeMall بالإضافة إلى

أقام بنك لبنان والمهجر بالتعاون مع جمعية تجار بيروت مؤتمر صحفي في PAUL ضبية، للإعلان عن انضمام شركة Acres Development القائمة على مجموعة LeMall كشريك جديد إلى بطاقة تجار بيروت للتسوق. وقد حضر المؤتمر كل من السيد الياس عرقتنجي - المدير العام للصيرفة بالتجزئة في بنك لبنان والمهجر، السيد جورج كمال - نائب رئيس مجلس إدارة ومدير عام شركة Acres Development، السيد نقولا شماس، رئيس جمعية تجار بيروت، والسيدة دوريس باسوس - مدير تطوير الأعمال لشركة MasterCard وحشد من وسائل الإعلام. تعدّ بطاقة تجار بيروت للتسوق من

المثمر بين مؤسسات رائدة، خدمة للاستهلاك والتجارة والاقتصاد. وتحدث السيد جورج كمال عن ايمان شركة Acres Development Holding بالاستثمار وتطوير مشاريعها في لبنان. ومن هذا المنطلق، قرّرت الشركة الانضمام إلى بطاقة تجار بيروت للتسوق ودعم هذا المشروع الوطني، عوضاً عن تطوير بطاقة خاصة بـ LeMall. ودعا السيد كمال الحضور إلى اكتشاف التسهيلات والمزايا العديدة التي تقدمها البطاقة لحاملها، بالإضافة إلى ترسيخ الثقة في وطننا ليستعيد إشعاعه في المنطقة والعالم.

مرموقة على الخريطة التجارية. ومن دواعي إعترزاز جمعية تجار بيروت أن تعتنق شركة ACRES بطاقة تسوق تجار بيروت تحريكاً للعجلة التجارية وتحريكاً للاقتصاد. أما بنك لبنان والمهجر، فلا نفشي سرّاً إذا ما صرّحنا بأن المبادرة المشتركة بينه وبين الجمعية قد فاقت كل التوقعات، وهذا غير مستغرب نظراً إلى النجاحات المتتالية التي يسجلها المصرف في لبنان وفي الاغتراب. وبهذه المبادرة، وإنّ تتبنّى مراكز Le Mall التجارية بطاقة تسوق تجار بيروت، نكون قد فتحنا صفحة جديدة من التعاون

وشركة ACRES، وبنك لبنان والمهجر، وشركة MASTERCARD، وجمعية تجار بيروت، في هذا الصرح التجاري، له دلالات ومعاني أكيدة. ومنها، أن جمعية تجار بيروت تحتضن القطاع التجاري بمختلف مكوناته وتلاوينه، من التاجر الصغير الذي يطمح أن يكبر، والتاجر الكبير أصلاً الذي يعمل نحو المزيد من التطور والازدهار. إن مجموعة AZADEA من هذا المصاف الفاخر الذي يشرف لبنان عامة والجسم التجاري خاصة. وإن شركة ACRES، بالرغم من حداثة عهدها، فإنها قد احتلت مكانة

محاضرة دو فريج في جمعية تجار بيروت بالتعاون مع بنك لبنان والمهجر



إلا ان هذه الدول كانت تنتقل، بعد استقرار الأوضاع الامنية والاجتماعية والاقتصادية، إلى مرحلة تليها تديرها قواعد مختلفة، تتميز بتقليص دور القطاع العام في الحياة الاقتصادية شرط تأمين رفاهية اكبر للمواطنين.

وأضاف: يجب ان ندرك ان الإصلاح الإداري لم يعد «وجهة نظر سياسية» لكنه اصبح علماً قائماً بذاته، يحدد القواعد التي يجب أن ترعى الإدارة السليمة وتأمين افضل الخدمات العامة للمواطن.»

وختم محاضرته باقتراح وضع ميثاق اقتصادي وطني يشكل دستوراً للتنمية الإدارية ودوره في الإنماء الاقتصادي، يشترك في إعداده ممثلون عن القطاع العام والهيئات الاقتصادية وثقابات مهنية والمجتمع المدني، ميثاقاً يحدد دور الدولة في ادارة الشأن العام وفي الإنماء الاقتصادي.»

في إطار سلسلة المحاضرات التي ستعقد على مدار هذا العام وللسنة الثانية على التوالي، في مركز محاضرات جمعية تجار بيروت برعاية بنك لبنان والمهجر، ألقى وزير الدولة لشؤون التنمية الإدارية نبيل دو فريج محاضرة حول «التنمية الإدارية وانعكاساتها على الاقتصاد اللبناني» بحضور الأستاذ نقولا شماس - رئيس جمعية تجار بيروت، والسيد سعد أزهري - رئيس مجلس إدارة ومدير عام بنك لبنان والمهجر، وعدد من ممثلي الهيئات الاقتصادية والجمعيات التجارية وكبار رجال الأعمال والاقتصاد في لبنان.

وقال شماس حول موضوع التنمية الإدارية: «بتنا بحاجة ماسة الى موضوع التنمية الإدارية على كل الأصعدة الرسمية والخدماتية في لبنان، والتي لاشك في أن يكون لها التأثير الكبير من حيث الفعالية والفاعلية على كافة الأصعدة الاقتصادية في لبنان.»

وبدوره ألقى أزهري كلمة شدد فيها على دور الإدارة الرشيدة والبيروقراطية الكفاءة والقوانين والتنظيمات الصالحة للحد من الفساد وتحسين مناخ الأعمال ودفع العجلة الاقتصادية». وأضاف: «أن في جمعية مصارف لبنان نقف بكل مواردنا إلى جانب هذه الإصلاحات وطالما نادينا بها، ونسعى دائماً أن تكون كل القوانين والإجراءات والتنظيمات في المجالات المالية والاقتصادية داعمة لديناميكية المصارف والقطاع الخاص والتطوير الأفضل لعملهم.»

وذكر الوزير نبيل دو فريج في محاضرته قائلاً: بعد الحروب، وبعد المرحلة التي تلي الحروب، كانت الدول، ايأ كان نظامها الاقتصادي تتحول الى لاعب اساسي في الحياة الاقتصادية.

حدائق شتورة®



ان صنع في لبنان

ملحق مجلة الصناعة والاقتصاد

www.sinaaiktisad.Com



ملحق صنع في لبنان

انطلاقاً من المبدأ الذي بنيت على أساسه فكرة إصدار هذا الملحق والهادف أساساً إلى تسويق الانتاج الصناعي اللبناني بأسرع الوسائل وأقل كلفة. عمدت إدارة المجلة إلى مراعاة النقاط التالية لتسهيل الوصول إلى السلعة اللبنانية:

1 مهنياً: عرض المنتجات من خلال التصنيف القطاعي المعتمد دولياً H.S.Code بما يسهل على المستفيد الوصول إلى السلعة الصناعية بسهولة.

2 تسويقياً: جذب أكبر عدد من القراء لهذا الملحق من خلال توزيعه في أوسع نطاق ممكن على المؤسسات والجهات المعنية بناءً على قاعدة معلومات خاصة تم تكوينها عبر اختيار مؤسسات ذات نشاطات تجارية تتوافق مع وجهة المنتجات الصناعية اللبنانية المشمولة في الملحق. وذلك أما من خلال طبعه داخل المجلة أو بطبع كميات إضافية منفصلة توزع وفق قاعدة المعلومات المكونة.

3 الكلفة: تخفيض الكلفة على الصناعيين بشكل كبير جداً بحيث تصل إلى الرمزية مما يحفز أكبر عدد منهم لعرض منتجاتهم من خلال الملحق المذكور.

4 تكنولوجياً: وضع هذا الملحق على الموقع الإلكتروني للمجلة www.sinaaiktisad.com بما يضاعف أستهامه عشرات ألوف المرات بالإضافة إلى النسخ المطبوعة. بالإضافة إلى توزيع الملحق **مجاناً** على آلاف المؤسسات.

رئيس مجلس الإدارة / المدير العام
رئيس التحرير المسؤول
فارس سعد

Chairman Of The Board / G. Manager
Responsible Editor-In-Chief
Fares Saad

نائب رئيس التحرير / المدير التنفيذي
وسام سعد
Deputy Editor / Executive Director
Wissam Saad

المدير الإداري
لشؤون العلاقات العامة والإشراكات
طارق معنا

مدير التحرير
نظام مارديني
Editorial Manager
Nizam Mardini

سكرتير تحرير
هنا حجاج
Editorial Secretary
Hanaa Hajj

المدير الفني
علي خزام
Art Director
Ali khouzam

المستشار القانوني
المحامي نبيل شمس
Legal Advisor
Mr. Nabil Chamas

المكتب الرئيسي

الإدارة والتحرير - لبنان - بيروت كليمنصو - شارع الامير عمر - بناية تسبجي

هاتف: 370452-370604 - 370318 1 00961 - فاكس: 370602 1 00961

ص.ب: 1102 - 2070 - 13/8385 - شوران- بيروت-لبنان

Info@Sinaaiktisad.Com - www.Sinaaiktisad.Com

الإعلانات والإشراكات

• زيتب وهبي
• جومانة نادر، دلال النجار
إعلانات ملحق صنع في لبنان
الإشراكات

داتا المعلومات

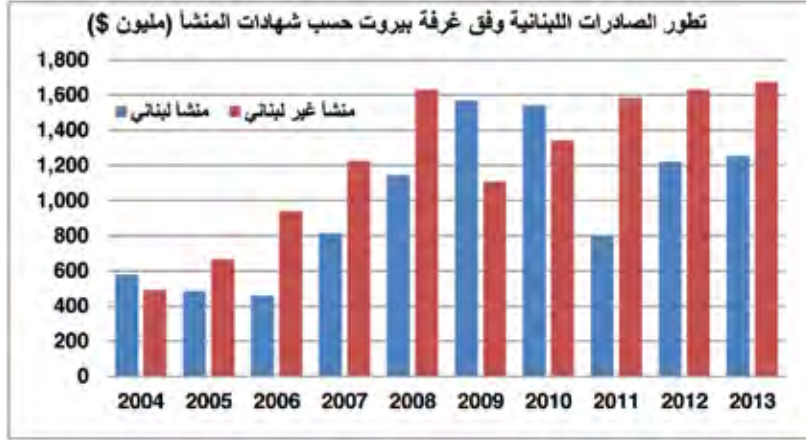
• ميا مدرس • منال طائب

المراسلون ومندوبو المناطق

• عبد الله حداد
• عباس عبد الحسين
• كوستي عاقلة
• حسن دقيق
جبل لبنان
البقاع
الشمال
بيروت
والضاحية الجنوبية

الصادرات اللبنانية عام 2013

وفق احصاءات غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان



بلغت قيمة الصادرات اللبنانية وفق احصاءات شهادات المنشأ المصادق عليها في غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان عام 2013 نحو 2 مليار و930 مليون دولار مقارنة مع 2 مليار و855 مليون دولار عام 2012 بارتفاع نسبته 2.6 بالمئة، في حين ان هذه القيمة كانت قد سجلت ارتفاعاً نسبته 20 بالمئة عام 2012 مقارنة بالعام 2011.

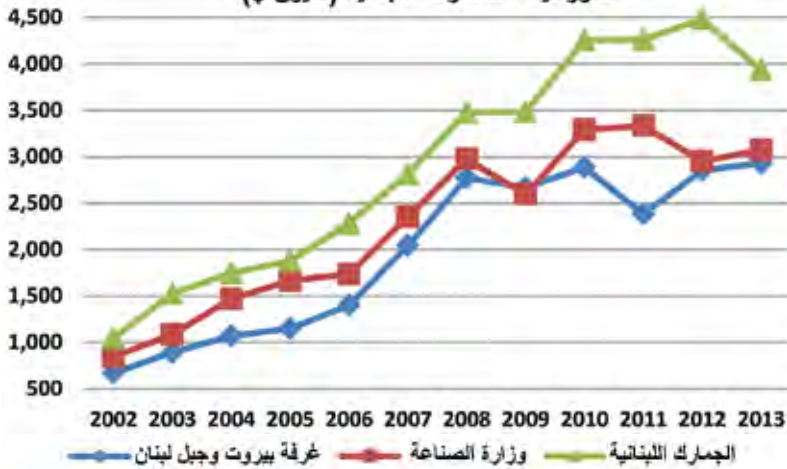
المجموع	منشأ غير لبناني	منشأ لبناني	القيمة مليون دولار
1,071	579	492	2004
1,149	485	664	2005
1,401	460	941	2006
2,042	816	1,226	2007
2,778	1,147	1,631	2008
2,680	1,571	1,109	2009
2,885	1,543	1,342	2010
2,383	799	1,584	2011
2,855	1,222	1,633	2012
2,930	1,254	1,676	2013

أولاً: الصادرات اللبنانية عام 2013

بلغت قيمة الصادرات اللبنانية وفق احصاءات المديرية العامة للجمارك اللبنانية 3 مليار و936 مليون دولار عام 2013، مقارنة مع 3 مليار و76 مليون دولار حسب احصاءات وزارة الصناعة و 2 مليار و930 مليون دولار حسب احصاءات غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان.

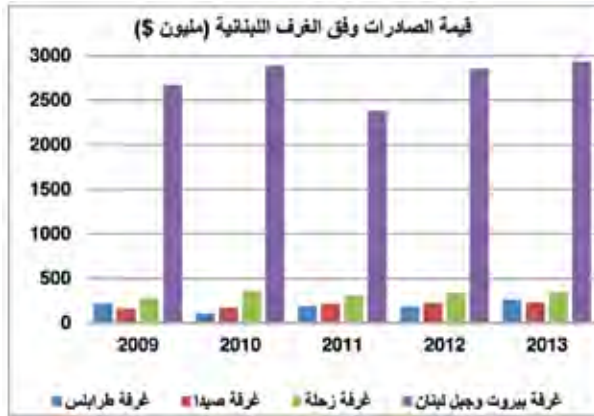
التغير %	غرفة بيروت وجبل لبنان	التغير %	وزارة الصناعة	التغير %	الجمارك اللبنانية	مليون \$
-	670	-	848	-	1,045	2002
33%	892	28%	1,087	46%	1,524	2003
20%	1,071	35%	1,467	15%	1,747	2004
7%	1,149	14%	1,667	8%	1,880	2005
22%	1,401	4%	1,737	21%	2,283	2006
46%	2,043	35%	2,353	23%	2,816	2007
36%	2,771	27%	2,978	24%	3,478	2008
-4%	2,670	-13%	2,595	0%	3,484	2009
8%	2,886	27%	3,291	22%	4,253	2010
-17%	2,383	1%	3,334	0%	4,265	2011
20%	2,855	-11%	2,952	5%	4,483	2012
3%	2,930	4%	3,076	-12%	3,936	2013

تطور قيمة الصادرات اللبنانية (\$ مليون)

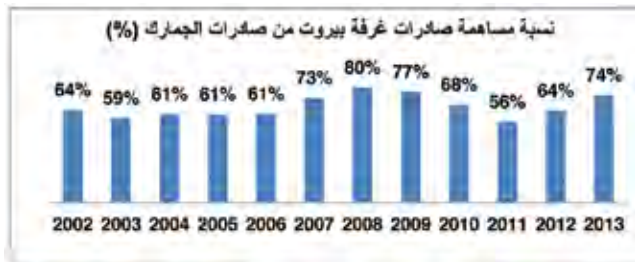


تراجعت مساهمة غرفة بيروت وجبل لبنان في إجمالي احصاءات الصادرات اللبنانية الصادرة عن الجمارك من 64 بالمئة عام 2002 الى ادنى نسبة وهي 56 بالمئة عام 2011، لتعود فترتفع الى 74 بالمئة عام 2013. وكانت هذه المساهمة قد بلغت اوجها عام 2008 حين بلغت 80 بالمئة. على صعيد الغرف اللبنانية ككل، استأثرت غرفة بيروت وجبل لبنان بنحو 78 بالمئة من قيمة صادرات الغرف اللبنانية قاطبة وفق شهادات المنشأ المصادق عليها لدى هذه الغرف. واستأثرت غرفة زحلة بنسبة 9 بالمئة، وغرفة صيدا بنسبة 6 بالمئة، وغرفة طرابلس بنسبة 7 بالمئة.

قيمة الصادرات وفق الغرف اللبنانية (\$ مليون)



نسبة مساهمة صادرات غرفة بيروت من صادرات الجمارك (%)



السنة	غرفة بيروت وجبل لبنان	غرفة زحلة	غرفة صيدا	غرفة طرابلس	المجموع	النسبة %
2009	2,670	277	158	217	3,322	80%
2010	2,886	364	176	110	3,536	82%
2011	2,383	304	218	190	3,095	77%
2012	2,855	339	226	189	3,609	79%
2013	2,930	343	230	264	3,767	78%

وارتفعت نسبة مساهمة صادرات الغرف اللبنانية مجتمعة في إجمالي الصادرات وفق احصاءات المديرية العامة للجمارك الى نسبة قياسية هي 95.7 بالمئة عام 2013 مقارنة مع 80.5 بالمئة عام 2012 و72.6 بالمئة عام 2011 و83.1 بالمئة عام 2010 و95.4 بالمئة عام 2009.



محامص الرئيف



بيضون للحدادة الإفرنجية

ثانياً: الصادرات اللبنانية وفقاً لأحصاءات غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان عام 2013

بلغت قيمة السلع ذات المنشأ اللبناني 1 مليار و676 مليون دولار نسبتها 57.2 بالمئة من إجمالي قيمة السلع المصدرة، فيما بلغت قيمة السلع ذات المنشأ غير اللبناني 1 مليار و254 مليون دولار ونسبتها 42.8 بالمئة.

ثالثاً: توزيع الصادرات اللبنانية على المجموعات الدولية عام 2013.

المجموعات الدولية 2013	منشأ لبناني	منشأ غير لبناني	المجموع (الف \$)	النسبة (%)
الدول العربية	1,397,881	1,114,258	2,512,139	85.7%
الدول الأوروبية	185,095	34,419	219,514	7.5%
الدول الأفريقية غير العربية	50,879	75,672	126,551	4.3%
الدول الآسيوية غير العربية	26,293	24,886	51,179	1.7%
الدول الأمريكية	13,900	4,652	18,552	0.6%
الدول الأسترالية	1,461	231	1,692	0.1%
الدول الأخرى	212	0	212	0.0%
المجموع	1,675,721	1,254,118	2,929,839	100.0%

تبوّأت الدول العربية عام 2013 السوق الرئيسية للصادرات اللبنانية من ناحية القيمة، وذلك وفق احصاءات غرفة بيروت وجبل لبنان. فاستوردت هذه الدول من لبنان بما قيمته 2 مليار و512 مليون دولار وبما نسبته 85.7 بالمئة من الصادرات. احتلت الدول الأوروبية المرتبة الثانية واستوردت ما نسبته 7.5 بالمئة، وفي المرتبة الثالثة جاءت الدول الأفريقية غير العربية بنسبة 4.3 بالمئة، تبعثها الدول الآسيوية غير العربية بنسبة 1.7 بالمئة، ومن ثم الدول الأمريكية بنسبة 0.6 بالمئة.

توزيع قيمة الصادرات على المجموعات الدولية عام 2013



شركة القيسي

المكو للصناعة والتجارة

رابعاً: اهم اسواق الصادرات اللبنانية عام 2013

أهم أسواق الصادرات اللبنانية عام 2013

النسبة	الوزن	النسبة	القيمة	2013	
(%)	طن	(%)	الف دولار	المتصد	
21%	830,128	23%	669,158	العراق	-1
8%	300,937	20%	582,207	السعودية	-2
16%	655,531	10%	278,023	سوريا	-3
1%	58,050	6%	164,459	قطر	-4
1%	26,991	5%	159,680	الكويت	-5
5%	208,292	5%	154,023	الاردن	-6
1%	48,164	5%	151,633	الجزائر	-7
10%	402,091	5%	146,677	الإمارات	-8
9%	355,154	5%	132,499	تركيا	-9
3%	121,317	3%	85,660	مصر	-10
0%	5,591	1%	24,361	نيجيريا	-11
9%	351,743	1%	23,328	انغولا	-12
2%	60,345	1%	22,724	سويسرا	-13
1%	49,868	1%	22,534	اليمن	-14
0%	3,791	1%	22,256	ايران	-15
0%	13,660	1%	20,626	السودان	-16
0%	6,572	1%	19,566	ليبيا	-17
0%	7,047	1%	16,505	كامبيون	-18
1%	32,251	1%	15,437	بنغلادش	-19
0%	3,904	0%	14,432	البحرين	-20
88%	3,541,427	93%	2,725,788	المجموع	
7%	462,751	7%	197,313	دول أخرى	
100%	4,004,178	100%	2,923,101	المجموع العام	

تصدرت العراق لائحة اهم اسواق الصادرات اللبنانية عام 2013 وفق احصاءات شهادات المنشأ المصادق عليها في غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان، واستأثرت بما نسبته 23 بالمئة من اجمالي قيمة الصادرات. وحلت السعودية في المرتبة الثانية واستوردت من لبنان ما نسبته 20 بالمئة، تلتها سوريا في المرتبة الثالثة بنسبة 10 بالمئة، وفي المرتبة الرابعة قطر بنسبة 6 بالمئة، وحلت الكويت في المرتبة الخامسة بنسبة 5 بالمئة.



الفاكو ترايد



مؤسسة الفا بلاست



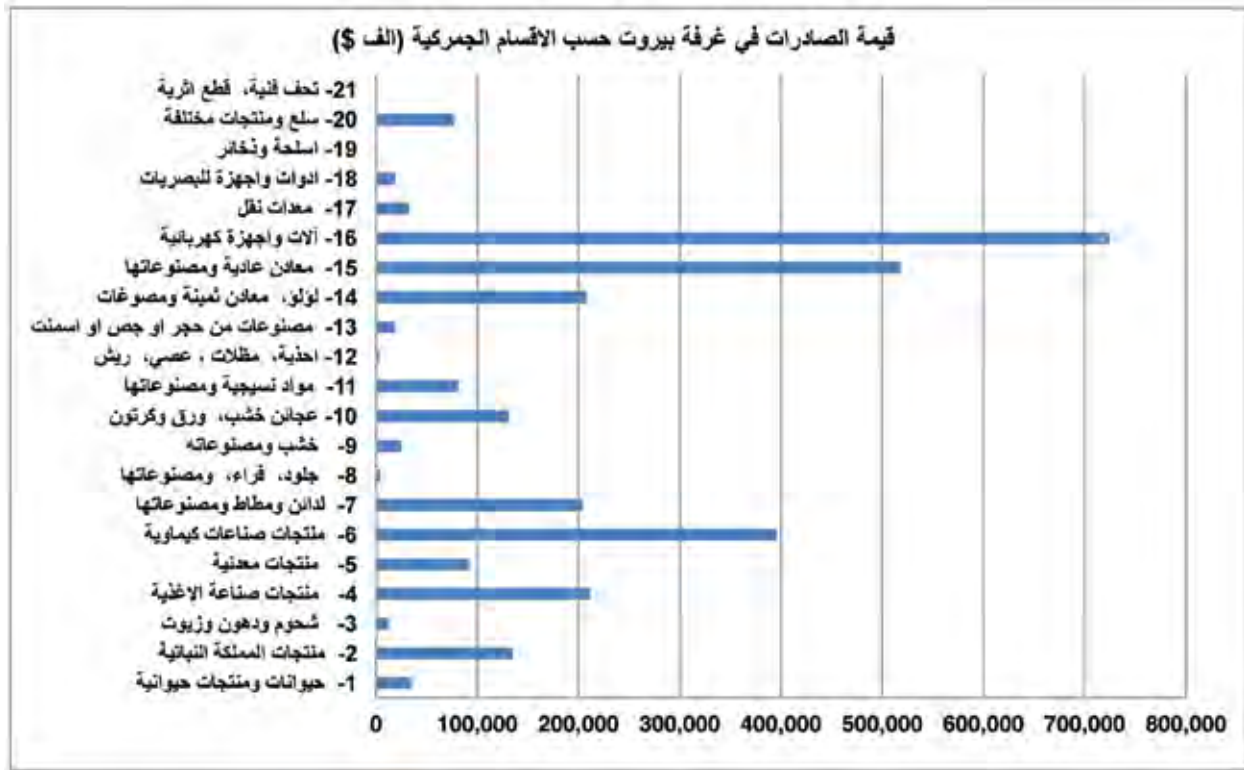
شركة التطوير الزراعي

خامساً: توزيع الصادرات اللبنانية على الأقسام الجمركية وفق شهادات المنشأ

والزيوت 85.8. وفي ما خص الصادرات ذات المنشأ غير اللبناني، تضمنت صادرات معدات النقل نحو 95.1 بالمئة من قيمتها صادرات ذات منشأ غير لبناني، وصادرات المنتجات المعدنية 86.1 بالمئة، وصادرات اجهزة البصريات والتصوير 82.9 بالمئة، وصادرات الحيوانات الحية والمنتجات الحيوانية 71.4 بالمئة، وصادرات الاسلحة والذخائر 71.1 بالمئة.

الخامسة صادرات المجوهرات بنسبة 7 بالمئة. من ناحية توزيع الصادرات وفق المنشأ اللبناني والمنشأ غير اللبناني، تضمنت صادرات المجوهرات 99.6 بالمئة من قيمتها صادرات ذات منشأ لبناني، وشكلت صادرات التحف الفنية والقطع الاثرية ذات المنشأ اللبناني 96.2 بالمئة من اجمالي قيمتها، وصادرات الورق والكرتون 93.9 بالمئة، وصادرات اللدائن والمطاط 88.3 بالمئة، وصادرات الشحوم

تبوّات صادرات الآلات الكهربائية المرتبة الاولى على لائحة توزيع الصادرات اللبنانية حسب الاقسام الجمركية واستأثرت بنسبة 25 بالمئة من اجمالي قيمة الصادرات. حلت في المرتبة الثانية صادرات المعادن العادية ومصنوعاتها بنسبة 18 بالمئة، وفي المرتبة الثالثة صادرات الصناعات الكيماوية بنسبة 14 بالمئة، وفي المرتبة الرابعة صادرات المنتجات الغذائية بنسبة 7 بالمئة، وفي المرتبة



المصدر: مركز الدراسات الاقتصادية في غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان.



شركة التغذية

SLIM

عصر جديد

مش زيت الشبي

صنع في
لبنان



ذرة
CORN

دوار الشمس
SUNFLOWER

كانولا
CANOLA

f
Facebook page
Slim Oil

Nahr Ibrahim - LEBANON | Tel: +961 9 44 44 28 - 961 9 44 45 35 | Fax: +961 9 44 83 90
P.O.Box: 70313 Antelias - LEBANON | Email: info@slimoil.com - pulper@dm.net.lb - www.slimoil.com



G.S. PLAST S.A.R.L. • PLASTIC BAGS INDUSTRY, PRINTING & TRADE
T: +961 1 880603/8 • T: +961 1 887618 • F: +961 1 880610
E: info@gsplast.com • W: www.gsplast.com



PACKAGING, BEYOND PERFECTION!
VACUUM BAGS S.A.R.L.
T: +961.1.878578/9/80
F: +961.1.878581
E: info@vacuumbags.com.lb
W: www.vacuumbags.com.lb
A: Nahr el Mott, Main Road
Roumieh - Mount Lebanon



صماص الأمين
Al-Almine Roasteries



القلب عاقلب

06444010 | elaminco.com | alamineroasteries



الموسس الأصلي
منذ 1882
اليمن

ABOU EL HASSAN
AL YAMAN
THE FOUNDER & THE ORIGINAL
Since 1882

Tahina Natural Product
100% from the ground
sesame seeds



The HALAWA varieties
Loukoum Delight

Phone: +961 8 930796
Zahlé Fax: +961 8 930797
www.samihalyaman.com

Phone: +961 7 222580
Saïda Fax: +961 7 223327
yamancosons@hotmail.com



الحلابي
Al halabi

عملية طة محمصية



بيروت - شاتيلا - ارض جلول
هاتف: 01/ 855994 - فاكس: 01/ 855993
E-mail: info@alhalabi.com - www.alhalabi@alhalabi.com



بيتوتيا
Beitouti

EXTRA VIRGIN
Olive Oil



MADE IN
LEBANON



Patisserie Lolita
حلويات غربية وشرقية

فرع أول: تحويلة الغدير جانب محطة هاشم - هاتف: ٩٦١ ١ ٤٧٥١٧٢
فرع ثاني: الكفاءات مقابل مدرسة الفريز - هاتف: ٩٦١ ١ ٤٧٥١٧٣
patisserie-lolita@hotmail.com - www.patisserielolita.com

Super Brasil Co. S.A.L
بن - خميص وطحن وتوضيب البن على انواعه
Coffee Roasting & Grinding & Packaging

منصورية المتن - المكلس - بيروت - لبنان
هاتف: ٩٦١ (١) ٦٨٠٦٨٠ - ص.ب: ٦٦ - فاكس: ٦٨٥٠٩٠ (١) ٩٦١
info@cafesuperbrasil.com / www.cafesuperbrasil.com

UNITED CO.
FOR MANUFACTURING AND TRADING
CHOCOLATE AND CONFECTIONARY S.A.R.L

الشركة المتحدة لصناعة و تجارة الشوكولا و السكاكر ش.م.م

شوكولا - ملبن و نوغا - ملابس

Beirut - Lebanon - Tel: +961 1 547 373 - +961 1 548 074
Saida - Lebanon - Tel: +961 7 215 001 - +961 3 743070
info@unitedcoamigo.com - www.unitedcoamigo.com

Jsaroufim Printing & Converting
س.ج. ساروفيم ش.م.م - طباعة و تغليف

طباعة وصناعة مواد التغليف الطري والرقعات الورقية (لاسل)
البوشرية - المدينة الصناعية - ست. صفر - لبنان
هاتف: ٩٦١١٤٩٧٢٣٨ - ٩٦١١٤٩٧٢٤١ / فاكس: ٩٦١١٥٠٢٩٥٢
ص.ب: ٩٠٠٥١ - جديدة المني - لبنان
E-mail: info@jsaroufim.com

Quality Labels & Flexible Packs.

Sadaka شركة صدقة
للمعجنات والحلويات

صناعة الحلويات العربية والمعجنات على انواعها (استيراد وتصدير)
Manufacture Arabic Sweets & Pastries Of All Kinds

بئر العبد - شارع اقسيس - بيروت لبنان - تلفون: ٩٦١ ٠١/٥٤٢٥٤٢-٢٧٨٢٤٨
فاكس: ٩٦١ ٠١/٥٤٣٠٣٠
www.sadaka-lb.com Email: info@sadaka-lb.com

GHANDOUR غندور

ABDUL KADER GHANDOUR & SONS S.A.L
طحينة - راحة حلقوم - حلاوة - سمسما - دبس خروب
Tahini - Loukoum - Halawa - Semsma - Carob's Rolases
بيروت - هاتف: ٥٤٥٣٣١ - ٠١/٢٧٣٦٤٩ - فاكس: ٠١/٥٤٥٣٣١ - ص.ب.: ١١٤٧٢٠
E-mail: ghandour.lb@gmail.com



البن واجبران جابر ابناء جابر مشوار الجودة منذ 1951



العنوان: المريجيات - طريق بيروت الشام - هاتف: ٠٣/١٣١١٠٥ - ٠٨/٥٤٤٨٣٦ - بيروت - جسر المطار
- سنتر بري - هاتف: ٠٣/٨٩٥٣٩٥ - ٠١/٨٣٤٢٢٢ - خلدة - اوتستراد بيروت الجنوب - ٧١/٨٩٤٨٩٨



معامل منير البساط



صناعة الحلاوة، الطحينة، راحة الحلقوم، المعلبات، المربيات، المخللات،
الشرايات، السمسم، سكاكر

المصنع: الغازية - صيدا - المدينة الصناعية الثانية - ملك منير البساط
هاتف: ٢٢١٨٥٠ - ٢٢١٨٥١ - ٩٦١ ٧ ٢٢١٨٥٢ - فاكس: ٩٦١ ٧ ٢٢١٨٥٢
فرع اول: صيدا - الشاكرية - هاتف: ٩٦١ ٧ ٧٣٢٨٧٣



Country's Favourite since 1948



ALRIFAI ROASTERY

675 Saeb Salam Av. Beirut | Lebanon
p: +961 1 707107, 705105, 702220/1 f: +961 1 308311
www.alrifai.com



شركة منتوجات الضيعة

تجارة عامة - استيراد وتصدير
General Trade - Import - Export

شركة منتوجات الضيعة ش.م.م Al Dayaa

مخللات - كبيس - مربيات - معلبات طازجة ورق عنب
زيتون - زيت زيتون

Pickles-Jams-Canned Food
Grape Leaves Olives-Olives Oil

الكورة - كفرعقا - لبنان الشمالي - هاتف: ٩٥٢٨٣٨ (٦) ٩٦١
فاكس: ٩٥٢٨٣٨ (٦) - خليوي: ٣٠٣٨٤٢ (٣) ٩٦١
ص.ب: ١٢ اميون - لبنان

aldayaa@hotmail.com Website: www.aldayaa.com



عصمت
أبي نصر
ISMAK
Abi Nasr

Abi NASR BLDG. - TEL: +961 9 501111 - FAX: +961 9 911003
P.O. BOX 900 JOUNIEH - LEBANON
info@abinasroastery.com www.abinasroastery.com



أفخر أنواع البهارات



طريق الجديدة الملعب البلدي - بيروت - لبنان - هاتف: ٩٦١ ١٧٠٥٢٧٧ ٠٣٧٧١٥١٩
E-mail: daaboulspices@live.com - Website: www.daaboulspices.com



شركة حلباوي اخوان ش.م.م

Helbawi Bros. Co. s.a.r.l.

توضيب وتغليف جميع انواع الحبوب والبهارات (استيراد وتصدير)



حارة حريك - شارع الرويس الرئيسي - ص.ب : ٢٤ / ١٧١ - برج البراجنة
هاتف : ٥٥٦٠٥٨ (١) ٩٦١ - تلفاكس : ٥٥٦٠٥٩ (١) ٩٦١
E-mail : helbawi@helbawibros.com ٩٦١ (٣) ٢٢٠٨٩٦/٩٥/٩٣ خلوي

شركة إبراهيم وأحمد أبوغنيم

Ibrahim & Ahmad Abou Gheneim Co.

صناعة مشتقات الحليب والأجبان
Yogurt & Cheese Products



المناره - البقاع الغربي
طريق عام راشيا
هاتف: ٩٦١ ٨٥٦٣١٩٠
٩٦١ ٣٦٠٩٠٠١
فاكس: ٩٦١ ٨٥٦٣١٣٤/٥

E-mail: aboughoneim_co@hotmail.com
website: www.manaradairy.com

مطاحن الدورة ش.م.ل Dora Flour Mills SAL

دقيق وسميد القمح والذرة / زيوت نباتية، كسب وأعلاف

Wheat & Corn Flour- Semolinas & Gritz / Vegetable Oils & Meals



الدورة - برج حمود - هاتف: ٢٥٢٥٧٧ (١) ٩٦١ - فاكس: ٢٥٢٥٨٠ (١) ٩٦١
ص.ب: ١١-٠٦٣٠ - بيروت - لبنان
info@doramills.com - info@zmvegetableoils.com

ذ م لصناعة الزيوت النباتية ش.م.ل ZM Vegetable Oils Industries SAL

دقيق وسميد القمح والذرة / زيوت نباتية، كسب وأعلاف

Wheat & Corn Flour- Semolinas & Gritz / Vegetable Oils & Meals



ذوق مصبح - كسروان - هاتف: ٢٥٢٥٨٠ (١) ٩٦١ - فاكس: ٢٥٢٥٨٠ (١) ٩٦١
ص.ب: ١١-٠٦٣٠ - بيروت - لبنان
info@zmvegetableoils.com

فود اندستريال كوربوريشن ش.م.م «فوديكو» Food Industrial Corporation sarl (Fodico)

تحميص وتعبئة وتوضيب البن والبزورات



الشوفيات - التيرو
هاتف: ٩٢٢٤٦١ (٣) ٩٦١
فاكس: ٤٣٣٥٣٥ (٥) ٩٦١

fadico@cyberia.net.lb

مطاحن الفتوح-غبيرة غروب ش.م.م Ftough Mills-Ghbayra Group S.a.r.l



جبل لبنان - كسروان - جديدة غزير - الشارع العام
هاتف: ٩٢٥٩٦٥ (٩) ٩٦١ - ٦٤٣٥٠٢ (٣) ٩٦١ - فاكس: ٩٢٥٣٦١ (٩) ٩٦١
E-mail: joseph@ftoughmills.com-Website: ftoughmills.com



CORTAS
SINCE 1930
*Easy choice
Natural selection*

Cortas Canning & Refrigerating Co. S.A.L.
Tripoli Road - Dora - Beirut - P.O.Box: 11-0209
Tel: +961 1 257171 - Fax: +961 1 257272
Cortas@cortas.net - www.cortasfood.com

Serhal For Trading شركة سرحال للتجارة
تجارة زيت وزيتون وكبيس وصابون / زيت نباتي

داريا - الشوف - جبل لبنان - الشارع العام - بملكه - خليوي: ٩٦١ ٣ ٢٣٤٧٥٦
serhaltradinglebanon@hotmail.com - ٩٦١ ٧ ٢٤١٢١٢ - تلفاكس:

AL-BARAKA البركة
OLIVE OIL & FOOD PRODUCTS

Produced by Ahyab / Zait Boulos | Jounieh - 961 70 853 352 - info@zaitboulos.com - www.ahyab-lb.com

Al Chermal For Dairy & Cheese Co. شركة الشمال للألبان والأجبان
Milk & Cheese & All Dairy Products ألبان وأجبان وكافة مشتقات الحليب

مرياطة - زغرتا - الطريق العام
هاتف: ٩٦١ ٣ ٢٨٦٤٢٢ - ٩٦١ ٣ ٩٨٢٤٢٠

FROU-FROU CORN
POP CORN

فرو-فرو
فكرة بوشيار



Tivoli Co. شركة تيفولي للصناعة والتجارة

صناعة حلويات عربية سكاكر، حلويات غربية، بوظة شوكولا
Candies, Arabic Sweets Chocolat & Ice Cream



جبل لبنان - الشوف - جسر القاضي
الشارع العام - بملكه

هاتف: ٤٣٠٥٦٠ - ٣٤٠٤٤٠ (٥) ٩٦١
٣٤٠٤٤٠ (٣) ٩٦١ فاكس: ٣٤٠٤٤٠ (٥) ٩٦١
www.tivolisweet.com



ALL THE GOODNESS OF NATURE
IN EVERY HOME

كرم الطبيعة في كل بيت



www.alwadi.com



Sonaco s.a.r.l.

Gherfine - Lebanon
Tel: +961 9 823777 / +961 3 543737 Fax: +961 9 821888 P.O.Box: 70079 Lebanon
sonaco@alrabih.com.lb www.alrabih.com.lb

facebook follow us twitter



Foods Industrial Corporation Sarl

شركة فودز اندستريال كوربوريشن ش.م.م



Chweifat - Tiro Street - Jirdi Bldg. - Down Floor
Tel: 05 - 433535 , Fax: 05 - 433636
P.O.Box: 30087 Chweifat - Lebanon
e-mail: info@fodico.net , Web: www.fodico.net



ALWAYS
FRESH

LOW
IN
FAT

HALAL

FREE
FROM
CHEMICALS

THE CHICKEN YOU CAN TRUST
ثقة بلا حدود

SED EL BAUCHRIEH - INDUSTRIAL CITY STREET. FREIHA BLDG - 3RD FLOOR
TEL/FAX: +961 1 484009 - P.O.B. 90261 - BEIRUT - LEBANON
WWW.LEBANESEPOULTRY.COM - SALES@LEBANESEPOULTRY.COM

شركة فريحة فود Freiha Food Company



P.O. Box: 90261, Beirut - Lebanon, Tel: + 961 1 497171 - e-mail: sales@freiha.com

ص.ب. ٩٠٢٦١ . بيروت - لبنان هاتف: ٤٩٧١٧١ ١ ٩٦١



ADYAR

LEBANESE CERTIFIED ORGANIC WINES

- NO HERBICIDES
- NO SYNTHETIC FERTILISERS
- NO PESTICIDES
- LOW PRESERVATIVES (SULPHUR)

Monastère Saint Antoine - Ghazir T.009613586244 e: marketing@adyar.org.lb



YAMAMA

معامل لافلوكس
الصناعية
احمد عطايا

التامة - الحارة ملك احمد عطايا - هاتف : ٩٦١ ٥ ٦٠٠٠٠٦ - ٩٦١ ٣٢١٥٨٨٨
فاكس : ٩٦١ ٥ ٦٠٠٣٤٦ - ص.ب : ١٤/٥٤٤٥ بيروت
www.yamama-lb.com - info@yamama-lb.com



Live the
Charmy Tasty Chocolate
of BASSAM GHORBA

Edouard, Pithouze Valley St, Tel: 00961 3 238649
Beirut, Street 001 Dikha, Tel: 00961 3 238649
Tannay, Chaux-de-Fonds, Tel: 0041 79 410319



WILLANI

Willani S.A.R.L

Address: Bcharraoui, Main Road Naure-Zghorta, North Lebanon
Mobile: 03-238649, Tel: 06-552502, Fax: 06-552503
info@willani.com - www.willani.com



CHOCOLAT MATADOR

Matador Road, Ankoun, Saida, Lebanon
Tel: 00961 7 205054 - Fax: 00961 7 205579
Cell: 00961 3 248993 - 03 905271
E-mail: info@matador-chocolate.com
www.matador-chocolate.com



كفرشيما - شارع فليمون وهيبي
هاتف: ٤٣٠٦٧٥ - ٤٣١٠٤٨ - ٩٦١ - فاكس: ٤٣٧١٣٤ ٩٦١ ٥
www.dairiday.com

حلويات البابا الممتازة
AL Baba Al Mumtaza Sweets
صناعة وبيع الحلويات
Manufacturing & Selling Sweets

لبنان الجنوبي
صيدا - بوليفار نزيه
البيزي - مبنى الشركة
هاتف: ٩٦١ ٧٧٣٥٢٢٦
فاكس: ٩٦١ ٧٧٣٥٢٢٨
ص.ب: ٢٨٩
info@albaba-sweets.com - www.albaba-sweets.com

شركة الكارش.م.ل. ALCART S.A.I
صناعة المشروبات الروحية والكحولية

العنوان: المتين - الشارع العام - هاتف: ٢٩١١٧٦ (٤) ٩٦١ - ٨١٦٢٧٧ (٣) ٩٦١
E-mail: bousleiman@hotmail.com - chateauvictor@hotmail.com - alcartsal@hotmail.com

سلوم اخوان للصناعة والتجارة
Salloum Bros For Industry & Trading

دبس خروب وعنب،
تين معقود
Grapes Molasses
البترون
سلعاتا - الشارع العام
هاتف: ٦٤٢٠٤٢ (٦) ٩٦١
٧٤٠٦٩٢ (٦) ٩٦١
خلوي: ٧٢٢٠٧٧ (٣) ٩٦١
فاكس: ٦٤٢٠٤٢ (٦) ٩٦١

مؤسسة ريمما للسكريات
Rima Confectioneries Est.
صناعة الشوكولا والسكريات والنوغا والملين - تعبئة وحميص بن
Chocolate-Candies-Nougat-Malban Industry-Roastin

زحلة - البقاع - تعليبا الشارع العام بناية جمعة حامد هاتف: ٥٠٦٢٩٨ (٨) ٩٦١
فاكس: ٥٠٦٢٩٨ (٨) ٩٦١ - ٦٤٠٧٧٥ (٣) ٩٦١

مصنع هوانا لغزل البنات
Hawana Cotton Candy Factory
Ghazel El Banat Sweets Industry / صناعة غزل البنات

جبل لبنان - بعبدا - المريجة الشارع العام بناية خليل سعادة
هاتف: ٢٦٨٥٥٨ - ٤٧٨٥٨٢ (٠٣) - ٤٨٣٣٠٥ (٠٥) ٩٦١
cotton-candy-factory@outlook.sa



الرائدة في صناعة شوكولا

معمل و محمصة أمية حجازي وأولادة

أجود أنواع البزورات الفاخرة

مكسرات - شوكولا - راحة الحلقوم - ملايب و نوغا - عراميش - صنوبرية

نصدر منتجاتنا الى أكثر بلدان العالم

صيدا - حي ست نفيسة بناية دندشلي 90 هاتف : 07732811 - 009617728089

قريباً فرعنا الجديد : صيدا - شارع الأوقاف بجانب Bata

المركز التجاري للشرق الأوسط
Middle East Commercial Center-MECC



اليقاع - زحلة - شتورا الشارع العام - هاتف: ٥١٤٥٠٢ (٨) ٩٦١
٤١٠٤١٢ (٣) ٩٦١ - فاكس: ٥١٤٥٠٤ (٨) ٩٦١ - ص.ب: ٧٢ زحلة
info@conservetaanayel.com - www.conservetaanayel.com



زيت زيتون، صابون، ومنظفات



كفر عقا - الكورة - لبنان الشمالي

هاتف: ١٧٨٥٥٠ ٩٦١ ٣

تلفاكس: ٦٩٥١٢٩٠ ٩٦١

greijn@olivera-leb.com - www.olivera-leb.com



باتيسيري وأنران لبنان الأخضر
Green Lebanon Bakery

www.greenlebanonbakery.com

مؤسسة انطوان اللقيس
لصناعة الزيتون والزيت



لبنان الشمالي - زغرنا الزاوية - منطقة كفرزينا - الشارع العام

خليوي: 961 3 686644 - تلفاكس: 961 6 555777



شركة المصانع الحديثة للباطون الجاهز ش.م.ل

Modern Industries For Concrete sal (MIC)

Ready Mix Concrete - Laboratory مجيل باطون جاهز - مختبر لفحص الباطون



العنوان : جبل لبنان - المتن - ابو ميزان - الطريق العام
هاتف : ٩٨٢٦٣٣-٤ - ٩٦١ فاكس : ٩٨٢٦٣٣-٤ - ٩٦١
Email: mic-concrete@kahy-holding.com



النصر

Tiles & Marbel - بلاط ورخام



سد البوشرية - مارتقلا - سنتر عبد المسيح - بلوك A - هاتف: ١٨٨٥٨١١ - ١٨٨٦٨١١ ٩٦١
المعمل - جزين - طريق كفر حونة - هاتف: ٣٨١٢٤٩٠ - ٣٧١٠٦٨٥ - ٩٦١
Email: info@alnasrnet.com - alnasr@wise.net.lb

مؤسسة كفوري للصناعة والتجارة

Kfory For Industry & Trading Co.

All Kinds Of Granite صناعة وتجارة جميع أنواع الرخام والگرانيت والحجر المصري



زحلة - البقاع - المدينة الصناعية شارع البساتين
هاتف: ٩٦١ ٣٣١٥٤٣٤ - ٩٦١ ٧٠٤٢١٤٤٤
E-mail: jad.jo.kfory@gmail.com



تلفون: 03/608604 - 03/224409

ماغرامار للرخام والگرانيت ش.م.م

MAGRAMAR MARBLE AND STONE

صناعة وتجارة: جميع أنواع الرخام والگرانيت والصخر الوطني والاجنبي

جل الديب - شارع جرجس نعيم

بناية جوزف القش - ط. ١.

صالة العرض والمصنع: الشويفات مقابل معمل غندور

تلفاكس: ٤٣٣٥٧٨ (٥) ٩٦١

خليوي: ٧٥٣٥٧٨ (٣) ٩٦١

ص.ب.: ١١ / ٧٣٥٤ انطلياس

E-mail: info@magramar.com

website: www.magramar.com





PANDA PLAST



FACTORY:

Niha - Bekaa - Lebanon T: 08 911119 - 08 911999 M: 70253999 Fax: 08 912024 P.O. box: 220 - Zahle - Lebanon

BRANCHES:

Beirut - Basta I tahta - Manarat Al Salam Bldg. | Baabda - Hadath - Saint Therese Street - Mansour Bldg. | Zahle - Karak - Main Road - Panda center | Nabatiyeh - Deir Zahrani - main road
Telefax: 01 650888 - 01 660888 M: 70 165888 T/F: 05 466433 05 470570 T/F: 08 800801 T: 07 505905 F: 07 506111 M: 70 030483



PLASTICS
FOAM CONCRETE
FOAM GENERATORS
FOAM CONCRETE MIXERS
FOAM CONCRETE PUMPS
WATERPROOFING PAINTS
METAL WORKS

www.barakeh.com
www.foamconcrete.org
info@barakeh.com
Ph. 01690594 - 03260989
Beirut - LEBANON



روبسون أغري ش.م.م Robinson agri
Agricultural Products & Services

صناعة البيوت البلاستيكية - صناعة شتول الخضار المطعمة



تؤمن روبسون أغري تصميم، تصنيع وتركيب البيوت البلاستيكية وفق أحدث التقنيات في لبنان والبلدان الأخرى كالعراق، رومانيا، جورجيا، أستراليا وغيرها. كما تساهم في إنتاج أجود أنواع الشتول المطعمة (البندورة والباذنجان والبطيخ والشمام...) مما يكفل للمزارعين بداية مثالية لحصاد أمثل. توفر روبسون أغري كافة المستلزمات الزراعية كمتلزمات الري والبذور المهيجنة والأسمدة الكيماوية والعضوية بالإضافة إلى الإرشاد الزراعي لمساعدة المزارع في الحصول على إنتاج أفضل ونوعية مميزة.

شارع سيدة الحقلة - مستيتا - جبيل - لبنان
هاتف: ٧٩٦١٤٤ - ٧٩٦٥٠٢ (٩) ٩٦١
فاكس: ٧٩٦١٤٦ (٩) ٩٦١



Quartz Cosmetic s.a.r.l

Hair & Skin Care Experts

خبراء العناية بالشعر والبشرة

فخر الصناعة اللبنانية



العنوان: بيروت - لبنان
تلفون: 05/431333 - موبايل: 03/745707
www.quartzcosmetic.com / info@quartzcosmetic.com



الفتى كو

لصناعة وتجارة مواد التنظيف

Al-Fata Co for Manufacture and Trade of Cleaning Materials



صناعة وتجارة
مواد التنظيف
Manufacture
and Trade
of Cleaning
Materials

العنوان: جبيل لبنان - بعيدا - حارة حريك - شارع القسيس
هاتف: ٩٢٦٨٣٠ (٣) ٩٦١ - ٢٧٩٣١٤ (١) ٩٦١ - فاكس: ٢٧٩٣١٤ (١) ٩٦١



api
ADVANCED PLASTIC INDUSTRIES S.A.L.
صناعة أقوى
صناعات جدار أفضل
صنع في لبنان

Zouk Mosbeh - Industrial City - Tabet Bldg - Tel: 961 09 220857
- 03 943773 - 775019 - Fax: 961 09 220860 P.O.B. 2161 Jounieh
contact@api.com.lb www.api.com.lb

l'Origine
Manufacturing of Cosmetics, Perfumes and Detergents

لوريجين ش.م.ل

مستحضرات التجميل والعطورات والمنظفات

العنوان: البقاع - تعنابل المنطقة الصناعية - هاتف: ٥١٣٢٠١ - ٥١٣٢٠٢ (٨) ٩٦١
فاكس: ٥١٣٢٠٠ (٨) ٩٦١ خلوي: ٨٣٣٦٢١ (٣) ٩٦١
E-mail : info@loriginecos.com - Website : www.loriginecos.com

Pastel
PAINTS

Pastel Paints

صناعة الدهانات على انواعها

Bitumen Emulsion-Fast Dry Industrial
Gloss Enamel - Texture Coating
Matt Emulsion - Rubber Emulsion

Mazraat yachouh-Industrial Zone-Pastel bldg.-Tel:(04)920200-915115/6-
Cell:(03)275959-Fax:(04)915115-P.O.Box:62 AinAar-Meten
Web: www.pastelpaints.com - E.mail: pastel@pastelpaints.com

Echo Paints

شركة ايكو للتجارة والصناعة والمقاولات ش.م.م

صناعة وتجارة كافة انواع دهانات الابنية والدهانات الصناعية والخاصة

المعمل: كفرشيمما
المنطقة الصناعية
هاتف:
٩٦١ (٥) ٤٣٦١٥/١١٤
المكتب:
حارة حريك
تلفاكس:
٩٦١ (١) ٥٥٧٥٢٣

E-Mail: echo_painting@hotmail.com echo.paint@gmail.com
www.echopaint.com

Plastiban شركة بلاستيبيون

صناعة علب امبلاج من كرتون وبلاستيك واكياس للهدايا

العنوان: بيروت - ساقية الجنزير - عين التينة - الطريق العام
هاتف: ٠١/٨٠٩٤٥٤ - خليوي: ٠٣/٢٨٤٦٩٠ - فاكس: ٠١/٨١٠٤٥٤
E mail : info@plastiban-lb.com - www.plastiban-lb.com

AM

مؤسسة ع.م.ل للبلاستيك

ABBAS MISKI PLASTIC EST.

صناعة وطباعة كافة انواع البلاستيك

Manufacturing & Printing All Kinds of Plastic

العنوان: بيروت - لبنان - هاتف: ٨٥١٤٠٩ (١) ٩٦١ خلوي: ٨٤٩٧٠٠ (٣) ٩٦١
E-mail : abbas miski@gmail.com



3m Plast
Machines - Moulds - Materials
Committed To Serving You

Blow Moulding Machines

Injection Machines & Moulds

Crushers

Recycle Extruder Machine

Plastic Film Machine

07 - 22 44 00 / 03 - 57 55 87

www.3mplast.com
marco@3mplast.com

تجهيز مصانع بلاستيك بإشراف نخبة
من المهندسين للتركيب والتشغيل



مؤسسة بلاستيك رامنا

Plastic Rama Est.

صناعة وطباعة جميع اكياس النايلون والسولوفان



راشيا الوادي - ضهر الاحمر - طريق كفرقوق
هاتف: ٢٣٣٦٩٢ (٣) ٩٦١ - تليفاكس: ٥٦١١١١ (٨) ٩٦١



المتن، الشارع العام، هاتف: ٢٩٦٩٠١/٢/٣ - فاكس: ٢٩٦٩٠٤ ٩٦١
email: tony@ldi-lb.com

MULTIPLASTIC S.A.L.
www.multiplastic.com



Bchamoun Tel : 05 / 801168 - 03 / 889907

LEBANESE EXPLOSIVES COMPANY s.a.r.l.



Factory: kafarhata, El-Koura, north Lebanon. T: +961 6 922 682
Office: Amioun, El-Koura, North Lebanon, T: + 961 6 952 959, Fax +961 6 651 250
Email: ziad.w@chammas.org



to a new generation in flexible packaging



جيل جديد من الطباعة والتغليف

We convert PE, CPP, OPP, BOPA, Aluminum Foil and PVC to manufacture Flow-pack, Vacuum Bags, Sacks, Labels and Shrink Sleeves for Food Packaging and Beverage Labeling Industries.

هدفتنا تصنيع أفضل ما لدينا من ورق التغليف بما فيها التصاميم، الطباعة، الدمج والتحضير، لإنجاح علامتك التجارية على جميع الأصعدة.



Holat - Beil - Lebanon tel: +961 9 478 821 fax: +961 9 478 650 info@fpiflex.com www.fpiflex.com



Mohammed Baydoun & Sons Printing Co.

Packaging

Display Box

Label Papers

Stickers Roll

1960

Tel.: +961 5 466648 - Fax: +961 5 466649
E-mail: mbspco@hotmail.com



مجموعة اليمن للطباعة

أسسها "علي اليمن" في عام 1987
وتعمل الشركة
تحت إشراف عائلي منذ ٢٦ عاماً

PAPYRUS PROMOPRINTING ACORUS DIGITALPRINTING CEDRUS SECURITYPRINTING CROCUS WEDDINGBOUTIQUE CITRUS LABELPRINTING CORYLUS PACKAGEPRINTING LOTUS BOOKPRINTING EUCALYPTUS INDUSTRIALPRINTING

PROMOPRINTING مطبوعات دعائية

DIGITALPRINTING طباعة رقمية

SECURITYPRINTING مطبوعات سرية

INDUSTRIALPRINTING مطبوعات صناعية

WEDDINGBOUTIQUE بطاقات الاعراس

LABELPRINTING طباعة لواصلق ولايبيل

PACKAGEPRINTING علب و اكياس

BOOKPRINTING طباعة كتب

T/F: +961 7 732 882 | Sainik Bridge, El Yaman Building
www.elyamangroup.com | www.citrus-labels.com

ATTAR printing Press
جميع أنواع المطبوعات التجارية

Tel: 01/476720 Cell: 03/817647 - 70/857378
Lebanon - Beirut - Almaamoura
behind Light House Bakery
attar.printingpress@hotmail.com



New Cannon Comfort Tex

نيو كانون
كومفورت-تكس

بياضات منزلية - أجهزة مرائس - مطرقات على أنواعها
Linen - Brides Equipment - All Kinds of Embroidery



البضائع - زحلة - قاع الريم الشارع العام بناية مجاصص
هاتف: ٨١٢٢٦٠ (٨) ٩٦١ - فاكس: ٨١٢٢٦٠ (٨) ٩٦١
E-mail: comfort@terra.net.lb

C.G.M.SARL

CENTRALE DES GRANDES MARQUES
FASHION INDUSTRY & TRADE

COTTON FASHION WEAR DRESS SHIRT UNIFORMS
SILK SCREEN PRINTING EMBROIDERY

خياطة البسة قطنية و سبورات قمصان
يونيفورم طباعة حريرية تطريز

BAUCHRIEH - INDUSTRIAL ZONE 3RD FLOOR
OVER CREDIT LIBANAIS BANK

TEL: 961-1-497069 FAX: 961-1-487020
MOB: 961-3-785725
MAIL: RAZMICK@AVVIOFASHION.COM
MAIL: CGM_SARL@HOTMAIL.COM

مجموعة البضن شركة ابناء عبدالرحيم البضن

Bodon Group

Clothes / صناعة الالبسة والمنسوجات



طرابلس - الميناء - المحطة
هاتف: ٦٠٠٥٥٨ (٦) ٩٦١ - فاكس: ٢٢٠١١٤ (٦) ٩٦١ - ص.ب: ٢٥٧٤
www.boodongroup.com

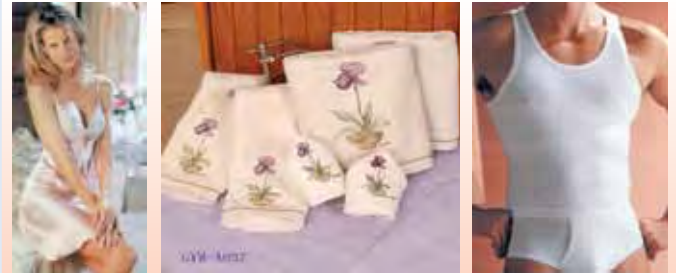


شركة زياد بو عز للصناعة والتجارة ش.م.م

ZIAD BOU EZZ CO.FOR Ind.& Commerce sarl

صناعة كافة الملابس القطنية

Manufacturing All Kind of Under Wear - Linens - Baby Set - Blanket



العنوان: بتلون-الشوف-الطريق العام - هاتف: (٥) ٩٦١ (٣) ١٩٦٨١
خليوي: (٦) ١٦١ (٣) ٩٦١ - ص.ب. ٣٣-١٥٠٣
E-mail: bouezzo@cyberia.net.lb



Salem International Tannery

دباغة الجلود جميع الأصناف والأنواع والألوان



Moucarri Center - Autostrade Dora - P.O.Box: 80-767 - Bourj Hammoud
Office Phone: 961 1 264287 / 240707 / 240808 - Fax: 961 1 240909
Factory: Wadi Chahrour - Tel: 961 5 940099 - Fax: 961 5 940692
Email: salem_sit@hotmail.com



lebanon , Jdeidah , rana@tradeandmade.com, 00961-1-874087,00961-3-305443



مؤسسة جاني سيكس
Jany Six
Said Midani

بيروت - المصيطبة - شارع يزبك - بناية برج الحرية
هاتف : ٣٠٠٨٧٤ (١) ٩٦١ - ٨١٦٨٤٥ (١) ٩٦١ - ص.ب.: ١٤ - ٥٧٤١
info@saidmidani.com Web site: www.saidmidani.com

HATTAB TRADING EST

INDUSTRIAL WEARS & COMMERCE



Factory: 961 7 530849
Telefax: 961 7 530585
Office: 961 1 389598
Mobile: 961 3 788859

Turkey: 90 5378981449
India: 91 9958632606
China: 86 13539890600
E-mail :mhattab@gmail.com
www.a3hattab.com

BOUCHRIEH-ASSAILY Str.
St. BAKHOS Bldg.
961-1-890117
www.uniformslb.com

UNIFORMS

مؤسسة ريمودا للصناعة والتجارة

Rimoda Manufacturing & Trading Est.

البسة داخلية Lingerie



بيروت - برج ابي حيدر
شارع ابن خلدون - بناية العبير
هاتف : ٣١٥٠٨٤-٥ (١) ٩٦١
٠٤٥٩٩٩ (٣) ٩٦١
فاكس: ٣١٥٠٨٥ (١) ٩٦١
ص.ب.: ١٤/٦٢٨٢
rimoda.est@gmail.com
www.rimoda.com.lb

تكنوتكس

TECHNOTEX

صناعة وطباعة وتجارة النسيج غير المنسوج

Industry, Trade & Printing Of Non-Woven Fabric



داريا - كسروان - المنطقة الصناعية - لبنان
هاتف : ٢٣١٥٤٢ (٩) ٩٦١ - فاكس: ٢٣٣٧٦١ (٩) ٩٦١
technotex@asia.com - www.technotexlebanon.com



بيروت - البسطا التحتا - بناية بيضون

Beirut - Basta El Tahta - Beydoun BLDG.

P.O.Box: 11 - 7238 Beirut - Lebanon

Tel: +961 1 666 660

Fax: +961 1 659 200

E-mail: sales@beydounstore.com.lb

Website: www.beydounstore.com.lb

Corporate Only: Ahmad Amin Beydoun 03/658853

هاتف

فاكس

بريد الكتروني



Salaheddine Al-Halabi Commercial Est.
Kitchen Equipments For Restaurants & Hotels

مؤسسة صلاح الدين الحلبي التجارية
تجهيزات مطابخ ومطاعم وفنادق



Hamra - Comodor Street - Near Comodor Landry - Tel: 961 1 354551 - Fax: 961 1 752179
Mobile: 961 3 329990 - P.O.Box: 113-5385 - E-mail: salahhalabi@hotmail.com

شركة سبسي للصناعة والتجارة
Sabsaby For Industry & Trading Co.
مراجل بخارية وكافة الانشاءات المعدنية



طرابلس - ديرعمار لبنان الشمالي
هاتف : ٤٦١٤١٦ (٦) ٩٦١
٤٦١٤١٥ (٦) ٩٦١
فاكس :
٤٦١٤١٧ (٦) ٩٦١
خلوي :
٢٦٦٧٣٣ - (٣) ٩٦١
٧٠٩٧٤٥ - ٣٦٧٧٣ - (٣) ٩٦١

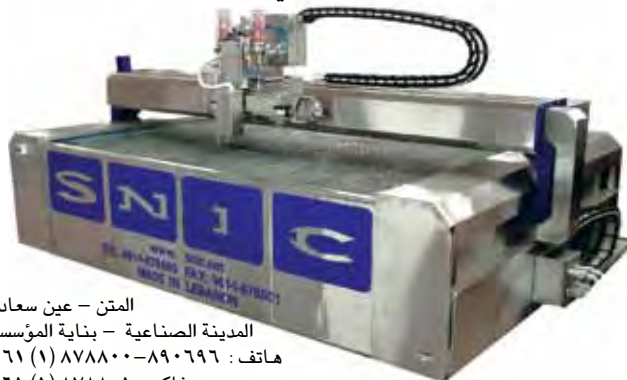
E-mail: Osabsaby@yahoo.com - Osabsaby@sabsaby.com
Website : www.sabsaby.com

Fouad Siblini & Fils
Since 1922

-Lighting fixtures manufacturing and trade
-Home automation and lighting design
-Hospital nurse call communication

Sami Solh Blvd.-Younes Bldg. 2nd floor
Tel: +961 1 390190 Fax: +961 1 390290 info@siblini-lighting.com

شركة نحاس للصناعة والتجارة (سنيك)
صناعة ماكينات Plasma - Water-Jet لقص المعادن
وماكينات مختلفة لنشر وجلي الرخام والفرانيت



المتن - عين سعادة
المدينة الصناعية - بناية المؤسسة
هاتف : ٨٩٠٦٩٦ - ٨٧٨٨٠٠ (١) ٩٦١
فاكس : ٨٧٨٨٠١ (١) ٩٦١
ص.ب.: ٩٠-١١٥٩ - جديدة

Snic@dm.net.lb www.snic.net

شركة ليفكو الفنية التجارية ش.م.ل
Lifco Technical & Trading Co.

صناعة البرادات ورفوف السوبر ماركت وتجهيزات المطاعم
Manufacturing of Supermarket & Resturants Refrigerators - Store Shelves



الشويات - خلة - الطريق العام - سنتر ليفكو
هاتف : ٨٠٠١٥٢/٣ (٥) ٩٦١ - فاكس : ٨٠٠١٥٤ (٥) ٩٦١
lifco@cyberia.net.lb



dawtec

WHEN GREEN
TECHNOLOGY
MATTERS

Pergola Solar Systems

Deema Solar Water Heaters

Photovoltaic Systems

Wind Turbine Systems

Solar Water Pumps

www.dawtec.com 01-288688



شركة اليسا
للصناعة والتجارة

صناعة مطاحن ومحامص البن والبهارات
Manufacturing of Grinders & Roasters For Coffee and spices



العنوان: الاوزاعي مدينة ناصر الصناعية - هاتف وفاكس : ٤٥٥٠٠١ (١) ٩٦١+
E.Mail: elisac@libanfour.com Hariri Bldg
Tel : 961 (7) 723007 - 961 (3) 247847 P.O.Box : 499

ليبان فور

Liban Four

صناعة الأفران الآلية



Beirut - Lebanon

Tel: +961 3 549586

+961 70 549586

+961 3 212439

+961 70 212439

Fax: +961 1 660736

Email: info@libanfour.com

liban_four@hotmail.com

Web: www.libanfour.com

Egypt

Tel: +20 1098919528

+20 1151516691

Kingdom Saudi Arabia

Tel: +966 508904230



HARIRI
RADIATOR

حريري رادياتور

صناعة رادياتورات واكسسواراتها لكافة
السيارات والمولدات والمعدات



صيدا - عين
الدلب ملك
محمد الحريري
هاتف :

٩٦١ (٧) ٧٢٣٠٠٧

٩٦١ (٣) ٢٤٧٨٤٧

ص.ب : ٤٩٩

شركة أماكو غروب المساهمة ش.م.ل.

AMACO GROUP S.A.L.

صناعة آلات لتحويل الورق الصحي
على مختلف أنواعه



Manufacturing All
Kinds of Tissue Paper
Converting Machine

المركز الرئيسي: صيدا - شارع الرياض الصالح - مقابل فيلا د. نزيه البزري - بناية حمود

تلفاكس: ٣٧١ ص ب: ٠٠٩٦١(٧)٧٣٠٢٥٣ - ٠٠٩٦١(٧)٧٢٢٢٥٣

www.amacosal.com info@amacosal.com



MF Ste. Moughanni Freres

Artisanat Le Bronze

Lustres et Chandelier en Bronze et Crystal
Statues, Montres, Tables, Objets d'Art



Show Room - Dbayeh - Tel.: 961 4 407417 - 961 3 223376
Factory - New Rawda: 961 1 683184/5 - B.P. 90811 - Dekwaneh,
E-mail: moughanni@moughannilighting.com www moughannilighting.com



Metal False Ceilings - Lighting Fixtures - Electric Panel Boards

DEBBAS INDUSTRIES S.A.L.
T +961 1 486 311/2 F +961 1 486 314
info@di.debbas.com.lb
www.debbas.com

debbas

KARAKI

BAKERY EQUIPMENT

Karakı Compound, Issem Abdel Baki Street
Amrousieh-Chownifat (Industrial area) Lebanon
+961 (5) 434 905, +961 (5) 434 906
+961 (5) 434 609, fax +961 (5) 437 909
www.karaki.com.lb

THE SECRET BEHIND EVERY GREAT BAKERY

MES

مؤسسة ميشال الصياح للصناعة والتجارة
Michel Sayah Ind. & Com. Ets.

تجميع مصانع البلاستيك والطباعة والتعبئة والتغليف
تشمل الدراسات والآلات والقوالب
وجميع الاكسسوار والتدريب

Energy Saving 50 - 80%

Lebanon Bekaa Terbol main road - Sayah building
Tel: 08 955 055 Fax: 08 955 009 Mob: 03 631 000
Web: www.messayah.com
Email: info@messayah.com

steam

Industry & Commerce

شركة ستيم للصناعة والتجارة ش.م.ل.
Steam Company
Industry & Commerce sal

صناعة مراجل البخار والزيت الحراري
Manufacture of Steam Boilers and Thermal Oil Heaters

1 - المكتب الرئيسي: بيروت - بناية العازارية
ط2 - بلوك 02 ب - تلفون: 03266322
009611999511 - 009613514752
فاكس: 009611999522

2- المصنع الرئيسي: منطقة الكفور التبتية
جنوب لبنان

3- مصنع ما بعد البيع/الصيانة:
بيروت - الكفءات - تلفون: 009611472582
فاكس: 009611468475

info@steamindustry.com
www.steamindustry.com

ELECTRA Co.

For Industry & Trading

شركة الكترا
للصناعة والتجارة

Specialized in Manufacturing Electrical Distribution Boards & Sheet Metal Works

لبنان - حارة حريك - هاتف: 050900 (1) 961 - تليفاكس: 050800 (1) 961 - خليوي: 812842 (70) 961
المصنع: الشوفيات - العمروسية - تليفاكس: 222/490111 (5) 961
E-mail: info@electraco.com - Web: www.electraco.com



INDUSTRIAL KITCHEN EQUIPMENTS



Tel/ 01 446581, 01 546677
www.tomado.net

TOMADO



SAMTEC

Special Automatic Machines TEC.
Machine Design & Manufacturing,
Specialized In Food Industry &
Packaging.



Lebanon-Beirut-Dekwaneh & Fanar.
Tel.: +961 1 898600
www.samtec.com.lb



Designed to deliver optimal
performance, life and efficiency.



Solar Grid Inverter
DC to AC



MONO-CRYSTALLINE SOLAR
PANEL

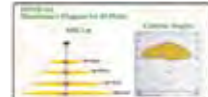


MPPT Solar
Charger

Center Ivoire – First Floor Tyre – Lebanon
Tele : +961 (0)7359030
www.fp-lebanon.com – info@fp-lebanon.com



Designed to deliver optimal
performance, life and efficiency.

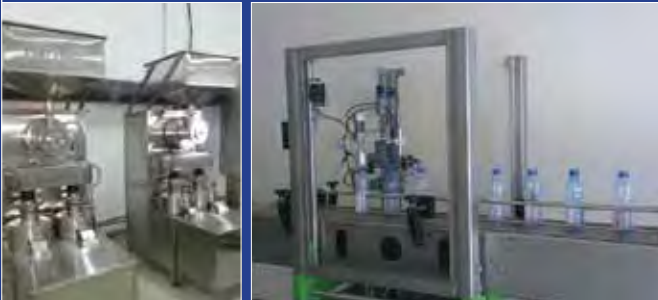


Center Ivoire – First Floor Tyre – Lebanon
Tele : +961 (0)7359030
www.fp-lebanon.com – info@fp-lebanon.com

Alfa Steel

ألفا ستيل

صناعة الآلات تعبئة وتغليف



البقاع - زحلة - تعنابل - الشارع العام قرب معمل الزجاج - بناية أديب معتاد
هاتف: ٩٨٠٢٦٧ - ٦٤٥٠٩٤ (٣) ٩٦١
mohd.joumaa@hotmail.com

NAFCO INOX S.A.L.

نافكو اينوكس ش.م.ل

Machinery for food
& chemical manufacturing

آلات لصناعة المواد الغذائية والكيماوية



بيروت - لبنان البوشرية - شارع المدينة الصناعية
تلفون: ٤٩٧٠٦٦ - ٤٨٧٤٦٨ - فاكس: +٩٦١ ١ ٥٠٢٨٢٣
nafcoinox@cyberia.net.lb - www.nafcoinox.com



ASTRA
Reinventing Light

90% economy with AstraLED

Tel: 00961 1 251635 - 00961 3 345648
St Joseph street, Dora BH, BP: 00-220
Beirut-Lebanon

www.astralux.com

محلات أحمد محمد بكري للصناعة والتجارة ش.م.م - بيماتيكا

BIMATIO
BIMATIO
BIMATIO

من بناها في خدمة ريفيت الوطن
1955
BAKERY-EQUIPMENTS

Offices : Comich Al-Mezraa Near Dar Al-Aylam, Beirut, Lebanon
Factory: Jadra, Al-Shouf, Lebanon
Tel: 00961 1- 655776 - 1-653681, 79 - Fax: 00961 1- 653680
Email: bimatio@bimatio.com.lb - URL: www.bimatio.com.lb

AMBAR GROUP L.L.C
— SINCE 1890 —

Coffee & Nut Roasters, Nut Grinder, Hydraulic Baler, Horizontal & Vertical Mixer, Shredder, Horizontal Hammer Mill, Sorting Machines & Semi-Automatic Filling Machine.

محامص بن و مكسرات، مطاحن بن و مكسرات و جميع أنواع الحبوب، مكابس هيدروليكية، خلط أفقي وعمودي، فرامات ماكينة تعريب الحبوب، ماكينة تعبئة الحبوب والبودرة.

Nut Roaster
محمص بزورات آلي

High Speed Coffee Roaster
محمص بن سريع

Horizontal Hammer Mill - Dust Proof
مطحنة شواكيش أفقية

Hydraulic Bailing Press
مكبس هيدروليكي عامودي

Bouchrieh - Industrial City - Street 88 - Beirut - Lebanon
Telfax: 961 1 480652 - 03 385119
info@ambar-group.com - www.ambar-group.com

لو جيات Le Geant

تصنيع وتجميع وتجارة جميع أنواع المولدات وكواتم الصوت وعلب

Manufacturer of Panel Boards & Mineral Boxes

جبل لبنان - جبيل مستيتا شارع بشلة
هاتف: ٧٩٥٥٠٠ (٩) ٩٦١ - ٦٠٨٠١٢ (٣) فاكس : ٧٩٥٥٠٠ (٩) ٩٦١
legeant_echo@hotmail.com www.legeant.biz

مؤسسة بحر
للصناعة والتجارة

الفران عربي - الفران الفرنسي - مطاعم
براندات - سوبر ماركت
صور - طريق علم برج الشمالي
07741216 - 07/347216
03/334646

شركة معامل فيلوكس للقازانات Velox

Steam Boilers-Heaters تصنيع قازانات وسخانات مياه على أنواعها

جبل لبنان - بعبد - برج البراجنة شارع جامع العرب بناية شهاب
هاتف : ٤٧٢٠٤٢ (١) ٩٦١ - ٣٧٥١٢٣ (٣) ٩٦١ فاكس : ٤٧٢٠٦٠ (١) ٩٦١
veloxco@hotmail.com



مؤسسة مظلوم الصناعية

تصنيع جبالات - مكابس وقوالب باطون - كسارات وخلطات علف



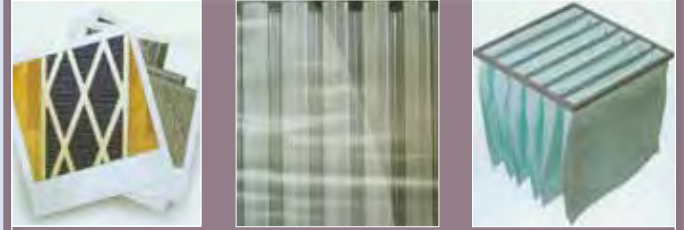
البقع - أبلع - مفرق النبي أيلال - قرب سويماركت مظلوم
هاتف: ١٦٨٢٣٠ - ٦٤٥٤٥٦ (٣) ٩٦١ - ٩٥٠٤٢٤ (٨) ٩٦١

شركة جيسا للصناعة وللتجارة ش.م.م

Jesa Industrial & Trading Co. s.a.r.l

HVAC Air Filters

فلتر هواء للمكيفات



المتن - مزرعة يشوع - المنطقة الصناعية - بناية جيسا

هاتف: ٢٨٢٩٩١ (٣) ٩٦١ - ٩١٥٤١٩/٢٠ (٤) ٩٦١

فاكس: ٩٢٢٤٣٣ (٤) ٩٦١ - ص.ب. ١٠٩٠ عين عار

info@jesairfilters.com www.jesairfilters.com

مؤسسة جوزف س ابوزيد واولاده الصناعية

Joseph S. Abouzeid & sons industrial EST

Livestock & Poultry feed machinery & equipment



Lebanon-Zahle-Industrial City - Tel/fax: 00961 8 930138
Mob: 00961 3 665989 - KSA: 00966 500586554
Email: info@Abouzeidco.com - web: www.abouzeidco.com

Grinding and Mixing feed units,
Horizontal & Vertical mixers,
Grinders & Hammer mills,
conveying machines, Manual
poultry processing equipment,
Feather picker, poultry housing
equipment such as nests,
drinkers & feeders



وحدات خلط وجرش، خلطات اقضية و عامودية، جواريش ومطاحن، معدات لنقل البضاعة،
معدات يدوية لذبح الدواجن، معدات داخل المزرعة مثل ميايض ومعالف ومشارب

ما تضيّع الطاقة من إيدك



قسط الآن عن طريق البنك
بدون فائدة وبدون دفعة أولى

حسم \$200
بدعم من وزارة الطاقة



Ghaddar Trade & Industry

07/220512 - 07/221956

redaghad@inco.com.lb - www.ghaddarsunfire.com



PAC

power & automation control



Electrical Panel Boards - Industrial Automation - Home Automation

Bir Hassan: Near Golf Club Elissar Bldg, Telfax: 961 1 854286 /8

P.O.Box: 15-5101 - info@pacqb.com - www.pacqb.com

Doha - Qatar: St.38 Industrial Area - Gate No.43, P.O.Box: 40587

C.R.34078 Tel: 974 44506084 - Fax: 974 44683021

info@pacqa.com-www.pacqa.com

مؤسسة طرابلسي لصناعة البرادات والشوايات

Traboulsi Est. For Manufacturing Fridges & Broi

أفران للمخابز، شوايات وغيرها، برادات ومجمدات صناعية ومنزلية
Ovens, Boiler, Fridges, Home & Industrial Freezers



النبطية - دير الزهراني - الشارع العام مبنى الشركة

هاتف: ٥٣٠٩٨٦ (٧) ٩٦١ - ٨٢٩٩٠٦ (٣) ٩٦١ فاكس: ٥٣٠٩٨٦ (٧) ٩٦١

traboulsi_est@hotmail.com - www.traboulsi-est.com



ADADIA
Catering & Refrigeration Equipment

Tel:01/835423
Cel.71/473330
Beirut, Lebanon



تفصيل حسب الطلب

أشغال ستانلس

غرف تبريد

تجهيزات فنادق ومطاعم

Lebanon, Ghazir - Industrial Zone
Tel: +961 (9) 926 927
E-mail: mail@sabitech.com
SABITECH
Bakery Equipment Manufacturer
www.sabitech.com

مؤسسة الإسكندر - أبناء محمد مظلوم

مكابس بلاط، وجلايات بلاط، مكابس أحجار باطون، كسارات خلطات لعلف الدجاج والحيوانات وعموم الأشغال الميكانيكية، جواريش بحص وبرغل، مطاحن كشك وحبوب



طريق عام رياق - جسر اللباني - قرب اللبوس
هاتف : ٨٥٨١٥٢ (٧١) ٩٦١

RAFCO
Water Treatment, Water Pumps
Beirut - Tel: 961 5 411100
info@rafco.com

Choueiry Multi Packaging
S.H. Moulti Bakjineg
CHOUEIRY Multi Packaging S.A.R.L
صناعة تلزيق الورق والشفاف وشريط تربيط / Strech Film & Cling Film
المكتب: المنصورية - شارع سامي الصلح - هاتف: ٤٠١٧٧٧ (٤) ٩٦١ - ٤٠١٠٧٧ (٤) ٩٦١
فاكس: ٥٣٢٣٩٩ (٤) ٩٦١ - خليوي: ٢٨٦٢٥٢ (٣) ٨٠٨٠٧٧ (٣) ٩٦١ ص.ب.: ٠١٦٢ - منصورية المتن
المعمل: بعبدات المنطقة الصناعية - هاتف: ٨٢٥٢٤٥ (٤) ٩٦١
info@choueirympak.com - www.choueirympak.com

Flow Pack

Stretch Film & Adhesive Tape



Biomass Boiler
توليد الطاقة من الكتلة الحيوية
يمكنه إنتاج مختلف أنواع الوقود الصلب
محدد التردد ويقلل التلوث

تسهيلات بالدفع لغاية 10 سنوات وبفائدة 7.0%

تسهيلات بالدفع لغاية 10 سنوات وبفائدة 7.0%

Photovoltaic Power System
توليد الطاقة من الألواح الشمسية
مختلفة المقاسات
مناسبة للمنازل والمؤسسات

Solar Street Lights
توليد الطاقة من الألواح الشمسية
مناسبة للمناطق النائية
مختلفة المقاسات

تسهيلات بالدفع لغاية 10 سنوات وبفائدة 7.0%

فونيكس إنرجي. الصفرا - لبنان - ت: 961 9 855 69 0 / 1 / 2 / 3 / 4 / 5
ف: 961 9 855 69 6 - ص.ب.: 2354 - 11 بيروت - خ: 961 71 73 42 18
البريد الإلكتروني: energy@phoenixlb.com - الموقع الإلكتروني: http://energy.phoenixlb.com

مؤسسة بسام محمد صبري كنو للتجارة والصناعة

Bassam Mohamad Sabri Kanou For Trading & Industry

صناعة كافة أنواع الكسارات وتوابعها - تصنيع اكسسوار كسارات

Manufacture of All Type of Crushers & Related Accessories - Manufacturing Accessories Crushers

البقاع
زحلة - تعنايل
المنطقة الصناعية
هاتف:

961 3 08 0961

961 70 942245

961 71 656931

961 71 293502

961 8 013155



Extra Four s.a.r.l.
Bakery Machineries

Kafarshima, Beirut - Lebanon
Al Ghadir street, Chakar industrial bldg.
Tel. +961 5 435 433
Fax. +961 5 432 856
Mob. +961 3 641 804
www.ExtraFourCo.com



SALTEK®
BAKERY EQUIPMENT



P.O. Box 166 Ain Aar, Lebanon, Mazraat Yashouh, Industrial Zone, Matn,
T +961 4 925 111 - F +961 4 926 222 - Ext: 148 - sales@saltek.com.lb - www.saltek.com.lb

Follow us on





UNICO s.a.l.
" THE DIFFERENCE IN DETAILS "

Manufacturers of
[Holloware]
[Buffet plates]
[Buffet stands]
[Chafing dishes]
[Kitchen & catering utensils]
[Wedding cake stands]

Mkailes St., No. 72, sector 1
Tel: +961 1 687500 - 1 - 2 - 3
Fax: +961 1 687504- P.O.Box 55240 Sin El Fil-Lebanon

SINCE 1952
UNINOX
Stainless Steel 18/10
GLOBUS
Aluminum 99.5% pure

sales@unico.com.lb
www.unico-sal.com

سولي
Societe Libanaise d'Entreprise Techniques
الشركة اللبنانية للتعهدات الفنية

جميع اشغال الحديد

سد البوشيرية المدينة الصناعية - الشوارع العام
فرع اول | بيروت : 01 - 497087 01 - 502307 03 - 651199
حالات طريق قرطبا
فرع ثاني | حالات: 09 - 478307 03 - 651188

معمل باريير عيسى عمشيت
Barriere Issa Amchit Factory
Fences / تجهيز وتركيب وتصنيع سياج

تصنيع تركيب والتزام
نوع انواع السياج

جبل لبنان
جيبيل - عمشيت
حي الظهر
بناية عيسى
هاتف: ٩٦١ ٣ ٨٦٩٤٦٩
٩٦١ ٩ ٦٢٢٠٦٩
فاكس: ٩٦١ ٩ ٦٢٢٠٦٩

E-mail: info@biafence.com - Website: www.biafence.com

ALUMICO sal
واجهات المتيوم، اشغال معادن، زجاج و تلبيس معدني
Aluminum Joinery Works

جبل لبنان - عاليه - الشويفات - القبة طريق صيدا القديمة
هاتف : ٤٣٣٣٥ (٥) ٩٦١ (٥) ٤٣٣٣٦ (٥) ٩٦١ ص. بريد: ٣٠٠٩
info.lebanon@alumcogroup.com - www.alumcogroup.com

CARROSSERIE ASSAD SALIBA

جبل لبنان - كسروان - بلونة - مفرق داريا - بملكه
هاتف : ٤ ٧١٢٣٣٧ - ٨٩١٩٠٠ (٣) ٩٦١ - فاكس : ٧١٧٥٧٧ (٤) ٩٦١ - ص.ب: ٧٠٧٠٤ انطلياس
mas@assadsaliba.com - www.assadsaliba.com

الشركة العامة لصناعات الألمنيوم (ألوكسال) ش.م.ل.
The General Co. for Aluminum Extrusion (Aluxal) S.A.L.

صناعة سحب الألمنيوم

Manufacturing of Aluminum

ALUXAL

Choueifat - Tel: +9615 480406/7/8/9 - P.O.Box: 30106 Choueifat
Fax: +9615 480405 - Email: aluxal@inco.com.lb - Website: www.aluxal.info



TECHNO METAL CONSTRUCTION S.A.L

TMC.COM.LB



GHAZIEH - MAIN HIGH WAY
INFO@TMC.COM.LB

+961 7 222299
+961 3 886648

STEPCO استيكو STEPCO استيكو



جبالات باطون وميكانيك عام
Manufacturing of Concrete
Mixers & General Mechanic



بيروت - لبنان - سد البوشرية - المدينة الصناعية - ملك الياس جبوش
هاتف: ٩٦١ ١٤٩٧٢٠٧ - تليفاكس: ٩٦١ ١٤٨٨٦١١
خليوي: ٩٦١ ٧٠ ٤٧٥٢٢٢ - ٩٦١ ٣ ٦٦٦٦٦٤
E-mail : ashkarian@hotmail.com

Gerges Kfoury

جرجس كفوري

Aluminum Irrigation Pipes / صناعة أنابيب ألومنيوم للري



البقاع - زحلة - تربل - الشارع العام - بملكه
هاتف: ٩٦١ ٨ ٩٥٥٦٣٨ - خليوي: ٩٦١ ٣ ٢٦٧٨٢٨

Al Sokhen Aluminium

ألنيوم السخن

أشغال جميع أنواع الألنيوم والزجاج، سيكوريت، ومطابخ وأليكوپوند وبرادي زجاجية



جبيل - حالات - طريق قرطبا
هاتف: ٩٦١ ٧٠ ٢٣٢٩٦٨ - ٩٦١ ٧١ ٧٥٧١٨٣
www.machabois.com - machabois@hotmail.com

O.G.K

أو.ج.ك

خرطة أوتوماتيكية لجميع أنواع المعادن، صناعة جميع أنواع الرسورات
بمختلف أشكالها وأنواعها



المتن - المدينة الصناعية - سد البوشرية
هاتف: ٩٦١ ١٤٨٠٦٨١ - خليوي: ٩٦١ ١٨٣٩٨٦٠
Email: ogk_springs@hotmail.com



دلتا ميتال

صناعة كافة أنواع الستانلس ستيل

البقاع - زحلة - المدينة الصناعية - بناية كلود ومود سابا
هاتف: ٠٨ ٩٣١٩٠٩ - فاكس: ٠٣ ٢٧١٧١٩ - ٩٦١ ٨ ٩٣١٩٠٩

delta.metal@hotmail.com
www.deltametal-factory.com

مؤسسة ميلاد أبورجيلى - تعهدات عامة ش.م.م



Est. Milad Abou Rjeily
General Contracting s.a.r.l

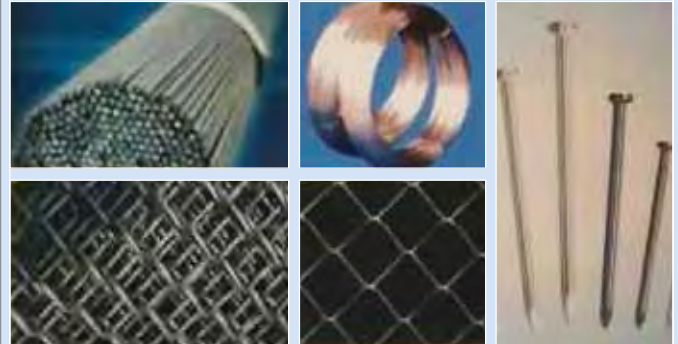
أعمال بحرية وأعمال حديدية / Marine Works - Steel Works



جبيل - شيخان
الشارع العام - بناية الشركة
هاتف: ٩٦١ ٣ ٦١٤٦٨٠
٩٦١ ٩ ٧٩٠ ٦٧٤
فاكس: ٩٦١ ٩ ٧٩٠ ٨٦٦
ص.ب: ١٠٠ جبيل

info@marcontracting.com - www.marcontracting.com

Steel Wire Lebanon



Hosrayel, Lebanon - Tel: 961 9 790326/7 - 961 3 317591
Fax: 961 9 790328 - P.O.Box: 99 Jbeil
info@steelwirelebanon.com - www.steelwirelebanon.com

مؤسسة جميل نهر

Jamil Nohra Est - Nohra Group Design
Furniture, Decore, & Curtains / مفروشات، ديكور، وبردادي



المصنع: جبل لبنان - الشوف - دير القمر - طريق بيت الدين
بناية طوني جميل نهر - هاتف: ٩٦١ ٥ ٥١١٨٣٤ - فاكس: ٩٦١ ٥ ٥١٠٨٣٤
صالة العرض: الدامور - مدخل الشوف - هاتف: ٩٦١ ٥ ٦٠٢٨٣٤
E-mail: tony.j.nohra@hotmail.com



جميع مستلزمات الافران والمطاعم والمستشفيات. الالتزام بجميع اشغال الديكور



tel +961 1 555 193 • tel/fax +961 1 555 194
info@artmetal.com.lb • www.artmetal.com.lb



جيمي ديكور
بيدارة محمد مرسل

- موكيت - ورق جدران
- استف مستعارة - ستورات
- بلاط فنيل - باركيه
- ابواب اوكرديون - مواسير كروم
- جيسن بورد - دهان
- برادي خارجي - تمهات جفصين

طريق المطار - نزلة عين الدلبة - مقابل إتصالات الهادي
03 / 359668

روتكس
الهيئة رجالية
شركة وعهد للتجارة والصناعة

ROTEX
Men's Wear
Wahid Trading & Industrial Co.

بدلة سوپر مع قميص و كرافات و قشاط
150,000 L.L

50% على الأحذية والأصناف الموجودة
عرض خاص للبنوك والإدارات الرسمية و جميع الموظفين
و حاملي كارت محلات روتكس مع إمكانية التقسيط

فرع: معوض - فرع: حارة حريك - فرع راس النبع فرع: بربود
فرع: الحمرا - شارع عيد العزيز - بناية مستشفى خوري
01/541206 - 01/546800 - 01/340953

مؤسسة يعقوب الأسمر Yaacoub El Asmar
صناعة الضمروشات وهندسة داخلية - ديكور من خشب الدهانات للموبيليا
Furniture-Decoration-Wood Work-& Paints for Furnitures

جبل لبنان - المتن - سد البوشرية شارع الكهرباء بناية حاتم رزق الله
هاتف: ٨٧٥٥١٤ (١) ٩٦١ - ٦١٠٧٥١ (٣) ٩٦١ فاكس: ٨٧٥٥١٤ (١) ٩٦١

ten·ten
FOR SAFE STEPS

DUAL ARCH

Bauchrieh - Lebanon
Phone: +961 1 242777 / 888 +961 1 26 26 70 Fax: +961 1 26 21 08
www.tentenshoes.com | info@tentenshoes.com

Galerie Adonis
Antelias Highway
Tel: 04-412330



Jal El Dib Highway, Zard Bldg, Lebanon: Tel: 00961 4 722128 - Fax: 00961 4 722129
Central Africa: Tel: 00241 07290090 - Fax: 00241 06155555
West Africa: Tel: 00233(0)548874300 - Fax: 00233(0)264248706

Email: info@terminuskitchens.com
www.terminuskitchens.com



ATCO Aluminium - Glass
& Stainless Steel

Ziad Atallah
C.E.O.



Zouk Mosbeh - Industrial State
Tel/Fax: 09 218 404 Mobile: 03 224 818
www.atcoal.com - email: z.attallah@atcoal.com

AZAR s.a.r.l.
for Industry & Trade

تجهيز وتركيب الهنغارات والمخازن
تصنيع وتركيب البوابات
الأوتوماتيكية وكافة الأشغال
الحديد الصناعي والقرميد



أدونيس - المنطقة الصناعية - تلفون: ٩٦١ ٩ ٢٢٣٠٤٠
جديدة غزير - تلفون: ٩٦١ ٩ ٩٢٥٣٩١
أربيل - عنكاوه - تلفون: ٠٠٩٦٤ ٧٧٠٠ ٤٦٠٠٨٦
E-mail: info@azarsteel.com - Website: www.azarsteel.com

صناعات في لبنان
الطريق الأسرع
للتسويق الصناعي





CH[®]

Since (1996)

مؤسسة شلوف للصناعة والتجارة

Challouf Establishment for Trade & Industry

Chocolate - Malban - Nougat - Candies

Tel : +961 1 55 26 74 - +961 1 550162

Fax : +961 1 55 01 63

www.challouflb.com

E-mail : info@challouflb.com

بتحب لبنان حب صناعتو



الإمارات: «الاقتصاد الأخضر» يعزز التنمية المستدامة



نيسان وانتهت يوم 20 نيسان. ويندرج «الأسبوع الأخضر» ضمن جهود الهيئة في تطبيق استراتيجية دبي في نشر ثقافة استخدام التطبيقات وتكنولوجيا الحلول الخضراء. ويعد الأسبوع مبادرة سنوية تضع على سلم أولوياتها نشر هذه الثقافة بين كافة فئات المجتمع في دبي.

وتم تخصيص الأيام الثلاثة الأولى من «الأسبوع الأخضر» لسلسلة من الفعاليات المجتمعية في القاعة 7 من مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض. ومن ثم ينتقل إلى مردف سيتي سنتر ليستهدف كافة شرائح مجتمع الإمارة حيث يتم تنظيم معرض فني لكوكبة من الفنانين الإماراتيين تحاكي لوحاتهم المعروضة مفاهيم الاستدامة والوعي المجتمعي تجاه الحلول الخضراء.

كما قامت الهيئة على مدار الأسبوع بحملة ترويجية واسعة النطاق عبر كافة الوسائل الرقمية ومواقع التواصل الاجتماعي. ويحمل «الأسبوع الأخضر» رسالة تتماشى مع شعار معرض «ويتيكس» 2014 «في طليعة الاستدامة». وتعزز هذه الشعارات الأنظار لمكانة إمارة دبي كقطب عالمي هام للترويج لمفاهيم الاستدامة البيئية.



في وضع وتحديد التوجه الاستراتيجي للإمارة لضمان تأمين إمداد الطاقة وتعزيز كفاءة وفعالية الطلب على الكهرباء والمياه والوقود». واشتملت الاستراتيجية على تنوع مصادر الطاقة في دبي وإدراج مصادر الطاقة المتجددة بنسبة 1% في العام 2020 من إجمالي طاقة الإمارة. وبحلول العام 2030 من المقرر ان تصل نسبة استخدام الطاقة المتجددة في مجال توليد الكهرباء الى 5% بالإضافة الى 12% للطاقة النووية و 71% للغاز.

الأسبوع الأخضر

وأثمرت جهود هيئة كهرباء ومياه دبي في نشر ثقافة الحلول الخضراء الهادفة إلى تقليص البصمة الكربونية للفرد الواحد في إمارة دبي وتوعية مجتمع الإمارة بأهمية المساهمة في توفير بيئة مثالية، إلى طرح مبادرة «الأسبوع الأخضر» التي بدأت فعالياتهما يوم 14

بلغت الدولة مكانة متقدمة في سعيها نحو تحقيق التنمية المستدامة وبناء اقتصاد تنافسي في مستقبل أقل اعتماداً على الموارد النفطية والوقود الأحفوري عبر تبني استراتيجية تنوع مصادر الطاقة.

وحققت الدولة بذلك إنجازات غير مسبوقة جعلتها ضمن قائمة البلدان الأكثر تنافسية عالمياً، وكان هذا الارتقاء إلى المصاف الأولى ثمرة جهود القيادة الرشيدة لخلق بيئة مستدامة تتميز بتوفر بنية تحتية حديثة وقوية وخدمات بمستويات عالية من الجودة والكفاءة والاستمرارية.

وأدرجت الدولة باكراً أهمية تحقيق التوازن التنموي حيث وضعت دولة الامارات العربية المتحدة موضوع تنوع مصادر الطاقة في مقدمة أولوياتها، وقد انعكس هذا الاهتمام الكبير في كل المجالات من خلال المبادرة الوطنية طويلة المدى «اقتصاد أخضر لتنمية مستدامة» التي أطلقها الشيخ حاكم دبي، والتي تهدف من خلالها دولة الإمارات لتكون أحد الرواد العالميين في هذا المجال ومركزاً لتصدير وإعادة تصدير المنتجات والتقنيات الخضراء إضافة إلى الحفاظ على بيئة مستدامة تدعم نمواً اقتصادياً طويل المدى حيث تشمل المبادرة مجموعة من البرامج والسياسات في مجالات الطاقة والزراعة والاستثمار والنقل المستدام إضافة إلى سياسات بيئية وعمرانية جديدة تهدف لرفع جودة الحياة في الدولة.

الاستدامة البيئية

وفي هذا الصدد أوضح سعيد محمد الطائر، نائب رئيس المجلس الأعلى للطاقة في دبي وعضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي لهيئة كهرباء ومياه دبي: «نجدنا في ترسيخ مفهوم الاستدامة البيئية، حيث جاءت استراتيجية دبي المتكاملة للطاقة 2030 التي وضعت في العام 2011، كخبر دليل على الرؤية بعيدة الأمد لحكومة دبي



بكين: اقتصاد دبي يتقدم على جميع الصعد

قالت وكالة الأنباء الصينية شينخوا إن اقتصاد دبي يتقدم على الصعد كافة، في وقت تجمع فيه مؤسسات عالمية وبنوك على أن الإمارة بعيدة كل البعد عن أي فقاعة، بفضل التفوق الكبير في القطاع العقاري. ففي وقت سابق، أعلنت جونز لانغ لا سال، شركة الاستشارات العقارية، أن قيم دبي العقارية ازدادت بنحو 38 % على أساس سنوي في الربع الأول من 2014. وبدورها، ذكرت دائرة الأراضي في دبي التي تشرف على التصرفات العقارية، أن الاستثمارات في مساكن دبي في الشهور الثلاثة الأولى من العام، ناهزت في إجماليها 35 مليار درهم، ما يعادل 9.54 مليارات دولار، بزيادة 57 % عن الفترة ذاتها من العام الماضي.

أسعار العقارات

وأضافت الوكالة الإخبارية أن أسعار العقارات ارتفعت في 2013 بنسبة 23.8 % في المتوسط، وفقاً لما جاء في تقرير إتش إس بي سي في وقت سابق من آذار. سوق الأسهم الأعلى في العالم: نتيجة لذلك، فإن مؤشر سوق الأسهم في دبي سجل أكبر ارتفاع في المؤشرات العالمية، ليلاص 151 % في الشهور الـ 12 الماضية، مدفوعاً بصورة رئيسة بالأسهم العقارية مثل إعمار، بانية برج خليفة الأعلى في العالم.

رالي الأسهم

وبدوره، قال أرجونا مهندران، كبير خبراء الاستثمار في بنك الإمارات دبي الوطني، أكبر بنوك دبي، أن رالي سوق الأسهم كان مدفوعاً بصورة أساسية على خلفية ترقية مؤشر إم إس سي أي للإمارات إلى درجة سوق ناشئة العام الماضي الذي سيدخل حيز التنفيذ في الشهر الحالي.

للمؤتمرات والمعارض في الفترة ما بين 14 16 نيسان 2014 ليمثل استكمالاً للجهود التي تقودها الهيئة لتوفير كل السبل المتاحة الممثلة بالمنشورات التوعوية وحملات الاستدامة الترويجية عبر كل القنوات الإعلامية المرئية والمسموعة والمكتوبة وعبر الانترنت والهاتف المحمول.

خطوة محورية في التنمية

وتدعم توجه امارة دبي في مجال الاقتصاد الاخضر سياسات هادفة لزيادة كفاءة الطاقة عن طريق التوسع في تنفيذ شبكات المواصلات والنقل التي تتسم بالكفاءة في استخدام الطاقة وكذلك في العمليات الصناعية وفي المباني وشبكات الكهرباء وأيضاً في زيادة كفاءة الطاقة والاستدامة في عمليات التخطيط العمراني والإقليمي. ومع استمرار عجلة التنمية في الدولة، تقوم الجهات المعنية ببذل الجهود لضمان تقديم أفضل المباني من حيث البناء والسلامة والكفاءة، مسترشدين في ذلك بتطبيق أفضل الممارسات التي يحث عليها مجلس الإمارات للأبنية الخضراء. ويضم المبنى مركز خدمات المتعاملين الرابع عشر التابع للهيئة، والذي يوفر للمتعاملين باقة واسعة من الخدمات عالية الجودة، كما يضم مركز اتصال خاصا بالمتعاملين وقطاع المياه والهندسة ومركز التحكم والإشراف وجمع المعلومات حول شبكات المياه ووجود صالة رياضية للموظفين إضافة إلى حضارة للأطفال.

نشاط حيوي للهيئة

ولعل أبرز ما يميز معالم «الأسبوع الأخضر»، الذي أطلقته هيئة كهرباء ومياه دبي ليرتزامن مع كل من القمة العالمية للاقتصاد الأخضر ومعرض تكنولوجيا المياه والطاقة والبيئة «ويتيكس» 2014، هو معرض «سمارتك شوبر» الذي يعد منصة مميزة تستهدف قطاع المستهلكين مباشرة على اعتبار أنهم يمثلون الشريحة الأكبر من مستهلكي المياه والكهرباء والتي تعتبرهم الهيئة الحلقة الأقوى في سلسلة الاستدامة البيئية.

وبالإضافة إلى فعاليات الأسبوع الأخضر الذي يقدم مظلة للمبادرات الخضراء في دولة الإمارات، فإن الجديد كلياً في تزامن هذه الأحداث جميعها هو معرض «سمارتك شوبر» الذي يعد نقلة مبتكرة لخدمات الهيئة والتي تعتمز من خلاله تقديم المنتجات الكهربائية المنزلية الصديقة للبيئة بأسعار منافسة لنظيراتها التقليدية من خلال سلسلة من التعاونات والاتفاقيات التي تعمل عليها الهيئة مع نخبة مزودي هذا القطاع.

وتخصص الهيئة 11 منصة في المعرض ومساحة المنطقة الذكية التي تستعرض فيها معايير الاستدامة البيئية المطلقة لحث الزوار على اتباعها هي خير دليل على الجدية القسوى التي تتسم بها تعاملات الهيئة مع موضوع الاستدامة البيئية.

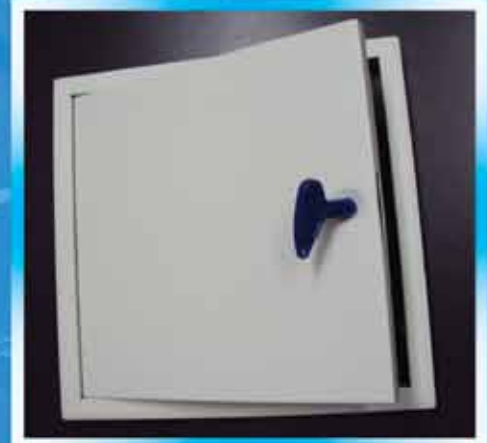
وبعد إطلاق ملتقى «سمارتك» على هامش معرض «ويتيكس» 2011، جاءت خطوة إطلاق «سمارتك شوبر» الذي يحتل القاعة 7 في مركز دبي الدولي



Scaffolding SAT - 12



Aluminium Scaffolding SMF 102



Fire Rated Wall Access Panel



Wall Access Panel



Special Ceiling Access Panel



Steel Access Panel



أس. بي. أس. الفنية
S.B.S. TECHNICAL

Tel: +971 2 6260 330 | Fax: +971 2 6260 880
P.O. Box: 8054 | Abu Dhabi
Email: sbstech@emirates.net.ae

بيتك بعيدا عن البيت



- خدمة التوصيل الى الغرف على مدار الساعة
- مطعم ومقهى الفاونتين
- ركن القهوة
- مقهى البايستري شوب
- ركن المطاعم
- سوبرماركت
- خدمات الرحلات السياحية

عروض خاصة للاقامة الشهرية والسنوية

- خدمة تنظيف الغرف
- خدمة الستلايت
- نادي صحي خاص للنساء وآخر للرجال
- مسبح خارجي
- خدمات المراقبة والامن على مدار الساعة
- خدمة الغسيل
- خدمة الغسيل المجاني
- صيدلية

- 140 جناح مؤثث بشكل كامل مع خدمات
- قاعة رجال الاعمال
- طابق رجال الاعمال
- خدمات الحفلات والمؤتمرات
- مركز خدمات الاعمال
- مركز تجاري يتضمن 95 متجر
- موقف سيارات تحت الارض
- خدمات بنكية
- ملعب تنيس مزودة بالاضائة الليلية

المكان الامثل لك ولعائلتك



50 مترا من محطة المترو النهدة



FOLLOW US



Al Bustan Residence
Hotel Apartments

FEEL AT HOME

شارع النهدة- الطوارر صندوق بريد : ٢٠١٠٧ دبي - الامارات العربية المتحدة تل: ٠٠٩٧١٤٢٦٣٠٠٠٠ فاكس : ٠٠٩٧١٢٦٣٠٠٠٥
E-mail : albustan@emirates.net.ae, Web site : www.al-bustan.com | Toll-free Number 8004648 within the UAE only

منتدى الاستثمار السياحي يطرح 24 موقعاً للاستثمار وأربعة مشاريع كبيرة الحلقي: سورية مهداً للحضارات ولصناعة التاريخ يازجي: لتذليل الصعوبات وخلق بيئة استثمارية ملائمة



دمشق ومكانتها في العالم لكونها من أهم المدن التي يرتادها السواح وذلك نتيجة الأمن والاستقرار الذي عاشته سوريا خلال العقود السابقة حيث كانت سوريا متحفاً كبيراً لمعظم الحضارات ولصناعة التاريخ الذي يحاول أعداء سورية النيل منه مشيراً إلى صمود سورية العظيم ضد كل ما يخطط لها من إرهاب وإجرام بفضل إنجازات الجيش العربي السوري وروح الانتماء الوطنية التي يتمتع بها والشعب السوري الذي تحدى كل الصعاب والآلام بكل شجاعة واقتدار إضافة إلى الجهود الكبيرة التي تبذلها الحكومة والتي تعزز صمود الاقتصاد الوطني.

وأوضح الدكتور الحلقي أن الإرهاب نال من القطاع السياحي حيث دمر وسرق الإرهابيون المعالم السياحية والكنوز الأثرية نتيجة الفكر الظلامي الذي يحاولون من خلاله تشويه التاريخ واجتثاث ما حققته الحضارة السورية مؤكداً أن تخريب الإرهابيين لمعالم سورية كما حدث في حلب ومعلولا وتدمر وكسب ودوما وريف دمشق مؤخراً دليل



بشر يازجي

وائل الحلقي

والخدمية، مشيراً إلى أهمية القطاع السياحي لكونه من الدعائم الأساسية والرافعة الثالثة للاقتصاد الوطني ولاسيما بعد النجاحات والمستويات التي حققها خلال السنوات السابقة لافتاً إلى أهمية الخطوط العريضة للمشاريع الترويجية والسياحية الكبيرة والمتوسطة والصغيرة التي وضعها المنتدى لإطلاقها في الفترة المقبلة وخاصة المشاريع المتوسطة والصغيرة التي تشكل أهم الاقتصادات التنموية في العالم إضافة إلى ضرورة إحياء الصناعات الحرفية العريقة الملازمة للنشاطات السياحية والتي امتازت بها سوريا على مر العصور. ولفت رئيس مجلس الوزراء إلى أهمية

شهدت العاصمة السورية انطلاقةً لفعاليات منتدى الاستثمار السياحي للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، الذي طرح 24 مشروعاً للاستثمار وأربعة من المشاريع الكبيرة في عدد من المحافظات السورية، تنبئ عن بداية مرحلة جديدة للسياحة السورية بعد الأزمة ولاسيما أن السياحة كقطاع خدمي اقتصادي تمثل أحد الركائز الأساسية للتنمية الاقتصادية والاجتماعية من خلال مساهمتها في الناتج الوطني الإجمالي ودعم ميزان المدفوعات وتنشيط الدورة الاقتصادية وتأمين فرص العمل للمواطنين.

وخلال المنتدى أكد رئيس مجلس الوزراء وائل الحلقي أن الحكومة حريصة على تقديم كل ما يساهم في إعادة إحياء القطاع السياحي والارتقاء به إلى فضاءات أوسع لافتاً إلى توازي ذلك مع تهيئة الحكومة كل السبل لإقلاع المشاريع الصناعية والزراعية والخدمية في مرحلة البناء والإعمار لتحقيق تنمية مجتمعية متوازنة ومستدامة للانطلاق مستقبلاً من مرحلة التنمية القطبية التي تتمركز في المدن إلى التنمية الشعاعية التي تشمل كل المناطق والأرياف والقرى من أجل تحقيق استقرار اجتماعي وتأمين فرص عمل والحد من هجرة سكان الريف إلى المدن.

وأشار الحلقي إلى انطلاق مسيرة التعافي والبناء والإعمار في سوريا وإلى أهمية هذه المنتديات واللقاءات في إغناء الدراسات والأفكار والوصول إلى توصيات وقرارات تلامس كل تحديات القطاع السياحي ورؤى وقواسم مشتركة في آليات تنفيذ مشاريع مرحلة البناء والإعمار مؤكداً أهمية التشاركية بين القطاع العام والخاص لدعم الاستثمار السياحي وتمويل المشاريع التنموية

خطط لتكون جاهزة للانطلاق بعملية التطوير السياحي تحت مظلة الرئيس بشار الأسد». وأضاف: «نعمل اليوم على تذليل كل الصعوبات أمام المستثمر لخلق بيئة استثمارية منصفة بحقه وملائمة لمشاريعه».

وفي ما يخص التشريعات والأنظمة الخاصة بالقطاع السياحي قال: «تعمل الوزارة على تعديل وتطوير التشريعات التنظيمية والإدارية والفنية وإرساء علاقات التعاون والتفاعل البناء والإيجابي بما يساعد على النهوض بالقطاع السياحي وجعله من أهم القطاعات المساهمة في عملية التنمية».

وفي مجال الاستثمار والبيئة التشاركية وأضاف: «تم التحضير للبيئة التشاركية الخاصة بالقطاع الخاص وضرورة تحسينها بوصفها إحدى النقاط التي يمكن أن تدفع باتجاه توفير الظروف الملائمة لإعادة إنعاش الصناعة السياحية بعدما تعرضت للأضرار والخسائر جراء الأزمة، مشيراً إلى أنه تم العمل على إحداث هيئة خاصة بتطوير الأراضي المخصصة للاستثمار السياحي وصولاً إلى إعداد صيغ استثمار سياحي تكفل بيئة ملائمة لانطلاق الأعمال تعتمد على التشاركية وضمان حقوق الدولة وبذل الجهود لدى المصارف الوطنية من أجل جدولة الديون المتعثرة للمشاريع السياحية وقروض سياحية بفوائد منخفضة في المرحلة القادمة. ويتابع الوزير: «نعمل من أجل ذلك على إعداد الخريطة السياحية المتكاملة لكل الجغرافية السورية وبالنسبة للجمعيات السياحية والاصطيفائية فهي فرصة جيدة لوزارة والدولة بشكل عام لخلق مجتمعات عمرانية وضواحي ذات صبغة سياحية بعقلية جديدة بعيدة عن الوضع السائد القديم، وفي المجال الأهم حالياً وهو الترويج فتم اعتماد خطط ترويجية عصرية تتناسب مع الهدف في هذه المرحلة والتعاون مع المغتربين الوطنيين والتواصل معهم ليكونوا سفراءنا الحقيقيين لنشر الثقافة والهوية التراثية والحضارية لسورية».



متن الساحل والعقار 1758 في مشتي الطو ومدخل المدينة الصناعية، أما في السويداء فموقع العقار رقم 3189 عتيل ومطعم القلعة - شبها وسهوة بلاطة وقصور قرمطة والحديقة العامة بمدينة البعث - خان أرنية في القنيطرة وموقع جرف الشريعة في حماة والعقار رقم 12807 في حلب. وتراوحت الكلف الاستثمارية للمشاريع الصغيرة حسب المنتدى بين 10 و50 مليون ليرة سورية وبين 75 و300 مليون ليرة للمتوسطة كما تم طرح مشاريع للعرض الترويجي وهي المدينة السياحية الطبية في موقعي الروضة في الزبداني وبرج إسلام في اللاذقية ومشروعاً تل فريك في اللاذقية والسويداء وذلك من خلال معرض للمشاريع السياحية الجاهزة للاستثمار ويمكن للمستثمرين الحصول على دفاتر الشروط خلال فترة العرض.

رؤية جديدة

بدوره وزير السياحة بشر يازجي بين أن المنتدى يأتي كجزء مما تقدمه الحكومة السورية بكل جد واهتمام للنهوض بواقع سوريا والإسراع في إعادة إعمار ما تعرض للتخريب والدمار، مشيراً إلى أن وزارة السياحة مثل باقي الوزارات تعاني من الأزمة الحالية والحرب، قائلاً: «هذه المعوقات أعطتنا المزيد من التحديات للانطلاق برؤيا جديدة لسوريا المستقبل الواعد ووضع وتنفيذ

على هوية هؤلاء المجرمين وأفكارهم الظلامية وهو ما يستدعي تكاتف كل السوريين لإعادة بناء ما تم تدميره والمحافظة على النسيج المجتمعي المتماسك لأبناء الشعب السوري كاشفاً عن بدء الحكومة بتأمين آليات لتمويل المشاريع الصغيرة في إطار تحقيق التنمية الوطنية وتأمين فرص العمل والحد من البطالة انطلاقاً من حرص الحكومة على تأمين جميع مستلزمات المواطنين وتقديم الدعم الاجتماعي اللازم لهم.

من جهة أخرى أوضح الحلقي أن سوريا تعيش اليوم حالة ديمقراطية حقيقة نابعة من تاريخ وحضارة الشعب السوري العظيم المعطاء والصامد والمتمثلة في الاستحقاق الدستوري الذي سنثبت من خلاله للعالم أن سوريا تعيش حالة تفاعلية متميزة لاختيار قائد حكيم وشجاع لإدارة البلاد كما يرغب السوريون أنفسهم ويحمل مشروع المصالحة الوطنية الذي نطمح له وثقافة التسامح والتلاقي بين العقل والوجدان بما يحقق للوطن مزيداً من الأمن والازدهار.

وفي تصريح للصحفيين وجه الدكتور الحلقي رسالة لكل السوريين من رجال أعمال ومستثمرين في المغرب للعودة إلى سوريا والمساهمة في إنشاء وتوطين الاستثمارات والصناعات السياحية مؤكداً حرص الحكومة على إتاحة كل عوامل الجذب السياحي لمن يرغب بإقامة مشاريع كهذه وإلى أهمية عودة السوريين إلى حضن الوطن والمساهمة في إعادة إعمارهم.

خريطة المشاريع

وتناول المنتدى المشاريع الجاهزة للاستثمار في دمشق وهي موقع كيوان الجنوبي والعقار رقم 4107 في المزة وجزء من موقع بحيرة زرزور وجزء من المقسم رقم 8 في ضاحية قدسيا بريف دمشق وفي اللاذقية موقع المنطقة الساحلية الجنوبية رقم 1 وفندق القرداحة والرمل الجنوبي والعقار رقم 148 في كسب ومبني الكاملية والسلام وفي طرطوس العقار رقم 503/1 في

أزمة النفط بين أربيل وبغداد تقسيم إدارة كردستان



مسألة إعادة مشروع دستور الإقليم المقترح الى البرلمان، لأننا على ضوء هاتين المسألتين وافقنا على تمديد رئاسة السيد مسعود بارزاني لسنتين، ولذلك نؤكد بأنه من دون تحقيق الشفافية الكاملة لعمليات بيع النفط لن نقبل بتصدير أية كميات لأن هذه ثروة الشعب ويفترض أن تتركس لخدمة المواطن».

وبسؤاله عن موقفه من مبررات حكومة الإقليم التي تتذرع بتصدير النفط لتأمين رواتب موظفيها، قال مراد، ولماذا لم تدخر جزءاً من عوائد الكميات المصدرة سابقاً لتأمين ذلك، نحن لا نمانع من استخدام مواردنا المالية لخدمة المواطنين ودفع الرواتب وتحسين أحوالهم المعيشية، لكن يفترض أن يتم ذلك بالشفافية وفي إطار الحقوق التي يقرها الدستور العراقي». وختم مراد تصريحه بالقول «يجب أن يكون الاتحاد الوطني من الآن فصاعداً على علم تام بكل الصادرات والواردات ولن يقبل بإبقاء مواردنا تحت تصرف جهة

عادل مراد رئيس المجلس المركزي للاتحاد الوطني في تصريح خاص بـ «الصباح» الى أن الاتحاد الوطني لن يقبل بتصدير أية كميات من النفط من إقليم كردستان من دون التنسيق مع السلطات الاتحادية وفقاً للنصوص الدستورية المتعلقة بعملية بيع النفط». وقال مراد «يجب أن نعلم حجم الكميات المصدرة، وبأي ثمن تباع، وأين تودع العوائد، بمعنى أن تكون هناك شفافية كاملة وواضحة لعمليات بيع النفط من كردستان، ويجب أن تكون عوائد النفط تحت تصرف وزارة مالية الإقليم لكي تتمكن من التنسيق مع وزارة المالية الاتحادية لتحديد حصتنا من تلك العوائد والصادرات، وهذا هو ما ينص عليه الدستور الذي يجب على الجميع أن يلتزم به ويحترمه».

وأشار رئيس المجلس المركزي للاتحاد الوطني الى أنه في الاجتماعات القادمة لبرلمان كردستان ستكون المهمة الأولى لكتلتنا البرلمانية هي السعي لتحقيق الشفافية بمسألة النفط، بالإضافة الى

رغم تعهد رئيس حكومة الإقليم نجيرفان بارزاني قبل الانتخابات النيابية والبلدية الأخيرة التي جرت خلال الأسبوع الماضي بالشروع ببيع النفط في الإقليم المصدر الى تركيا، لكن يبدو أن عقبات كثيرة تعترض سبيل هذه العملية.

فقد دعت بغداد حكومة الإقليم الى الدخول بمفاوضات حاسمة من أجل حل العقدة النفطية التي تثير أزمة عاصفة بين الحكومتين منذ أن أعلنت حكومة الإقليم موقفها الداعي الى تصدير نفطها الى الموانئ التركية بمعزل عن رقابة السلطات الاتحادية التي ترى بدورها أن عملية التصدير مخالفة للدستور، إذ إنه وفقاً للدستور العراقي يفترض أن تكون الحكومة الاتحادية على علم كامل بعمليات التصدير وكمياتها وأقيامها ومصير عوائدها، وهذه أمور مازالت حكومة الإقليم ترفض الكشف عنها، وهذا ما أكدته أيضاً قيادي في حزب الاتحاد الوطني الكردستاني بزعامة الرئيس جلال طالباني، إذ أشار

معينة بمعزل عن علم الآخرين ويفترض أن تكون العملية بشفافية».

ومن جانب آخر تعترض الإدارة الأميركية بدورها على تصدير النفط الكردي بمعزل عن موافقة الحكومة الاتحادية ببغداد، إذ أكدت نائبة المتحدث باسم الخارجية الأميركية، أن الإدارة تعترض على تصدير النفط الكردي من دون موافقة السلطات الاتحادية، ويجب أن يكون هناك اتفاق كامل بين الحكومتين بهذا الصدد».

الاعتراضات الداخلية والخارجية لعبت دورها في الضغط على تركيا لوقف

جهود حكومة الإقليم ببيع الكميات المخزونة حالياً بميناء جيهان التركي.

فقد سبق لوزير الطاقة التركي تانر يلدن أن ألمح الى إمكانية البدء ببيع النفط الكردي المخزون خلال الاسبوع الجاري، لكن تركيا مازالت مترددة بهذا الشأن.

وقال يلدن، ان تركيا استكملت جميع استعداداتها للبدء ببيع النفط الكردي، وحاليا توجد كميات تقدر بمليون و800 ألف برميل مخزونة بميناء جيهان بانتظار القرار النهائي لحكومة الإقليم للشروع ببيعها».

وفي اتصال مع قيادي بالحزب

الديمقراطي الكردستاني الذي يقود حكومة الإقليم امتنع عن التعليق على موقف حزبه النهائي من عملية تصدير النفط وقال لـ « الصباح» ان هناك قرارا من قيادة الحزب بعدم التدخل بأعمال حكومة الإقليم، وفي المسائل المتعلقة ببيع وتصدير النفط يجب الاتصال بالمسؤولين في وزارة الموارد الطبيعية وهم المخولون بالتصريح بهذا الشأن» لكن « الصباح» حاولت الاتصال بوزير الموارد الطبيعية ومستشار الوزارة لتقصي آخر المواقف بهذا الشأن ولكن لا أحد منهما رد على اتصالاتنا.

الصناعات التعدينية تنفذ مشروعاً لانتاج الفيروسليكون وزارة الصناعة العراقية تطرح خطة استثمارية مهمة

ولفت علوان الى ان خطة الشركة ستنصب خلال المرحلة المقبلة على تطوير الصناعات التعدينية حيث انجزت العديد من البحوث لاستغلال الثروة المعدنية والمخلفات المعدنية منها تحضير اوكسيد الحديد من خام الحسنيات وتحضير السيلكون وسبائكته وخصوصا سبيكة الفيروسليكون وتحضير مسحوق الالمنيوم الحبيبي والقشري وكاربيد الكالسيوم ومساحيق النحاس وغيرها .

واضاف أن الشركة وضمن الخطة الاستثمارية للوزارة للأعوام من 2014 لغاية 2017 بدأت بتنفيذ عدد من المشاريع المهمة منها مشروع لانتاج مصبوبات الالمنيوم من العلب المعدنية الفارغة التي تتميز بنقاوة عالية جدا تصل الى (99.99%) وعلى مرحلتين ، معلنا عن وصول الخط الانتاجي ضمن المرحلة الاولى من المشروع بالتعاون مع احدى شركات القطاع الخاص العراقية فيما تتضمن المرحلة الثانية انتاج عجينة الالمنيوم بطاقة (100) طن سنويا وهي الان قيد الاعلان حيث تبلغ كلفة المشروع للمرحلتين (2) مليار دينار ومشروع اخر لتطوير مملحة البصرة بكلفة (20) مليار دينار وعلى مدى اربعة سنوات لانتاج الملح الصناعي من مياه الخليج بطاقة (500) الف طن سنويا لتلبية حاجة وزارة النفط منه كاشفا عن ان محافظة البصرة خصصت مبلغا قدره (13) مليار دينار من تخصيصات تنمية الاقاليم لكي تنفذ مشروعا لانتاج ملح الطعام في مملحة البصرة .

وتتجه الشركة الى اعداد دراسة جدوى فنية واقتصادية ودراسة للسوق العالمية بالتعاون مع شركات عالمية لغرض اقامة مشروع استراتيجي ضخم لانتاج الفيروسليكون باستعمال الرمال النقية بطاقة تتراوح بين (50.25) طن في السنه وبكلفة تقدر بثمانية مليارات دينار.

اعلنت الشركة العامة للصناعات التعدينية احدى شركات وزارة الصناعة والمعادن عن تحولها الى شركة رابحة بعد نجاحها في استغلال المبالغ المخصصة لها ضمن الخطة الاستثمارية للوزارة للسنوات السابقة في اعادة تأهيلها وتشغيل مصانع جديدة .

وقال مدير عام الشركة علي حسين علوان في تصريح للمكتب الاعلامي في الوزارة لقد اسهمت المبالغ التي خصصتها وزارة الصناعة للشركة خلال الاعوام من 2010 لغاية 2013 والبالغة (9) مليارات و(905) مليون دينار لتطوير الصناعات الاسفلتية وكيمياويات البناء الحديث في رفع مؤشرات اداء الشركة الانتاجية والمالية حيث بلغ اجمالي ايراداتها خلال عام 2013 (32) مليار دينار و(990) مليون دينار مقارنة ب(16) مليارات و(413) مليون دينار في عام 2012 و(7) مليارات و(150) مليون دينار خلال عام 2011 دينار .

ولفت الى ان ايرادات الشركة قبل تنفيذ مشاريع الخطة الاستثمارية كانت لا تتجاوز ثلاثة مليارات دينار سنويا ، موضحا بأن الشركة قامت باعادة تأهيل مصانعها القديمة وانشاء مصنع جديد للمنتجات الاسفلتية في بغداد لانتاج 7 انواع من هذه المنتجات منها (قير التسطيح البارد وقير التسطيح الحار والماستك البارد والماستك الحار والبرايمر والبرايمر المطاطي والاسفلت السائل) بمواصفات عالمية منافسة بالجودة والسعر فيما مازالت تواصل العمل لاقامة مصنع مماثل لانتاج 4 انواع من المنتجات الاسفلتية في مصنع الثغر في محافظة البصرة لتلبية حاجة المحافظة من هذه المنتجات معربا عن امله في ان يكون من المصانع الرابحة بعد تشغيله خلال المدة المقبلة.

اتفاق شامل على نقاط الخلاف أبرزها آليات توزيع الإيرادات توافق خليجي على إزالة عوائق الاتحاد الجمركي



سرور، يسعدني أن أقول إنَّ هناك توافقاً كاملاً على بنود جدول الأعمال، وما دار بالاجتماع لا يدل إلا على تفاهم مطلق، والكل للأمانة تعاون بشكل يثلج الصدر». وشدّد الصالح على ضرورة اتفاق دول المجلس على الجوانب المتعلقة بالسوق الخليجية المشتركة التي تهدف إلى مساواة مواطني دول المجلس، وسرعة تشكيل الهيئة القضائية الاقتصادية المختصة بالنظر في الدعاوي الناشئة عن تنفيذ أحكام الاتفاقية الاقتصادية.

هدف جماعي

من جهته، أكد الأمين العام لمجلس التعاون الخليجي د. عبد اللطيف الزياتي، في كلمته الافتتاحية، أن «الوصول إلى الوضع النهائي للاتحاد الجمركي المتمثل في إزالة العوائق الجمركية وغير الجمركية لانتقال

أجل المضي قدماً في تحقيق الاتحاد الجمركي الخليجي.

تغليب مصلحة

ورداً على سؤال حول ما إذا كان الوزراء اتفقوا على آليات توزيع الإيرادات الجمركية، وهي إحدى العقبات الرئيسة في موضوع الاتحاد الجمركي، قال الصالح إنَّ «الوزراء رأوا تغليب المصلحة العامة، وكان هناك اتفاق على هذه الآلية، آلية التوزيع، وآلية الاختيار، وتكليف الأمانة بإعداد بعض الدراسات حتى تكون الصورة أوضح»، مضيفاً: «تمّ تدارس كثير من البنود التي كانت معلقة، وتمّ الاتفاق على التنسيق ما بين الدول في الإجراءات الجمركية والاتحاد الجمركي، وتمّ الاتفاق على ضرورة التكامل الاقتصادي». وأردف الصالح: «بكل أمان، وبكل

اتفق وزراء مالية دول مجلس التعاون الخليجي على إزالة عوائق تطبيق الاتحاد الجمركي المقرر منذ عام 2003، وعلى رأسها آليات توزيع الإيرادات، وسط مطالبات لدول مجلس التعاون بتقديم تنازلات من أجل المضي في تحقيق الاتحاد.

وقال وزير المالية الكويتي أنس الصالح، إنَّ وزراء دول مجلس التعاون الخليجي اتفقوا في اجتماعهم الذي عقد في الثامن من أيار على كل النقاط التي تعوق تحقيق اتحاد جمركي بين دول المجلس.

وقال الصالح للصحافيين، عقب انتهاء الجلسة الافتتاحية لاجتماع وزراء مالية المجلس الأخير في الكويت أنه تمّ «الاتفاق على تكليف بعض الجهات بإعداد الدراسات المتعلقة بهذا الموضوع»، مطالباً دول مجلس التعاون الخليجي بتقديم تنازلات من

9 معوقات الاتحاد الجمركي الخليجي:		
3 حماية المنتجات الصناعية	2 المراكز الجمركية البينية	1 آلية التحصيل وتوزيع الحصيلة
6 آلية انتقال السلع المقيدة	5 توحيد المواصفات والمقاييس	4 تعديل أنظمة الوكالات التجارية
9 مركز المعلومات الجمركي	8 آلية رصد التجارة البينية والبيانات الإحصائية	7 الاتفاقات مع الولايات المتحدة

عدداً من الموضوعات، أهمها دراسة تعميق التكامل الاقتصادي بين الدول الأعضاء، فضلاً عن استعراض التوصيات المرفوعة من لجنة وكلاء وزارات المالية والاقتصاد بدول المجلس في اجتماعها 43 العادي، و44 الاستثنائي حول اجتماعات فرق العمل واللجان الفنية الأخرى المنبثقة عن هذه اللجنة».

معوقات اتحاد

وتتمثل معوقات الاتحاد الجمركي، والتي تمّ الاتفاق بشأنها في اجتماع الكويت في آلية التحصيل المشترك وتوزيع الحصيلة، والمراكز الجمركية البينية، وحماية المنتجات الصناعية بدول التعاون، وتعديل أنظمة الوكالات التجارية، وتوحيد المواصفات والمقاييس، وآلية انتقال السلع الممنوعة والمقيدة، فضلاً عن اتفاقات بعض الدول مع الولايات المتحدة، وآلية رصد التجارة البينية والبيانات الإحصائية، ومركز المعلومات الجمركي.

تعرض إنجاز الوضع النهائي للاتحاد الجمركي، وتفعيل العمل بقرارات السوق الخليجية المشتركة، وفق توجيه قادة دول المجلس لتحقيق آمال وتطلعات مواطني المجلس، والتعامل بكفاءة مع التطورات والمستجدات الإقليمية والدولية».

وقال إن «هذا الاجتماع استعرض

السلع الوطنية والأجنبية بين الدول الأعضاء، هدف تسعى دول المجلس لتحقيقه منذ عام 2003». وأضاف الزباني أن «قادة دول مجلس التعاون الخليجي قرّروا في كانون الأول من العام 2011 بالسعودية إنشاء هيئة الاتحاد الجمركي، ووجّهوا بأن تقوم الهيئة بالاتفاق على النقاط الواردة في مهامها قبل الاجتماع التشاوري للمجلس الأعلى في 2014 للوصول إلى الوضع النهائي للاتحاد الجمركي في الأول من كانون الثاني 2015».

تجاوز عوائق

وأشار الزباني إلى أن «اللجنة التعاون المالي والاقتصادي دوراً بارزاً في تعزيز مسيرة العمل الاقتصادي المشترك، والمسؤوليات الملقاة على عاتق هذه اللجنة كبيرة لتحقيق أعلى مراحل التكامل الاقتصادي بين دول المجلس»، لافتاً إلى أن «مسؤولية اللجنة تتمثل في تجاوز العوائق التي

جرى تدشين الاتحاد الجمركي الخليجي في 2003، وسط إشارات من المسؤولين، باعتباره إنجازاً مهماً في مواجهة مزاعم المنتقدين الذين قالوا إن «تكتل الدول الخليجية لن يستطيع تحقيق تكامل اقتصادي في أكبر منطقة مصدرة للنفط في العالم». لكن خلافات أخرت التوصل لاتفاق بشأن نظام دائم لتوزيع العائدات الجمركية.

خطوات

اتخذت الحكومة المصرية الحالية خطوات تتعلق بالدعم وسعر الصرف تؤدي إلى تهيئة المناخ للوصول إلى توقيع اتفاق مع صندوق النقد الدولي وسط تصريحات متناقضة لوزراء مصريين بشأن الحاجة لمساعدة النقد الدولي.

مشكلة

تطرح مشكلة الكفاءات المعطلة وعلاقتها بسوق العمل والوظيفة تحديا كبيرا على الدولة المغربية يعكس بشكل أو آخر تناقضات سياسة التشغيل المعتمدة في البلاد، وتفاقم هذه التناقضات إلى الحد الأقصى خلال فترة الحكومة الحالية.

قرض

قال وزير المالية اليمني إن بلاده تأمل أن يمكنها اتفاق قرض مع صندوق النقد الدولي من البدء في خفض دعم الطاقة باهظ التكلفة الذي يستغله المهربون لكن الفقراء في البلاد يعتمدون عليه، وإن الاتفاق سيبرم هذا الشهر.

عقد

فازت شركة دايو الكورية الجنوبية للتشييد بصفقة قيمتها 910 ملايين دولار لبناء طرق سريعة لمصلحة هيئة الأشغال العامة القطرية. وتربط الطرق السريعة بين مدينة الخور ومدينة راس لفان الصناعية لمسافة 200 كلم.

إنفاق

قال رئيس الوزراء التونسي مهدي جمعة إن إصلاحات الدعم وتخفيضات الإنفاق العام المزمعة في البلاد



ليبيا تنصدي لأزمته الاقتصادية

ليبيا المحرومة من القسم الأكبر من إيراداتها النفطية منذ تسعة أشهر، تملك احتياطيها مريحا من العملات الأجنبية سمح لاقتصادها بالتصدي للأزمة.

وتعتمد ليبيا حصريا على إيراداتها النفطية التي تشكل أكثر من 96% من الناتج المحلي الإجمالي. لكن الإنتاج النفطي تراجع إلى حد كبير خلال عشرة أشهر بسبب تعطيل المطالبين بحكم فدرالي الموائئ الرئيسية في شرقي البلاد. وتسبب تعطيل الموائئ النفطية التي تستخدم وسيلة للضغط على السلطات بتراجع الإنتاج إلى أقل من مائتي ألف برميل يوميا مقابل 1.5 مليون برميل قبل الإغلاق.

وكان اتفاق قد سمح مؤخرا بإعادة فتح مرفأين من أصل أربعة، لكن الموائئ الرئيسية لا تزال مغلقة والصادرات لم تتجاوز 240 ألف برميل يوميا هذا الأسبوع.

ووفقا للبنك المركزي الليبي تراجعت عائدات البلاد من 4.6 مليارات دولار شهريا إلى مليار دولار بسبب الأزمة النفطية. وتنفق ليبيا شهريا ما يوازي 3.5 مليارات دولار لاستيراد المواد الغذائية والمحروقات المكررة والخدمات والمنتجات الأخرى، كما قال عصام العول المتحدث باسم البنك المركزي الليبي.

ولمعالجة هذا الوضع اضطرت السلطات إلى استخدام 19 مليار دولار من احتياطياتها من العملات الأجنبية وبقي مبلغ 113 مليار دولار مقابل 321 مليار دولار قبل الأزمة.

وقال صندوق النقد الدولي في تقرير أخير إن "ليبيا احتياطيها مهما سيساعد البلاد على تخطي الأزمة في الأجل القصير". وحذر صندوق النقد من أن "الخلل في الإنتاج النفطي قد يستنزف -بالإضافة إلى زيادة النفقات- الاحتياطي المالي الليبي في أقل من خمس سنوات".

وتأخرت دراسة مشروع الموازنة لعام 2014 بسبب الفوضى في المؤسسات والتجاذبات السياسية في بلد يشهد أعمال عنف وفوضى منذ سقوط نظام معمر القذافي في 2011. لكن المؤتمر الوطني العام سيصوت اليوم على موازنة بقيمة 48 مليار دولار، في تراجع طفيف مقارنة مع موازنة العام الماضي (51 مليارا)، حسب ما أعلن رئيس لجنة الموازنة والمال في حزب المؤتمر.

ستساهم في تقليص عجز الميزانية بواقع 1.5 مليار دينار (927.4 مليون دولار) في 2014.

عقوبات

قال متحدث باسم وزارة الخارجية الهولندية إن السعودية تدرس فرض عقوبات تجارية على بلاده بسبب ملصقات طبعتها السياسي اليمني خيرت فيلدرز تحمل شعارات مناهضة للإسلام في شكل علم السعودية.

خسائر

ارتفع سعر العقود الآجلة لمزيج النفط الخام برنت، مقترباً من 110 دولارات للبرميل، بعد أن اتضح أن تعافي إمدادات النفط الليبية، لم يعمر طويلا وساهمت توترات أوكرانيا في الخسائر.

تبادل

بلغ حجم التبادل التجاري بين إيران والعراق أكثر من 12 مليار دولار في العام الماضي. وقال وزير الشؤون الاقتصادية والمالية الإيراني علي طيب نيا إن الرقم يشمل عبور السلع (الترانزيت) وصادرات الكهرباء والغاز.

أرباح

اعلنت شركة أبوظبي الوطنية للطاقة (طاقة) أن الأرباح الصافية في الربع الأول قفزت 158 بالمئة بفضل نمو إيرادات النفط والغاز. وحققت طاقة أرباحا 74.6 مليون دولار في أول ثلاثة أشهر من العام.

ذهب

في صحراء ضواحي دبي يجري إنشاء واحدة من كبرى

الثلاثاء، إن المغرب لديه احتياطي استراتيجي من الصخر الزيتي يمكنه توفير 50 مليار برميل من النفط.

قلب

أكد رئيس اتحاد غرف الصناعة السورية المهندس فارس الشهابي وقوف الصناعيين قلباً وقالباً مع الوطن، «ومن البديهي أننا ندعم بكل قوة المشاركة في الاستحقاق الرئاسي المقبل وذلك من منطلق تحدينا وصمودنا».

فرص

قدر خبراء حجم الفرص التجارية، التي ستخلقها تطبيقات المدن الذكية بنحو 5.5 تريليونات درهم من قيمة السوق العالمية في 2020. وأشار الخبراء إلى أن مبيعات التجزئة ستشكل 16.6 % من إجمالي مبيعات التجزئة في 2020.

بحث

عقد رؤساء هيئات الأسواق المالية بدول مجلس التعاون الخليجي اجتماعهم العاشر بالكويت، وبحثوا آلية متابعة القواعد الموحدة لتكامل الأسواق المالية بدول المجلس التي اعتمدها المجلس الأعلى في دورته الرابعة والثلاثين (ديسمبر 2013).

سياحة

ارتفع الدخل السياحي في الأردن في أول أربعة أشهر من العام الحالي بنحو 13 % إلى 1.45 مليار دولار، مقارنة مع 1.28 مليار دولار في الفترة ذاتها من العام السابق. ونما الدخل السياحي 1.4 % في 2013 إلى 4.12 مليارات دولار.



استمرار البطالة في الجزائر

نظمت جمعية الوعي والتنمية الاجتماعية ندوة بشأن سوق العمل في الجزائر، جاءت في سياق سلسلة ندوات تنظمها تحت شعار «صناعة الغد»، تدعو الشباب ليلبأد إلى تأسيس مؤسسات صغيرة ومتوسطة، توفر مناصب عمل لأقرانهم من الشباب.

تزامنت الندوة مع صدور التقرير السنوي لمنظمة العمل الدولية، وقد ذكر أن نسبة البطالة في الجزائر عام 2014 بلغت 9.7 %، ويتوقع أن تصل إلى 9.2 % عام 2018. وحسب التقرير فإن البطالة لم تتراجع خلال 18 عاماً سوى 1 % ويعزو ذلك لفشل الإصلاحات الاقتصادية وعجزها عن خلق مناصب عمل.

غير أن الخبير الاقتصادي والوزير السابق بشير مصيطفي يرى عكس ذلك في تصريحه للجزيرة نت. ويقول إنه في عام 2000 كانت البطالة 29.8 % وتراجعت في عام 2014 إلى 9.8 %، وهذا نتيجة للجهود الجبارة التي قامت بها الحكومة لتقليص البطالة، مستخدمة ثلاث آليات: تشغيل الشباب، والتأمين على البطالة، وتقديم القروض للمؤسسات الصغيرة.

ويعاني الاقتصاد الجزائري من خلل بين القطاعات. فالزراعة ما زالت تشكل 4 % فقط من الناتج المحلي الإجمالي لذا دعا الخبير مصيطفي في الندوة إلى تنظيم القطاعات بما يوفر مناصب عمل. واعتبر أن مساحة الأراضي التي تصل إلى 96 % غير المستخدمة في الزراعة هي حل ناجح لامتناس البطالة، إلى جانب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لقدرتها على إنتاج الثروة وتوفير مناصب العمل، وهذا يحتاج - حسب مصيطفي - إلى إستراتيجية لتنظيم الاقتصاد، من حيث الرقابة والمتابعة للمؤسسات لضمان نجاحها.

يذكر أن الاقتصاد الجزائري ما زال تابعا لمداخل النفط، التي تشكل زهاء 97 % من صادرات الجزائر. ويشكل الشباب دون 35 سنة أكثر من 75 % من السكان، وفي حال انخفاض أسعار النفط كما حصل في التسعينيات من القرن الماضي تتعرض الجزائر لأزمة عنيفة.

مصافي الذهب في العالم والتي من شأنها أن تساعد فور استكمالها العام المقبل على تغيير ميزان القوى في قطاع الذهب العالمي.

سويس

قال رئيس هيئة قناة السويس مهاب مميش إن إيرادات القناة بلغت نحو 438.5 مليون دولار في إبريل بارتفاع ثمانية بالمئة عن الشهر نفسه من العام الماضي.

ضمان

وقع الأردن اتفاقية ضمان قروض بحجم مليار دولار، مقدمة من الولايات المتحدة وهي الاتفاقية الثانية بعد الاتفاقية التي وقعها البلدان العام الماضي بحجم 1.25 مليار دولار.

صناعة

أعرب وزير الدولة لشؤون النفط السوداني حاتم أبو القاسم مختار على هامش فعاليات الاجتماع الوزاري الرابع عشر لمندى الطاقة الدولي في موسكو، أعرب عن أمله بتوقيع اتفاقيات مع روسيا لتطوير صناعة الغاز.

وظيفة

توفر دبي مئات آلاف الوظائف الجديدة تحضيراً لإستضافتها معرض «إكسبو 2020» تحت شعار «تواصل العقول وصنع المستقبل». وذكر موقع «دبي إكسبو 2020 فانز» عن توفر 312 ألف وظيفة جديدة، خلال الأعوام المقبلة.

50 مليار

قالت أمينة بنخضرا، مديرة المكتب الوطني المغربي للهيدروكربونات والمعادن،

We offer a wide range of products such as contactors and relays to circuit breakers, distribution panel boards, electrical measuring instruments and complete automation systems designed to meet demanding industrial requirements.

Products covered in this area:

- Power and current transformers
- Switch gear, cable joints and terminators
- Porcelain and resin insulators
- Fault locating instrumentation
- Fault detecting cables
- Low to very high voltage surge arresters
- Power substations.

Harb Electric also has the proven ability to provide studies and installation for various projects.



Low voltage air circuit-breakers

The SACE Emax air circuit-breakers, enriched with the compact X1 size, are the result of ABB SACE's constant commitment to look for new solutions and cover all the user needs from 630 up to 6300A.

ABB

Power and Productivity
for a better world™



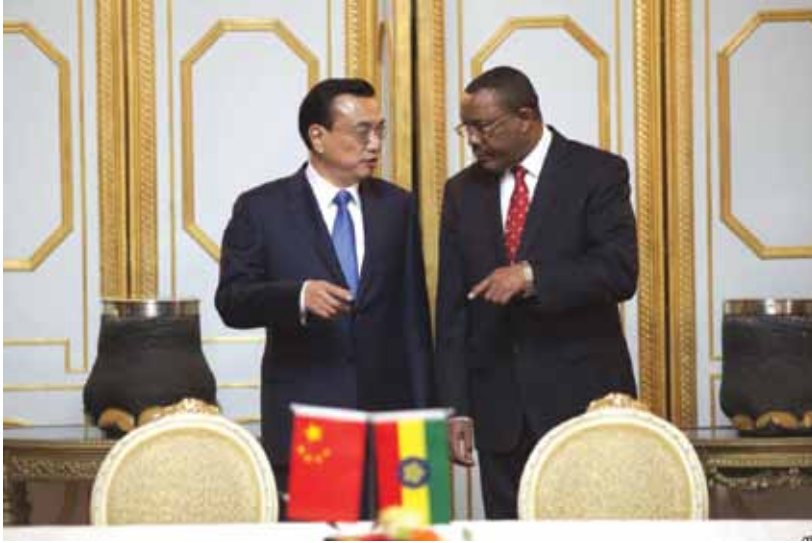
Bir Hassan-Facing Golf Club
P.O.Box 15-5101-Beirut-Lebanon
Tel: +961 1 854286 - Fax: +961 1 854288
Email: info@paclb.com - www.paclb.com

St.38 Industri al Area, Gate No.43,
P.O. Box 40587-Doha-Qatar,C.R.34078
Tel: +974 44506084-Fax: +974 44683021
Email: info@pacqa.com - www.pacqa.com

Vimar's products combine aesthetic quality,
technological innovation and easy installation qualities.



لتعزيز التعاون المشترك مع القارة السمراء الصين تقرض أفريقيا 10 مليارات دولار



أعلن رئيس الوزراء الصيني لي كي كيانغ ان بلاده ستقرض افريقيا عشرة مليارات دولار، إضافة إلى تبرع بقيمة 350 مليون ين صيني (56 مليون دولار)، لبناء مركز متكامل للخدمات في الاتحاد الأفريقي.

وأضاف لي خلال كلمة ألقاها في مقر الاتحاد الأفريقي في العاصمة الإثيوبية أديس ابابا، أن «أفريقيا أصبحت قطباً مهماً في المحافل الدولية واستطاعت مواجهة الأزمة العالمية، كما أنها تلعب دوراً في السلم والأمن العالمي». وتابع قائلاً: «على العالم أن يستمع الى صوت أفريقيا».

واستقبل رئيس الوزراء الصيني في مقر الاتحاد الإفريقي، رئيس الوزراء الإثيوبي هايلي ماريام ديسالين ورئيسة مفوضية الاتحاد الأفريقي ديلاмини زوما، وعدد كبير من الوزراء وكبار المسؤولين في الحكومة الإثيوبية، وممثلي البعثات الدبلوماسية المعتمدة في أديس ابابا ورجال الأعمال.

وبدأ رئيس الوزراء الصيني أمس الأحد جولة أفريقية تشمل اثيوبيا ونيجيريا وأنغولا وكينيا بهدف تعزيز التعاون المشترك بين الصين وإفريقيا.

على صعيد آخر، تنوي شركة الطاقة النووية الصينية جمع 16.3 مليار يوان (2.60 مليار دولار) في أول طرح عام أولي في القطاع وفي إطار أكبر توسع بمجال توليد الطاقة النووية للأغراض المدنية في العالم.

وفي حالة موافقة الجهات التنظيمية على الطرح فقد يصبح الأكبر منذ بيع أسهم البنك الزراعي الصيني في 2010. وقالت الشركة في نشرة اكتتاب أولية إنها تنوي بيع 3.651 مليار سهم بما يعادل 25 بالمئة من قاعدة رأس المال الموسعة لتمويل مشروعات وتعزيز رأس المال العامل.

وقد يكون الإدراج جزءاً من مسعى

والبشرية خلال السنوات الماضية»، مشيراً الى أن «الحفاظ على قطاع الطرق في البلاد هو جزء مهم من عمل البنك في إثيوبيا».

وأضاف أن «المشروع يساعد على تعزيز التجارة وخلق أسواق جديدة، وتوفير وتحسين فرص الحصول على التعليم، والخدمات الصحية، والأمن الغذائي»، موضحاً أن «حكومة إثيوبيا وضعت المرحلة الأولى من برنامج تطوير قطاع الطرق في اثيوبيا في العام 1997، وازداد حجم شبكة الطرق من 26.550 كيلومتر إلى 85.966 كيلومتر، وارتفعت نسبة الطرق التي تعمل في حالة جيدة من 20 في المئة إلى 70 في المئة».

ويأتي هذا التمويل بناء على هذه الإنجازات وسيستخدم في تشيد نحو 258 كيلومتراً. كما يأتي تنفيذ هذه المشروعات من الطرق في إطار الخطة الخمسية للتطور والتحول التي وضعتها الحكومة الأثيوبية، وتتماشى مع الخطط التي تهدف الى دعم التوسع الاقتصادي من خلال تحسين الطرق التي تخدم مناطق الإنتاج الزراعي وتسهيل عمليات التصدير.

الحكومة نحو زيادة استخدام الطاقة النظيفة ورفع طاقة توليد الطاقة النووية إلى 58 جيجاوات بحلول عام 2020 من 14.6 جيجاوات في 2013 ثم إلى 200 جيجاوات بحلول 2030 وهو هدف يصفه المحللون بالطموح.

وأوقفت الصين التوسع في توليد الطاقة النووية عقب كارثة فوكوشيما باليابان في 2011 لكن من المتوقع استئناف بناء المحطات خلال الأشهر المقبلة.

يذكر أن تحركات دولية تتجه الى أفريقيا لمساعدة دول في القارة لتنمية بناها التحتية. فقد وافق مجلس إدارة البنك الدولي على تمويل إثيوبيا بمبلغ 320 مليون دولار لترقية شبكة الطرق في البلاد وتعزيز صيانة الطرق وتقليل مسافة الوقت الذي يستغرقه السفر على طول الطرق بين الأقاليم المختلفة.

ويأتي هذا الدعم في إطار إجمالي تكلفة المشروع التي تبلغ 385 مليون دولار، والذي تساهم الحكومة الإثيوبية فيه بـ65 مليون دولار.

وقال ممثل البنك الدولي في إثيوبيا تشن قوانغ تشه إن «الأخيرة شهدت نمواً اقتصادياً متسارعاً وحققت تقدماً كبيراً في مجال التنمية الاجتماعية

مفاوضات التجارة الأوروبية الأميركية

بدأ المفاوضون الأميركيون والأوروبيون الجولة الخامسة من محادثات تحرير التجارة عبر الأطلسي بهدف إقامة أكبر منطقة للتجارة الحرة في العالم. ومن المقرر أن تستغرق المحادثات التي تجري في ضاحية أرلينغتون بولاية فيرجينيا الأميركية، أسبوعاً كاملاً كحلقة في مسلسل محادثات تحرير التجارة الأميركية الأوروبية الذي بدأ في تموز الماضي. وتستهدف المحادثات إقامة أكبر منطقة تجارة حرة في العالم بعدد سكان يبلغ 800 مليون نسمة. وستشمل اتفاقية «الشراكة التجارية والاستثمارية عبر الأطلسي» إلغاء الرسوم الجمركية وتوحيد معايير المنتجات، وهو ما يعزز النمو الاقتصادي وسوق العمل لدى الجانبين. لكن منظمات المجتمع المدني وبعض الحكومات الأوروبية تعارض المحادثات، مما سيؤدي إلى تباطؤ وتيرة التفاوض. وفي حين أن مؤيدي الاتفاق حددوا موعداً متفائلاً للوصول إليه وهو أواخر 2014 أو أوائل 2015، فإن المستشارية الألمانية أنجيلا ميركل أشارت إلى «أواخر» 2015 بوصفه موعداً محتملاً للتوصل إلى الاتفاق، وهو ما أثار قلق البرلمان البريطاني. يذكر أن الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة يرتبطان بأكبر شراكة تجارية في العالم والرسوم الجمركية في العديد من السلع بينهما ويشكلان معا حوالي 40% على الأقل من إجمالي الناتج المحلي لاقتصاد العالم.

الرئيس بوتين.. يوقع ولادة النظام الائتماني الروسي



إن الفكرة القائلة بإنشاء منظومات وطنية مستقلة للدفع والائتمان تحل محل خدمات شركتي «فيزا» و «ماستر كارد» الأمريكيتين ليست وليدة اليوم. حيث أنها كانت قد وضعت قيد البحث والتصميم في روسيا وبلدان أخرى منذ بعض الوقت. إلا أن هذه الجهود في هذا المجال بروسيا حصلت على زخم قوي جدا بعد حدوث «الأخطاء الفنية» عندما امتنعت «فيزا» و«ماستر كارد» تقديم خدمات الدفع لعدد من البنوك الروسية لبضعة أيام على ضوء الأزمة الأوكرانية. فما هي المواصفات الأساسية لنظام الدفع البديل؟ وهل ستتمكن روسيا من تشغيله فعلا؟ والانتقال اليه بالكامل؟ ما هي مخاطر هذا الانتقال وما المنافع منه؟ وما الفرق بين نظام الائتمان الروسي ومثيله الصيني «يونيون باي» مثلا؟ والسؤال الأهم: إلى أية درجة قد تتأثر هنا هيمنة الولايات المتحدة ودولارها في أسواق الأموال العالمية؟ وفي ظل هذه التساؤلات كان لقناة «روسيا اليوم» حديث مع المدير التنفيذي لمجموعة «Аиот» الاستثمارية سيرغي خيستانوف. «فيزا» و «ماستر كارد» الأمريكيتين ليست وليدة اليوم. حيث أنها كانت قد وضعت قيد البحث والتصميم في روسيا وبلدان أخرى منذ بعض الوقت. إلا أن هذه الجهود في هذا المجال بروسيا حصلت على زخم قوي جدا بعد حدوث «الأخطاء الفنية» عندما امتنعت «فيزا» و«ماستر كارد» تقديم خدمات الدفع لعدد من البنوك الروسية لبضعة أيام على ضوء الأزمة الأوكرانية. فما هي المواصفات الأساسية لنظام الدفع البديل؟ وهل ستتمكن روسيا من تشغيله فعلا؟ والانتقال اليه بالكامل؟ ما هي مخاطر هذا الانتقال وما المنافع منه؟ وما الفرق بين نظام الائتمان الروسي ومثيله الصيني «يونيون باي» مثلا؟ والسؤال الأهم: إلى أية درجة قد تتأثر هنا هيمنة الولايات المتحدة ودولارها في أسواق الأموال العالمية؟

نمو

قالت الحكومة الماليزية إن اقتصاد البلاد سجل نمواً بلغ 2,6% على أساس سنوي في الربع الأول من العام الجاري 2014، مدفوعاً بالطلب المحلي القوي والصادرات.

منح

وافق المجلس التنفيذي لصندوق النقد الدولي على تقديم مساعدة مالية في إطار التسهيل الائتماني السريع بقيمة نحو 12.9 مليون دولار لجمهورية أفريقيا الوسطى دعماً لبرنامج الانتعاش الاقتصادي الطارئ.

سرعة

أظهرت بيانات حكومية أن الاقتصاد الياباني نما في الربع الأول من هذا العام بأسرع وتيرة في أكثر من عامين مع إقبال المستهلكين على الإنفاق قبل سريان زيادة في ضريبة المبيعات، ومع ارتفاع استثمارات الشركات.

أمل

قال وزير النفط الإيراني بيجن زنگنه إنه يأمل أن تفسح دول منظمة أوبك المجال لإنتاج النفط الإيراني وإن سعر النفط الحالي «عادل»، وأبلغ الصحفيين «أعتقد أنهم سيقومون بذلك وأنا على ثقة من ذلك».

سندات

ذكرت تقارير إخبارية أن شركة بهارتى إيرتل الهندية للاتصالات جمعت حوالي مليار دولار من خلال طرح سندات مزدوجة العملة في السوق الدولية لسداد ديونها.



شروط روسية لخفض سعر إمدادات الغاز لأوكرانيا

قال وزير الطاقة الروسي ألكسندر نوفاك إن بلاده مستعدة لبحث خفض سعر بيع الغاز إلى أوكرانيا إذا سددت 2.237 مليار دولار مستحقة عليها لروسيا مقابل إمدادات الغاز حتى أول أبريل/نيسان. وتقول روسيا إن إجمالي ديون الغاز على كييف يتجاوز 3.5 مليارات دولار.

وأعلن الرئيس الروسي فلاديمير بوتين أن بلاده «لا تزال منفتحة» على محادثات بشأن مستحقات على أوكرانيا لقاء إمدادات الغاز، مؤكداً عدم تلقي أي «عروض ملموسة» من الاتحاد الأوروبي تحول دون قطع الغاز عن أوكرانيا اعتباراً من الشهر المقبل.

وفي رسالة مفتوحة إلى قادة عدد من الدول الأوروبية دعا بوتين بروكسل إلى «التفاوض بشكل نشط أكثر» بحثاً عن سبل لتثبيت الاقتصاد الأوكراني الذي يعاني من الأزمة. لكن الاتحاد الأوروبي اعتبر أنه لا أساس لانتقادات بوتين بأن موسكو تتلق أي «عروض ملموسة».

وذكرت المتحدثة باسم المفوضية الأوروبية بيا أهرنكيدي هانسن أن المفوض الأوروبي لشؤون الطاقة غانتر أويتنغر ووزير الطاقة الروسي ألكسندر نوفاك سيلتقيان الاثنين المقبل في برلين ليقررا بشأن لقاء ثلاثي جديد عن أمن إمدادات الاتحاد الأوروبي وأوكرانيا. وأشارت إلى أن رئيس المفوضية جوزيه مانويل باروسو رحب بإعلان رئيس الوزراء الأوكراني أرسيني ياتسينيوك في بروكسل الذي أكد أن كييف مستعدة لتسديد متأخراتها قبل نهاية الشهر.

ووضع ياتسينيوك شروطاً واحداً وهو أن تعود موسكو إلى السعر السابق، أي 268 دولاراً لكل ألف متر مكعب من الغاز بدلاً من 485 دولاراً التي تقرر بعد وصول السلطات الجديدة الموالية لأوروبا إلى السلطة في أوكرانيا.

وقالت المتحدثة أيضاً إنه تم أثناء الاجتماع الوزاري في 2 مايو/أيار في وارسو «التأكيد من قبل كل الأطراف على أن تدفق الغاز لن يتوقف طالما المحادثات الثلاثية متواصلة».

عملة

ارتفع سعر صرف العملة الروسية الروبل أمام سلة عملات أجنبية ثنائية، إلى أعلى مستوى منذ أواسط شهر شباط/فبراير على خلفية ارتفاع مبيعات العملات التي تم شراؤها قبل أعيد مايو الطويلة.

نقل

شكل التطور الكبير في حركة النقل الجوي عبر العالم وانخفاض أسعارها وما توفره من السرعة والسلامة النسبية إضافة إلى الخدمات عالية الجودة سبباً مباشراً في النمو الكبير الذي يشهده القطاع خاصة أن الطيران التجاري العالمي.

زيادة

سجلت شركة «سوفت بنك كورب» للانترنت والاتصالات في العام المالي السابق زيادة بنسبة 5.41% مقارنة بما كانت عليه قبل عام لتحقق رقماً قياسياً بلغ 04.527 مليار ين (2.5 مليار دولار) طبقاً للشركة اليابانية.

قرض

قال رئيس الوزراء الصيني لي كي كيانغ إن بلاده ستقدم لإثيوبيا قرضاً مالياً قيمته 3 مليارات دولار، لدعم تنفيذ مشروع سكة حديد الذي يربط بين جيبوتي وأديس أبابا.

إصلاح

قال الرئيس الفرنسي إنه يتوقع أن يسمح التعافي الاقتصادي للحكومة بخفض الضرائب. ونقل عنه قوله «لم تنته جهود الإصلاح».

ابرامسون، أول امرأة تتولى منصب رئيس التحرير التنفيذي، منصبها ليحل محلها مدير التحرير.

اتهام

اتهمت الشرطة الصينية مسؤولاً بريطانياً في عملاق الصناعات الدوائية غلاكسو سميث كلاين باعطاء أوامر لطاقمه لتقديم رشى لمسؤولي المستشفيات لاستخدام منتجاتها الطبية.

معدل

ارتفع عدد العاملين في بريطانيا بحوالي 133 ألفاً خلال ثلاثة أشهر وحتى مارس/ آذار الماضي، لتسجل البطالة أقل معدلاتها خلال خمس سنوات. وأكد مكتب الإحصاءات الوطنية، فإن نسبة العاطلين عن العمل تراجعت.

إنتاج

توقعت شركة سوني اليابانية العملاقة لإنتاج الأجهزة الإلكترونية ألا تحقق أرباحاً حتى عام 2015 بعد خروجها من سوق أجهزة الكمبيوتر. وقالت الشركة إنها تتوقع خسائر بقيمة 50 مليار ين ياباني في العام المالي المقبل.

جديد

تطرح شركة بلاكبيري هاتفاً جديداً منخفض التكلفة «حصرياً لإندونيسيا»، أحد الأسواق القليلة التي ما زالت الشركة لاعبا رئيسياً فيها. وطرح الهاتف الجديد Z3 في الأسواق الإندونيسية في 15 مايو/ أيار.



الفقر في مواجهة رئيس وزراء الهند الجديد

بعد الفوز الكاسح الذي حققه حزب الشعب الهندي في الانتخابات الهندية بنتيجة لم يسبقه إليها أحد منذ أكثر من ثلاثة عقود، وسطوع نجم مرشحه لرئاسة الوزراء ناريندرا مودي، تبرز مشكلة الفقر كأقوى تحدٍ للحكومة القادمة ورئيسها.

تركيز الحملة الانتخابية لحزب الشعب على الجانب الاقتصادي كان السبب وراء فوزه المدي في الانتخابات وكسب قطاعات كبيرة من الشعب إلى جانبه. وقدم مودي الوعود بخفض معدلات التضخم، وتحريك الاقتصاد، وتسريع نموه بعد فترة التراجع التي انتابته خلال العقد الماضي.

وحيث كان الأداء الاقتصادي الباهت وشيوع الفساد هما السبب وراء فشل حزب المؤتمر في هذه الانتخابات، فإن مكافحة الفقر والفساد تضع حكومة مودي القادمة على المحك، وهي التي ستمتدع بأغلبية نيابية مريحة تمكنها من تنفيذ برامجها بسهولة ويسر.

ووفقاً للمحل السياسي أجيت ساهي، فإن نحو 70% من السكان يعيشون على أقل من دولار يوميًا، وهناك كل شهر - وفقاً للإحصاءات - مليون عاطل جديد عن العمل، إضافة إلى تحديات الأمراض والأمية والمجاعة، مما يضع الحكومة الجديدة أمام تحديات صعبة.

ويتابع ساهي «هناك نقطة جديرة بالاهتمام، وهي أن أغلبية المصوتين لحزب الشعب هم من جيل الشباب الذين لا يرتسم في ذاكرتهم حجم المعاناة التي عاشها الشعب الهندي، في فترة ما قبل الإصلاحات الاقتصادية، وبالتالي فإن مطالبهم لا تقتصر على سد الرمق، وإنما هم جيل طامح يطالب الحكومات بتحقيق إنجازات».

وقال إن تركيز برنامج حزب الشعب على السعي لأن تصبح الهند قوة عظمى هو حلم مفهوم لأمة معظمها من الشباب الذين لديهم شعور قوي بأنهم يستحقون ذلك، ولكن من دون أجندة شاملة من شأنها أن تركز أولاً وقبل كل شيء على مئات الملايين من الجياع والمعدمين، فإن هذه الجهود لن تسفر عن شيء.

بعد لكن التعافي الاقتصادي يقترب. هذه المرحلة ستؤدي إلى نمو أقوى وقدرة تنافسية أفضل».

التزام

أعلن بهروز عيشيري، نائب وزير الشؤون الاقتصادية والمالية الإيراني، أن إيران سددت بالفعل كل ديونها للبنك الدولي. وأوضح أن طهران ملتزمة بتسهيل الاستثمارات الأجنبية في إيران.

منافسة

عت شركة فايزر الأميركية قيمة عرضها للاستحواذ على منافستها البريطانية أسترا زينيكاً لأكثر من 110 مليار دولار. وقالت فايزر إن «هذا هو العرض النهائي والأخير».

اتفاق

توصلت شركتا آبل وسامسونغ اللتان تهيمنان على سوق الهواتف المحمولة إلى اتفاق لتخليان بموجبه عن الدعاوى التي اقامتها ضد بعضهما البعض حول حقوق براءات الاختراع.

سحب

أعلنت شركة جنرال موتورز، عملاق صناعة السيارات الأميركية، عن سحب 2,7 مليون سيارة إضافية، بسبب عيوب متعلقة بعمل المكابح. وقالت الشركة إن تلك الخطوة ستكلفها نحو 200 مليون دولار.

مفاجئة

في خطوة مفاجئة، أعلنت صحيفة نيويورك تايمز الأميركية، مغادرة جيل



**I. ENGINEERING, PROCUREMENT, INSTALLATION, TESTING, COMMISSIONING,
OPERATION & MAINTENANCE:**

- MECHANICAL & PROCESS
- ELECTRICAL, INSTRUMENTATION & CONTROL
- FIRE PROTECTION & SECURITY
- WATER & WASTEWATER TREATMENT
- INFRASTRUCTURE WORKS
- LANDSCAPING & IRRIGATION

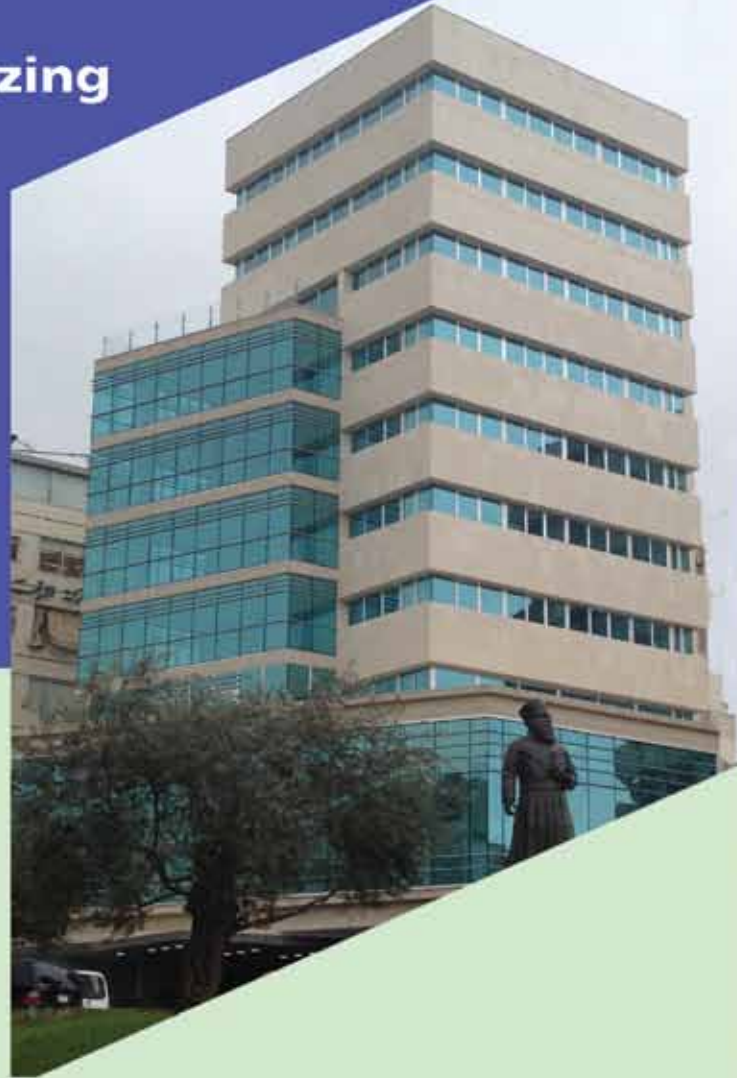
II. OIL FIELD SUPPLIES & SERVICES

GISCO represents internationally renowned manufacturers and specialized service providers and has successfully addressed the requirements of the Oil & Gas, Petrochemical industries and Utilities sector within the U.A.E. and the region.



DANTZIGUIAN S.A.L.

- Aluminum, Steel and Glazing
- Automation Systems



Since 1924

WE HAVE A REPUTATION TO SUSTAIN...

**Office & Factory: Dantziguian Bldg
Main Road Mekalles - Lebanon**

Tel: (961) 1 685 770 - Fax: (961) 1 685 777

Mail: P.O.Box 55237 - Sin El Fil, Metn 1251-2020 - Lebanon

E-mail: info@dantziguian.com - <http://www.dantziguian.com>

قطاع البناء بين النمو والتراجع

2013

وفي ما خص التوزيع الجغرافي لرخص البناء، احتلت محافظة جبل لبنان الصدارة لجهة مساحات البناء المرخصة مع 6064286 متر مربع بما نسبته 57.6 بالمئة عام 2013، تلتها محافظة الجنوب مع 1380624 متر مربع ونسبة 13.1 بالمئة، والبقاع 1330994 متر مربع ونسبة 12.6 بالمئة، والنبطية 1008665 متر مربع ونسبة 9.6 بالمئة.

مرد هذا التوزيع تحول وجهة الإستثمار من قبل المستثمرين العقاريين إلى خارج العاصمة ترافقاً مع الزيادة في الطلب على الوحدات السكنية في مناطق أقل كلفة للسكن في ظل الإرتفاع الكبير في أسعار الشقق في العاصمة بيروت.

ارتفعت طلبات القروض في المؤسسة العامة للإسكان عام 2013 بشكل ملفت إلى 6480 طلب بخلاف الجمود الحاصل في القطاع العقاري، وبلغ العدد الاجمالي للقروض منذ ايلول 1999 حتى نهاية العام 2013 نحو 59 الف و719 قرصاً بقيمة 4 مليارات و115 مليون دولار.

اعفيت المصارف المتعاقدة مع المؤسسة بداية من 60 بالمئة من الاحتياط الإلزامي، وصولاً إلى 80 بالمئة من الاحتياطي في الوقت الراهن، وارتفع عدد المصارف التي وقعت عقوداً مع المؤسسة من 5 مصارف إلى نحو 29 مصرفاً. وكذلك تراجع معدل الفوائد التي كانت تقدر نسبتها على العقود الأولى 9 بالمئة، لتبلغ 4.67 بالمئة عند المصارف التي لا تزال تتمتع باحتياط إلزامي.

ومع ارتفاع أسعار العقارات، رفعت المؤسسة بالتعاون مع المصارف الحد الأقصى للقرض من 80 الف دولار إلى 120 الفاً ومن ثم إلى 180 الفاً، علماً أن المؤسسة تقتطع من كل قرض ما نسبته 10 %، على أن تبقى للمقترض في ذمة المؤسسة مع فوائدها. والأهم أن قانون المؤسسة اعفى المقترضين من رسم التسجيل والرهن وفك الرهن.

كما تراجعت حصة رخص الشقق الجديدة والمتوسطة الحجم من إجمالي رخص الوحدات السكنية الجديدة، التي تتراوح مساحتها ما بين 151 متر مربع و200 متر مربع، والشقق الجديدة الكبيرة التي تبلغ مساحتها أكثر من 200 متر مربع، من 28 في المئة و23 بالمئة عام 2009 إلى 24 في المئة و13 بالمئة عام 2013 بالتوالي.

بلغ عدد المعاملات العقارية 69198 معاملة في العام 2013 مقابل 74569 معاملة في العام 2012 بانخفاض نسبته 7.2 بالمئة، وانخفضت قيمة المعاملات العقارية إلى 8.7 مليار دولار مقابل 9.2 مليار دولار بنسبة 5.4 بالمئة. غير أن قيمة المعاملة العقارية الواحدة ارتفعت إلى 125841 دولار عام 2013 من 123067 دولار عام 2012. وتراجعت حصة الأجنبي من عمليات المبيع العقارية إلى 1.85 بالمئة عام 2013 من 1.86 بالمئة عام 2013.

تراجعت مساحات البناء المرخصة إلى 12.9 مليون متر مربع عام 2013 مقابل 14.7 مليون متر مربع عام 2012 بتراجع نسبته 12 بالمئة. غير أن تسليمات الاسمنت ارتفعت بنسبة 9.8 بالمئة، وارتفعت الرسوم العقارية بنسبة 4.4 بالمئة.

صمد القطاع العقاري في لبنان ازاء الازمات عام 2013، غير أن حركة العرض والطلب في هذا القطاع لم تعد مرتبطة بحركة السوق فحسب، بل باستثمار المغتربين في لبنان.

يقدر حجم القطاع العقاري في لبنان بين 10 و14 مليار دولار. هذا الرقم مرشح للانخفاض لأن المستثمرين العرب اشتروا وقت الفورة لتحقيق ارباح ويحاولون الخروج الآن، كما ان من اشترى منهم بموجب مراسيم جمهورية مشروطة بمهلة 5 سنوات للبناء قد يحاولون الخروج بعد عجزهم عن تحقيق ذلك في الفترة المحددة. وكان القطاع العقاري قد بدأ بالتراجع منذ العام 2011، فتراجعت رخص البناء، وتراكمت الشقق غير المباعة، وتضاعف عدد المحال التجارية المعروضة للإيجار. وتوجه شركات التطوير العقاري نحو الشقق الصغيرة، تماشياً مع الطلب المتزايد على المساحات الصغيرة في ظل ارتفاع اسعار العقارات خلال الأعوام الماضية. فارتفعت حصة رخص الشقق الجديدة والصغيرة نسبياً والتي تتراوح مساحتها ما بين 101 متر مربع و150 متر مربع من إجمالي رخص الوحدات السكنية الجديدة من 26 بالمئة عام 2009 إلى 45 بالمئة عام 2013.



تطور حركة البناء وتسليمات الاسمنت والرسوم العقارية

السنة	مساحات البناء (الف م.م.)	التغير (%)	تسليمات الاسمنت (الف طن)	التغير (%)	الرسوم العقارية (مليار ليرة)	التغير (%)
2009	14,340	-10.69	4,897	16.07	626	-6.85
2010	17,608	22.79	5,227	6.74	853	36.26
2011	16,144	-8.31	5,550	6.18	839	-1.64
2012	14,681	-9.06	5,309	-4.34	866	3.22
2013	12,925	-11.96	5,831	9.83	904	4.39

اما قيمة تلك القروض فارتفعت من 7.3 مليار دولار عام 2012 الى 8.5 مليار دولار عام 2013.

قطاع السكن في لبنان، اذ ارتفع العدد من 85 الفا و998 مقترضا في العام 2012 الى 94 الفا و305 مقترضين في العام 2013.

وتشير احصاءات مصرف لبنان الى ارتفاع لافت في اعداد المقترضين او الذين افادوا من الاعفاءات الممنوحة لاقرض

تراجع ملحوظ

2012



شهد السوق العقاري تباطؤاً في العام 2012 كما في العام 2011، ما اعاد اسعار العقارات الى ما كانت عليه عام 2010، غير ان اسعار الاراضي شهدت ارتفاعاً نسبته 10 بالمئة تقريباً.

واستمرت محركات الطلب تأكيداً للحاجات الحقيقية على صعيد الطلب العقاري، فالطلب العقاري يعتبر مرتفعاً في لبنان بالمقارنة مع العرض، وفي حين يبلغ حجم الطلب السنوي على الشقق حوالي 25 ألف طلب، فان قطاع البناء لا يضع أكثر من 15 ألف شقة في السوق، الأمر الذي يرفع السعر.

لحق الجمود في القطاع العقاري الشقق الفخمة، وزيائنها من الخليجيين والمغتربين اللبنانيين، بسبب تداعيات الازمة السورية، والتجاذبات السياسية المحلية، واحجام الخليجيين عن القدوم الى لبنان. فتوجهت شركات التطوير العقاري نحو الشقق الصغيرة، وذلك تماشياً مع الطلب المتزايد على المساحات الصغيرة في ظل الارتفاع الجنوني لأسعار العقارات خلال الأعوام الماضية. وباعتباره القطاع العقاري من محركات النمو الاساسية، منح مصرف لبنان تسهيلات اقرض اضافية للمصارف منها 1200 مليار لدعم القروض السكنية لذوي الدخل المحدود.

في المقابل، اظهرت احصاءات الدوائر العقارية ان عدد العقارات التي تملكها السوريون منذ اندلاع الاحداث في سوريا 2010-2012، بلغ 1297 عقاراً مساحتها نحو 117555 متراً في مختلف المناطق اللبنانية. كما ان الطلب على الشقق المستأجرة من قبل

السوريين رفع اسعار الايجارات بصورة ملفتة. سجل قطاع البناء في العام 2012 انخفاضاً على مستوى مساحات البناء المسجلة التي بلغت 14.7 مليون متر مربع، بانخفاض نسبته 9.1 بالمئة عن العام 2011، ولحظ كذلك انخفاضاً على مستوى تسليمات الاسمنت التي قاربت 5.3 مليون طن، بانخفاض نسبته 4.3 بالمئة. كما انخفض عدد المعاملات العقارية بنسبة 10.1 بالمئة ليبلغ 74569 معاملة عام 2012، لكن بالمقابل ارتفعت قيمة المعاملات العقارية الى 9.18 مليار دولار عام 2012 مقابل 8.84 مليار دولار عام 2011، بما نسبته 3.8 بالمئة. وبالتالي ارتفعت الرسوم العقارية بنسبة 3.2 بالمئة عام 2012 مقارنة بالعام 2011.

تطور حركة البناء وتسليمات الاسمنت والرسوم العقارية

السنة	مساحات البناء (الف م.م.)	التغير (%)	تسليمات الاسمنت (الف طن)	التغير (%)	الرسوم العقارية (مليار ليرة)	التغير (%)
2008	16,056	77.65	4,219	6.95	672	46.09
2009	14,340	-10.69	4,897	16.07	626	-6.85
2010	17,608	22.79	5,227	6.74	853	36.26
2011	16,144	-8.31	5,550	6.18	839	-1.64
2012	14,681	-9.06	5,309	-4.34	866	3.22

2011

حركة بطيئة

الاقتصادي المرتفع الذي سجل في السنوات المنصرمة، والذي بلغ معدله الوسطي 8 بالمئة في الفترة ما بين الاعوام 2007-2010.

وفي العام 2010 اسهم هذا القطاع بنحو 13 بالمئة من الناتج، وهو الى جانب قطاعات السياحة والتجارة والخدمات كان من المحركات الاساسية للنمو

ارتفعت نسبة مساهمة القطاع العقاري في الناتج المحلي الإجمالي في الفترة ما بين الاعوام 2005 و2009 من 8 بالمئة عام 2005 الى 14 بالمئة عام 2009.

2005	2006	2007	2008	2009	2010	
2,638	2,910	4,032	6,090	6,698	7,018	البناء
32,955	33,824	37,754	45,345	49,204	53,402	الناتج المحلي الاجمالي
8%	9%	11%	13%	14%	13%	النسبة %



يعود صمود السوق العقارية اللبنانية إلى استمرار محركات الطلب تأكيداً للحاجات الحقيقية على صعيد الطلب العقاري، وإلى الأنظمة المتشددة المتعلقة بتسليف هذا القطاع وإلى الدور الرقابي المؤثر للبنك المركزي، التي حدت من تأثير المضاربات على نشاط السوق. فالطلب العقاري يعتبر مرتفعاً في لبنان بالمقارنة مع العرض، وفي حين يبلغ حجم الطلب السنوي على الشقق حوالي 25 ألف طلب، فإن قطاع البناء لا يضع أكثر من 15 ألف شقة في السوق، الأمر الذي يرفع السعر بشكل طبيعي.

والارتفاع الملحوظ في النشاط العقاري الذي شهده لبنان منذ عام 2007 انعكس ارتفاعاً للأسعار تراوح ما بين 200 و300 بالمئة للشقق وما بين 300 و400 بالمئة للأراضي. في العام 2011 هدأ هذا النشاط نسبياً وحل استقرار في الطلب على الشقق السكنية، وتباطؤ في حركة المبيعات وثبات في الأسعار. وتزامن ذلك مع تراجع ملحوظ في عدد معاملات البيع العقارية. وتعود اسباب هذا التباطؤ الى الأوضاع في المنطقة العربية التي حثت المغتربين اللبنانيين والمستثمرين عموماً على ادخار أموالهم وتأجيل توظيفها في الاستثمار العقاري. بدأت حركة التصحيح في السوق منتصف عام 2010. ورغم ما لهذا التصحيح من تداعيات عكسية على الاقتصاد، الا انه قد يخفف الأسعار الى مستوى المعدل السائد في المنطقة. وفي نهاية العام

وتراجعت حصة الأجانب من المعاملات المسجلة لتصل إلى 1.81 بالمئة من مجموع المبيعات، مقارنة مع 2.04 بالمئة عام 2010 و2.53 بالمئة عام 2009. كما تراجعت قيمة المعاملات العقارية في بيروت والتمن. ففي الأولى كان متوسط قيمة العقار عام 2010 يبلغ 456018 دولاراً، انخفض إلى 42704 دولاراً عام 2011، وفي الثانية كان 172176 دولاراً، انخفض إلى 171784 دولاراً.

وسجل قطاع البناء في العام 2011 انخفاضاً على مستوى مساحات البناء المسجلة التي بلغت 16.1 مليون متر مربع، ولحظ ارتفاعاً على مستوى

2011 انخفضت أسعار العقارات في بيروت بنسبة تراوحت بين 10 و15 بالمئة، مقارنة بأعلى مستوى سجلته خلال فترة الذروة. ولهذا الأمر انعكاسات إيجابية، فعندما تتراجع الأسعار يصبح باستطاعة شريحة أكبر شراء المسكن، وهذا ما يعزز وضع القطاع عوضاً عن إضعافه.

وفي العام 2011 بلغ عدد المعاملات العقارية المسجلة 82984 مقارنة مع 94330 عام 2010 بانخفاض نسبته 12.02 بالمئة. وانخفضت قيمة المعاملات المسجلة بنسبة 6.73 بالمئة، فقد بلغت 8.84 مليار دولار مقارنة مع 9.48 مليار دولار عام 2010.

تطور حركة البناء وتسليمات الاسمنت والرسوم العقارية

السنة	مساحات البناء الف.م.م.	التغير %	تسليمات الاسمنت (الف طن)	التغير %	الرسوم العقارية (مليار ليرة)	التغير %
1999	8,427	-	2,956	-	328	-
2000	6,727	-20.17	2,627	-11.13	213	-35.06
2001	6,894	2.48	2,717	3.43	244	14.55
2002	7,896	14.53	2,601	-4.27	223	-8.61
2003	8,807	11.54	2,704	3.96	231	3.59
2004	9,166	4.08	2,729	0.92	322	39.39
2005	8,710	-4.97	3,040	11.40	359	11.49
2006	8,693	-0.20	3,423	12.60	301	-16.16
2007	9,038	3.97	3,945	15.25	460	52.82
2008	16,056	77.65	4,219	6.95	672	46.09
2009	14,340	-10.69	4,897	16.07	626	-6.85
2010	17,608	22.79	5,227	6.74	853	36.26
2011	16,144	-8.31	5,550	6.18	839	-1.64

جميع القروض السكنية، التي وصلت قيمتها الى اكثر من 5.6 مليار دولار في ايلول 2011.

عمدت المؤسسة العامة للاسكان نهاية العام 2010 الى رفع سقف الاقتراض من 180 مليون ليرة الى 270 مليون ليرة على اثر ارتفاع اسعار الشقق السكنية، ما ترك اثاراً ايجابياً على السوق العقاري تمثل بارتفاع حجم القروض. مع الاشارة الى ان ارتفاع اسعار العقارات ابان السنوات الاخيرة لم يلجم الطلب على تملك الشقق السكنية، وارتفع عدد طلبات القروض الى نحو 6300 قرض سنوياً، ليصل مجموع ما قدم من قروض نحو 20 الف قرض في السنوات 2000-2010.

من اجمالي قروض المصارف للقطاعات الاقتصادية، وهي مع القروض السكنية تمثل نحو 30 بالمئة من القروض الإجمالية، ما يستلزم مراقبة دقيقة للقروض المتعثرة.

وكان مصرف لبنان، بهدف تشجيع المصارف على تمويل القطاعات الانتاجية والقطاع السكني، اجرى تخفيضاً للاحتياطي الالزامي المفروض على المصارف والبالغ 15 بالمئة من الودائع لأجل و25 بالمئة من الودائع تحت الطلب، مقابل القروض المتوسطة والطويلة الاجل للقطاعات الانتاجية ودعم فوائدها. وازضافة الى القطاعات الانتاجية، تم تخفيض الاحتياطي على

تسليمات الاسمنت التي قاربت 5.6 مليون طن.. وبالمقارنة مع العام 2010، انخفضت مساحات البناء عام 2011 بنسبة 8.31 بالمئة، وارتفعت تسليمات الاسمنت بنسبة 6.18 بالمئة.

انطلاقاً من هذه الأرقام، فإن الهدوء السائد في هذا القطاع من الممكن أن تكون له انعكاسات ملحوظة على النشاط الاقتصادي العام. فالمخاطر التي تحيق بالاقتصاد اللبناني عام 2012 تنبع بجزء منها من العقارات. فإضافة إلى عوامل الهشاشة القائمة هناك عوامل ضعف جديدة قد تنشأ من ضعف القطاع العقاري. وتمثل القروض الممنوحة لقطاع المقاولات والبناء نحو 17 بالمئة

المصدر: مركز الدراسات الاقتصادية في غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان.



شركة البنا للصناعة

الفاستيل



الشركة العامة للباطون الجاهز ش.م.ل.

GENERAL MIX CONCRETE S.A.L.



الشركة العامة للباطون الجاهز
فرع الشمال - العبدية



مجمع ميغا مول الشمال العبدية من تنفيذ
الشركة العامة للباطون الجاهز

جبل لبنان - نهر الموت - مبنى جان ابو جودة

هاتف: ٩٠١٩٣١/٢ (١) ٩٦١ - ٢٤١٧٠٠ (٣) ٩٦١ - فاكس: ٩٠١٩٣٠ (١) ٩٦١ - ص.ب.: ٩٠/٥٨

Global expert in cables and cabling systems

- Building & Flexible Cables
- Medium & Low Voltage Cables
- Telecommunication Cables
- Fire Resistant Cables
- Instrumentation & Control Cables
- Lead Sheathed Cables
- High Voltage Cables
- Oil & Gas Projects Cables



Quality • Reliability • Innovation

Liban sal
Cables

A Nexans Company

At the core of performance



Head Quarters: Sanayeh, Justinien Street, Chamber of Commerce & Industry Bldg., 10th floor
Tel: +961 1 350040 - Fax: +961 1 350042, info@libancables.com.lb - www.libancables.com.lb

صاحب شركة مصانع عساف الحديثة للرخام جودت عساف: لا توجد حماية للصناعة اللبنانية

لا يزال قطاع الرخام يعيش حركة غير متوازنة في ظل الأوضاع العامة التي أثرت سلباً على معظم القطاعات المترتبة به، خصوصاً البناء الذي شهد في لبنان تراجعاً وحركة بطيئة. إلا أن بعض المؤسسات حاولت إيجاد توازن من خلال تحدي الظروف ومواجهة المضاربات غير المشروعة التي أثرت أيضاً على بنية الاقتصاد العام.



بضائع مقطعة خاصة تسمى «تربيعية» وهذه القطع تكون جودتها ضعيفة وسعرها أرخص، وهي تدخل البلاد كأنها معفاة من الجمارك، وهناك اتفاقية عربية تقول إن بضائعها تمر، بالإضافة إلى الاتفاقات الأوروبية التي ستصل جماركها بعد فترة إلى صفر، وهذا يعني أنه لا يوجد حماية للصناعة اللبنانية، فهذه السلعة، وهناك حل لهذا القطاع وهو حل سابق يتمثل:

أولاً: بالرسم النوعي على تلك السلع المستوردة وهذا ما يخفف ضغطاً جيداً على قطاع الرخام.

ثانياً: هناك بعض المصانع في قطاعنا يغلق أبوابه لأنه لا يستطيع الاستمرار كونه لا يدفع رسوم، نحن نطالب جمعية الصناعيين وغرفة التجارة والصناعة وجميع القطاعات الصناعية لإعفاء المصانع ككل من الضرائب لمدة خمس سنوات، لنتمكن الصناعي من الوقوف مرة جديدة ويستطيع الاستثمار».

على الرغم من أنها صعبة المنال، ولكننا نبحث لتتوصل إليها، على الرغم من أن الدولة غائبة عن الوعي، فاقتصادنا انهار بسبب هؤلاء السياسيين الذين لن نتمكن من التخلص منهم.

عادة إذا أعدنا التصويت لهم ليساعدونا بينما نحن ننجح بكفاءتنا وعلمنا من يساعدنا، ولن نستطيع، لذلك هذا يؤثر على الاقتصاد، فهم من سببوا الهدر المعتمد والاختلاس الممنهج، لا أحد يستطيع أن يطالبهم وإذا رفع أحد الصوت إما يجعلونه يغادروا البلد أو يرسلون له الجمارك، لذلك نريد الحلول لقطاعنا الصناعي، فنحن حوالي 150 مصنعاً يضاهي بجودته المصانع الخارجية في أوروبا أو أسبانيا أو أميركا أو تركيا.

ولكن ما يؤثر علينا هو عامل الكلفة، وهنا يكمن الحل، كقطاع الرخام أهم شيء عندنا الاستيراد، ولسنا ضد التجار، ولكن هناك تجار يستوردون

عن هذا التوازن قال جودت عساف صاحب «شركة مصانع عساف الحديثة للرخام» في لقائه مع الصناعة والاقتصاد: منذ 1993 كانت حركة البناء رائدة ومهمة، وعلى هذا الأساس طورنا ووسعنا مصانعنا كقطاع رخام، بحيث تتماشى مع النمو الذي كان في البلد، ولكن للأسف حصلت عدة عوامل في لبنان أولها العامل السياسي المرتبط بالاقتصاد الوطني، ما أوجد تقصيراً وشرخاً سياسياً بين الفرقاء فأدى إلى ما أدى إليه من الناحية الاقتصادية.

هذه المناكفات الحاصلة أدت إلى تراجع في اعمار لبنان، وانعكس الأمر على غالبية القطاعات كون قطاع البناء يشغل العديد من القطاعات، ونحن من القطاعات المتضررة من هذا الموضوع. بالإضافة إلى الوضع الإقليمي، فالحرب السورية أثرت على البلد.

وأضاف عن وضع الصناعيين عامة: «نحن نشككي ولكننا نحتاج إلى حلول

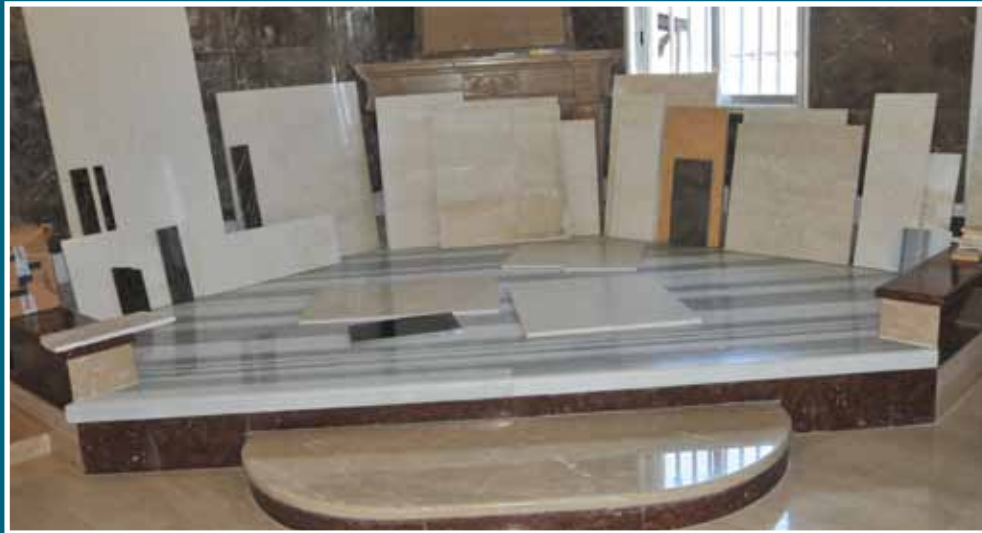
فنحن متأكدون اننا أكثر صناعيين نبيع للخارج، والمفروض ان نقوم بجهد شخصي مثل المشاركة بمعارض أكثر وننطلق الى الخارج. مع انه لا يوجد دائماً تسهيلات في الخارج وكل شخص يسافر على حسابه للمشاركة. والأمر يتطلب توعية للصناعيين إن كان من الدولة أو جمعية الصناعيين أو التجمعات الصناعية في المناطق للمشاركة بالمعارض والاتصال بالسوق الخارجي أكثر. ومستقبلاً إذا عاد الوضع الى ما كان عليه أعتقد اننا نستطيع الاستمرار أكثر وأحسن.

خطوط التصدير

وأوضح عساف عوامل انتشار صناعة الرخام: «نحن كصانع نصدر الى أوروبا والخليج، فأوروبا هم تجار الرخام وليسوا صانعيه، نحن نستورد الرخام الخام من لبنان وكل الدول نقتعه ونصنعه في لبنان، فالمواد الأولية التي نصنعها تكون من لبنان (بلوكات) لدينا رخام لبناني جيد نستطيع تصديره أيضاً، بالإضافة الى اننا نستورد رخام أيضاً من الخارج.

أما الآت فنستوردها من الخارج مع أن لدينا مصنع آلات (النحاس) لتقطيع رخام من أهم الصناعات في العالم، ويصدر الى الخارج ونحن أخذنا من عنده بعض الآلات ووجدناها متطورة أكثر وجودتها عالية جداً. هنا يمكنني القول إن صناعة جودت عساف صناعة لبنانية مئة بالمئة.

وعن حلول الحماية من المضاربة قال: أود أن ألفت نظركم الى موضوع مهم، يأتيها البعض يخبرونا أن هناك تجار سوريين يأتون الى لبنان ويجرون اتفاقات (من تحت الطاولة) مع تجار لبنانيين لديهم بور للبيع يقطعون الرخام المستورد، يستورد اللبناني على حساب السوري، وهذه مضاربة غير شريفة للانتاج اللبناني، فيجب أن يوضع لهذا الأسلوب المتوتري حد، ويجب أن يكشف علناً. كون التاجر لا يدفع ضرائب وليس لديه موظفين، ونتمنى على المعنيين الانتباه الى هذا الموضوع.



للبضائع على الرغم من الانكماش الموجود عندنا في لبنان.

وعن الاستيراد الذي يتوجب عليه كلفة عالية قال عساف: «بالنسبة للدول العربية لا يوجد جمارك بيننا وبينهم، ولكن نحن لدينا كلفة انتاج، إلا ان البضائع التي يستوردها الصناعيون من آلات ومواد صناعية أولية لديها رسوم عالية، فلو أعفيت من الضريبة المضافة TVA مثلاً لدينا آلة ثمنها مليون يورو عليها ضريبة مضافة 100 ألف يورو وهذا ثقيل على الصناعي، وهذا أمر قيد التداول لإيجاد حلول جيدة.

وعن مجهود الصناعي الشخصي لتطوير الصناعة والمحافظة على مستواه قال: «صناعة الرخام متطورة في لبنان وهو تطور عالمي، من بداية التصنيع الى انتهاء السلعة تضاهي السلعة الأجنبية، لذلك ليس لدينا مشكلة في التصنيع، بل لدينا مشكلة فقط بالكلفة،

وعن التسهيلات لتطوير صناعة الرخام قال: «عندما تتطور المصانع تكون من جراء تسهيلات المصارف، وهنا نتمنى على المصارف اعادة برمجة هذه القروض واعادة برمجة الفوائد، خصوصاً أن المصرف المركزي قام بخطوة واعطى القروض المدعومة فقط، نحن نتمنى أن تشمل هذه الخطوة الجميع، خصوصاً ان يعاد جدول الفوائد البنكية، أنا أعرف ان المصارف تتساهل كثيراً ولكننا نحتاج لخطوة أكبر لنتمكن من الاستمرار.

كما أن لدينا عامل الكلفة في لبنان المرتفعة جداً، وهي كلفة الكهرباء والمازوت، ونحن ندفع فاتورتين، ونتمنى أن تخفض كلفة الطاقة والمازوت، وبمبادرة خاصة نستطيع أن نصدر بضائعنا الى الخارج أفضل من الصناعات الأوروبية ويكون لها سوق أفضل. واعتقد أن هذه المتطلبات القليلة تحمي الصناعة وتوسع تصديرنا

Roger Daou & Co.

Bathroom sets - Mixers - Accessories
Ceramic & Gres tiles



Kfarchima - Ghadir Street - P.O.Box: 40173 Baabda - Lebanon
Tel: 05435444/ - Fax: 05/ 434671 - Mobile: 03/ 614477 - 03/ 109033

شركة مصانع الكيماويات الصناعية ش.م.م.

Chemical Industrial Factories Co. S.A.R.L

C.R.: 2003201

رقم السجل التجاري: ٢٠٠٣٢٠١

Authorized Signature : Anthony Flouty

المفوض بالتوقيع: انطوني فلوطي

الموقع: "N: 33° 51' 41.4" - E: 035° 32' 47.7"

تصنيع المواد الاولية لصناعة الدهانات المائية والزيتية
Primary Material For Paint, Water And Oil Based

Association Of Lebanese Industrialists
Chamber of Commerce & Industry In Beirut & Mount Lebanon

جمعية الصناعيين اللبنانيين
غرفة التجارة والصناعة في بيروت وجبل لبنان



Mount Lebanon - Metn - Roumieh
Industrial Zone Str. Flouty Bldg.
Tel: 961 (1) 877160-1-2-3
Fax: + 961 (1) 884966
P.O. Box: 16-5468 Beirut

جبل لبنان - المتن - رومية
الشارع المنطقة الصناعية - بناية فلوطي
هاتف : ٩٦١ (١) ٨٧٧١٦٠/١/٢/٣
فاكس: ٩٦١ (١) ٨٨٤٩٦٦
ص. بريد: ١٦-٥٤٦٨ بيروت

E-mail: ftc@flouty.com - www.solvochem.com

مدير شركة «الموسوي للتجارة ومواد البناء» أحمد الموسوي: لا جمود في حركة الاعمار



تعتبر تجارة مواد البناء من أهم العوامل المؤثرة على حركة البناء في لبنان لما لها اتصال مباشر بها، وتطورت هذه التجارة من خلال حاجة السوق لاستيراد العديد من المواد الأولية، ومن المؤسسات التي تمكنت من تلبية الأسواق اللبنانية «مؤسسة الموسوي للتجارة ومواد البناء» حيث استخدمت سياسة انتشارية استطاعت فيها أن تكون متواجدة على طول المناطق اللبنانية.

الذي لم يعد يغطي بدوره اسعار الشقق الكبيرة التي تبدأ اسعارها بـ300 الف دولار، وصارت المشاريع الناجحة هي الصغيرة التي تصل الى 120 متراً وأقل، فيما المشاريع التي تتخطى هذه المساحة تجمد، واصحاب هذه المشاريع لديهم شقق غير مباعه، لذلك جمد اصحاب المشاريع الكبيرة والمقاولون عملهم الى حين بيع شققهم، وقسم منهم تحول نحو انشاء شقق صغيرة لا تزيد عن 130 متر التي تستطيع أن تلامس القدرة الشرائية للمواطن.

وفي الوقت نفسه بيروت وضواحيها تفتقر لوجود الاراضي للبناء، ولم يعد وجودها سهل إلا نادراً جداً ما نجد شخصاً يبيعها، وبعض الأراضي ملك لأصحاب الراساميل الذين ليس لديهم مصلحة في بيعها، لذلك انحسرت اعمال البناء».

وعن تخفيض الاسعار لكسر الجمود أو التحول الى خارج بيروت وضواحيها، قال الموسوي: « يقول المنطق إنه من المفترض أن تنخفض الأسعار من سنتين، ولكن جاءت الازمة السورية

وعن حركة البناء قال: «عامة خفت حركة البناء في بيروت وضواحيها، لأن البناء الكبير هو الذي يقدم الوحدات السكنية، فيما في القرى بقيت الحركة فيها على نفسها الوتيرة».

وعن اعتمادهم على المشاريع الكبيرة قال: «اعتمادنا جزئياً على المشاريع لكن اعتمادنا بنسبة عالية على الورش الفردية والمنازل وليس على المشاريع الضخمة، مثلاً نغطي كل منطقة البقاع من خلال فرعينا، وكذلك الأمر لدينا فرع في منطقة الجية يغطي محافظة الجنوب، وفي الشمال لدينا فرع في البحصاص يغطي منطقة الشمال، وفرع بيروت يغطي بيروت وجبل لبنان والضواحي».

المشكلة التي حصلت هو التضخم الزائد بشكل غير مدروس لاسعار الشقق والاراضي الذي جعلها تصل الى مكان خطير في 2010 و2011 ولا تزال مستمرة، فصارت القدرة الشرائية للمستهلك ضعيفة مقارنة مع اسعار الشقق، واغلب سكان لبنان لديهم قدرة شرائية تلامس المتوسط الخفيف، واغلبهم يعتمدون على قرض الاسكان

عن شركة الموسوي قال أحمد حسين الموسوي مدير فرع بيروت في شركة الموسوي في لقاءه مع «الصناعة والاقتصاد»: «تتبع شركة الموسوي سياسة انتشارية من خلال خمسة فروع لكي لا تعتمد بشكل مباشر على تجار الجملة وتعمل مباشرة مع المستهلك، الفرع الرئيسي على طريق بعلبك في منطقة السفري وهي الانطلاقة الاساسية كانت منها، ومؤسسي الشركة هم ثلاثة أخوة، علي أحمد الموسوي وحسين أحمد الموسوي وبشير أحمد الموسوي المسؤول عن «غاليري استقبال» وهي فرع من فروع شركة الموسوي».

وبعد حرب تموز وتحديداً في سنتي 2007 و2008 حصلت فورة بالاعمار وغلاء بالاراضي والشقق وحصل تضخم أكثر من 400%، وكان التصاعد بشكل قاس ولم يكن هناك رقابة من الدولة على ارتفاع الاسعار وبدت مثل كرة الثلج دون أن يوقفها أحد، وصار هناك طلب كثير وقل عدد الأراضي المرخصة، وكانت اراضي بيروت من ست سنوات اقل من اليوم».



المعدل حين كان يحصل تهريب الترابية والحديد الى سورية، وسنة 2013 لم يحصل تهريب أبداً وكل هذه الكمية استهلكت في السوق المحلية. وهذه السنة 2014 دخلت كميات من الحديد خلال أشهر وهي اعلى نسبة، حصلت في الفصل الأول من هذه السنة، وكل هذه الكميات وزعت على المناطق خارج بيروت، إذ شهدت منطقة الجنوب حركة عمرانية كبير وفي جبل لبنان والشمال والبقاع، ولبنان قاعدة استثنائية عن المنطقة والعالم».

وأكد الموسوي أن الاقتصاد اللبناني بخير قائلًا: «إذا لاحظنا أن الكثير من المصارف في العالم أفلست واقتصادات انهارت وبقيت مصارف لبنان محافظة على نفسها، لهذا الشأن في لبنان استثنائي وفريد، وهذا أيضاً ينطبق على حركة البناء، مع ان حجم لبنان صغير إلا أن اقتصاده غريب من نوعه لا يمكننا قياسه مع كل الاقتصادات في العالم».

الشقق، فيما لا يكلف المبنى المؤلف من ست طبقات 600 ألف دولار من مواد البناء بين الحديد والترابية وغيره، ويتأثر بشكل بسيط مع حركة اسعار المواد».

وعن تأثر شركتهم بحركة الاعداد وعن تأثرهم بالجمود: «لا يوجد جمود على صعيد حركة البناء في لبنان، فهناك أرقام موجودة عندنا، ففي سنة 2013 استهلك لبنان 5,5 مليون طن من الاسمنت وهو أعلى رقم استهلاكي للاسمنت في تاريخ لبنان، وهو المؤشر في الاعداد.

وفي السياق نفسه أوضح الموسوي: «استوردت خمس شركات كبرى لبنانية» شركة الموسوي أحداها» سنة 2013 950 الف طن من الحديد، أي حوالي المليون طن للبناء وهذا رقم استثنائي وتاريخي، وهذه الارقام حصلنا عليها من الجمارك، والاسمنت من شركات الترابية.

في السابق كانت الارقام تلامس هذا

ودفعت بالكثير من السوريين للمجيء الى لبنان، بعضهم اشترى شققاً في لبنان والقسم الاكبر استأجر شققاً يعني أنه جمدها بايجار وصار فيها جدوى اقتصادية، وهذا ما اوقف عملية تدني اسعار الشقق، ولا اعتقد أنه سيتدنى السعر يوماً».

وعن كلفة اسعار البناء قال: «لم يتغير سعر مواد البناء، مثلاً سعر الحديد كان في بداية 2008 كان 800 دولار وفي منتصفها وصل الى 1600 دولار وفي آخرها صار 600 دولار، والآن سعره 650 دولار. وبقي من فترة 2008 لغاية اليوم تتراوح اسعار الحديد بين 650 و800 دولار كحد اعلى وليس أكثر، فيما ارتفع سعر الاسمنت في ثلاث مراحل.

وأود التوضيح هنا أن ارتفاع اسعار الشقق اساساً ليس بسبب ارتفاع مواد البناء ولكن بسبب ارتفاع سعر الأرض، مثلاً صار سعر ارض البناء 3 مليون دولار في الضاحية و30 مليون دولار في الحمراء وهذا ما يؤثر على اسعار



شركة الموسوي للتجارة ومواد البناء ش.م.م.

Moussawi Trad.Co.

C.R.: 66770 Baabda

رقم السجل التجاري: ٦٦٧٧٠ بعيدا

ACTIVITY

النشاط

حديد صناعي، حديد بناء، تصنيع ابواب جرارة و شبابيك وابواب PVC، الواح وقساطل اترنيت، قرميد
Industrial iron, iron construction, manufacturing tractor doors and windows and doors. PVC, plates, pipes Aturnat, tiles

ADDRESS

الموقع: N: 33° 38' 60.4" - E: 035° 24' 11.2"

العنوان

First Branch: Blvd. Zahle - Baalbek

Tel: 961 (8) 345200 - Tel. Fax: 961 (8) 345205

Second Branch: Chtoura - Road Jjala

Tel: 961 (8) 544905 - Tel. Fax: 961 (8) 544903

Third Branch: Jiyeh - Facing Electric Co.

Tel: 961 (7) 995994 - Tel. Fax: 961 (7) 995213

Mobile: 961 (3) 680130

Fourth Branch : BEIRUT - AMROUSIEH

Tel : 961 (5) 491111 - Tel.Fax : 961 (5) 491013

فرع اول: اتوستراد زحلة بعليك

هاتف : ٣٤٥٢٠٠ (٨) ٩٦١ - تليفاكس: ٣٤٥٢٠٥ (٨) ٩٦١

فرع ثاني : بيروت - العمروسية , قرب المطار

هاتف : ٩٦١٥٤٩١١١١ + : فاكس : ٩٦١٥٤٩١٠١٣ +

فرع ثالث: الجية - مقابل شركة الكهرباء

هاتف : ٩٦١ (٧) ٩٩٥٩٩٤ - تليفاكس: ٩٦١ (٧) ٩٩٥٢١٣

خليوي : ٦٨٠١٣٠ (٣) ٩٦١

فرع رابع شتورة - جلالا

هاتف : ٥٤٤٩٠٥ (٨) ٩٦١ - تليفاكس: ٥٤٤٩٠٣ (٨) ٩٦١

Beirut@moussawitrade.com - info@moussawitrade.com - www.moussawitrade.com

MEMBERS

عضو

Chamber of Commerce & Industry & Agriculture In Zahle

غرفة التجارة والصناعة والزراعة في زحلة

PRODUCTION INFORMATION

معلومات عن الإنتاج

الصنف ITEMS	البند الجمركي H.S Code
حديد صناعي؛ حديد مجمول للبناء - جسور - زوايا - مبسط - فارغ - الواح مزنيق واسود - قساطل مزنيق واسود - ابواب جرارة - الواح TOT Industrial Steel: Iron Tabular for Construction - bridges - the corners - square - simplified - empty - plates Galvanized and black - black and Galvanized pipes - tractor doors - TOT plates	73.08.10.00 73.01.20.90
ترابطة سودا وبيضا - جفصين - كلس / Black & white Soil - Jafchin - Lime	73.05.20.00
الواح وقساطل واكسسوار من الاترنيت / Plates, pipes and accessories from Alatrnett	73.05.20.00
خزانات ستانلس - مسامير - شريط ناعم وكروم وشبك وشوكي / Stainless steel - Nails - Smooth & Chrome bar & Grille & Wire	73.10.10.10
خزانات وقساطل بلاستيك / Tank & Plastic Pipes	39.25.10.00
قرميد - حجر ناري / A brick - stone firearm	69.05.10.00
دهانات / Paints	32.09.10.10
تصنيع شبابيك وابواب PVC وخشب / Manufacture PVC Windows & Doors and Wood	44.18.20.00



فرع بعليك



فرع بيروت - العمروسية



فرع الجية





Moussawi Trade co.

شركة الموسوي للتجارة

Moussawi Trade co.



Moussawi Trade co.

حديد صناعي

- جسر حديد (كافة القياسات)
- مجاري حديد
- مربع - مبسط - زوايا
- حديد فارغ
- قساطل (أسود - مزيبق)
- صفائح (أسود - مزيبق - مزيت)
- ألواح TOT (مزيبق - ملون)
- شفرات أبواب جرارة
- تسحب C-Panel

ألواح:

- (محجر - مخرم - مطيع - شبك)
- فرفورجيه واكسسوارات حديد

هنكارات

تصنيع وتركيب كافة الهنكارات في كافة المناطق حسب المواصفات العالمية.

PVC

تصنيع شبابيك وأبواب PVC عازلة للصوت والحرارة.

مواد بناء:

- حديد مجدول
- ترابية سوداء
- ترابية بيضاء
- جفصين
- كلنس
- شريط ناعم
- مسامير

بالإضافة الى:

- قرميد
- حجر ناري
- دهانات
- خزانات بلاستيك
- قساطل بلاستيك
- قساطل أترنيت
- اكسسوارات اترنيت
- شريط:

(شبك - كروم - شوكة - عسكري)

- دعائم وملازم حديد
- ألواح أندوليين
- ألواح عزل (فيلين)
- ...

Baalbek Branch



الموسوي



Chtoura Branch

Jiyeh Branch



Beirut Branch
Side Airport



moussawi@istikbalb.com
beirut@moussawitrade.com

www.moussawitrade.com
info@moussawitrade.com

شركة المصانع الحديثة للباطون الجاهز (MIC) Modern Industries For Concrete

غابي جان قاعي:

عملنا يتطلب مواكبة الحاجات العصرية



يرتبط قطاع الكسارات بحركة التنمية العمرانية بشكل مباشر، ويعتبر أكثر قطاع يتأثر بالتأرجحات الاقتصادية، خصوصاً لناحية تعرض هذا القطاع للأزمات التي تخفف من حركة البناء وتقلل من تداول البيع والشراء.

ويرى غابي جان قاعي في لقائه مع «الصناعة والاقتصاد» أن قطاع الكسارات أكثر القطاعات التي تتعرض لأزمة في ظل عدم تنظيم قطاع الجبال والباطون والأوضاع السياسية المتردية التي أدت بالتالي إلى تراجع قطاع الإعمار، بالإضافة إلى الخطابات السياسية التي تؤثر سلباً في أي حركة اقتصادية.

وعن المطالب الصناعية للنهوض بالصناعة والمقترحات التي يمكن أن تعيد تنشيط قطاع صناعة الجبال والكسارات قال غابي قاعي: «لا تزال مطالبنا هي نفسها منذ سنوات، إذ نقدم ملفات لقطاع الصناعة والمحافر وقطاع الإتصالات. أهم مطلب هو تنظيم قطاع الكسارات، مثلاً تطبيق قانون التحميل على الجميع وليس على بعض الناس، أحياناً لا يمنعون شاحنة من تحميل أكثر من قدرتها. ومن ناحية أخرى يعترضون على أن الطرقات مليئة بالحفر بسبب نقل مواد البناء، ولا ينظرون إلى توقيت تعبيد الطرقات والمفترض أن تكون خلال الربيع أو مع بداية الصيف، لكن عمليات التعبيد تتم في الخريف أو في بداية الشتاء، وهذا ما يضر بالزفت ولا يجعله متماسكاً، وفي النهاية يقع اللوم على أصحاب الأعمال. وعندما تكون هناك حفرة على مقربة من المصانع لا تتردم.

فكل ما نريده أن تؤمن لنا الدولة البنى التحتية والإهتمام بالملفات العالقة، مثلاً عندما أسسنا مصنعنا في العام 1993 أرسلنا شخصاً ليقوم بدورة تدريبية في سويسرا في مجال الكسارات وقدمنا دراسة إلى معظم الوزارات منذ سنة 1994، ولغاية اليوم لم نجد جواباً لأن الملف اختفى، وأتوجه أنا إلى وزارة البيئة وأشرح لهم ولا أحد يهتم ويرد علينا». وأضاف: «كما أننا نطالب بأن تكون هناك أسعار الطاقة الخاصة بالصناعيين، فكل شيء صناعي غير مدعوم لا في الكهرباء ولا في المازوت للمولدات الصناعية».

يرى غابي جان قاعي أن تراجع حركة البناء أثرت سلباً في معظم القطاعات الصناعية في لبنان ولا سيما قطاع الكسارات وصناعة الجبال، وعن الواقع العام قال: «الوضع السياسي العام يؤثر سلباً في كل شيء، فبدلاً من تدعيم الصناعة والاقتصاد في لبنان يعملون على التصعيد فينهار كل شيء، وكان السياسيين في لبنان لا يقرأون طالع الاقتصاد اللبناني المرتبط بشكل مباشر بالخطابات السياسية».

ربما هذا ما أخرهم عن الوصول إلى حل للدراسات المفترضة للمخططات التوجيهية لتنظيم قطاع الكسارات. فالروتين الإداري يؤخر الاقتصاد ويعطل المصالح العامة». وأضاف: «تأثر قطاعنا مباشرة بتراجع حركة البناء لأننا الأساس في هذه الحركة ككسارات بحص ومجبل باطون وغيرها. وبكل أسف كل اتكالنا هو على السوق المحلية ويتأثر بما تمر به. فبعد جولتنا في الخارج عدنا لنكزس عملنا في لبنان لأنه السبيل الأفضل لأبنائنا. مع أن الشعب اللبناني اعتاد على كل أنواع النكسات الاقتصادية والسياسية، لهذا يبحث عن وسائل تمكنه كصناعي من الصمود على الرغم من الإهمال الذي يتعرض له».

وعن التوازن المطلوب في تنمية هذا القطاع قال قاعي: «عملنا يتطلب منا تطوير قطاعنا ومواكبة الحاجات العصرية في حركة إنتاجنا، لهذا استطعنا الاستفادة من تسهيلات القروض المدعومة من مصرف لبنان التي خصصها لتشجيع الصناعة وتغطية حاجات الصناعيين».



50 YEARS OF EXPERIENCE & KNOW-HOW IN ALUMINIUM :

**EXTRUSION
ANODIZING
FOUNDRY
DIE MANUFACTURING**

POWDER COATING under the label



BS EN ISO 9001:2000

SIDEM
SOCIETE POUR L'INDUSTRIE DES METAUX S.A.L.

Main Office: Fayad bldg. • Chucri Asly street • Beirut • Offices & factory: Zouk Mosbeh
P.O.Box: 1173 Jounieh, Lebanon • Tel: 09.220163 • Fax: 961.9.220175/6 • E-mail: SIDEM@cyberia.net.lb

مؤسسة جميل نهر Jamil Nohra Est - Nohra Group Design



•المصنع: جبل لبنان - الشوف - دير القمر
طريق بيت الدين - بناية طوني جميل نهر
هاتف: ٩٦١ ٥ ٥١١٨٣٤ - فاكس: ٩٦١ ٥ ٥١٠٨٣٤
•صالة العرض: الدامور - مدخل الشوف
هاتف: ٩٦١ ٥ ٦٠٢٨٣٤

ETS ZGHEIB ELEVATORS & ESCALATORS

PROZLIFT

SAFETY
IS OUR PRIORITY



Original Cabinet
Skin plate color wood



Original Cabinet
Stainless style hairline
Skin plate color wood



Original Cabin
Stainless style hairline
Skin plate color wood

مؤسسة زغيب للمصاعد

تركيب وتصليح وصيانة المصاعد



ETS ZGHEIB
ELEVATORS & ESCALATORS

Lebanon - Zouk Mosbeh
Tel: + 961 9 211947 - Mobile: + 961 70 964901
Email: etszgheib@hotmail.com

رئيس مجلس ادارة . مدير عام شركة ريمون برکه ش م ل

اسكندر برکه: الجمود في حركة الاعمار اجبرنا على التصدير



العوامل المؤثرة على الصناعة والتجارة بشكل عام في لبنان. فالجمود في القطاع العقاري الاعماري في لبنان خلال السنتين المنصرمتين أجبر العديد من المصانع اللبنانية على العمل لخلق أسواق جديدة خارج لبنان، فأصبح شعار الصناعيين في لبنان «نُصدّر أو نموت». تبعاً لذلك بدأنا بتصدير دهاناتنا الى دول افريقيا».

فيما أوضح الخطوات التي يجب اعتمادها لتطوير هذا القطاع: «التطوير والابتكار الصناعيين واجب على كل مصنع مهما كان المنتج. اذ انه ما لم يكن هناك من تطوير للمنتج فانه يصل سريعاً الى النهاية الحتمية. لذلك وجب متابعة المواد الجديدة المستعملة في هذه الصناعة، مراقبة جودة المنتج، موافقته مع المواصفات والمقاييس العالمية والاطلاع الدائم على الأنماط والألوان الرائجة والحديثة وتأمين التوضيب الملائم للتسويق».

وصلت صناعة الدهانات في لبنان الى مرحلة تطور مواكبة للحاجة الوطنية ومساهمة في تطوير المشاريع الاقتصادية كافة، لما لها من علاقة مباشرة بالعديد من القطاعات، خصوصاً أنها تطورت مع تطور الصناعات على مر السنوات، الى درجة انها تفاعلت مع الحاجات التقنية بمختلف مجالاتها.

العرض والطلب وهي حية طالما البناء قائم والصناعات الخشبية والمعدنية وخلافها قائم. فهذه الصناعة تساعد في تجميل المنتج أو البناء مما يساعد في بيعه. علماً بأن بعض الصناعات الحديثة استبدلت الدهانات السائلة بدهانات البودرة، إلا أنها جميعها تبقى تحت بند الدهانات أو الأصباغ» وعن انعكاس نمو وجمود حركة الاعمار على قطاع الدهانات وأسواق تصريفها أوضح قائلاً: «يشكل مؤشر الاعمار الدليل الأهم في الاقتصاد الحديث الذي ينعكس ايجاباً أو سلباً على جميع القطاعات. ومما لا شك فيه أنه من أهم

عن التطور التاريخي لصناعة الدهانات وواقعها ومستقبلها تحدث اسكندر برکه رئيس مجلس ادارة شركة ريمون برکه ش م ل للدهانات الى «الصناعة والاقتصاد» قائلاً: «صناعة الدهانات من أقدم الصناعات. وتعود الدهانات الشفافة (اللاكر) الى الصينيين 2000 سنة قبل الميلاد وقد طوّرها المصريون فيما بعد مضيفين اليها الألوان . وفيما بعد تطورت من ناحية المواد المستعملة، فانتقلت من المواد الأولية النباتية الى الحيوانية ومن ثم الى الكيماوية. أما في لبنان فقد بدأت أوائل القرن التاسع عشر وهي صناعة تحويلية، تخضع لمبدأ



SOCIETE RAYMOND BARAKEH SAL part of Barakeh Holding Group SAL Lebanese manufacturers of:

- **Plastics PVC, PE-LD, PE-HD, PP-RC Hoses, Waterstops, Tubes, Spacers, Profiles, PVC Granules.**
- **Paints.**
- **Waterproofing Systems.**
- **Insulation Products.**
- **Concrete Additives.**
- **Foam Concrete chemicals with appropriate machinery used in it's application.**
- **Mixers, foam generators units and pumps.**
- **Metal works including various industrial equipment and machines.**



Bauchrieh-Industrial City-Sector 7
40, Street 86
P.O.Box 119737
Beirut - LEBANON



www.foamconcrete.org
www.barakeh.com
Email: info@barakeh.com
Phone: 00961 1 690594 - 3 264868
Fax: 00961 1 690594
Mobile: 00961 3 260989

صاحب شركة نوفامارين سلام كزما: لدينا منزل بجوار البحر

وتمت مراقبة المنتج لمدة طويلة قبل استخدامه في مشاريع عديدة في أوروبا ، كما نصح المستشارون باستخدامها في مشروع KIDZMONDO الرائد في وسط بيروت وهو قبالة البحر مباشرة. حرص المطورون أن يعملوا على جعل المادة آمنة لتمكّن الأطفال من اللعب والجري على بلاطات «NOVAPLAK» دون التعرّض للإنزلاق، مع إمكانية التحكم بدرجة خشونة سطح المادة، كما عدّلت الشركة على مكونات المنتج ليصبح مقاوماً للحريق. بذلك حصل المنتج الصديق للبيئة على جميع المواصفات المطلوبة للأمان والاستدامة.



تدويره، بمواصفات تساعده أن يستخدم قرب البحر محافظاً على رونقه مع مرور الزمن دون أي حاجة لصيانتته. نجحت التجارب بشكل فاق التوقعات،

نحن والبحر جيران الكسوة الخارجية للمباني الكبيرة غالباً ما تكون عرضة للتآكل والسقوط عندما تكون جارة للبحر، فالهواء الرطب والمشبع بالملح كفيل بأن يتلف معظم المواد المعرضة له، خاصة عندما تكون المنطقة عالية الرطوبة، نجحت «NOVAPLAK» في نظر المهندسين بأن تكون جارة البحر الجميلة. وأن شركة نوفامارين في منطقة عمشيت ستعلن خلال سنة 2014 عن منتج يستخدم في بناء السفن واليخوت الفخمة.



باتت حماية البناء وصيانتها من العوامل الطبيعية مطلباً ضرورياً، لهذا يتوجه العديد من المقاولين والبنائين الى البحث عن سبل عديدة للمحافظة على الأسطح، على أنواعها. وبهذا الشأن اهتمت شركة «نوفامارين» بتأمين مستلزمات الحماية من الرطوبة والعوامل البيئية التي قد تسبب أضراراً في الأبنية والاسطح، وأيضاً في حماية اليخوت من خلال مواد مصنعة خصيصاً لهذا الشأن. يقول سلام كزما صاحب شركة «نوفامارين» مفاخراً: «من يملك عقاراً في منطقة مميزة، كما يقولها من يشكو لك هموم الصيانة المستمرة مدى الحياة بسبب المشكلات الناجمة عن مناخ البحر، وما يسببه ذلك من صدأ للمعادن وعفونة للخشب وتآكل الحجر، بما فيه الرخام.

وكما أن لكل مقام مقال، فإن لكل موقع جغرافي وضعه الذي يحتم علينا اختيار مواد البناء بشكل صائب قبل الشروع بالبناء. لهذا، ومع تطوّر الصناعة العالمية، قررت شركة «نوفامارين» أن تستثمر مع إحدى الشركات الفرنسية والتي تعنى بشكل خاص بإنتاج مواد بناء صديقة للبيئة، قامت بتطوير مادة «نوفابلاك NOVAPLAK» وهي مادة مصنوعة من البلاستيك المعاد





100% Marine for cladding & flooring



Anti-slippery around pools



Where humidity & water harms other material

NOVAPLAK®

BY: NOVAFLGOR®

Marine Construction Material



Sustainability for Greener Construction



Power and Productivity
for a better world™

PRODUCTS & SERVICES

ELECTRO-MECHANICAL

Harb Electric is a vendor of all kinds of high, medium, and low voltage equipment for the electrical, industrial, and commercial sectors.

Our 1300m2 showroom in Beirut displays a variety of the latest in indoor and outdoor lighting systems for both the commercial and industrial sectors.



Bir Hassan-Facing Golf Club P.O.Box 15-5101-Beirut-Lebanon
Tel: +961 1 854286 - Fax: +961 1 854288
Email: info@pacqb.com - www.pacqb.com

St.38 Industri al Area, Gate No.43, P.O. Box 40587-Doha-Qatar,C.R.34078
Tel: +974 44506084-Fax: +974 44683021
Email: info@pacqa.com - www.pacqa.com

ELECTRICAL

Providing a complete range of electrical supplies and lighting solutions for the home and trade, including security solutions as well as elegant indoor and outdoor practical furniture, Harb Electric operates throughout a vast global and national network. With over 500 retail stores, wholesalers, utilities, contractors, private projects and panel builders within Lebanon alone, we at Harb Electric are truly your partner in power.



It is not difficult to imagine why our clients trust us at Harb Electric. With our highly qualified team of experts, including European-trained installation specialists offering the very latest in technological know-how and services, we have the expertise to attend efficiently and professionally to projects of big magnitude both domestically and internationally.

مدير شركة البناؤون ش.م.ل عادل أسعد الحداد: تأثرت تجارة مواد البناء بجمود حركة البناء مباشرة

جملة ولم تتأثر كصاحب مشروع البناء نفسه، ربما كوننا تجار أدوات صحية نبيع لزبائن المفرق والمهندسين أي أننا نبيع لتجار بناء أكثر ونوزع على كافة الأراضي اللبنانية».

وعن المقترحات التي يراها مناسبة للخروج من الأزمة قال السيد حداد: بالتأكيد لدينا رؤية مهنية بهذا الشأن، وكما يمكن البلد عامة من الخروج من أزمة انخفاض تجارة البناء لا بد أولاً من أن تخضع مؤسسات الاسكان مبالغ أكثر مع تخفيض الفوائد المصرفية الخاصة بالاسكان. علماً أن قروض الاسكان المقدمة من الدولة اللبنانية لا بأس بها على أن يلحظ مصرف الاسكان فوائد أكثر انصافاً.

«أمّا بالنسبة للأمور السياسية فأمل أن تحل قريباً مما سيساعد على نمو الوضع العمراني بشكل ايجابي».

واضاف: «لنمو القطاع العمراني على الحكومة اللبنانية أن تحصل على مبلغ من World Bank، واعفاء بعض المشترين من شقق او محلات من ضريبة التسجيل للتشجيع على الاستثمار والاستثمار».

وأعاد السيد حداد قضية جمود بيع الشقق الجاهزة: «الى كبر مساحة الشقق - من 250 متراً مربعاً وما فوق - مما شكل أزمة وهنا على المواطن اللبناني أن يقتنع انه ليس بحاجة الى شقة كبيرة بهذا الحجم ويجب ان تكون أصغر بقليل ويمكن تقسيم المساحة الى شقتين او ثلاثة ما يعطي راحة في المناطق الشعبية او تصبح الاسعار أكثر قبولاً في المناطق الفخمة وتباع اكثر. حتى في العاصمة بيروت هناك شقق مساحتها من 70 الى 120 متر مربع تباع أكثر من الشقق التي مساحتها 200 متر. والحل المؤقت الذي ستفرضه حركة السوق هو عدم انشاء شقق كبيرة ليتمكن تاجر البناء من بيع مخزونه».

«وأعتقد أن حركة السوق في المدى المنظور ستنتج الى الشقق الصغيرة والمتوسطة المساحة بين 100 متر و 150 متر مربع كي يستمر قطاع تجارة البناء في الازدهار».



لا يزال قطاع البناء في لبنان يتأرجح بين النشاط النسبي وجمود الساحة العمرانية، كونه القطاع الأكثر تأثراً بالأوضاع الاقليمية أمنياً واقتصادياً، خصوصاً وأن السياسات الاقتصادية التي تنتهجها بعض القطاعات والشركات تؤثر بشكل مباشر على الحركة العمرانية التي شهدت تراجعاً صحيحياً خلال السنتين الماضيتين، مع بعض ظواهر الانفراجات في بعض المناطق. وعلى الرغم من الأوضاع العامة إلا أن العديد من الشركات التجارية ولا سيما في مجال الأدوات الصحية ومواد البناء المرتبطة بشكل مباشر بالبناء والعمران وجدت لنفسها خطأ تجارياً مستقلاً ليجاد التوازن التجاري. ومن هذه الشركات شركة البناؤون ش.م.ل التي تعتمد سياسة ترويجية وتنافسية ناجحة.

دراماتيكية في العام 2010 وادت الى ان تكون اسعار عملية الاعمار والبناء اكبر من قدرة تحمل المواطن اللبناني المقيم، بل كانت اقرب الى قدرة المغتربين وأصحاب الأعمال الكبيرة في لبنان الذين يستطيعون مواكبة الصعود في أسعار الشقق الجديدة. وكان من نتيجة هذه المعادلة أن أصبحت الشقق المعروضة أكثر من الطلب عليها، وهذا الموضوع هو الذي سبب الجمود، بالإضافة الى غلاء المعيشة والمشاكل السياسية التي كرسّت كثرة العرض مع قلة الطلب.

أمّا عن تأثير شركة البناؤون ش.م.ل بهذا الوضع أجاب السيد حداد: «في السياق نفسه نحن كتجار أدوات صحية تأثرنا بحركة قطاع البناء خاصة في مجال البلاط إلا أن هذا التأثير كان محدوداً نوعاً ما كوننا تجار

عن هذه السياسة والحركة العمرانية وارتباط شركة البناؤون ش.م.ل بالسوق العمراني في لبنان تحدث السيد عادل اسعد الحداد مدير شركة البناؤون ش.م.ل الى «الصناعة والاقتصاد» موضحاً: «أن الشركات التي تعتمد في تجارتها وصناعتها على الباطون والرخام ومواد البناء هي مرتبطة بشكل مباشر بحركة الاعمار التي شهدت نشاطاً بطيئاً بعض الشيء، فهناك جمود في العقارات المبنية وغير المبنية.

هذا وتعود اسباب تراكم الجمود في البيع الى عدة عوامل أهمها الظروف الأمنية والاقليمية التي اثرت على السوق اللبناني بعض الشيء، بالإضافة الى الطفرة التي حصلت بالأسعار وارتفاعها بطريقة



البنائون
BUILDERS



بوليفار سن الفيل

هاتف: 961 1 253936 – 961 1 251300

فاكس: 961 1 253935

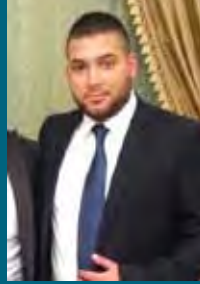
خليوي – 961 70 155100

ص.ب: 90 – 1338

builders@haddadgroup-intl.com

www.builderslebanon.com

مدير مؤسسة الكفوري للصناعة والتجارة جاد جوزيف الكفوري: القروض المصرفية تحرك عجلة العمل



والنمو المزدهر في البلد». وعن تراجع حركة البناء قال: «هذا التراجع كان سبباً رئيساً في تصريف منتجاتنا ما جعل التداول بطيئاً جداً، وكل ذلك بسبب الجمود والتراجع في تداول العقارات». فيما أوضح: «إن الخطة الاستراتيجية مرتبطة بسياسة الحكومة الاقتصادية والمتعلقة بالتوجه بشكل فعلي نحو دعم هذه المؤسسات، وذلك من ناحية تخفيض الضرائب المرتفعة ودعم المحروقات والكهرباء وغيرها من الأمور التي قد تسهل عمل وتنشيط هذه القطاعات». وأضاف: «نأمل ان يتحسن مستقبل القطاعات الإنتاجية بشكل عام، من خلال تطوير السياسة الاقتصادية التي ذكرناها آنفاً».

إنتاج مواد البناء يدخل ضمن جدولة حركة البناء في لبنان، خصوصاً حين يرتفع العرض، فتتحرك العجلة بشكل إيجابي والعكس صحيح، إلا ان المؤسسات المعنية تبقى في حالة تأهب وتبقي على حركتها وانتاجها في شتى الأحوال. وعن حركة البناء في لبنان يقول جاد جوزيف الكفوري مدير مؤسسة الكفوري للصناعة والتجارة، رخام وجرانيت وحجر طبيعي: «إن الحركة البطيئة جداً في تداول أو غلاء العقارات طبعاً تؤثر سلباً على تصريف الإنتاج. وتتطلب المحافظة على سير العمل لهذه المؤسسات تسهيلات القروض المصرفية التي تحرك عجلة العمل في هذا القطاع ولو بالقدر غير الوفير. فأهمية القطاعات المتعلقة بالبناء والحركة العمرانية تحرك العجلة الاقتصادية

صاحب شركة ATCO زياد عطالله: قطاعنا مطلوب في الحركة العمرانية

وعن نظراته المستقبلية تنمية وتطوير قطاع الألمينيوم وزجاج وستانلس قال: «من الضروري الاهتمام بتطوير مستقبل قطاعنا باستمراره، لأن نجاحه انعكاسات إيجابية على الاقتصاد اللبناني كونه منتشر في كل لبنان، ويوجد بنسبة عالية من العائلات اللبنانية التي تعيش من هذا القطاع، إلا أنه غير مدعوم مثل الكثير من الصناعات اللبنانية، والدعم نقصد فيه تأمين مستلزمات الصناعة وضرورياتها، مثل الطاقة ومشتقاتها». واما يواجه هذا القطاع قال عطالله: «لكننا نواجه صعوبات في التسهيلات المصرفية والإدارية، إذ لا يستطيع أي صاحب مؤسسة أو شركة له تاريخ ناجح في الصناعة وفي المعاملات المصرفية أن يقتصر مبلغاً ما لتطوير مصنعه، إلا بشروط تعجيزية».



وعن مقترحاته للحد من تأزم قطاعه قال عطالله: «أقترح أن ينظر الى هذه الأمور جميعها لتجنب الصناعي الهجرة إلى بلد آخر والاستفادة منه ومن خبراته».

وزجاج وستانلس أساسي في تفعيل الحركة العمرانية وتطويره، وبدعم من الجهات المختصة وعلى رأسها وزارة الصناعة يكمن سر نجاح وتطور هذا القطاع في المحافظة على النوعية والجودة في الإنتاج لأن وجه كل بلد تجاري هو صناعته».

تتميز صناعة الألمينيوم وزجاج وستانلس ستيل في لبنان بجودتها العالية لما فيها من تميز بالاشكال والألوان والتصاميم، وباتت مقصداً في معظم المشاريع العمرانية والديكورات أيضاً، حتى أن العديد من الأبنية استبدلت في تصميمها الخارجي من الحديد أو فيرفورجيه بالألمينيوم لما يعطيه من جمالية راقية.

وفي هذا الخصوص قال زياد عطالله صاحب شركة ATCO المتخصصة في صناعة الألمينيوم وزجاج وستانلس ستيل في لقائه مع «الصناعة والاقتصاد» حول أهمية صناعة الألمينيوم وزجاج وستانلس ستيل في لبنان وما يواجهه، ويرى زياد عطالله: «إن قطاع الألمينيوم

مؤسسة كفوري للصناعة والتجارة
Kfoury For Industry & Trading Co.



زحلة - البقاع - المدينة الصناعية شارع البساتين

هاتف: ٩٦١ ٧٠ ٤٢١٤٤٤ - ٩٦١ ٧٠ ٤٧٩٢٩٢

E-mail: jad.jo.kfoury@gmail.com

صاحب شركة BMA للدهانات موريس حسون: اعتمدنا استراتيجيات تخول الشركة الصمود في وجه الانعكاسات

فإدارة الشركة أصبحت مدركة تماما للصعوبات التي تتعرض لها الصناعة في بلدنا لذا عدنا ومنذ بدء عام 2011 على تطوير عملنا والتوسع بشكل ألا تكون أسواق الشركة محصورة ضمن سوق معينة».

وعن تأثير قطاع الدهانات بحركة البناء قال حسون: «القطاع العقاري في تطور مهم خصوصاً أن السوق اللبنانية تضم شركات ذات مستوى عالمي والتي تقوم بتنفيذ مشاريع ضخمة ومهمة في السوق اللبنانية والخارجية، ما يساهم في تطور هذا القطاع وانعكاس ازدهاره على الاقتصاد اللبناني بشكل عام أملين أن يتحسن الظرف السياسي فهو عصب نجاح لكل القطاعات الصناعية وغيرها».

كمصنعين للدهان لم تتأثر بهذا التراجع مع أن قطاع الدهان يعتبر مهماً في السوق العقارية، وذلك لأننا لا نحصر مبيعاتنا وصناعاتنا في السوق المحلية، بل نصنع ونصدر لبلدان عربية وأجنبية كثيرة وهي تعتبر اليوم مصدر دعم لصناعة الدهانات و صمودها.

وعن الخطط التي يتبعونها قال: «كما سبق وذكرنا فإن الانعكاس لم يكن بالقوة التي تأثر بها غيرنا من المصنعين وذلك لاعتمادنا استراتيجيات في قسم المبيعات تخول الشركة الصمود في وجه الانعكاسات، كما أنه عملنا الدؤوب على التطور والحصول على شهادات الجودة العالمية وتطوير قسم البحث و التطوير الذي ساهم كثيراً في فتح أسواق أوسع للشركة والتقدم والنجاح».

ينشط قطاع الدهانات بشكل واسع مع الحركة الانمائية للتطور العمراني، كونه مرتبط بشكل مباشر بمشاريع البناء وتطور حركتها في السوق اللبنانية. فمع تراجع الحركة العمرانية وتراجع العرض والطلب على الأبنية السكنية تراجعت حركة صناعة الدهانات في لبنان، ومع هذا قامت العديد من الشركات بالبحث عن سبل انتاجية إيجابية للمحافظة على ثوابتها المهنية. بهذا الأسلوب يعمل موريس حسون صاحب شركة BMA للدهانات ليكون في حالة توازن مع الوضع العام، الذي قال عنه خلال اللقاء مع «الصناعة والاقتصاد»: «صحيح أن التراجع في السوق العقارية اللبنانية قد أثر في عدد من الصناعات اللبنانية ولكننا



Our Products Range

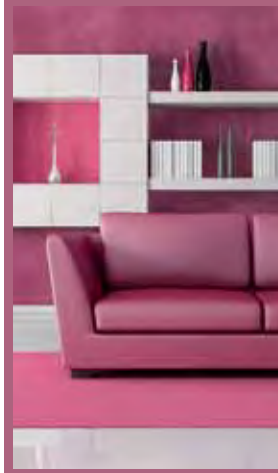
Floor Epoxy
Water Proof Paints



Car Paints



Decorative Paints



Wood Coatings



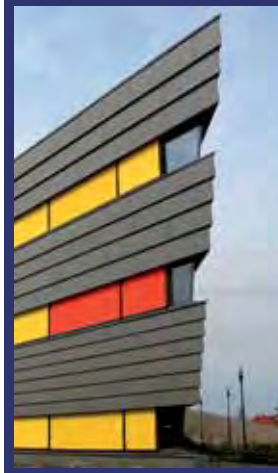
Exterior & Interior
Wall Paints



Antifouling &
Marine Paints



Powder Coatings



Solvents & Thinners



DALAL

STEEL INDUSTRIES

www.dalalsteel.com

- > Steel Buildings
 - > Prefab Houses
 - > Cold Storage
 - > Containers
 - > Covering Panels
 - > Sandwich Panels
 - > Cranes
 - > Camps
 - > Telecom Shelters
 - > Steel Stairs
 - > Steel Doors
- < هنفارات
 - < بيوت جاهزة
 - < غرف تبريد
 - < حاويات
 - < الواح معدنية للأسقف
 - < الواح عازلة
 - < رافعات
 - < مستودعات
 - < بيوت جاهزة لغرف الاتصالات
 - < سلالم معدنية
 - < ابواب معدنية



LEBANON

Furn El Chebak, Tehouita, Dalal Bldg. tel: +961 1 282 555 fax: +961 1 283 555
P.O. Box 50046, Beirut, Lebanon mob: +961 3 727 724 email: info@dalalsteel.com

GHANA

Accra-Aflao Road Near Tema Roundabout, Tel: +233 241158427
Tema, Greater Accra, Ghana email: ghana@dalalsteel.com

SIRIUS

by Allied Diesel



Powered by

JOHN DEERE

We Are SIRIUS About Your Power Needs

Genset :

30 KVA - 500 KVA

Panels - ATS - Loadsharing

Canopies : Soundproof - Weatherproof

Engines : Made In France / US

Alternator : Made In UK / Italy



مجموعات توليد:

من 30 الى 500 ك.ف.أ

لوحات تحكم، تبديل آلي وعمل على التوازي

كواتم صوت

المحركات صنع فرنسا أو الولايات المتحدة الأمريكية

المنوبات صنع ايطاليا أو انكلترا

ALLIED DIESEL S.A.L.
Allied Bldg, 1 Roumieh Road,
Nahr-El-Mot - Beirut - Lebanon



ALLIED DIESEL

Telefax : (01) - 896441 - 887583
P.O.Box : 90-1232 Beirut Lebanon
E-mail : mailbox@allieddiesel.com
Website: www.allieddiesel.com



المكتب: بدنايل الشارع الرئيسي
تلفاكس: ٩٦١ ٨ ٩١٢٤٥٣ البقاع - لبنان

E-mail: pvc.konnen@gmail.com

المصنع: منطقة دورس الشارع الرئيسي
هاتف: ٩٦١ ٨ ٣٧٦٦٥٥ - ٩٦١ ٣ ٨٢٧٥٨٩

مدير شركة كونين للابواب والنوافذ الأوروبية U-PVC

المهندس محمد بشريف:

تميزنا بصناعة الزجاج المضاعف لنكون شركاء بالطاقة



تتغير عجلة البناء في لبنان وفق الحركة العمرانية وتتأثر بالأوضاع الامنية محلياً واقليمياً، وهذا ما يسبب تراوحاً في مسألة العرض والطلب. فمعظم المؤسسات المعنية بحركة البناء والمواد التي يحتاجها هذا القطاع تأثرت بشكل مباشر بالتراجع النسبي لحركة الإعمار في لبنان.

للعمل الصناعي، لنواكب حركه النمو والعمران مثل باقي الدول. على سبيل المثال في منطقة بعلبك- الهرمل حتى الآن لا يوجد منطقة أو ارض مصنفة صناعية، لذا من واجب الدولة أن تعمل على مشروع اقامة وبناء منطقة صناعية متكاملة ومجهزة بالطرق الحديثة بما فيها الكهرباء على غرار الدول المتقدمة، حينها تقوم بإيجار هذه الأبنية كل حسب صناعته من حيث المساحة. وهكذا يكون للصناعيين مجمعٌ موحد. وفي هذه الحال نكون قد ساهمنا كذلك في مساعدة اليد العاملة اللبنانية لكي لا تنزح الى المدينة بعيداً من مناطقها ما يتسبب باكثر من مشكلة». وعن مستقبل قطاع صناعة الزجاج قال: «لن يكون للصناعة مستقبل في ظل هذه الاوضاع إن بقيت الحال على ما هي عليه، وإذا لم تساهم الدولة بتطوير ما اسلفنا ذكره فستبقى الصناعة تراوح مكانها على كامل الاراضي اللبنانية».

بهذا الشأن تحدث مدير شركة كونين للابواب والنوافذ الأوروبية U-PVC المهندس محمد بشريف الى «الصناعة والاقتصاد»: «مما لا شك فيه أن أكثر دول العالم تحضراً تعتمد في الحركة العمرانية على الصناعات المعدنية والبلاستيكية لما لها من مميزات، لذلك في لبنان يجب علينا ان نواكب هذا التطور من خلال المعارض الدولية والتي تقام سنوياً في أكثر من مكان في العالم، ويجب علينا أن نقوم بتصنيفات مهمة لهذه المواد، مثال على ذلك النوافذ والابواب البلاستيكية التي تستعمل بأكثر دول العالم تطوراً لما لها من خصائص مفيدة لناحية الطاقة وغيرها من المنافع، وبما أننا قد أسسنا منذ عام 2005 شركة في البقاع لهتم بتصنيع النوافذ والابواب ومستلزماتها والتي تعتبر الأولى في هذا المجال من ناحية الجودة والتقنية بعد جهد لتتلاءم مع طلبات عملائنا الممتدة على مساحة الوطن، وقد تميزنا عن غيرنا من الشركات بصناعة الزجاج المضاعف لنكون شركاء بالطاقة بأعلى مقاييس مثل True Seal - Technology وليس بالأسلوب المتبع نفسه عاديًا. في لبنان لغاية الان لم يتم تصنيف مادة الـ PVC للابواب والنوافذ بديلاً عن المواد الاخرى على مستوى الدولة».

وعن وضع الشركة وتأثرهم بتراجع حركة قال بشريف: «عندما يكون هناك عدم إستقرار سياسي وأمني في البلد يؤثر ذلك تأثيراً كبيراً جداً على حركة العمران، خصوصاً أن ما يقارب الـ 75% من استثمارات العقارات والحركة العمرانية تأتي من خارج لبنان، لذلك إن أغلب المؤسسات الصناعية تأثرت بشكل سلبي نتيجة لهذه الظروف». وعن المخططات التوجيهية التي تتبعها الشركة أكد بشريف: «أننا في لبنان نفتقد الى مخطط توجيهي لعمل الدراسات المطلوبة

أحد أصحاب مؤسسة مظلوم للصناعة والتجارة

علي مظلوم:

نحتاج إلى خطط استراتيجية لتفعيل قطاعنا

الباطون لذلك تعتبر في صلب موضوع الاعمار والبناء». وبما أن هذا القطاع لا يلقى اهتماماً من الهيئات المختصة لذلك يتراجع بشكل ملحوظ مع جمود الحركة الاقتصادية

وعن هذه الصناعات يقول علي مظلوم «أحد أصحاب مؤسسة مظلوم للصناعة والتجارة»: «إن صناعتنا المذكورة أعلاه هي من المؤهلات الرئيسية كونها عاملاً في تصنيع البحص وجبل وكبس

تهتم مؤسسة «مظلوم للصناعة والتجارة» بصناعة جبالات باطون وكابس لبن باطون وخلاطات أعلاف وجواريش وكسارات ومطاحن من مختلف أنواعها.

مدير التسويق والهيئات في شركة MICTEL Chemicals

شادي التيني:

قطاع الصناعة معرض الى ضغوط كثيرة

الحادة لأي استحقاق لا يخدم الاقتصاد اللبناني في جميع القطاعات، كما أن سياسة تعطيل والجدل العقيم تقود الاقتصاد والبلاد بشكل تدريجي الى الهلاك، ويضع لبنان في مصاف الدول المتعثرة اقتصادياً، ما يفقد الصناعي الثقة بمستقبل أفضل لصناعته وتفقد الفرص نحو التقدم ومواكبة التطور. ومن جهة اخرى تعدم أي نوع من فرص الاستثمار في لبنان، ومن المؤلم أن نشاهد المسؤولين يتكلمون عن الحركة البطيئة في السوق والتراجع في المبيعات والتعثّر في الصناعة، ويحصدون الخسائر بدل العمل على ابتكار الحلول. أن الأوان لنرى المسؤولين والسياسيين يتمتعون بالحس الوطني ويسعون لانقاذ الوطن واقتصاده.

كما نعلم جميعاً ان الاقتصاد اللبناني يعاني الكثير من الضغوط في هذه الفترة نسبة الى الظروف الصعبة والأزمات المتعددة المصادر والأوجه، فقطاع الصناعة كباقي القطاعات معرض الى ضغوط كثيرة، وفي هذه الظروف لا ميزة له على باقي القطاعات في الاقتصاد اللبناني».

وعن الحلول والمقترحات التي يراها لتطوير وتحسين وضع هذا القطاع قال: «إن التصادم السياسي الشرس بين السياسيين لا يبرره الرأي العام اللبناني ولا الهيئات الاقتصادية، كما وان تراكم الأزمات الاجتماعية والتنصل من المسؤولية لا يخدم الاقتصاد. ان معالجة الخلل يكمن في تحمل المسؤولية أولاً، وتخفيف الاحتقان السياسي لتنتقل عجلات كل القطاعات وينتعش الاقتصاد. ان سمعة المنتجات اللبنانية هي ممتازة وترقى الى العالمية فلا خوف عليها، هذا ما يجعلنا مطمئني البال حيال مستقبلها».

التطورات السياسية والعثرات الاقتصادية بالإضافة الى بطء النمو الاقتصادي، وتدهور الأحوال العامة، كلها عوامل أدت بشكل مباشر



الى تراجع في حركة البناء وجمدت بعض المشاريع العمرانية في بعض المناطق. لأن الحركة مرتبطة بشكل مباشر بالواقع السياسي المؤثر في الحركة الاقتصادية، وبالتالي يؤثر على مجمل القطاعات.

هذا ما يراه شادي التيني مدير التسويق والمبيعات في شركة MICTEL Chemicals، الذي أكد أن قطاع البناء في لبنان متأثر بشكل مباشر، وعن هذا المجال قال: «شهد النمو العمراني تراجعاً ملحوظاً خلال الفترة الماضية كباقي القطاعات، ولكي يعاود هذا القطاع انطلاقة التي عهدناها في السابق يجب أن تشهد البلاد فترة استقرار سياسي، ونتطلع الى ديمومته، كما نأمل أن يستمر الوضع الامني في تحسن وأن نشهد معالجة لمعوقات البنى التحتية والخدماتية ما يساهم في انتعاش اقتصادي مأمول».

وعن ما يطلبه السوق في هذه الأحوال قال: «ان الانقسامات



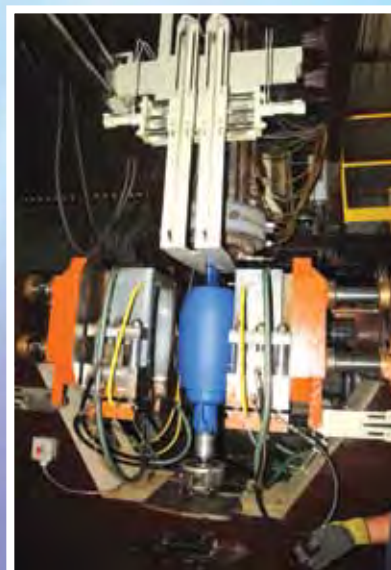
صناعية وتخفيض الضرائب ودعم الكهرباء والاتصالات وبصورة خاصة للمؤسسات الصناعية وبهذا يكون هناك جزء من تحريك العجلة الاقتصادية».

وعن مقترحات الحلول: «إن النمو العمراني يشهد تراجعاً دائماً وكل عام يكون التراجع أكثر من العام الماضي. لذلك نطلب من الدولة انقاذ ما تبقى من قوة المؤسسات التي تتراجع شيئاً فشيئاً واذا بقيت الحال على ما هو سائد فلن تبقى مؤسسات ولا قطاعات انتاجية في هذا البلد مستقبلاً».

ما يؤثر على كل الفروع المتعلقة بهذا القطاع ومنها الصناعات المعدنية والحركة العمالية وغيرها.

وعن حركة البناء قال: «إذا لم يكن هناك تداول في شراء وبيع العقارات لا يكون هناك بناء أو عمران وأيضاً الغلاء الفاحش لأسعار العقارات يؤثر سلباً على البناء والإنشاءات العمرانية».

فيما قال إن الوضع يحتاج الى «خطط استراتيجية لتفعيل هذا القطاع تتعلق أولاً بسياسة الدولة والنظر لهذه المؤسسات من ناحية الدعم بقروض



Mtein, Main Road
Tel: 961 4 296901/2/3
Fax: 961 4 296904
E-mail: tony@ldi-lb.com



STAUNCH
MACHINERY

SINCE 1979

**Power
& Durability
Quality**



A leading provider
of Power Solutions in over
60 countries
around the Middle East,
North Africa and Australia.



STAUNCH - LEBANON - Head Office:
Iebanon, Saïda, Ghazieh Main Road
Tel/Fax: 00961 7 724013 - 00961 7 722022
Mobile: 00961 3 246635 - 00961 70 932004
wissam@staunchmachinery.net
hamza@staunchmachinery.net

www.staunchmachinery.com

متحف الأونيكس متى

نعمان متى: الرخام اللبناني من أجود الصناعات

والتقطيع، وأدخلنا الى صناعتنا أحدث التقنيات من حيث الآلات والمناشير التي تعمل على الليزر والكمبيوتر والمواصفات العالية جداً، لذا يعتبر الرخام اللبناني من أجود الصناعات». أما عن الظروف التي تمر بها الصناعة فقال نعمان متى: «أثرت علينا الظروف العامة التي تمر فيها المنطقة عامة ولبنان بشكل خاص، فتراجعت حركة البناء، وتغيرت المعايير العمرانية في الأبنية، ما خفف من الطلب على العديد من الصناعات المرتبطة ومنها صناعة الرخام والگرانيت، إلا أن بعض المناطق لم تتأثر كثيراً لكن مشاريعها صغيرة وفردية، وهنا يكون العمل حسب الطلب ووفق حاجة الزبون ورغبته بالشكل العام وحجم الأحجار».

أما عن المشاكل التي تواجه صناعة الرخام والگرانيت وكيفية مواجهتها فقال: «أكثر المعانات والمشكلات التي نواجهها في قطاعنا هي المضاربة غير المشروعة للمؤسسات الصغيرة أو ممن يعملون من دون تراخيص أو مواصفات بيئية. وهنا نطالب الدولة بدعم الصناعيين في مجال الطاقة والمحروقات التي تقسم ظهر الصناعي اليوم نظراً لكلفتها العالية والمخيفة والتي تحمينا من المنافسة».



يعتبر قطاع الرخام من بين القطاعات الصناعية الفاعلة اقتصادياً ليس لجودة صناعته فقط بل لازدياد الطلب عليه في معظم المجالات العمرانية، حتى المنازل باتت تعتمد على الديكور من مواد الرخام والگرانيت والحجر الملون. ومع تطور التكنولوجيا تحولت صناعة الغرانيت الى صناعة عصرية تعطي الأشكال الجمالية حسب الطلب، خصوصاً وقد تحولت الى صناعة حديثة تشبه الخزفيات.

وكل أنواع الاعمال المزخرف: «مع مرور الوقت أكتسبنا خبرة كبيرة في تنسيق الأعمال. وفي خطوة جريئة وفي ظل أوضاع غير مشجعة وسعنا الأفكار وزدنا من أنواع الأحجار التي نستعملها في عملية التصنيع

يرى نعمان متى صاحب «متحف الأونيكس متى» التي تعنى بصناعة ونحت وأشغال الحجر والرخام والگرانيت على مختلف أشكالها وأنواعها من حجر مدقوق ومبوز ومجلي، وصناعة الادراج والمجالي،



صاحب (مؤسسة رمزي الحاج للصناعة والتجارة)

رمزي الحاج: لا نقترح تحسينات في ظل السياسيين الحاليين

وعن نشاط مؤسسته قال رمزي الحاج لـ«الصناعة والإقتصاد»: «نتعامل بالجرانيت والرخام والصخور، تأسست المؤسسة سنة 1994، وكانت باسم مؤسسة جرجي المرولده حين كنت مسافراً، وعند عودتي انفردت بمؤسستي الخاصة وكان مقرها الشويفات - مزرعة دير قوبل، بالإضافة الى فرع للخشب لاحد ابنائي، واليوم مقر الشركة في الشويفات كفرشما خلف محطة الريشاني، ويضم عدة آلات، ومكاتبنا موجود في الحدث».

وقال صناعته: «نحن نعمل في مجال تصنيع الرخام والجرانيت والصخور، عملت قليلاً في مجال البلاط الصب الذي يسمونه الموزاييك قديماً، ولكن توافد الصناعات الأجنبية من السيراميك ضربت صناعتنا وخففت من وجودها في السوق اللبنانية».

وأضاف في السياق نفسه: «المفروض ان يكون قطاع الرخام والجرانيت في احلي حالاته لكن وضع البلد الحالي أرجعنا بمعدل 60 % تقريباً الى الوراء، ولا نزال على أمل أن يتحسن وننتقل من جديد».

فيما حدد المشاكل: «أكثر المشاكل التي تواجه صناعتنا اليوم هي البضائع التي تأتي من الخارج مصنعة وجاهزة وموضبة بالصاديق، وهذا ما أثر على نشاط صناعة الآلات الكبيرة ومناشير التفصيل فخف انتاجها لان السوق باتت يستورد من الصين وتركيا وغيرها، فلم يعد لدينا مجال لتشغيل آلاتنا، وصار الزبون يبحث عن الجاهز ويحمل ما يريد».

بالإضافة الى أنه صار لدينا عدد كبير من المصانع فبين المصنع والمصنع هناك معمل، ولكن ليس كلهم مهنيين بالمعنى الصحيح».

وعن المقترحات للخروج من الأزمة يقول الحاج: «لا تفعل المقترحات شيئاً لان السياسيين يجب أن يحلوا الأمور لنستطيع العمل، ليعملوا على تهدئة الأوضاع من خلال تصاريحهم فيهدأ البلد ونحن نعمل ولا نريد منهم شيئاً».

وعن أنواع الصخور التي يصنعها قال الحاج: «نصنع أكثر من مئة نوع بين الجرانيت والرخام، نحن لم نستورد من الخارج من قرابة السنتين، ربما الرخام المصري موجود في السوق وبعض الرخام الصيني، وهذا من الممكن أن يتم استيراده كرخام خام ونحن نصنع أحجامه ونوعيته، أنا أفضل أن استخدم الرخام الاجنبي مثل الهندي والبرازيلي والايطالي الموجود في السوق المحلية، إلا أن الصيني هو الأكثر انتشاراً لأنه الأقل كلفة، فكل درجة هندية تكون بثمن عشر درجات صينية».



ترتبط تجارة الجرانيت والرخام بالعرض والطلب على الأصناف المختلفة المتوافرة في السوق اللبنانية، وفي ظل تراجع حركة البناء تارة ونشاطها طوراً تتغير متطلبات السوق، إلا أن المؤسسات المخصصة بصناعة الجرانيت قد تعمل على التأقلم والبحث عن بدائل تجارية في حالات الركود، ولكن حين تواجههم مضاربة غير مشروعة قد تكون الخسارة مضاعفة.

هذا ما ألمح اليه رمزي الحاج، صاحب مؤسسة «رمزي الحاج للصناعة والتجارة» في لقائه مع «الصناعة والاقتصاد» حيث أكد أن حركة البناء المتغيرة تؤثر على التصنيع، ولكن الطلب يبقى محافظاً على وتيرة معينة، لكن الاحوال العامة وغياب الرقابة يؤثر بشكل أوسع على هذا القطاع كونه لا ضوابط أو معيير تحترم.



www.AquathermaEng.com
Aquatherma

ENGINEERING S.A.R.L

- Water Treatment
- Waste Water Treatment
- Reverse Osmosis System
- Swimming Pool
- Fountain
- Bottling Plant



Jacuzzi •

Sauna •

Turkish Bath •

Solar System •

Zalka Highway - LEBANON - Tel / Fax: 961-1-901 293 / 961-1-901 295

Branch Office/Warehouse/Factory - Halat

Tel: 961-9-477 814 / 961-9-477 154 - Fax: 961-9-477 273

P.O.Box 40079 Baabda - Lebanon / www.AquathermaEng.com - info@AquathermaEng.com



شركة ليكورن كيسونرجس ش.م.م
صناعة مراجل أوتوماتيكية من جميع القياسات
بخار ومياه ساخنة - استيراد وتصدير مراجل وحرقات

بيروت - الاشرفية

شارع الغابي

ملك كيسونرجس

هاتف:

961 (1) 324880 - (1) 326760

فاكس: 961 (1) 200413

ص.ب: 16-6244 بيروت - لبنان

kionergi@inco.com.lb



صاحب شركة «ماغرامار» لصناعة الرخام سجيع مسعود: لا يوجد دعم للقطاع الصناعي

طبعاً مثل أي صناعة في لبنان تركيزنا أولاً على الاستقرار السياسي والأمني في البلاد، فقد تأثرنا بالظروف التي نمر بها سلباً. كما أن عدم التوازن بالاستقرار الأمني والسياسي أثر بطريقة مباشرة على المغتربين اللبنانيين ورجال الأعمال الأجانب فعدد كبير منهم كانوا يستثمرون أموالهم في هذا القطاع، إلا أن الأوضاع الأمنية الراهنة حالت دون ذلك، وهذا أيضاً ما انعكس سلباً على حركة بيع العقارات والشقق السكنية التي انعكست علينا بشكل سلبي أيضاً».

وعن معاناة قطاع صناعة الرخام قال: «فقدان الدعم الصناعي الحقيقي من قبل الدولة خاصة أنه لا يوجد لدينا مواد أولية، وهذا ما يضطرنا لاستيراد كل ما يخص هذه الصناعة من الخارج، وطبعاً لاننسى موضوع الطاقة فمادة المازوت التي تستهلك بكميات كبيرة هي أيضاً غير مدعومة للصناعيين، وكذلك الكهرباء مع أنها مدعومة في دوام الليل أي في الوقت الذي لانستطيع الاستفادة منها حيث أننا لا نستطيع العمل في الليل. فكل هذه العوامل التي ذكرتها سابقاً تضع قطاعنا وجميع القطاعات في وضع حرج، خصوصاً إذا استمر الوضع الأمني على ما هو عليه، هذا ان لم يتدهور أكثر».

وعن مقترحاته لتحسين وضع القطاع قال: «لا يمكننا أن نقول أكثر مما قلناه أو طرحه غيرنا من الصناعيين بشأن اهتمام الدولة في الصناعة اللبنانية عامة، إذ عليها إعادة النظر في كافة المجالات الصناعية لأنها من أهم القطاعات التي لها علاقة مباشرة بتنمية الاقتصاد اللبناني، إذ بات القطاع الأول الذي تعتمد الدولة على مداخيله بعد انعدام القطاع السياحي».



صناعة الرخام من الصناعات المتطورة في لبنان لما في جودتها من صناعة وإبداعية جعلتها في دائرة اهتمام المواطن، حيث استبدلت في العديد من الابنية داخلياً وخارجياً، إذ باتت صناعة الرخام من اساسيات الديكورات كافة. وارتبط التداول في صناعة وتجارة الرخام بالحركة العمرانية بشكل مباشر، حتى تصديره صار له علاقة بالأوضاع.

عن تأثر قطاع صناعة الرخام بالحركة العمرانية في لبنان قال سجيع مسعود صاحب شركة «ماغرامار» لصناعة الرخام: «منذ أن تأسست الشركة أي من حوالي 15 سنة، لم نشهد مثل هذا التردّي الاقتصادي الذي لحق المنطقة هاتين السنتين».

مدير عام شركة Chromotech Khalife & Co

عماد عبد الكريم:

نحتاج قانون ينظم عمل نقابة الأدوات الصحية



أما التوجه الذي تقوم به الشركة قال: «لا يتوقف نشاطنا على البيع بل لدينا فريق عمل متخصص للخدمة بعد البيع. لأن جميع الأصناف الموجودة في الشركة مكفولة لمدة خمس سنوات. فخبيرة الشركة تفوق 25 سنة اكتسبنا من خلالها المصداقية والالتزام مع جميع الزبائن في حل مشاكلهم، والالتزام معهم في الوقت المناسب، والمثابرة في تلبية جميع تطلعاتهم، وهذا ما جعل الشركة في طليعة الشركات في لبنان».

وعن تأثرهم بالمتغيرات الاقتصادية قال: «مما لا شك فيه أن الاستقرار الأمني والسياسي من أهم العوامل التي تؤدي إلى تطور الاقتصاد الوطني على كافة المستويات. ونحن كقطاع اقتصادي نتأثر بالاحوال ومراوحتها من هبوط وصعود، كوننا على علاقة مباشرة بحركة البناء ونشاطها، فان خفت يخف الطلب، مع أننا نعتمد في عملنا على المواطن العادي وليس على المشاريع الكبيرة فقط».

واما عن مواجهة المشكلة التي تقف عائقاً أمام تطوير الاقتصاد فقال: «من الضروري أن تعمل الدولة على إزالة المخالفات خاصة المتعلقة بإدخال البضائع من دون جمارك أو التهريب عبر البر وذلك يساعد على تحفيز الاقتصاد نحو النمو» وبالإضافة الى ازالة مخالفات العمل على إيجاد قانون في مجلس النواب يساعد على تنظيم عمل نقابة الأدوات الصحية».

وعن نظرتة الى المستقبل قال: «إن موقع لبنان الجغرافي والطاقات البشرية الموجودة فيه ستجعل منه مركزاً أساسياً لجميع دول العالم في إعادة إعمار المنطقة».

تتحكم حركة تجارة مواد البناء ومشتقاتها بحركة البناء ومتطلبات السوق خصوصاً في مجال البلاط والأدوات الصحية وتوابعها، وتتأثر كغيرها من القطاعات بالأوضاع المحلية والإقليمية .

عن مواد البناء ووضع الشركة تحدث عماد عبد الكريم مدير عام «شركة Chromotech Khalife & Co» وقال: «إننا في الشركة وكلاء لأشهر الماركات الأوروبية التي تتعاطى الأدوات الصحية والبلاط. إن شعارنا في الشركة الجودة والتنوع والسعر المناسب الذي يرضي جميع الطبقات والأذواق. لذلك لدينا زبائن في جميع المناطق اللبنانية».

BALLOUNEH PROJECT CB6/355
 PRODUCTION BY CAMILLE BOUTROS 03.221023
 ENGINEERED AND CONSTRUCTED BY TAMCO GROUP G. ABI HABIB 03.131148
 SALES HANDLED BY ECAR WAKIM ELJE WAKIM 03.004378
 04.722520-04.873739-70.800000



-1 FLOOR SOUTH
 AREA 186 m² @ \$1,830/m²
 GARDEN 180 m² @ \$600/m²
 PRICE: \$448,000



-1 FLOOR NORTH
 AREA 160 m² @ \$1,830/m²
 TERRACE 92 m² @ \$600/m²
 PRICE: \$348,000

GF FLOOR SOUTH
 AREA 162 m² @ \$1,860/m²
 PRICE: \$301,000

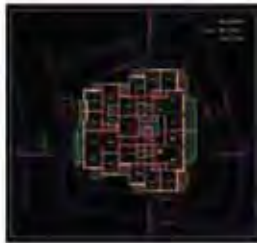


GF FLOOR East
 AREA 157 m² @ \$1,820/m²
 PRICE: \$285,000

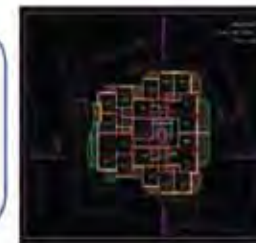


GF FLOOR NORTH
 AREA 162 m² @ \$1,860/m²
 PRICE: \$301,000

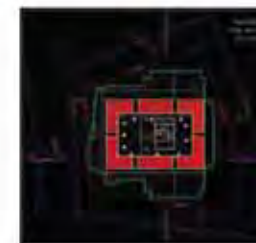
+1 FLOOR SOUTH
 AREA 162 m² @ \$1,890/m²
 PRICE: \$306,000



+1 FLOOR East
 AREA 157 m² @ \$1,850/m²
 PRICE: \$290,000



+1 FLOOR North
 AREA 162 m² @ \$1,890/m²
 PRICE: \$306,000



PROPERTIES
 DOUBLE EXTERIOR WALLS
 DOUBLE GLASS ALUMINIUM
 ELECTRICALLY OPERATED SHUTTERS
 ROCCA-SPANISH HEATERS/RADIATORS/ TILES/TAPS
 AND SANITARY WARE
 MARBEL HALLS AND CERAMICS
 CHERRY WOOD DOORS

KITCHEN SET TO TASTE
 FRONT ALICO BOND DESIGN
 NATURAL STONE EXTERIOR
 GLASS BALUSTRADES
 INDOOR PARKING
 GROUNDED LE-GRAND ELECTRICAL PLUGS
 PPR WATER PIPING

GYPSUM & STONE DECORATION
 UPS READY
 COLOR VIDEO PHONE
 RUSTIC SPANISH STAIRS
 VVF ELEVATOR
 GLOBAL WATER TANK ~ 60m³
 WASTE TREATMENT STATION



Jaber For Trading S.A.R.L

Import-Export

Machines Plants Parts Generators & Diesel Engines



Address: Lebanon, Nabatieh, Main Street, P.O.196

Tel: 961 7 260068 - Fax: 961 7 260694 - Mobile: 961 70 668399 - 70 945391 - 03 668399

E-mail: jfjaber@hotmail.com - www.jjtrading.com.lb

الأصيل لصناعة الرخام و الغرانيت و الأثغال الفنية من الحجر

العامّة يقول السيد جبر: إن صناعة الرخام والگرانيت والحجر في لبنان صناعة رائدة ولها مستقبل كبير في تنمية الإقتصاد اللبناني خصوصاً أننا كمؤسسات قانونية تؤدي ما عليها من واجبات ومستلزمات للدولة من دون تلوّ.

مع العلم أن أغلب الطارئين على صناعتنا و الذين لا يتقيدون بأدنى شروط وواجبات الضريبة والسلامة العامة والسلامة البيئية التي كلفتنا مبالغ طائلة عبر تجهيزنا المصنع بفلاتر تعرف بجهاز السيلو الذي يحافظ على البيئة.

وعن مقترحاته للخروج من هذه الأزمات ليبقى هذا القطاع فاعلاً في الإقتصاد الوطني، يقول جبر: «إذا طالبت الدولة بتطبيق الإتفاقات التجارية نستطيع العمل بشكل جيد، يمكن ضبط البيع العشوائي على الطرقات وفي الدكاكين يضاف المدخول الضرائبي إلى صندوق الدولة. فإذا فرضت الدولة القوانين الصناعية، واهتمت بالقطاع الصناعي عامّة يصير القطاع الصناعي هو الأساس في الإقتصاد الوطني خصوصاً أن الوضع السياحي يعتمد أيضاً بالإضافة إلى الأمن على الجمالية العمرانية ولصناعة الرخام والصخور دور بارز فيها».



عن تأثير هذا القطاع مع تراجع حركة الإعمار في خلال السنتين الأخيرتين. يقول ياسر جبر نحن نستورد بلوكات الرخام والگرانيت والأونيكس من دول عديدة إن كانت دولاً عربية مثل مصر وتركيا وتونس والسعودية وغيرها من الدول التي شهدت صراعات. واليوم أصبحنا نشحن عبر البحر وهذه كلها مصاريف إضافية على الصناعة عدا عن تراجع هذا القطاع في الآونة الأخيرة. وعن قراءته لواقع هذا القطاع حالياً ومستقبلاً في ظل المضاربة والأوضاع



ياسر جبر صاحب المؤسسة: بدأنا نشعر بإحباط ويأس وندم على هذه المبالغ التي استثمرناها في هذا القطاع لما يعانيه في الوقت الحاضر من فوضى ومضاربة غير مشروعة من تجار وغرباء عن الصناعة الوطنية ولا يوجد حسيب أو رقيب من قبل الدولة لضبط هذا الوضع الشاذ. فنحن أقدمنا وبمبادرة فردية وإيمان كبير بوطننا و بنهضته و بإعمارها بعد الحرب التي ألمت به على إنشاء مصانع وتطويرها وإدخال أحدث المعدات والماكينات إلى هذه الصناعة لنصبح في صناعتنا بمستوى الصناعات الأوروبية والعالمية لا بل أفضل منها جودة وإبداعاً لما يتمتع به اللبناني من ذوق وخبرة تجعله يحول الحجر إلى تحفة لا ينقصها إلا النطق.





Fayad Group. For Marbbles & Granite

فياض غروب
للرخام و الغرانيت

نشر الرخام و الغرانيت و الحجر الوطني
Marbles & Granite



ADDRESS :

Bekaa - Taanayel - Industrial Area
Tel : 961 (3) 669207 - 961(3)915971
961(3)880374
Fax : 961 (8) 510653

العنوان :

البقاع - تعنايل - المنطقة الصناعية
هاتف : ٩٦١ (٣) ٦٦٩٢٠٧ - ٩٦١ (٣) ٩١٥٩٧١
٩٦١ (٣) ٨٨٠٣٧٤
فاكس : ٩٦١ (٨) ٥١٠٦٥٣



**It's the details that makes perfection,
And perfection is not a detail.**

Electrical Works



- Using the most sophisticated “crimp to crimp” machinery leading to unrivalled wiring quality.
- Avoids tripping which is due to loose connections

• Stamping directly on wires, colour coding and wires different sizing for easy and reliable aftersales Service.

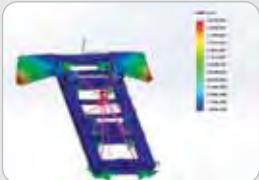
Paint Works



- Non-yellowing against UV rays, gloss retention and resistance to ageing.
- Resistance to chemical and severe weather conditions and protection against corrosion.

• Strong adhesion to substrate.
• Anti-cracking or scratching.

Fabrication Works



- Scientifically verified Designs meeting international standards with regards to Alignment, Stress Analysis, Vibration, Flow and Back Pressure Limits.

• Reduction of heat emissions and excessive power derate.

• High Quality Steel Sheets for endurance and smooth finishing.

• Correctly selected, applied and tested mounting devices avoiding torsion and vibration.

• Exhaust silencing system eliminating low and high frequency Noise.



Powering Generations!™

www.ghaddar.com

Head Quarter

Ghazieh, Sidon, Lebanon - Tel: +961 7 220 000 Fax: +961 7 221 754 / 223 322 - P.O.Box: 110 Sidon - Email: info@ghaddar.com

Beirut Branch

Bir Hassan, Facing Golf Club, Beirut, Lebanon. - Tel: +961 1 847 770 /1/2/3/4 - Fax: +961 1 847 775

صناعة الآلات والأجهزة والمعدات: 18% من إنتاج لبنان

ثم جبيل وكسروان وعاليه والشوف. وصنف الدليل قطاع الصناعات المعدنية بالمرتبة الرابعة بما فيها المجوهرات، حيث يضم 407 مصنعا. أهم السلع التي صدرها لبنان عام 2013 كانت المجوهرات بنسبة 20 بالمئة من إجمالي الصادرات اللبنانية، والمشتقات النفطية بنسبة 9 بالمئة، والآلات الكهربائية بنسبة 7 بالمئة، والأدوات الآلية بنسبة 6 بالمئة، والنحاس ومصنوعاته بنسبة 5 بالمئة.

المرتبة الأولى حيث بلغ عدد المصانع فيها 1930 مصنعا مقابل 1804 مصانع حسب إحصاء سنة 2011 وتأتي محافظة لبنان الشمالي في المرتبة الثانية حيث بلغ عدد المصانع فيها 445 مصنع مقابل 528 مصنع حسب إحصاء سنة 2011 أي بأقل 83 مصنع عام 2013 ثم يليها بيروت فلبنان الجنوبي والبقاع والنبطية وبعبك الهرمل، أما بالنسبة للأقضية فيحتل المتن الشمالي المرتبة الأولى حيث يبلغ عدد المصانع 829 مصنعا ويليها قضاء بعبداء 407 مصانع

تشكل الصناعة اللبنانية قرابة 18 بالمئة من الناتج المحلي أي 3.800 مليار دولار اميركي وفق تقديرات الاختصاصيين وقد كانت تمثل في العام 1999 قرابة 27 بالمئة من الناتج المحلي. كما انها تستوعب قرابة 240 الف عامل اي 26 بالمئة من العمالة اللبنانية. وتشير إحصاءات دليل الصادرات الصناعية الى أن عدد المصانع في لبنان بلغ 3347 مصنعا مقابل 3215 مصنع حسب إحصاء سنة 2011 أي بزيادة 132 مصنع وتحتل محافظة جبل لبنان

توزيع المصانع اللبنانية بحسب المحافظات والقطاعات بالمقارنة بين احصاء سنة 2011 و 2013

القطاع	جبل لبنان 2011	جبل لبنان 2013	بيروت 2011	بيروت 2013	لبنان الجنوبي 2011	لبنان الجنوبي 2013	البقاع 2011	البقاع 2013	النبطية 2011	النبطية 2013	بعبك الهرمل 2011	بعبك الهرمل 2013	عكار 2011	عكار 2013	المجموع 2011	المجموع 2013
المصنوعات المعدنية ما عدا وسائل النقل	250	256	18	22	43	34	24	26	9	8	1	5	1	0	411	407
صناعة الآلات والجهاز الكهربائية	130	155	28	30	17	31	10	20	2	7	1	6	0	0	202	255

توزيع المصانع اللبنانية بحسب المحافظات والقطاعات بالمقارنة بين احصاء سنة 2011 و 2013

القطاع	جبل لبنان 2011	جبل لبنان 2013	بيروت 2011	بيروت 2013	لبنان الجنوبي 2011	لبنان الجنوبي 2013	البقاع 2011	البقاع 2013	النبطية 2011	النبطية 2013	بعبك الهرمل 2011	بعبك الهرمل 2013	عكار 2011	عكار 2013	المجموع 2011	المجموع 2013
المصنوعات المعدنية ما عدا وسائل النقل	256	256	60	60	18	18	34	34	26	26	8	8	5	5	0	407
صناعة الآلات والجهاز الكهربائية	155	155	8	8	28	28	31	31	20	20	7	7	6	6	0	255

صادرات الآلات والأجهزة والمعدات

وتظهر التقارير حول حركة صناعة الآلات في لبنان من خلال تقارير صادرات الآلات والأجهزة والمعدات، التي تبين النسب المئوية.

صادرات 2014 (2- آذار)		صادرات 2013		صادرات 2012		مواصفات الفصل	رقم الفصل
بالالف دولار	الوزن كلغ	بالالف دولار	الوزن كلغ	بالالف دولار	الوزن كلغ		
56,399	13,315,791	247,518	44,926,697	56,399	12,315,791	مفاعلات نووية ومراجل وآلات واجهزة وأدوات آلية، أجزاءؤها.	84
46,528	5,358,867	259,026	27,291,385	46,528	5,358,867	آلات واجهزة كهربائية وأجزاءها. اجهزة تسجيل وإذاعة الصوت، اجهزة تسجيل وإذاعة الصوت والصورة في الإذاعة المرئية (تلفزيون) أجزاء ولوازم هذه الأجهزة.	85
102,927	17,674,658	506,544	72,218,085	102,927	17,674,658		المجموع

توزيع المصانع في محافظة لبنان الشمالي بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
272	326	طرابلس
92	93	زغرتا
44	78	الكورة
28	25	الترون
6	5	الحدبية
1	1	بشري
445	528	المجموع

توزيع المصانع في محافظة لبنان الجنوبي بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
190	196	صيدا
37	36	صور
2	0	حراش
229	232	المجموع

توزيع المصانع في محافظة النبطية بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
50	31	النبطية
2	1	بنت جبيل
2	0	حراشجون
54	32	المجموع

توزيع المصانع في محافظة بيروت

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
350	377	بيروت
350	377	المجموع

توزيع المصانع في محافظة عكار بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
17	21	عكار
17	21	المجموع

توزيع المصانع اللبنانية بحسب المحافظات

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	المدطقة
1930	1804	جبل لبنان
445	528	لبنان الشمالي
350	377	بيروت
256	208	البقاع
229	232	لبنان الجنوبي
66	13	بعلبك الهرمل
54	32	النبطية
17	21	عكار
3347	3215	المجموع

توزيع المصانع في محافظة جبل لبنان بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
829	814	المرج
407	477	بعلبك
249	233	كسروان
271	98	جبل
101	119	عاليه
73	63	الشوف
1930	1804	المجموع

توزيع المصانع في محافظة البقاع بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
218	175	رحلة
23	17	رانيا
15	16	البقاع الغربي
256	208	المجموع

توزيع المصانع في محافظة بعلبك الهرمل بحسب الاقضية

عدد المصانع 2013	عدد المصانع 2011	القضاء
59	13	بعلبك
7	0	الهرمل
66	13	المجموع



Green Alternative Power Sources

Solar Energy Systems

For General Electrics & Hot Water

Address:

Mkaless - Mansouriyeh Main Street

Facing Jobran Toweiny Monument

Tel: 961 3 334555

E-mail: info@gapsolar.com



مؤسسة ميشال الصياح للصناعة والتجارة
Michel Sayah Ind. & Com. Ets.



**قريباً افتتاح
فرعنا الجديد**

او توستراد نهر الموت
قرب جسر الـ City Mall
سنتر جديدة 116

**Energy
50 - 80%
Saving**

تؤمن مؤسستنا (وكلاء لعدة شركات أجنبية) مكينات لجميع المصانع التي تهتم بصناعة البلاستيك و خطوط التعبئة. تتميز معداتنا بسرعة الإنتاج و الدقة العالية و التقنية الحديثة...

M.E.S. provides machinery and tooling to plastic factories and filing lines. Our machines are designed with High Technology, Precision, and Fast Speed Production.

Lebanon Bekaa Terbol main road - Sayah building
Soon: Naher El Mawt Main Road . Near City Mall bridge . Jdaydeh Center 116

Tel: 08 955 055 Fax: 08 955 009 Mob: 03 631 000
Web: www.messayah.com Email: info@messayah.com

POWER IN YOUR HANDS



Marapco Diesel Electric Generators are offered by Jubaili Bros throughout Lebanon, ranging from 12.5 KVA up to 2500 KVA. Marapco Generators are designed, manufactured and tested in the UK to the highest International standards.

Visit or Call us today for an overview of our various power solution offerings

Distributed & Serviced by:



Headquarter: Jubaili Building, Maarouf Saad Boulevard, Sidon - Lebanon

Tel: +961 7 730871 | Fax: +961 7 720813 | jblebanon@jubailibros.com | www.JubailiBros.com | www.marapco.com



LEBANON | UAE | NIGERIA | AFGHANISTAN | KUWAIT | GHANA | QATAR | UGANDA

صاحب شركة Space Lab

ريمون أبي عاد:

ليس لدينا صناعات أساسية والدولة لا تدعم القطاع الصناعي



بداية قال عن واقع صناعته: «أود أن أصدق الاحصاءات التي تقول إن الصناعة اللبنانية متقدمة أو لنفترض أنها صحيحة، واعتبر أن الآلات الصناعية المصنّعة في لبنان هي آلات جانبية وليست أساسية، ولا تمت الى الصناعة الأساسية بصلة، نحن ليس لدينا آلات تصنّع بل نستورد آلات نصنّع الأجهزة، فالدولة اللبنانية لا تعطي حافزاً ليصير بلداً صناعياً، إلا أن اللبناني نفسه هو طموح ويقوم بصناعة هامشية مثل البراد والمكيفات والغسالات، ومن الجيد أنه يستطيع بيعها، إذا لبنان نسبة لعدد سكانه يبيع ألف غسالة مثلاً جيد، لأن هناك دول تباع مئات الألوف من الغسالات نسبة الى سكانها الذين يصلون الى عشرة أضعاف عدتنا».

وأضاف في السياق نفسه: «لكن الدولة لا تريد الصناعة وقد يكون البعض يعتقد اننا نستطيع الاعتماد اقتصادياً على السياحة وتشجيع السهر ومراكز السهر والحفلات وتوابعها، وكل تصرفهم ضد الصناعة، وأيضاً ضد ما يريدونه هم، فماذا يفعلون من أجل السياحة؟ لا شيء. بل على العكس يعملون ضد البلد والسياح، فكيف سيأتي السياح خصوصاً من دول غير مرضى عليها.

الكل يتحركون كأنهم دمي معلقة بخيوط «ماريونيت» ولذا أسأل ما سبب احتلال الصناعة الهامشية المراتب الأولى، أنا لا أجد سبباً».

وعلى صعيد صناعة المصاعد: «لبنان البلد الوحيد الذي يستهزء بصناعته، فإذا قارن بين آلة مصنّعة محلياً وجودتها تفوق بعشرة اضعاف الصناعة الأجنبية يفاخر بالاجنبية، وحتى لو كانت الصناعة بمواصفات وحدود وشروط صناعية معينة على الطريقة الأجنبية، فلو تمت تكون أعلى جودة من الصناعة الأوروبية، يرفضها الزبون لأنه لا يريد الصناعة المحلية، وهنا يجب أن نحاسبه الدولة لأنه يفضل التاجر على الصناعية، وهذا ما يؤثر على الشعب اللبناني عامة.

وهنا دور السياسي الذي يساهم بتشجيع التجارة الاجنبية ولا يدعم الصناعة اللبنانية، والسياسي الذي يساهم بتحقيق الصناعة المحلية، بدل ان يساهموا

وصلت صناعة المصاعد في لبنان الى مستوى فاق بجودته الصناعات الأوروبية العريقة، لكن هذا القطاع تعرض بشكل كبير لنوع من التجاهل أو المحاربة بطرق مختلفة، وأيضاً تراجع بسبب سياسات الانتاج والحركة العمرانية التجارية التي اعتمدت على عنصر التجارة لا الجودة.

بهذا الخصوص تحدث الى «الصناعة والاقتصاد» ريمون أبي عاد، صاحب «شركة Space Lab» لصناعة المصاعد الشهيرة، عن الاسباب المباشرة للأزمة التي تعيشها صناعة المصاعد في لبنان والمتعلقة بشكل مباشر بالأحوال والتأرجحات السياسية.



بانقاذ الشركات المحلية والصناعات اللبنانية بل يدعمون الشركات الأجنبية ويدعمونها، فنحن لدينا مهندسين وصناعيين لا يجدون مستقبلاً لهم في لبنان.

بكل اسف لدينا في لبنان بعض المهندسين لا يعرفون ما يعني بناء ولا مساعد ولا فرامات ويريدون التدخل في التفاصيل الصناعية، فلدينا مساعد في لبنان اذا تعطلت وسجن الناس داخلها لا يعرفون كيف ينفذونه، وبأي درجة (70 أو 80 سنتمتر) والأن يقولون أقل من 120، وإذا تعطل المصعد يضطر الناس للصعود 21 على الدرج. لا يصنعون وسيلة نقل للأثاث بشكل صحيح ولا وسيلة نقل صحيحة للحوادث أو المرض أو الحرائق، لا يوجد تنسيق».

أنا اقترحت على بعض المهندسين بان يعطونا مجال لتقديم دراسات صناعية على حسابنا ولم نجد رداً من نقابة المهندسين، وكأنهم يعرفون كل شيء ويفهمون بكل شيء وقادرون على كل شيء. إلا أن هناك بعض المهندسين يفهمون عملهم ويتركوننا نعمل بمجالنا لأننا نفهم به، وهم يعرفون كيف يدرسون مشاريعهم بشكل جيد وعلى الأصول، وإذا اراد الاستعانة بافكار جديدة يستعين من الخبرات اللبنانية خارج مكاتبهم، ليكون المشروع متكامل ويستكمل كل عناصره سواء كانت بخراط الكهرياء أو المصاعد أو الأدوات الصحية فيكون البناء على قدر كبير من الجودة.

أما البعض فنرى معظم اوراقهم ودراساتهم وخراطهم غير مرتبطة بالمشروع السكني الذي ينفذونه، مثلاً عمارة صغيرة يضعون لها برمجة كمبيوتر ومصاعد لا تناسبها، مثلاً يضعون مصعد لا يصل الى 450 كيلو. وهذه المشاريع تتم كصفقات تجارية.

وعن تطور الصناعة قال أبي عاد: «لدينا في لبنان صناعة تحتاج لرقابة ودعم من الدولة الغائبة عن الشأن الصناعي عامة، والسياسيون لا يهتمهم الشأن العام.

أنا لذي شركة تخضع لقانون الضريبة والضريبة المضافة، بينما لدينا في لبنان شركات تفرخ كالفطر وتركب

واعيد اعمار البلد بشكل عصري وحضاري، فماذا فعلوا عندنا بعد الحرب؟ ولم يقدم أحد فكرة لإعمار لبنان للبنانيين وكيفية الإعمار والبناء وكيف تكون تقنية البناء.

وعن اقتراحاته لتحسين الوضع الصناعي قال: «بخصوص ما سبق وذكرت ليس لدي اي من الاقتراحات لأن لبنان بواقعه الحالي إذا لم تحصل ثورة اجتماعية تغير مسار السياسة والسياسيين لن يحصل تغيير في البلد، ولا نستطيع تنمية أي اقتصاد وطني في لبنان بعيداً عن الأخطار الخارجية المتمثلة بالاعتداءات الاسرائيلية على لبنان والتي تؤثر على الاقتصاد بشكل مباشر، ومسؤولينا يتفرجون عليها.

وهنا أود القول إن الاسرائيلي عربي جاء من لبنان والمغرب واليمن والسورية وفلسطين ومعظم الدول العربية، وأسس دولته وجاورنا، وعمل على محاربة الاقتصاد والمجتمع والسياسة في لبنان، ولا احد وقف بوجهه.

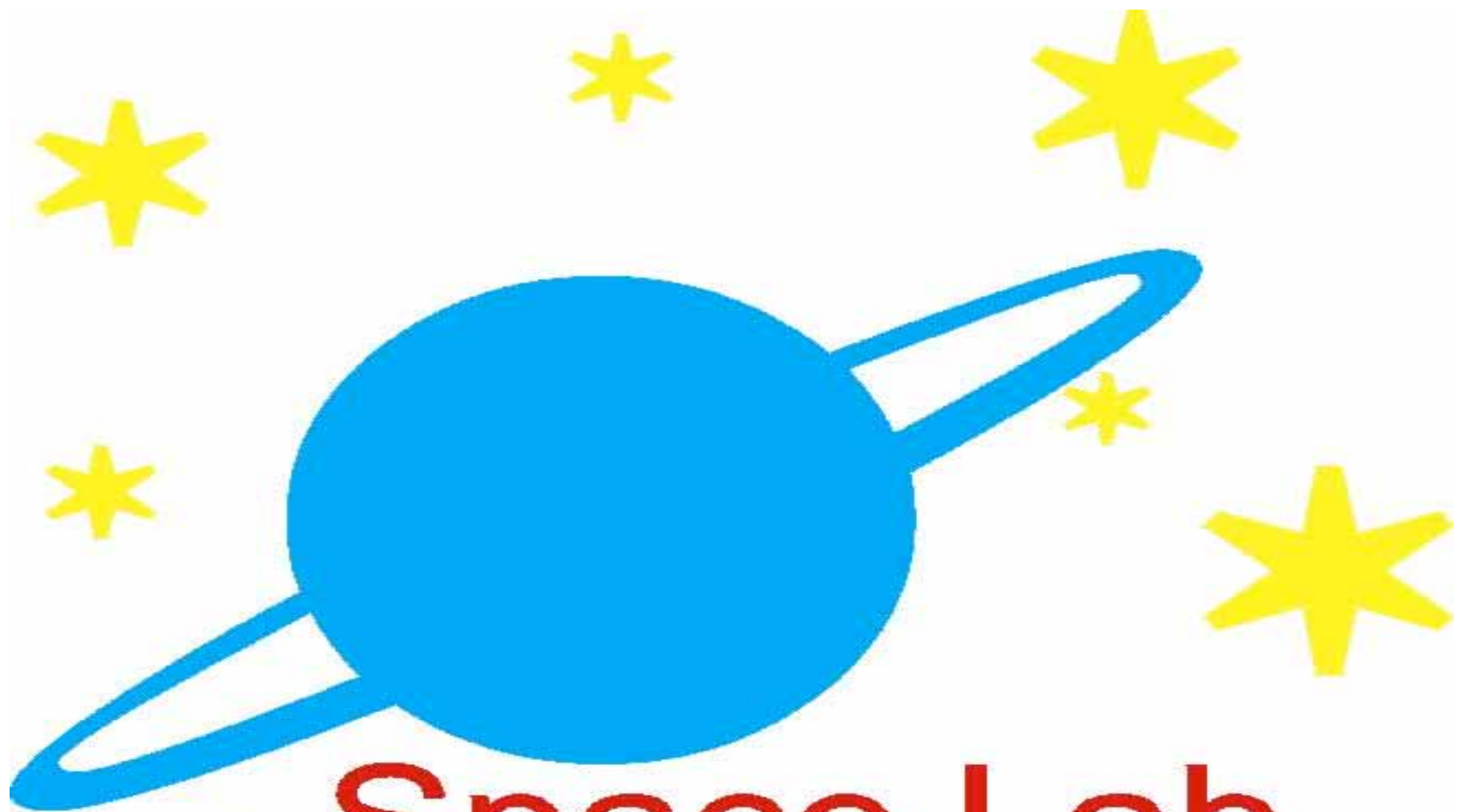
هنا أقول إن اسرائيل تزول بسهولة إذا قام كل مواطن عربي قبل أن يموت عليه أن قتل واحد اسرائيلي. فلا تستطيع إسرائيل ان تتعدى علينا».

مصاعد بدون أي مسؤولية أو رقابة، وبكل أسف الرقابة غير موجود سوى في بيروت، وباقي المناطق تعدمها الفوضى العارمة. مثلاً يكون لدينا عامل مصاعد يتركنا ليؤسس شركة له».

فيما أوضح واقع المنافسة: «ليس لدي مشكلة إن صنع الشخص مكيف، لأنه لا يشكل خطراً على الإنسان، بينما المصاعد خطيرة على الحياة، فهناك مصاعد وجدت لتتعطل وتحتاج لتصليح دائم، وهناك مصاعد تتعطل وتتوقف، وهذا شأن اصحاب الأبنية الذين يختارون المصاعد حسب ما يقال لهم حماية، إذا لم يصنع المصعد بالمواصفات العالية والضوابط يشكل خطراً على الحياة.

لدينا 150 ألف قتيل في لبنان معروفين وهناك ثلاثة أضعاف لم تعرف أسباب وفاتهم ولم تسأل عنهم بالمطلق الدولة اللبنانية ولا القيميين عليها، ومن قتلهم لا يزالون بيننا، فماذا سأقول لهم بشأن الصناعة وهم يملكون كفاءات بعد قوانين العفو التي اعطتهم شهادات بانهم ليسوا مجرمين.

مثلاً في المانيا بعد الحرب حاكموا مجرمي الحرب، وعملوا على النهضة العمرانية فنشطت الصناعات كافة،



Space Lab.
C.R.57721-Baabda



SACCAL INDUSTRIES S.A.L.



Head Office:

Verdun, Rachid Karame Street, Concorde Center, 12th floor
T.: +961 1 344518 - F.: +961 1 343981 - E.: industries@saccal.com

Factory:

Bekaa, Taanayel, Saccal Factory
T.: +961 8 510157 - F.: +961 8 510158 - E.: factory@saccal.com



www.saccal.com

أسعد صقال مدير إدارة «صقال الصناعات»: رغم الظروف الإقليمية نعمل على تطوير صناعتنا



يعتبر لبنان من الدول التي تعمل على تطوير الصناعات الكبيرة خصوصاً صناعة المولدات الكهربائية المتميزة، ويعود هذا التطور لأسباب عديدة أهمها حاجة السوق اللبنانية لهذه الصناعات، التي باتت استثماراً صناعياً مطلوباً في المحيط أيضاً. مع تنامي وجود الشركات المصنّعة، باتت شركة صقال الصناعات من أعرق الشركات في الشرق الأوسط، وهذا ما استطاعت الشركة الصناعية إثباته كونها من أعرق الشركات اللبنانية والعربية التي اهتمت بمشاريع صناعة المولدات الكهربائية الكبيرة خصوصاً التي تخص الشركات والمؤسسات الصناعية والأبنية الضخمة. ومع تطور التقنية عمدت الشركة الى أن تكون السبّاقة في عملية تطوير المعدات الصناعية لتواكب متطلبات الأسواق العالمية خصوصاً.

وعن صناعة مجموعات التوليد الكهربائية أوضح السيد أسعد صقال أنه: «نقوم بتصنيع كل من شاسي، لوحة التحكم، كاتم الصوت ومن ثم يتم جمع المحرك والمناوبة على شاسي ووضعها في الكاتم، وهذا ما يسمى بمجموعة توليد مع كاتمها»، وعما ينقص صناعة المولدات لتكون صناعة محلية 90%، أوضح قائلاً: «يتطلب التصنيع الكامل رساميل كبيرة وليس تجميع أو تصنيع المواد، لأن الأخيرة متوافرة ويمكن استيرادها من كل العالم، مثلاً صناعة المحركات في انكلترا لديهم قطع تستورد من الهند والصين وتشيكيا، لذا يمكننا أن نصل الى 90% لأنها مسألة سهلة. نحن نبحت عن الهدف من التصنيع، فهل استطيع بيعه في الأسواق العالمية بوجود ماركات عالمية وأنافسهم؟، عندما نتمكن من التصريف سنقوم بالتصنيع».

أما عن تصنيعهم للمولدات بجودة موازية للماركات العالمية خصوصاً أن السوق العربية واللبنانية حاجتها مختلفة عن الأوروبية، قال: «فعلاً، كواتم الصوت التي نصنعها في لبنان افضل بنوعيتها وجودتها وفعاليتها بكثير من تلك التي تُصنّع في أوروبا».

وعن تماشي شركتهم مع تطور الصناعات ووجود طاقة بديلة وابتكارات جديدة، قال: «نحن نتماشى مع كل تطور، ولدينا منتجات للطاقة البديل ولكنها لا تزال مرتفعة الكلفة».

للإطلاع على توجه شركة «صقال الصناعات» وطريقة تطوير العمل وخطوط التصنيع التي تعتمدها، التقت «الصناعة والاقتصاد» السيد أسعد صقال مدير عام شركة صقال الصناعات أحد شركات صقال القابضة وحاورته حول حركة صناعة الآلات في لبنان والنشاط المعتمد في عملية التطوير الصناعي، وعنّها قال:

«تعتبر حركتنا الصناعية ناشطة بسبب أزمة الكهرباء التي ضربت لبنان منذ العام 1975 الى اليوم، وكانت الحاجة أم الاختراع، كما أن هناك واقع فرض نفسه علينا فالبلد بحاجة الى كهرباء ومولدات كهربائية، وبالتالي نشطت عملية تجميع المولدات، وتوسعت هذه الأعمال، فنحن متواجدون في السوق ونعمل على تصنيع لوحات كهربائية ومولدات ومنظم كهربائي ومحولات منذ العام 1944، ونشطت صناعتنا بعد 1975 بسبب حاجة السوق المحلية».

في العام 1996 عندما أقر العراق برنامج النفط مقابل الغذاء، شاركنا بالمناقصات، واعطت الدولة العراقية الأفضلية للصناعة اللبنانية، وبالتالي كبر حجم انتاجنا وانطلقنا في الاسواق الخارجية الى افريقيا والدول العربية، وبالتالي أصبح حجم انتاجنا أكبر مع السنوات، وكبر مصنعنا مع زيادة الطلب على صناعتنا».



بجهد كبير، وقدمت الدولة القرض الصناعي، ولكن ظروف البلد صعبة بوجود الطبقة الرديئة من السياسيين والزعماء الحاليين الذين يعملون لمنفعة شخصية. وعن الخطوات التي يقومون بها لتطوير صناعتهم والمحافظة عليها قال: «نحن نتطور بشكل متواصل، فمشاركة «صقال للصناعات» لديها تقدّم سنوياً بين 12 الى 15 % باجمالي مبيعاتها، ولكن السوق اللبنانية لا تستوعب هذا التطور لذا نوسع عملنا في الخارج، ففي بداية 2014 كان هناك انخفاض مبيعات المحلية 40 % عن السنة السابقة بسبب المشاكل الموجودة، والحمد لله لا نتأثر لأننا لا نعتمد على السوق اللبنانية لأنها تأخذ 15 % من حجم مبيعاتنا و85 % يكون للأسواق الخارجية».

وعدد صقال مراحل التطوير في مصنعهم: «طورنا مصنعنا في 2012 و2013 فوسعناه واضفنا اليه آلات حديثة الصنع، وأصبح لدينا خطوط انتاج، والآن نعمل بطريقة (Mass Production) وليس على الطريقة الكلاسيكية. خط انتاجنا الجديد يصنع كل 14 دقيقة مجموعة كهربائية مع تدخل بسيط جداً من اليد العاملة، أي أنه يتطلب موظفين لادارته ويعطي نتيجة بدل مئة موظف. وضعنا استثماراً ضخماً، والاسلوب نفسه استخدمناه في خطوط الدهان والجمع، كلها خطوط انتاج تعتمد على المكننة. مع أننا قللنا عدد العمال إلا أننا رفعنا من حضور التقنيين والانتاج الذي أصبح ثلاثة اضعاف بنصف عدد الموظفين، رفعنا القدرة الانتاجية ورفعنا الجودة. فعندما نصنع بطريقة خطوط الانتاج الحديثة تصبح نسبة الخطأ 0 %، لأن الآلات تصنع، على عكس الطريقة القديمة التي كان فيها اخطاء ولا تكون القطعة مثل الأخرى لأن العمل كان يدوياً. كما أصبحت صناعة المولدات عندنا مثل صناعة السيارات.

وأضاف في السياق نفسه: «نحن الآن بصدد تحضير للحصول على شهادات جودة الأسواق الاميركية والأوروبية، لنتمكن من الوصول إليها، وتحضيراً لها حصل كشف أولي للمعمل وعندما تنتهي هذه الشهادات سندخل الى تلك الأسواق. ويتطلب التحضير قرابة السنة ونصف السنة، لأن الدخول إلى تلك الأسواق يتطلب معايير لم تكن تطبقه سابقاً وبعد تطبيقه نخضع لكشف وعندما نجتازه نصبح مخولين لبيع صناعتنا في أوروبا وأفريقيا.

أما اختلاف التصنيع حسب تطور وسائل انتاج الطاقة، أوضح قائلاً: «يستطيع الإنسان توليد الطاقة على الغاز، البنزين، مازوت، الفيول، الفحم الحجري وأيضاً يمكن انتاجه على النووي. وهنا تختلف نوعية الصناعة، فاحجام المولدات التي نبيعها لا يوجد فيها احجام كبيرة للنووي أو الفحم الحجري، وهناك المولدات الصغيرة التي تشغل على البنزين وهي ليست ضمن نطاق عملنا، فعملنا يقتصر على المولدات الكبيرة التي تعمل على الديزل، الغاز، الفيول، ولكننا لا نبيع في لبنان إلا الديزل لأنه لا يتوافر لدينا الغاز، ولا نستخدم أيضاً النفط الخام مع انه متوافر لأن كلفة المولد الذي يعمل على الفيول أعلى بكثير من مولد الديزل، مع أن استخدام الغاز انظف للبيئة».

أما بالنسبة لإمكانية تصنيع مولدات تعمل على الغاز، قال السيد أسعد: «البلدان التي يتوافر فيها غاز يتم تركيب فيها مولدات تعمل عليه مثل العراق وأفريقيا. وهذه المولدات كلفتها أعلى من مولدات الديزل ولديها نظام عمل مختلف، وهنا لا ننسى أن توفير كلفة الاستخدام تأتي لاحقاً، لأن طن الديزل أعلى من الغاز، وكذلك الأمر بالنسبة للمصروف، بالإضافة أن المجموعة الكهربائية التي تعمل على الغاز أطول عمراً بثلاثة أضعاف من الأخرى التي تعمل على الديزل.

وهنا نوضح أن مولدات الغاز أوفر صيانة وعمره أطول ومصروفه أقل، ولكن بكل أسف ليس لدينا في لبنان غاز، وحاولنا استيراد الغاز من مصر عبر سورية ولكنه توقف بعد الاحداث الاخيرة».

وعن تطور صناعة الأجهزة في لبنان، وإمكانية وصولها الى المراتب الأولى بين الصناعات، رد قائلاً: «الآن لا أرى مستقبلاً للصناعة في لبنان، فالصناعي اللبناني يدعم صناعته من تلقاء نفسه وليس بدعم من الدولة، مع أنها قدمت فرصة القرض الصناعي وكانت خطوة ايجابية، لكن ظروف البلد لا تساعد، فأنا كصناعي إذا اردت تطوير وتوسيع صناعتي لا أقوم بهذه الخطوة في لبنان لأن سوقه صغيرة جداً، فاذا اردت توسيع مصنعي لأصدر الى الخارج وأسس مصنعاً في الدول التي أصدر لها. بالإضافة الى أن الأوضاع الأمنية سيئة جداً فمن الخطأ الإستثمار في لبنان». أما محاولات الصناعي اللبناني القيام بمجهود شخصي لتأمين مدن صناعية وتوفير مستلزمات قال: «تعمل جمعية الصناعيين



MATELEC sal

محولات كهربائية - محطات كهربائية لوحات كهربائية



INDUSTRIAL DIVISION

- Distribution and Power Transformers
- Medium Voltage Switchgears
- Package prefabricated outdoor substations
- Control and Protection for electrical substations
- LV Switchboards
- HV Mobile substations



ENGINEERING AND CONTRACTING

- Electrical projects on turnkey basis:
- VHV and HV substations
 - Power generation
 - LV and MV networks
 - Cable pulling
 - Industrial solutions



العنوان :

ملك ماتيليك - الشارع العام - عمشيت - غرفين - ص.ب : ١٢ جيل
هاتف : ٦٢٠٩٢٠ (٩) ٩٦١ - ٩ - ٤٤٤٣٢٦ (٧٠) ٩٦١ فاكس : ٦٢٠٩٣٤/٥ (٩) ٩٦١

ADDRESS :

Matelec building - Main road Ghorfine Amchit

Tel: 961 (9) 620920 – 961 (70) 4443269....9 - Fax: 961 (9) 620934/5

E-mail: matelec@matelecgroup.com - www.matelecgroup.com



MELEC GROUP



The Joy Of Contracting

Melec Group is now one of the leading general contracting and engineering firms in Lebanon. With its offices in Iraq, France, Algeria, Qatar and Abu Dhabi.

Melec Group offers a broad range of Contracting and Engineering services, covering up to the execution of projects on turnkey basis, in the following areas



URS is a member of Registrar of Standards (Holdings) Ltd.

- Underground Cables
- Airfield Lighting
- OHTL up to 400 KV
- Construction Services
- Street Lighting
- Distribution Networks
- Electromechanical works
- Power Plants
- GIS/ Conventional Substations up to 220 KV

Melec Building, Ghorfine Main Street, Jbeil-Lebanon; PO BOX: 12 Jbeil
Telephone: [961] 9 621 030/31/32 Fax: [961] 9 621 029 - Website: www.melecgroupp.com

صاحب شركة AFA بسامي بو فواز: لا تتوافر لدينا المواد الأولية لصناعة قطع الغيار

تعتمد صناعة الآلات في لبنان على العديد من قطع الغيار المنفصلة التي يحتاجها الصناعي ويتم استيرادها من الخارج. وهذا ما شكل تنمية للاقتصاد اللبناني بشكل مباشر، ومع تغير الأوضاع الإقليمية تغيرت العديد من المعطيات في عملية تصنيع وتجارة القطع الصغيرة المعروفة بقطع «الخرضوات» أو مكملات البناء.



وأوضح المشاكل التي يعانيها قطاعهم: «من أهم المشاكل هو استيراد بعض التجار لبضائع لا تحمل المواصفات الجيدة التي يجب اتباعها واعتمادها من المصنع الام. كما محاولة البعض استيراد بضائع تحمل الاسم الاصلي انما هي في الواقع غير اصلية. كما غياب التقنيات المطلوبة ميكانيكيا هي من الضروريات حفاظا على سمعة القطع وضمانا لاصحاب المعدات او الآليات».

وعن المطلوب لتصبح لدى لبنان قدرة على تصنيع كل أنواع قطع الغيار للمعدات الكبيرة، قال بو فواز: «من الصعب في الوقت الحاضر تصنيع القطع المستعملة على الآليات والمحركات الثقيلة لاسباب عدة اهمها:» عدم وفرة المواد الاولية لهذا النوع من القطع.. وعدم وفرة المحصول العلمي محليا في الجامعات اللبنانية بسبب عدم الحاجة لمثل هذا التخصص.. وعدم وجود مصانع للمحركات التي من شأنها توفير الكميات المطلوبة لهذا النوع من الصناعات والتي تتطلب معدات ثقيلة غير متوفرة محليا وفي حال توفرت يصعب صيانتها».

إن لشركات المتاجرة بقطع الغيار دور فاعل في عملية تنشيط السوق المحلية في لبنان، ومن بينها شركة AFA التي تهتم بتجارة وتسويق القطع. عن دور الشركة في الصناعة اللبنانية قال سامي بو فواز صاحب شركة AFA لـ «الصناعة والاقتصاد»: «ليس لشركتنا اي دور في التصنيع على الأرض اللبنانية. فدور شركتنا في لبنان محصور على تسويق كافة القطع والمعدات المصنعة من قبل الشركة الأم وفروعها المنتشرة في عدة بلدان في العالم مثل الولايات المتحدة الاميركية والمكسيك والصين». أما القطاعات المرتبطة بالمؤسسات المستوردة للخرضوات كونها فاعل أساسي في الصناعة اللبنانية، ومحرك رئيس لمعظم القطاعات، قال بو فواز: «تعتبر القطع المتوفرة من قبل شركتنا بمثابة صمام امان لعدد كبير من المحركات التي تعمل على الديزل والمستعملة في مجالات عدة مثل المولدات الكهربائية والشاحنات والبواخر والآليات المنتشرة في مجالات المقاولات والمشاريع البنائية، كما الآليات المستعملة في المرافئ وعلى أنواعها».

AFA--Leading the Way...

AFA
INDUSTRIES
Heavy Duty Engine Parts™

Driving the Future with Technological Superiority and Manufacturing Excellence

- Heavy Duty Engine Parts Supplier Since 1987
- State-of-the Art Technology
- OE Quality or Better Materials
- Industry-Leading Warranty Policy
- Replacement Parts for Cummins®, Detroit Diesel®, Navistar® and Caterpillar® Engines.



AFA|USA

AFA Parts and Service s.a.r.l, Mar Antonios Street, B2, Jdeidet Al Maten, Lebanon • 961-1-900663 • AFA@AFAMid-east.com
www.AFAindustries.com

إبتكارات الياس بدر

صناعة الآلات المعدنية لعصر المواسم الزراعية



مكنة عصر البندورة، فصل العصير عن الشوائب



كركة عرق منزلية



منخل برغل



منقل خاروف ستنلس ستيل



منخل كشك



محماص بزورات



عصارة فاكهة



مطحنة كشك



قطاعة خضار



ماما مونة (عصر بندورة -
فليفلة - عنب - رمان - توت
شامي . تقطيع البندورة -
فليفلة - تفاح - سفرجل .
طحن زعتر و سماق (تفصل
الشوائب عن البودرة والعصير)



كركة عرق وسط



نشافة كشك



مكبس باذنجان



كركة ماء زهر وماء ورد



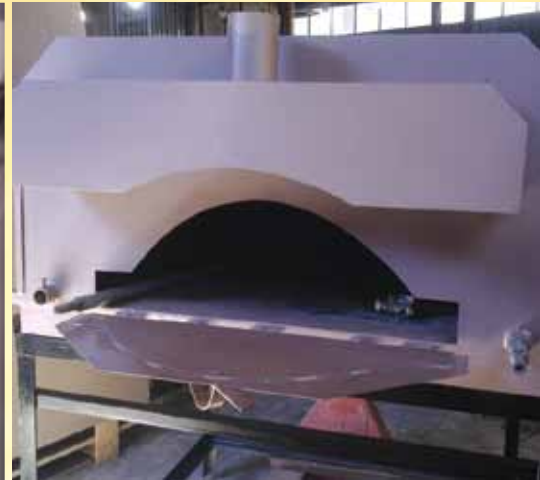
مطحنة بهارات



ماكينة زعتر وسماق

مؤسسة محمد طرابلسي

MOHAMAD TRABOULSI EST.



Lebanon - Nabatieh - Deir El Zehrani

Telfax: 00961 7 530 986

Mobile: 00961 3 829906

P.O. Box: 115 Nabatieh - 17002010

www.traboulsi-est.com -

E-mail: traboulsi_est@hotmail.com

صاحب (محلات محي الدين) يبّسار محي الدين: الخردوات الصغيرة تعتبر أساسيات السوق



تعتبر صناعة وتجارة القطع الصغيرة والخردوات حاجة ملحة في السوق اللبنانية، خصوصاً أن غياب المصانع التي تؤمن قطع غيار للمصانع أو للشركات الصناعية، بحيث تكون المحرك الأساسي في عملية الصيانة ما يسهّل عجلة العمل.

في هذا السياق تعتبر «محلات محي الدين» من المؤسسات الفاعلة في السوق اللبنانية وعنها قال يسار محي الدين: «مؤسسة محي الدين هي شركة تجارية مهنية. ونحن نملك 25 عام من الخبرة ونقوم بإنتاج أدوات عالية الأداء تشمل المناشير والمثاقب والطواحين والمعدات اليدوية والأدوات الزراعية وأدوات أخرى كثيرة. نحن نقدم المئات من النماذج المختلفة ونقوم بتطوير أربعة منتجات جديدة كل شهر. منتجاتنا مرخصة من جميع منظمات السلامة الدولية ونحن ملتزمون بمعايير ISO9000 المصدق عليها من قبل QC. وان الاستيراد من اليابان يسمح لنا بتقديم المواد الخام ذات الجودة العالية بأسعار مناسبة».

عن دور مؤسستهم قال يسار محي الدين: «تلعب مؤسستنا دوراً كبيراً في النهوض بالصناعة اللبنانية حيث نعتبر المحرك الرئيسي لكافة القطاعات الإنتاجية في السوق اللبنانية من أقصاها إلى أقصاها، ماينتج عن ذلك تفعيل القطاعات الاقتصادية بمختلف اتجاهاتها وخصوصاً قطاعات البناء والزراعة والصناعة بمختلف أنواعها». وعن ارتباط تجارة القطع والخردوات مع العديد من القطاعات قال محي الدين: «بالفعل إن القطع الصغيرة من الخروضات تعتبر من الأساسيات في سوق العمل اللبنانية، نملك العديد من الأصناف يمكن أن تكون محركاً

إغراق الأسواق المحلية بالبضائع والمنتجات. رابعاً: قلة المناطق الصناعية وعدم وجود البنى التحتية الأساسية فيها. خامساً: ارتفاع كلفة التصدير عبر المرفأ اللبنانية ولاسيما مرفأ بيروت. 4- الأصناف التي تتواجد في مؤسستنا يمكن تصنيفها ضمن فئات القطاعات الانتاجية الزراعية والصناعية ومواد البناء والحدادة والنجارة والألمنيوم، نحرص على الجودة والتنوع حيث أننا نمتلك العديد من العلامات التجارية المعروفة في العالم الخارجي وبالأخص في الصين والتايوان و المانيا والسويد. (MEST- ELAURA- FORD- SHARK- ELEPHANT- MOSTA- LUX- RICHTER- BETA- KEIL- SENCAN).

أساسياً لمعظم القطاعات الصناعية من حدادين ونجارين ودهانات ومواد بناء وزراعة، فعلى سبيل المثال العامل المختص بالزراعة يحتاج الى أصناف تساعد بالنهوض بالزراعة اللبنانية فنحن نملك القدرة على مساعدته في تأمين كافة إحتياجاته ومتطلباته، وهذا ماينطبق على كافة القطاعات الانتاجية الأخرى».

وعن المشاكل التي تواجه قطاعهم قال: «إن المشاكل والتحديات الأساسية التي نعاني منها تختصر على الشكل التالي: أولاً: الوضع السياسي المتردّي في الأونة الأخيرة والذي ينعكس سلباً على كافة القطاعات الانتاجية. ثانياً: ارتفاع كلفة الانتاج واليد العاملة الوطنية. ثالثاً: غياب أي نوع من الحماية حيال

met
ELAURA



النبطية

فرع الجملة: مفرق كفررمان - جادة الرئيس نبيه بري - الطريق العام

تلفون: 961 7 764361 - 07 764111 - 961 7 760035 - تلفاكس: 961 7 760035 - خليوي: 961 3 653267

فرع المفرق: شارع حسن كامل الصباح - مقابل سنتر الصباغ - تلفون: 961 7 765031

Facebook Page: mouhieddine establishment - E-mail: mohyas@inco.com.lb



شركة اليسا للصناعة والتجارة

صناعة مطاحن ومحامص البن والبهارات

Manufacturing of Grinders & Roasters For Coffee and spices



العنوان: الازاعي مدينة ناصر الصناعية - هاتف وفاكس : ٤٥٥٠٠١ (١) ٩٦١+ - خلوي : ٢٨٨٣٤٤ (٣) ٩٦١+

ADDRESS: Ouzai - Naser Industrial area - Telefax: +961 (1) 455001 - cell : +961 (3) 288344

E-mail: management@elissaco.com - www. elissaco.com



الرواد للصناعة والتجارة Al Rawad For Commerce and Industry

برادات، شويات، غرف التبريد، معامل حلويات وباتيسري، ملاحم وسوبرماركت



طرابلس - دير عمار - لبنان الشمالي - هاتف: 961 (6) 462239 - 961 (3) 364608 - فاكس : 961 (6) 462239
Tripoli - Der Amar - North Lebanon - Tel: 961 (6) 462239 - 961 (3)-364608 - Fax : 961 (6) 462239
E-mail: rawad.nabil@hotmail.com

مؤسس شركة «ضوتك» وسام ضو: أسواق واعدة للطاقة المتجددة في البقاع

كما أكد ضو: «أن الأسواق حالياً تتجه نحو إنتاج الطاقة الكهروضوئية أكثر من إنتاج الطاقة الحرارية من ألواح الطاقة الشمسية، وبالأخص بعد وضع إتفاقية خاصة بين منتجي الطاقة المتجددة وبين مؤسسة كهرباء لبنان وهو ما يعرف بـ «NET METERING».

وعن مستوى المنتجات والخدمات التي يؤمنها القطاع الخاص في هذا المجال، أكد ضو: «أن لبنان كما في معظم المجالات الهندسية يعتبر رائداً في مجال الطاقة الشمسية بين الدول المجاورة وخصوصاً من ناحية ألواح الطاقة الشمسية المدمجة بالهندسة المعمارية». وشدد على: «أن مؤسسة «ضوتك» حائزة على براءة اختراع وعلى جوائز عالمية عدة لقاء تطوير أجهزة طاقة شمسية مدمجة بالبناء «Pergola Solar System». لكن هذا لا يخفي أن الأسواق اللبنانية ومع أنها واعدة تبقى أسواقاً صغيرة الحجم بالنسبة لدول الجوار، لذلك إن عدداً كبيراً من المؤسسات تتجه لتوسيع نطاقها في هذه الدول.

وقد ألقى الضوء على أحد أبرز المشاريع في البقاع وهو مدرسة «Manner High school». وتتبع هذه المدرسة أعلى المعايير الخضراء من حيث استهلاك الطاقة واستخدام مصادر الطاقة الشمسية المتجددة ومنها 100kWp من ألواح الطاقة الشمسية التي سوف يتم ربطها مع شبكة الكهرباء. وإن شركة «ضوتك» تفتخر بالتعاون مع المهندس حنا واكيم في تنفيذ هذا المشروع النموذجي في المنطقة وإن هذا المشروع سوف يتم إفتتاحه في شهر أيلول من هذا العام».

وإذا كانت «ضوتك» قد استفادت من القروض الصناعية المدعومة التي قدمها المصرف المركزي للصناعيين، يؤكد ضو: «أنه لم يستفد حتى الآن من هذه القروض إذ يعتبر إن تمويل المؤسسة يأتي ذاتياً لكنه بصدد تطوير خط الإنتاج وزيادة قدراته بهدف تخفيض الكلفة وزيادة إمكانية المنافسة في الأسواق المجاورة للبنان. وهذا لا يمكن أن يتوفر إلا بمساعدة المصرف المناسب لهكذا مشروع».

وعن المشاكل التي تعترض الصناعة في لبنان، أكد المهندس وسام ضو: «أن الصناعة اللبنانية تدور في حلقة مفرغة، ولولا وجود الإرادة الجبارة لبعض المؤسسات لكانت تلاشت بشكل كامل بسبب كل الصعوبات ومنها مايلي: غلاء وعدم توافر الطاقة، غلاء العقارات، إرتفاع أسعار اليد العاملة، الأوضاع الأمنية والإقتصادية غير المستقرة، وعدم حماية المنتجات اللبنانية وعدم قدرتها على الاستمرار في ظل الإستيراد غير الممنهج للمنتجات الآسيوية».

ويتابع: «إن الإرادة تبقى أقوى من الصعوبات وإن اللبناني لطالما تخطى الكثير من الصعوبات، ولا بد من تمسين البيئة الصناعية في لبنان من خلال استثمار الطاقات والنوايا الحسنة وسن القوانين ودعم القطاع الذي تصب في مصلحة الإقتصاد العام».



أكد المهندس وسام ضو، مؤسس شركة «ضوتك» الحائزة على جوائز ابتكار عديدة: «أن أسواق الطاقة المتجددة عامة، وأسواق الطاقة الشمسية خاصة تتوسع بوتيرة سريعة في لبنان والبلاد العربية، بحيث سجلت تزايداً في النمو في هذا القطاع في لبنان بنسبة 15% بين عامي 2008 و2013. وهذا المؤشر يعطي صورة واضحة عن وعي المستهلك لأهمية استخدام الطاقة المتجددة وتوفرها في لبنان من جهة، وعن الجهود المبذولة من قبل وزارة الطاقة والمؤسسات الحكومية وغير الحكومية والجمعيات البيئية والمركز اللبناني لحفظ الطاقة».

وأضاف في السياق نفسه: «ربما العنصر الأبرز هو دعم مصرف لبنان للقروض الممنوحة للشركات الصغيرة والمتوسطة العاملة في هذا المجال وتوفير القروض الداعمة للمستهلك سواء للمنازل أو للمؤسسات كافة».

وأشار ضو إلى: «أن منطقة البقاع تعتبر الأوفر في لبنان من حيث توافر الطاقة الشمسية، لذا فإن عدد المستخدمين في تزايد وربما الطلب على الطاقة المتجددة لدى المؤسسات عامة ومنها (المدارس، المستشفيات، المعامل، الفنادق...) هو الأبرز».



ETS FOZ POUR LE COMMERCE

R.C. 4147 - VAT N 43348-601

Tripoli - Lebanon

Tel : + 961 6 431 703

Fax : + 961 6 440 108

Beirut – Bauchrieh

Tel : + 961 1 243 352

www.foztrading.com


Anfe - Koura

Tel : + 961 6 545 439

[email : fvoz@inco.com.lb](mailto:fvoz@inco.com.lb)

FOZ GROUP OF COMPANIES:
FOZ POUR LE COMMERCE
GENERAL INDUSTRIAL SERVICES SARL
TECHNOSERVICES SARL
TRADECOM OFFSHORE SAL

Foz Trading are the exclusive Distributor for  all kinds of tool and alloy steel of AUSTRIA in Lebanon , Jordan and Iraq.

We also represent  abrasives , cutting and grinding discs for Lebanon, Syria and Iraq.

Foz Trading are the Distributor of  for welding products ,machinery and accessories.

We also sell the welding machines from  , Ukraine.

Heat treatment solutions and equipment of  from our German principals .

We supply the Anti wear plates from Vautid 

We supply the anti wear plates from INDUSTRIAL of ARCELOR GROUP .

General Industrial services are the exclusive distributors for :

 ,  for coatings ,  for welding accessories.

Technoservices company are specialists in steel manufacturing ;erecting ; maintenance ;repair and turn key jobs in all types of mechanical industries.

Tradecom Offshore trade with steel ,cement and wood for all Arab and Gulf Countries.



Distributor for Lebanon, Iraq & Jordan



Lagos – Nigeria



Toure Drive – Tanzania



Takoradi Hotel – Ghana



Aramoun Building Site



Aramoun – Lebanon

Aramoun Building Plan **SELLING NOW**



Meshref- Lebanon **SELLING NOW**



THE **KEY** TO YOUR DREAM HOUSE

Accra, Ghana

Plot No. 6, South Industrial Area, Old Interplast Factory
Telefax: 233 302 232685. Mobile: 233 24 4 566 566

Beirut, Lebanon

Al Murjan Bldg., Bir Hassan, Telefax: 961 1 821459
Mobile: 961 3 829351 www.keyarchitect.com

Le geant

لوجيان



جبل - بلاط - طريق مستيتا - بشلي - بناية المؤسسة
هاتف: ٦٠٨٠١٢ (٣) ٩٦١ - ٧٩٥٥٠٠ (٩) ٩٦١ - فاكس: ٧٩٥٥٠٠ (٩) ٩٦١

E-mail: legeant_echo@hotmail.com - Website: www.legeant.biz

صاحب شركة «عضاضة للصناعة والتجارة» محمد عضاضة: الصناعة تتأثر بانتاج الطاقة وكميتها

التطور الأخير في مجال صادرات الصناعة اللبنانية عامة أدى الى زيادة الإستثمار في بعض الصناعات الأساسية وكثير من الصناعات التكميلية».

استراتيجية العمل

وعن الاستراتيجية التي يراها الأنسب لحماية الصناعة قال: «من أبرز المشاكل التي تواجه هذه الصناعة هي التعرفة الجمركية على المواد الخام التي تعتمد عليها هذه الصناعة من حديد، ستانلس، ظاغطات غاز التبريد، الزجاج والأخشاب إضافة لتأرجح اسعارها بحسب سعر صرف العملة اليومي حسب بلد المنشأ. وعن حركة توليد الطاقة والأزمة الكهربائية وعلاقتها المباشرة بالصناعة اللبنانية قال عضاضة: «تتأثر الصناعة بشكل مباشر بانتاج الطاقة وكميتها، فعندما تتوافر الكهرباء 24 ساعة تتغير عملية الإنتاج، وعملية تطوير الصناعة التي لا تتقدم إلا إذا توقفت السرقات والتعديت على الشبكة، في هذه الحال تبقى الدولة في حال عجز وهذا ما يؤثر على الصناعة، فوجود التيار الكهربائي يخفف من كلفة صناعة البضائع».

القطاع الخاص والاقتصاد

وعن دور القطاع الصناعي في الاقتصاد الوطني قال: «تم تنمية قطاع الصناعة في لبنان من خلال مبادرات فردية، لأنه أثبت قدرة على التكيف مع التحديات الاقتصادية والسياسية والأمنية. كما بدأ القطاع الخاص اللبناني يعي الحاجة الى المبادرة بالاهتمام بمحيطه البيئي، على الرغم مما تواجهه الصناعة اللبنانية من تحديات سواء لناحية افتقارها الى اليد العاملة اللبنانية المتخصصة، أو ارتفاع أسعار الطاقة، وافتقاد الصناعة الى الدعم الرسمي وعدم تقديم التسهيلات، وهذا ما يجعل منافسة الصناعة اللبنانية غير متكافئة مع غيرها.



انطلقت شركة «عضاضة للصناعة والتجارة» في السوق اللبنانية من خلال تصنيع البرادات العاملة على الثلج لتتطور مع تطور التكنولوجيا الصناعية، فتحولت صناعة البرادات الكبيرة الى ستانلس ادخل عليها المواسير التي تبرد، وتخصصت الشركة بآلات تصنيع البوظة العربية وتدرجياً عملت أيضاً على تطوير خطوط إنتاج جديدة في تجهيز المطابخ والمطاعم من الستانلس ستيل، بالاضافة الى خطوط توزيع وبيع في افريقيا وبعض دول الخليج.

الاستيراد لتطوير معداتها، لا نستطيع ان نقوم بخطط انتاج للبرادات مثلاً، فنستورد القطع لأنها أوفر كلفة، بالاضافة الى حجم المبيع الذي تضائل مع الوقت لهذا نستورد بعض الاصناف ونصنع أخرى. وازداد: «رغم الظروف الصعبة التي واجهتها هذه الصناعة، لم نترك البلد واستمرينا في تقديم الأفضل لعملائنا الكرام وطورنا صناعتنا قدر المستطاع في حينه وقمنا بانتاج موديلات عديدة بمواصفات اوروبية وأسعار منافسة من مجمدات و برادات السوبرماركت والمطاعم والملاحم والباتيسري إضافة لغرف التبريد الخاصة بالخضار والفاكهة واللحوم، والشوايات على خلافها والتي تعمل على الغاز والكهرباء.

عن تطور العمل في شركة «عضاضة للصناعة والتجارة» قال صاحب الشركة محمد عضاضة في لقاءه مع «الصناعة والاقتصاد»: «عملنا منذ أكثر من سنتين على تطوير صناعتنا، فادخلنا اجهزة جديدة وعملنا على تجهيز التعاونيات، وكنا نصنع أساساً غرف تبريد وجلادات البوظة العربية وآلات البوظة العربية، واليوم صارت لدينا تجهيزات كاملة للمطابخ والمطاعم، من البرادات والسخانات والافران». وفي ظل المتغيرات الاقتصادية اعترضت الصناعة مشاكل عدة قال عنها: «بدأت الصناعة تخف تدريجياً وصرنا نشعر أن استيراد المعدات أسهل من تصنيعها، وباتت معظم الأعمال تعتمد على

مؤسسة عبد الله أبو حيدر للتجارة العامة والإستيراد والتصدير ونشر الحجر الوطني والرخام والغرانيت عبد الله أبو حيدر: الأمل الأساسي يتعلق بسياسة الدولة في حماية منتجاتنا

وذلك بتخفيض الضرائب على المنتج المحلي وزيادة الضرائب على السلع المستوردة وأيضاً النظر في تخفيض اسعار الكهرباء ووسائل الاتصالات والمحروقات». وأضاف: «نرجو من الدولة ان تتعاطى بشكل مباشر بالنسبة للكهرباء معنا وليس الشركات الخاصة فهذا تكون علاقتنا مع الدولة غير تجارية والاسعار ملطفة جداً على القطاعات الانتاجية وذلك بالطاقة البديلة وهي المراوح والطاقة الشمسية».

والغرانيت» لـ «الصناعة والاقتصاد»: «إن تراجع في تصريف إنتاج هذا القطاع يؤثر سلباً في تحريك العجلة الاقتصادية. فالخطة الاستراتيجية التي نرجو تنفيذها ولو بشكل ضعيف في هذا البلد تتعلق بالتوجه الى الاسواق الخارجية كما واننا في هذا الاطار نعترف بأن القطاع المصرفي هو سبب أساسي في بقاء هذا القطاع قائماً ولو بالشكل المحدود». وعن الحل قال: «الأمل الأساسي يتعلق بسياسة الدولة في حماية منتجاتنا

إن قطاع الحجر والرخام والغرانيت مرتبط بشكل مباشر بالحركة العمرانية وهو الأساس ولكن التراجع وبطء السوق العقارية أثر على كل القطاعات المرتبطة بقطاعي العمران والبناء وحركة البيع والشراء في الشقق المبنية والتراجع في الرخص الصادرة عن نقابة المهندسين والتنظيم المدن. وعن هذا الشأن قال عبد الله أبو حيدر «صاحب مؤسسة عبد الله أبو حيدر للتجارة العامة والإستيراد والتصدير ونشر الحجر الوطني والرخام

أحد أصحاب مؤسسة الهدينة للحجر الطبيعي أحمد يوسف صالح: مستقبل القطاعات الانتاجية يتعلق بالسياسة الحكومية

يرى أحمد يوسف صالح (أحد أصحاب المدينة للحجر الطبيعي) إن هذا القطاع هو من الإركان الأساسية والرئيسية للحركة العمرانية والعقارية في البلد وهو يشكل عاملاً أساسياً في الحركة الاقتصادية، وأيضاً في إيجاد فرص عمل بشكل لا يستهان به.

إن تراجع السوق العقارية يتعلق بالوضع السياسي والأمني في البلاد ما يؤدي إلى تراجع نسبة الإعمار والبناء وينعكس ذلك على هذه القطاعات الإنتاجية في المؤسسات التي ترتبط بشكل مباشر بأعمال البناء بالإضافة الى الوضع الأمني من الجانب السوري وذلك يؤثر سلباً على هذه القطاعات.

نظراً لعدم الاهتمام واللامبالاة من الدولة بهذا القطاع، وذلك لعدم تسهيل أمور دحض البناء وضبط أمور وضعية أسعار العقارات، بهذا تكون في دوامة وضياع في كل المخططات الاستراتيجية المستقبلية لاستمرار وجود بقاء هذه القطاعات قائمة، كما وأننا نتوجه بالشكر للقطاعات المصرفية والتي هي عامل أساسي في قيام هذه المؤسسات واستمراريتها ولو بالشكل الخفيف.

لذلك نطلب من الدولة إيجاد حلول ودعم للمطالب والحاجات الرئيسية بالنسبة الى الكهرباء والمحروقات وتخفيض الضرائب العالية وحماية المنتجات المحلية، بهذا تكون قد أوجدت حلولاً جذرية لتحريك العجلة الاقتصادية في البلد. فيما رأى أن مستقبل هذه القطاعات الانتاجية يتعلق بالسياسة الحكومية والتي ذكرنا معظمها آنفاً.

صاحب شركة بست ألنيوم للتجارة و الصناعة يوسف شاهين الخوري: القروض المصرفية تسهل طريقة شراء الشقق

إن صناعة الألمنيوم أصبحت من اساسيات البناء والعمران في معظم أجزاء البناء ولاسيما في المطابخ والابواب والنوافذ والدرابزين وسياج الحدائق والديكورات لذلك تحوز على اهمية كبرى في قطاع البناء والعمران.

وعن ارتباط هذا القطاع بنشاط أو عدم نشاط قطاع البناء والعمران قال يوسف شاهين الخوري «صاحب شركة بست ألنيوم للتجارة و الصناعة»: «بطبيعة الحال تنعكس الحركة على كل المؤسسات المرتبطة بالبناء اذا ما كان هناك بطء في الحركة العمرانية وأيضاً بطء في تشييط العجلة الاقتصادية طبعاً يكون الواقع سلبياً على كامل الارض اللبنانية ومؤسساتها.

إنما الذي يشكل جزءاً في بقاء هذه المؤسسات على الأرض اللبنانية هو القطاع المصرفي والذي يسهل طريقة شراء واستملاك للشقق السكنية بقروض مريحة، لذلك ولو بحركة بطيئة جداً. ونحن كمؤسسات نشكر قطاع المصارف بدلاً من شكرنا للدولة التي هي من المفروض ان تخصص دعماً كاملاً للقطاعات الانتاجية في هذا الوطن».

وعن المقترحات قال: «إن التوجهات التي نتمناها من الدولة البعيدة كل البعد هي الرقابة على المقاولين غير الشرعيين وغير الخاضعين للضرائب وغير المسؤولين عن أي متطلبات قانونية ونأمل من الدولة ان تنظر في وضع أو تسهيل أمور المحروقات والكهرباء والهواتف والضرائب التي تزيد من الأعباء على كامل المؤسسات المنتجة. فالمستقبل يتعلق بتحسين السياسة الاقتصادية من قبل الدولة».



شركة سبسي للصناعة والتجارة

مراجل بخارية وكافة الانشاءات المعدنية



Sabsaby For Industry & Trading



العنوان : طرابلس- دير عمار - لبنان الشمالي - هاتف : ٤٦١٤١٥ - ٤٦١٤١٦ (٦)
٩٦١ - فاكس : ٤٦١٤١٧ (٦) ٩٦١ - خلوي : ٦٦٦٧٣٣ - ٧٠٩٧٤٥ - ٣٦٦٦٧٣ (٣) ٩٦١

ADDRESS: Tripoli - Dayr Amar - North Lebanon - Tel : 961 (6) 461415-
461416 - Fax : 961 (6)461417 - Mobile : 961 (3) 367673- 709745 - 666733
Email : ABED_SABSABY@HOTMAIL.COM

فرص عمل

Cell: 0093222507074

Email: export@glitzpharma.net

Website: www.glitzpharma.net

باكستان

شركة باكستانية متخصصة في تصنيع أقمشة الكانفا والخيم والأغطية المضادة لتسرب المياه وأغطية السيارات والجزادين والمظلات والحبال وأثاث الحدائق وغيرها من المنتجات، ترغب في تعزيز حضورها في السوق المحلية من خلال شراكات مع لبنانيين.

للإتصال:

Shamsi Pakistan (PVT) Ltd

Tel: 0092355661513

00922135661512

Email: shamsi.pk@cyber.net.pk

Website: www.shamsipakistan.com

البرتغال

فرص الاستثمار في البرتغال يسر الغرفة التجارية الصناعية العربية البرتغالية تزويد الشركات ورجال الأعمال اللبنانيين بالمعلومات المطلوبة حول فرص الاستثمار في البرتغال في قطاعات مختلفة، أهمها الطيران المدني والبريد والأغذية الزراعية والإنشاءات والأشغال العامة والصرف الصحي وتجميع المياه والإشارات وخطوط السكك الحديدية والطاقة والطاقة المتجددة والصناعة (القوالب البلاستيكية والسيارات) والعقارات والسياحة وقطاعات أخرى.

للإتصال:

Tel: 00351213138100

Email: cciap@cciap.pt

بريطانيا

تبحث سلسلة Baguette Express البريطانية المتخصصة في إنتاج الأطعمة المقدمة في الباغيت والسندويش عن شركاء تمنحهم رخص امتياز لافتتاح متاجر باسم علامتها التجارية

إسكتلندا

شركة اسكتلندية تصنع الأزاميل المعدنية المستخدمة على رؤوس الحفارات المخصصة لعمليات البناء والهدم وورش الكسارات والمناجم، تبحث عن وكلاء ومستوردين في لبنان.

للإتصال:

Rock eater Tools

Stuart Meechan

Caldervale group, Dun robin Road,

Airdrie ML6BLS

Tel: 00441236763388

Fax: 00441236765259

Email: stuart.meechan@rockeater.

co.uk

Website: www.rockeater.co.uk

باكستان

شركة باكستانية تنشط في حقل تصنيع أدوية متنوعة حائزة على تقدير وزارة الصحة الباكستانية اعترافاً منها بتقنية عالية المستوى التي تستخدمها في تجهيزاتها وبجودة منتجاتها، تبحث عن مستوردين لبنانيين.

للإتصال:

Glitz Pharma

2/Tel: 0092515794371



لبنان

شركة لبنانية متخصصة في تجارة التجهيزات الطبية بالجملة، ترغب في تصدير منتجاتها إلى أسواق في العالم العربي وأفريقيا.

للإتصال:

Fanous Medical

Tel: 009611640321

Email: Fanosaah@terra.net.lb

استراليا

شركة استرالية متخصصة في تقديم خدمات تدريب الموظفين، تبحث عن إقامة شركات في لبنان تفيد الشركة من خبرة طويلة في تحسين فعالية الآراء والإنتاجية في الشركات راكمتها من خلال نشاطها في استراليا وفي العديد من دول أوروبا الشرقية.

للإتصال:

Neesham Consulting

كريستوفر نيشام

Tel: 0061458590693

Email: Christopher.neesham@

neeshamconsulting.com.au

Website: www.neeshamconsulting.

com.au

استراليا

شركة استرالية تملك منشآت في الصين متخصصة في تصنيع محولات طاقة لمضخات على الطاقة الشمسية أو سيارات صغيرة على الكهرباء أو مضخات مترية أو بوابات وأبواب الكترونية أو التجهيزات الزراعية وسواها. تسعى إلى تعزيز حضورها في السوق المحلية من خلال علاقات تجارية مع مستوردين أو موزعين.

للإتصال:

DC Motors

Email: enquiries@empdcmotors.

com

Website: www.dcmotor.china.com



بلجيكا

تبيع هذه الشركة البلجيكية آلات مستعملة لصنع جميع أنواع الأسلاك والكابلات ومشغولات الفولاذ، وتبحث عن وكلاء ومستوردين في السوق اللبناني.

للإتصال:

.GAUDER S.A

Tel: 003243678758

Website: www.gauderonline.com

تركيا

شركة تركية متخصصة في إنتاج وتصنيع دواء مضاد لنزيف الدم يعطي مفعولاً أكيداً في ثوان قليلة، تتطلع إلى دخول السوق اللبنانية من خلال إقامة شراكات مع تجار ومستوردين محليين.

للإتصال:

Int. Marketing Manager of ECE Certification & Training services

(trade LTD. (ECE Ltd

Tel: 00905354308439

Email: pinar@ecekalite.com

Website: www.ankaferd.com

تركيا

شركة تركية متخصصة في إنتاج كابلات للطاقة الخفيفة، تسعى إلى توريد منتجاتها إلى لبنان.

KYM Cable

Tel: 009021639423010203

Email: sarra@kymkabio.com

Website: www.kymkabio.com

في السوق المحلية. والمعلوم أن السلسلة تدير أكثر من 50 متجرًا في بريطانيا. وكانت توسعت أخيراً عبر رخص فرانشايز في أيرلندا ودبي في الإمارات العربية المتحدة، وتتطلع إلى منح المزيد من هذه الرخص في مختلف بلدان الشرق الأوسط.

للإتصال:

Baguette Express

Mike Renolds / Director General

Cell: 00441312574567

Fax: 00447748635678

Email: mike@integriscomms.co.uk

Website: www.integriscomms.co.uk

Address: Integris communications

Ltd., Conference house 152,

Morrisson street, Edinburgh, EH3

8EB

بريطانيا

شركة بريطانية متخصصة في تصنيع أجهزة الراديو للتطبيقات البرية والبحرية في مجالات مثل مكافحة الحرائق وعمليات الإنقاذ والنفط والغاز والأمن والدفاع، تبحث عن مستوردين وشركات لبنانية وموزعين لهذه المنتجات في السوق المحلية.

للإتصال:

Entel LIK Ltd

Tel: 00442082360032

Fax: 00442082360082

Email: Jibrant@entel.co.uk

Website: www.entel.co.uk

المكسيك

يطرح الصندوق الوطني للتنمية السياحية في المكسيك المعروف إختصاراً بأسم FONATUR أربعة مشاريع سياحية في البلاد قابلة للاستثمار الأجنبي المباشر، يمكن أن تفيد منها الشركات اللبنانية المهتمة بالاستثمار في القطاع السياحي في هذا البلدسم Fonatur.

للإتصال:

FONATUR

Website: //amexcid.gob.mx/index.

/php

Component/content/artide/1649

اليمن

شركة مقاولات قائمة في صنعاء في اليمن متخصصة في تشييد المباني والعنابر تسعى الى إرساء علاقات أعمال مع مصنعين وشركات في السوق اللبنانية.

للإتصال:

ASBIL for Construction & Gen

Trading

Tel : +967733702081

Email:

asbil.construction@hotmail.com

& asbil.construction@gmail.com



معارض ومؤتمرات في لبنان

من 19 - 20 حزيران 2014

معرض دريم

بيروت / بيال
(من تنظيم شركة بروموفير)
من 24 - 27 حزيران 2014

معرض إيك أورينت

بيروت / بيال
(من تنظيم شركة أي أف بي)
من 3 - 6 حزيران 2014

معرض بروجكت لبنان

بيروت/ بيال
(من تنظيم شركة أي أف بي)
من 3 - 6 حزيران 2014

المنتدى الاقتصادي العربي

بيروت / فندق فينيسيا
(من تنظيم مجموعة الاقتصاد
والأعمال)

معرض طاقة لبنان

بيروت/ بيال
(من تنظيم شركة أي أف بي)
من 3 - 6 حزيران 2014

معارض ومؤتمرات في العالم

معرض مخصص لقطع الغيار وخدمات السيارات

(تنظمه شركة شنغهاي للمعارض الدولية)
الصين / شنغهاي
من 5 - 7 حزيران 2014

معرض مخصص لآلات البناء

(من تنظيم معرض هونغ كونغ للخدمات
المحدودة)
الصين / هونغ كونغ
من 3 - 5 حزيران 2014

معرض مخصص لصناعة النسيج

(من تنظيم شركة أي بي أي للمعارض)
الصين / بيجينغ
من 4 - 6 حزيران 2014

معرض تجاري دولي للمضخات والصمامات والأنباب

(من تنظيم شركة أمستردام راي)
الصين / شنغهاي
من 25 - 27 حزيران 2014

معرض تجاري دولي مخصص للملابس والمنسوجات والآلات

(من تنظيم شركة سيماتكس)
الصين / شنغهاي
من 16 - 20 حزيران 2014

معرض ومؤتمر مخصص للحوسبة السحابية

(من تنظيم شركة كينوت وورلد ميديا آل
تي دي)
بريطانيا / لندن
من 17 - 18 حزيران 2014

معرض مخصص لإدارة النفايات وإعادة التدوير والتكنولوجيا البيئية

(من تنظيم شركة اسطنبول للمعارض آل
تي دي)
تركيا / اسطنبول
من 12 - 14 حزيران 2014

معرض تجاري مخصص للمعدات والآلات والأدوات الإلكترونية والهيدروليكية والهوائية

(من تنظيم شركة دوتش ميسي أي جي
هانوفر)
تركيا / اسطنبول
من 5 - 8 حزيران 2014

معرض تجاري مخصص

للمجوهرات والفضيات والساعات

(من تنظيم شركة إي بي أتش جي)
سويسرا / جنيف
من 17 - 20 حزيران 2014

مؤتمر دولي مخصص لقطاع الاتصالات و الإعلام

(من تنظيم مجموعة المرشدون العرب)
الأردن / عمان
من 2 - 3 حزيران 2014

معرض وملقى تجاري لصناعة مستحضرات التجميل ومورديها

(من تنظيم شركة ميسي مانشن جي أم
أتش)
ألمانيا / ميونخ
من 5 - 6 حزيران 2014

معرض تجاري مخصص للسيارات وقطع الغيار والإطارات والبطاريات والأكسسوارات والتكنولوجيا

(من تنظيم شركة ميسي فرانكفورت جي
أم بي أتش)
الإمارات / دبي
من 3 - 5 حزيران 2014

معرض تجاري في الشرق الأوسط للأدوات والأجهزة والآلات

(من تنظيم شركة إيبوك ميسي
فرانكفورت جي أم بي أتش)
الإمارات / دبي
من 3 - 5 حزيران 2014